

আমাদের

অন্যায্য

সুবিধা

আপনার ব্যবসায়
পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশ করুন

ডঃ জিম হ্যারিস

দ্য ইমপ্যাক্টারের লেখক

আমাদের
অন্যায্য
সুবিধা

আপনার ব্যবসায় পবিত্র
আত্মার শক্তি প্রকাশ করুন।

আমাদের অন্যায় সুবিধার জন্য প্রশংসা

“আপনার কাজের জীবনে এক বৈপ্লবিক পরিবর্তন আশা করতে পারেন যদি আপনি ড. জিমের সেই শিক্ষাগুলো প্রয়োগ করেন, যা পবিত্র আত্মার সাথে সহযোগিতার মাধ্যমে অন্যায় সুবিধা অর্জনের পথ দেখায়।”

— এল. হেইনে

ক্যালিফোর্নিয়া, যুক্তরাষ্ট্র

“আপনি আমাদের জন্য পথ তৈরি করছেন যাতে আমরা অন্তর্নিবাসী পবিত্র আত্মার শক্তির সাথে সংযোগ স্থাপন করতে পারি এবং আমাদের ব্যবসার মিশন পূর্ণভাবে জীবন্ত করে তুলতে পারি।”

— এস. হাটি

এমারাল্ড আইল, আয়ারল্যান্ড

“পবিত্র আত্মা সম্পর্কে এমন সহায়ক ও বাস্তবধর্মী বই আমি আগে কখনও পড়িনি। এই বইয়ের প্রভাব আমি ইতিমধ্যে অনুভব করছি। আমি এই বইটি অবশ্যই সর্বত্র সুপারিশ করব। এই গুরুত্বপূর্ণ বার্তা লেখার জন্য আপনাকে ধন্যবাদ। ধন্যবাদ!”

— এ. হিল

অস্ট্রেলিয়া

“আপনার অন্তর্দৃষ্টি আমার ব্যবসার ফলাফলকে ত্বরান্বিত করতে এবং আমার সেবার মাধ্যমে মানুষের উপর আরও গভীর প্রভাব ফেলতে সাহায্য করেছে—যা আমাকে ব্যক্তিগত ও পেশাগতভাবে সন্তুষ্টি এনে দিয়েছে। আমি প্রশংসা করি, কীভাবে আপনি বিষয়গুলো সহজ কিন্তু গভীরভাবে উপস্থাপন করেছেন।”

— এম. তসলো

আফ্রিকা

“একজন অ্যাটর্নি হিসেবে, আমি প্রতিদিন সকালে আপনার বই *Our Unfair Advantage* এর নীতিগুলো ব্যবহার করি। সম্প্রতি একটি মামলার সময় আমি আপনার বইয়ের শিক্ষা কাজে লাগিয়েছিলাম, এবং কোর্টরুম ও প্রসিকিউটরের অফিসের মাঝের কনফারেন্স রুমে অলৌকিক ঘটনা ঘটতে দেখেছি। এখন আমি কাজের মধ্যে যাদের সঙ্গে দেখা করি, তাদের সবার কাছে এই বইটি সুপারিশ করছি।”

— এস. উইলিয়ামস

অ্যারিজোনা, যুক্তরাষ্ট্র

“এই বইটি একটি রত্ন। এটি সুন্দরভাবে লেখা, বাইবেল-ভিত্তিক, এবং সহজপাঠ্য। এর অনুশীলন এবং দলীয় আলোচনার প্রশ্নগুলো অত্যন্ত মূল্যবান।”

— সি. লুটজ

জুরিখ, সুইজারল্যান্ড

“এমন একটি অবিচলিত সত্যকে নতুন উদ্যমে তুলে ধরে—পবিত্র আত্মার নেতৃত্বে পরিচালিত হওয়া।”

— এস. সাটারফিল্ড

জর্জিয়া, যুক্তরাষ্ট্র

“এই অসাধারণ বইতে ড. জিম আমাদের শিখিয়েছেন যে, ব্যবসার জন্য ঈশ্বর শুধুমাত্র কিছু শাস্ত্র নীতিমালা দেন না, বরং তিনি বাজারে পবিত্র আত্মা, আমাদের অন্যায় সুবিধার সাহায্যে আরও অনেক কিছু প্রস্তাব করেন। এই শিক্ষা আমাকে আমার ব্যবসায় আরও নিয়ন্ত্রণ পবিত্র আত্মার হাতে ছেড়ে দিতে সাহায্য করেছে।”

— ডি. শিয়ারার

নর্থ ক্যারোলাইনা, যুক্তরাষ্ট্র

আমাদের অন্যায্য সুবিধা

আপনার ব্যবসায় পবিত্র
আত্মার শক্তি প্রকাশ করুন।

ডঃ জিম হ্যারিস

আমাদের অন্যায় সুবিধা:
আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশ করুন।
ডঃ জিম হ্যারিস দ্বারা

মার্কিন যুক্তরাষ্ট্রে মুদ্রিত

আইএসবিএন (পেপারব্যাক): 978-1-962802-27-7

© 2015 & 2024 & 2025 ডঃ জিম হ্যারিস

এই বইটি পবিত্র আত্মার দ্বারা অনুপ্রাণিত হয়েছে, যা ব্যবসায়ীদের ঈশ্বরের কণ্ঠ শুনতে শেখার জন্য একটি হাতিয়ার হিসাবে কাজ করে। এটি একটি বীজ যা বিশ্বের সঙ্গে ভাগ করার জন্য। সুতরাং, আমরা আপনাকে সম্পূর্ণ অনুমতি দিচ্ছি যে, আপনি এই বই থেকে উক্তি এবং শিক্ষাগুলি যে কোনোভাবে শেয়ার করতে পারেন। যেহেতু এই পাঠগুলি ভাল মাটিতে ছড়িয়ে পড়ে, যীশু তাঁর রাজ্যের জন্য একটি বড় ফসল ফলাবেন।

হাই ব্রিজ বুকস এর শিরোনামগুলি শিক্ষা, ব্যবসা, অর্থ সংগ্রহ বা বিক্রয় প্রচারমূলক ব্যবহারের জন্য বাঞ্চে কেনা যেতে পারে। আরও তথ্যের জন্য, দয়া করে হাই ব্রিজ বুকস-এর সাথে www.HighBridgeBooks.com/contact মাধ্যমে যোগাযোগ করুন।

সমস্ত সংজ্ঞা মেরিয়াম-ওয়েবস্টার থেকে নেওয়া হয়েছে, কপিরাইট © 2015 ডিজিটাল অ্যাপ।

যতদিন না অন্যথায় উল্লেখ করা হয়েছে, ধর্মীয় উক্তিগুলি The New King James Bible থেকে নেওয়া হয়েছে, যা The Bible Study App for Mac Version 5.4.3 (5.4.3.1) দ্বারা সরবরাহিত, কপিরাইট © 1998-2013 অলিভ ট্রি বাইবেল সফটওয়্যার।

ESV চিহ্নিত ধর্মীয় উদ্ধৃতিগুলি The ESV® Bible (The Holy Bible, English Standard Version®) থেকে নেওয়া হয়েছে, কপিরাইট © 2001, ক্রসওয়ে, একটি প্রকাশনা মন্ত্রণালয় যা গুড নিউজ পাবলিশার্সের অধীনে। অনুমতি নিয়ে ব্যবহার করা হয়েছে। সমস্ত অধিকার সংরক্ষিত।

কভারের ডিজাইন হাই ব্রিজ বুকসের দ্বারা

হিউস্টন, টেক্সাসে, হাই ব্রিজ বুকস দ্বারা প্রকাশিত

সূচিপত্র

পরিচয়	1
১. আপনাকে কী নেতৃত্ব দিচ্ছে?	3
২. বড় পরিবর্তন	17
৩. "বাধা"	31
৪. কিভাবে প্রস্তুতি নিতে হবে	45
৫. আপনার অনৈতিক সুবিধা উন্মুক্ত করুন	73
৬. এটা চালিয়ে যাও	127
1001 প্রশ্নের উত্তর হলো	143
মূল আয়াতসমূহ	145
এখন আপনি যখন আমাদের	149

ধন্যবাদ জ্ঞাপন

প্রথমে এবং সর্বাগ্রে, আমি ঈশ্বরকে, আমার ত্রাণকারী যীশুকে এবং পবিত্র আত্মাকে ধন্যবাদ জানাই, যারা আমাকে এই বইটি লেখার পথে পরিচালিত করেছেন। আমার একমাত্র ইচ্ছা হলো আপনার শব্দগুলো faithfully রেকর্ড করা এবং আপনার কলম হওয়া। এই বইটি যেন আপনার কাছে পছন্দনীয় হয়।

আমার স্ত্রী এবং চিরন্তন সঙ্গী ব্রেন্ডাকে ধন্যবাদ, যিনি এক অদম্য আধ্যাত্মিক যোদ্ধায় পরিণত হয়েছেন। আপনি এবং আপনার অবিরাম সমর্থন ছাড়া, আমি প্রভুর ডাকা পূর্ণ করতে পারতাম না। আমি গর্বিতভাবে আপনার হাত ধরে স্বর্গে যাব!

আমার প্রিয় বন্ধু এবং আধ্যাত্মিক ভাই কাইল উইঙ্কলারের প্রতি বিশেষ ধন্যবাদ, যাঁর শান্ত মনোভাব, গভীর জ্ঞান এবং অবিচল সাক্ষ্য আমাকে বহু বছর ধরে পথনির্দেশ, শিক্ষা এবং অনুপ্রেরণা দিয়েছে।

বিশেষ ধন্যবাদ জানাই পাস্টর আর্নি ম্যাককল, বুফোর্ড লিপ্সকোম্ব, রিক এবং জেনিফার কারিকে, যাঁদের আধ্যাত্মিক পথপ্রদর্শন এবং কঠিন পরীক্ষার মধ্যে, ত্বরিত আধ্যাত্মিক উন্নতি এবং পবিত্র আত্মার সাথে মহিমাময় সাক্ষাতের জন্য আমি কৃতজ্ঞ।

আমার আধ্যাত্মিক পথপ্রদর্শক এবং খ্রীষ্টের নিকটবর্তী ভাইদের—বেন ওয়াটস, টনি চাভেজ, এবং স্টিভ জোনস—কেও ধন্যবাদ।

হাই ব্রিজ বুকস-এর ড্যারেন শিয়ারকে ধন্যবাদ জানাই, যাঁর চমৎকার সম্পাদনা, বই প্রকাশনা এবং বিপণন প্রচেষ্টার জন্য। আপনি সত্যিই সেরা!

শেষে, ফেইথ লাইফ চার্চের পাস্টর কিথ মুরের প্রতি বিশেষ ধন্যবাদ, যাঁর উপদেশ এবং ‘ওয়ার্ড লাইফ সাপ্লাই’ মন্ত্রণালয় মাত্র দুই বছরে আমার বিশ্বাসকে আকাশছোঁয়া বৃদ্ধি দিয়েছে, যা আমি আমার পূর্ববর্তী ৬০ বছরের গির্জার অভিজ্ঞতায় কখনও শিখিনি। এই বইটির অনেক অংশ আমাকে আপনার শিক্ষা প্রয়োগের মাধ্যমে উদঘাটিত হয়েছে। আমি চিরকাল কৃতজ্ঞ আপনাদের এবং আপনার মন্ত্রণালয়ের জন্য।

যাঁরা গভীরভাবে তাঁদের ব্যবসার
মাধ্যমে ঈশ্বরকে মহিমান্বিত করতে চান।

পরিচয়

যদি আপনি এমন কোনো লাভজনক প্রতিষ্ঠানে কাজ করেন যার নেতৃত্ব ঈশ্বরকে তাঁদের ব্যবসার মাধ্যমে মহিমান্বিত করতে চায়, তবে এই বইটি আপনার জন্য!

এই বইয়ের লক্ষ্য পাঠকগণ হলেন আমি যাঁদের ২%-এর সদস্য বলি। ২%-এর সদস্য হলেন সেই ব্যবসায়ী পুরুষ বা নারী, যাঁরা সত্যিকার অর্থে তাঁদের ব্যবসার প্রতিটি কাজেই ঈশ্বরের পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত হতে চান।

একজন ২%-এর সদস্য হিসেবে, আপনার কাছে বাজারে একটি সীমাহীন, অসাধারণ এবং উত্তেজনাপূর্ণ অন্যায্য প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা উপলব্ধ, যা সম্ভবত এখনো আপনি পুরোপুরি কাজে লাগাননি।

এই বইটির উদ্দেশ্য হলো আপনাকে সেই অন্যায্য প্রতিযোগিতামূলক সুবিধাটি উন্মোচন এবং মুক্ত করতে সাহায্য করা, যাতে আপনি ঈশ্বরের মহিমা বৃদ্ধি করতে পারেন!

সুরকার কিথ গ্রিন একবার বলেছিলেন:

যদি কেউ একটি অসাধারণ গল্প লিখে, মানুষ লেখককে প্রশংসা করে, কলমকে নয়। কেউ বলে না, 'কি অসাধারণ কলম... কোথায় এমন একটি কলম পাবো যাতে আমিও দুর্দান্ত গল্প লিখতে পারি?' আমি শুধুমাত্র প্রভুর হাতে একটি কলম। তিনিই লেখক। সমস্ত প্রশংসা তাঁর প্রাপ্য।

কিথের মতো, আমিও কেবল একটি কলম।

এই বইটি যদি আপনার জীবনে কোনো প্রভাব ফেলে, তবে সমস্ত গৌরব প্রভুকে দিন!

— ড. জিম

আপনাকে কী নেতৃত্ব দিচ্ছে?

তোমাদের কাছে যদি প্রভুর সেবা করা মন্দ মনে হয়, তবে আজ তোমরা নিজেরা নির্বাচন করো কাকে সেবা করবে—সেই দেবতাদের, যাদের তোমাদের পূর্বপুরুষরা নদীর ওপারে সেবা করত, অথবা আমেরীয়দের দেবতাদের, যাদের দেশে তোমরা বাস কর। কিন্তু আমি এবং আমার পরিবার প্রভুর সেবা করব।

—জোশুয়া ২৪:১৫

প্রত্যেকে কিছু না কিছু দ্বারা পরিচালিত হয়। আপনার কাছে এটি পরিষ্কার হোক বা না হোক, আপনি এই মুহূর্তে—এখনই—কিছু না কিছু দ্বারা পরিচালিত হচ্ছেন।

কিছু একটা আপনার জীবনের দিক নির্দেশনা দিচ্ছে, আপনার পথ নির্ধারণ করছে, এবং শেষ পর্যন্ত আপনার জীবনে গভীর প্রভাব ফেলছে।

শৈশবে, আপনার পিতা-মাতা বা অভিভাবকরা আপনাকে খাওয়াতেন, আশ্রয় এবং পোশাক দিতেন, এবং আপনাকে শেখাতেন কী সঠিক এবং প্রত্যাশিত। তারা আপনাকে সুরক্ষা দিতেন, লালন করতেন এবং কখনো কখনো আপনাকে আদরও করতেন। ছোটবেলায় মূলত তারাই আপনার পথপ্রদর্শক ছিলেন।

যখন আপনি স্কুলে যাতায়াত শুরু করলেন, তখনই বুঝলেন যে আরও অনেকেই আপনাকে পরিচালনার সঙ্গে যুক্ত। আপনি শিখতে শুরু করলেন

কীভাবে পরিবারের বাইরের লোকজনের সঙ্গে মিলেমিশে থাকতে হয়, যা কখনো কখনো অস্বস্তিকর হলেও গুরুত্বপূর্ণ।

এই বাহ্যিক প্রভাব উচ্চ মাধ্যমিক বিদ্যালয় এবং, সম্ভব হলে, কলেজে প্রবেশের সঙ্গে সঙ্গে আরও বাড়তে থাকে। তখন আপনাকে অনেক কণ্ঠস্বরের দ্বারা পরিচালিত হতে হয়, যারা আপনাকে বিভিন্ন বার্তা দিচ্ছে এবং আপনার আচরণ প্রভাবিত করার জন্য বিভিন্ন মাত্রায় চাপ প্রয়োগ করছে।

এরপর আপনি “বাস্তব জীবনে” প্রবেশ করলেন, যেখানে বস, বাগদত্তা, জীবনসঙ্গী, গ্রাহক, বিপণনকারী এবং আরও অনেক কণ্ঠস্বর আপনাকে পরিচালিত করতে চায়।

মূল বিষয় হলো: আপনি এবং আমি কিছু না কিছু দ্বারা পরিচালিত হই। আর যেটি আপনাকে পরিচালনা করার জন্য আপনি বেছে নেন, সেটিই আপনার জীবনের—এবং আপনার ব্যবসার জীবনেও—গভীর প্রভাব ফেলে।

এই বইয়ের মালিক হিসেবে, আপনি সম্ভবত আপনার ব্যবসায় একজন নেতা। আপনি উপরে থাকুন, মাঝখানে থাকুন, অথবা শুধু শুরু করছেন—আপনার অন্যদের উপর প্রভাব আছে। সুতরাং, আপনার নেতৃত্বের প্রভাব এবং সম্ভাবনা নিশ্চিতভাবেই রয়েছে।

একজন নেতা কী করেন?

এই বইয়ের প্রথম সংস্করণ (১৭/০৬/২০১৫) অনুসারে, Amazon.com এ...

- "বিজনেস বই" এর জন্য ৪,৩০৩,৯৩৪ ফলাফল
- "নেতৃত্ব বই" এর জন্য ১,৭৮,১৮০ ফলাফল
- "ব্যবসায়িক নেতৃত্ব" এর জন্য ২৫,৫১১ ফলাফল
- "শেষ ৯০ দিনে" ৭৪৪ নতুন রিলিজ এবং ১৮০ "আসছে শীঘ্রই"

আমি নিশ্চিত করে বলতে পারি, এই বইগুলোর ৯৮% বা তার বেশি এমন কিছু গুণাবলী, দক্ষতা, বা পদ্ধতি বর্ণনা করে যা একজন নেতা কীভাবে অন্যদের নেতৃত্ব দেন। এগুলো তাদের সেরা পদ্ধতির গোপন বিষয় শেয়ার করে, যা আপনি তাদের মতো নেতা হতে ব্যবহার করতে পারেন।

আপনাকে কী নেতৃত্ব দিচ্ছে?

গত ৩০ বছরে আমি নেতৃত্বের উপর হাজার হাজার বই এবং নিবন্ধ পড়েছি। আমার গ্রন্থাগারে সেরা বইগুলো দেখে এবং তাদের বিষয়বস্তু সম্পর্কে চিন্তা করে বুঝেছি, এদের বেশিরভাগই একই ধারণা এবং বিষয়বস্তু দিয়ে পূর্ণ, শুধু একটু ভিন্নভাবে বলা হয়েছে।

আমাদের প্রতিদিনের ব্লগ, টুইট, এবং পোস্টের কথাও উল্লেখ করবো? মনে হয়, করেই ফেললাম।

আমরা সহজেই অভিভূত হয়ে যাই এই ধারণায় যে অন্যরা কীভাবে নেতা হওয়ার উপায় শিখিয়েছেন।

তাদের এই আকর্ষণীয় এবং মাঝে মাঝে গভীর কাজগুলো একটি মূল প্রশ্নের উপর মনোযোগ দেয়: একজন নেতা কী করেন?

কিন্তু এটাই ভুল প্রশ্ন। একজন নেতা কী করেন (তার আচরণ, যোগাযোগের ধরণ, সিদ্ধান্ত গ্রহণের ক্ষমতা ইত্যাদি) আপনার জানা সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ উপাদান নয়। এর চেয়েও অনেক গভীর এবং প্রয়োজনীয় একটি প্রশ্ন আছে যা কেউ জিজ্ঞাসা করে না।

সঠিক প্রশ্নটি কী?

নেতৃত্ব নিয়ে লেখা এবং শেখানো বিভিন্ন জিনিসের দিকে তাকিয়ে, আমি এমন কোনো বই পাইনি যা সরাসরি সঠিক প্রশ্নটি করে।

সঠিক প্রশ্নের উত্তর একমাত্র নেতৃত্বের ভবিষ্যৎই নির্ধারণ করে না, বরং তাদের নেতৃত্বাধীন প্রত্যেকের ভবিষ্যৎও নির্ধারণ করে।

সঠিক প্রশ্নটি হলো: নেতাকে কী নেতৃত্ব দেয়?

আসুন ব্যক্তিগতভাবে ভাবি। আপনি কি কখনো...

- ভেবে দেখেছেন কী কারণে আপনি এমন নেতা হয়েছেন?
- মূল্যায়ন করেছেন যে নেতৃত্বে আপনার নির্ভরযোগ্য জিনিসটি কী?
- নিজের নেতৃত্বে এবং ব্যবসায় কী সত্যিই আপনাকে পরিচালিত করছে তা নিয়ে চিন্তা করেছেন?

যেটি আপনাকে পরিচালনা করে, সেটি আপনার নেতৃত্ব এবং আপনার ব্যবসায়িক ভূমিকায় প্রকাশিত হয়।

যেটি আপনাকে পরিচালনা করে, সেটি আপনার কাজ, সাফল্য, এবং উত্তরাধিকার গঠনের মূল ভিত্তি।

আপনার জীবনের সর্বশেষ দিকটি কী দ্বারা পরিচালিত হবে তা আপনাকে জিজ্ঞাসা এবং সিদ্ধান্ত নিতে হবে। তারপরই আপনি সঠিক সিদ্ধান্ত নিতে পারবেন এবং একটি উত্তেজনাপূর্ণ ও গভীর নেতৃত্বের ভিত্তি তৈরি করতে পারবেন।

আপনাকে একটি বিপ্লবাত্মক এবং জীবন-পরিবর্তনকারী নেতৃত্বের পথে আহ্বান করার আগে, আসুন দেখি সাধারণত নেতারা কী দ্বারা পরিচালিত হন।

১.১. ব্যবসা নেতৃত্বের নয়টি প্রচলিত ধরণ

ব্যবসায়িক নেতারা কীভাবে পরিচালিত হন, তার অনেক ধরণ রয়েছে। সহজেই শতাধিক কারণ উল্লেখ করা যায়। তবে এগুলোর বেশিরভাগই কয়েকটি মূল বিভাগের অধীনে পড়ে।

এটি “আপনাকে কী নেতৃত্ব দেয়” তালিকা, যা আমার ৩০ বছরের ব্যবসায়িক অভিজ্ঞতার আলোকে প্রস্তুত করা।

নোট: এই বই লেখার সময়, আমি আমার ব্লগ পাঠকদের বলেছিলাম, তারা নেতাদের থেকে কোন ধরনের বক্তব্য শুনেছেন, যা প্রতিটি শ্রেণির সাথে মেলে। আমি তাদের কয়েকটি মন্তব্য এখানে যুক্ত করেছি। প্রত্যেক মন্তব্যকারী বিনামূল্যে একটি বই কপি পেয়েছেন। দেখুন, www.DrJimHarris.com-এ সাইন আপ করে এবং আমার সাথে কাজ করে কীভাবে লাভবান হওয়া যায়।

১: যুক্তি-নির্ভর নেতৃত্ব

যুক্তি-নির্ভর নেতারা সবকিছু বিশ্লেষণ করার জন্য তাদের মস্তিষ্ক ব্যবহার করেন। তারা আরও বেশি জ্ঞান, তথ্য, রিপোর্ট এবং বিশ্লেষণ খোঁজেন। তাদের চূড়ান্ত সিদ্ধান্ত নিতে তারা যুক্তি ও স্প্রেডশিটের ওপর নির্ভর করেন। এই ধরনের নেতারা সাধারণত সমালোচনামূলক চিন্তাভাবনাকে তাদের প্রধান শৈলী হিসেবে ব্যবহার করেন।

যুক্তি-নির্ভর নেতাদের প্রিয় কিছু উক্তি...

- “এটা দারুণ ধারণা। চলুন এটি করি।”
- “আরেকটি রিপোর্ট তৈরি করি।”

আপনাকে কী নেতৃত্ব দিচ্ছে?

- “সংখ্যা মিথ্যা বলে না। সংখ্যাগুলো কী বলে?”
- “কেন আমি এভাবে ভাবিনি?”
- “তোমার চিন্তাধারাটা আমার পছন্দ হয়েছে।”
- “সংখ্যা দেখাও। আমরা অনুমান নয়, তথ্য দিয়ে সিদ্ধান্ত নিই।” (কোর্ট ফাউলার, ব্লগ মন্তব্যকারী)

২: অর্থ-কেন্দ্রিক নেতৃত্ব

অর্থ-কেন্দ্রিক নেতারা লাভ বা ক্ষতির পরিমাণকে গুরুত্ব দেন। বৈশ্বিক আর্থিক বাজার পুরোপুরি অর্থ-কেন্দ্রিক। ব্যবসার জন্য লাভ অর্জন করা অত্যাবশ্যক। তবে অর্থ-কেন্দ্রিক নেতারা প্রায় প্রতিটি ব্যবসায়িক সিদ্ধান্তে নগদ প্রবাহ, লাভ এবং মার্জিনকেই প্রধান বিবেচ্য করে তোলেন।

অর্থ-কেন্দ্রিক নেতাদের প্রিয় কিছু উক্তি...

- “এতে আমরা অনেক টাকা উপার্জন করব।”
- “এই লাভের হার দারুণ।”
- “আরও খরচ কীভাবে কমানো যায়?”
- “আমি আয়ের গুণমান নিয়ে চিন্তিত নই। সংখ্যা তো সংখ্যা, আর আমি আমারটা চাই।” (সিডনি বস্টিয়ান, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৩: উদ্ভাবন-কেন্দ্রিক নেতৃত্ব

উদ্ভাবন-কেন্দ্রিক নেতারা সবসময় ব্যবসা বাড়ানোর জন্য সর্বশেষ প্রযুক্তিগত, ডিজিটাল বা সৃজনশীল প্ল্যাটফর্ম খোঁজেন। তারা সর্বশেষ আপগ্রেড, অ্যাপ, সফটওয়্যার, ওয়েবসাইট, বিপণন কৌশল, বা অনন্য ধারণায় মুগ্ধ হন। যদিও উন্নয়ন যে কোনো টেকসই ব্যবসার জন্য অপরিহার্য, উদ্ভাবন-কেন্দ্রিক নেতারা প্রায়ই যেকোনো “নতুন জিনিস” নিয়ে উৎসাহিত হন।

উদ্ভাবন-কেন্দ্রিক নেতাদের প্রিয় কিছু উক্তি...

- “ইলন মাস্ক হলে কী করতেন?”

- “আমাদের এখনই আপগ্রেড করতে হবে, নাহলে বাজারে অবস্থান, গ্রাহক আনুগত্য, এবং আরও অনেক কিছু হারাব!”
- “উদ্ভাবন করো, নাহলে মুছে যাবে!”
- “কখনো কখনো আমাদের গ্রাহকদের এমন জায়গায় নিয়ে যেতে হয় যেখানে তারা যেতে চায়।”
- “এটা এতটা চমৎকার হবে!”
- “এটার মধ্যে নতুন এবং উত্তেজনাপূর্ণ কী আছে?”
(জেসন পাইন, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৪: সুযোগ-নির্ভর নেতৃত্ব

সুযোগ-নির্ভর নেতারা উন্মুক্ত যে কোনো দরজায় প্রবেশ করতে উৎসাহী। তারা পরবর্তী বড় সুযোগ, কৌশলগত সহযোগিতা বা এমন কোনো অপ্রত্যাশিত ব্যবসায়িক সম্ভাবনায় মনোযোগ দেয় যা তাদের ব্যবসাকে আরও উঁচুতে নিয়ে যেতে পারে।

সুযোগ-নির্ভর ব্যবসায়িক নেতারা প্রায়ই বলেন...

- “আমাদের যতদূর সম্ভব এই সুযোগটি কাজে লাগানো উচিত।”
- “এই সুযোগটা আমরা মিস করতে পারি না।”
- “এটা অবিশ্বাস্য! চলুন কাজে লেগে পড়ি!”
- “এটা আমাদের কোম্পানির উদ্দেশ্যের বাইরে হলেও, চেষ্টা করা সার্থক হবে।” (কার্ট ফাউলার, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “যত বেশি চেষ্টা করবো, ততই কিছু না কিছু সফল হবে।”
(শ্যারন কেন্দ্রু, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “আমি জানি, আমি এগিয়ে গেলে কাজটা হয়ে যাবে!”
(জেসাস এস্ট্রাডা, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৫: মূল্য-নির্ভর নেতৃত্ব

মূল্য-নির্ভর নেতারা ২ নম্বর অর্থ-নির্ভর নেতাদের কাছাকাছি, তবে একটি পার্থক্য রয়েছে। তারা কতটা লাভ করতে পারবেন তার উপর নয়, বরং কত কম খরচে কাজটি সম্পন্ন করা যায় সেটাই মূল লক্ষ্য।

মূল্য-নির্ভর নেতারা প্রায়ই বলেন...

- “আপনাকে সেরা দামে দিতে হবে।”
- “এটাই সেরা বিকল্প কারণ এটি সবচেয়ে সস্তা।” (ড্যারেন শিয়ারার, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “কোনো বিক্রি খারাপ নয়।” (এরিক জনসন, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “সবকিছু আলোচনা সাপেক্ষ।” (হাওয়ার্ড ড্রেক, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “আমরা সস্তা এবং ভালো চাই!” (অ্যাঞ্জেলিন টিওহ, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৬: বিশেষজ্ঞ-নির্ভর নেতৃত্ব

বিশেষজ্ঞ-নির্ভর নেতারা সর্বশেষ ব্যবস্থাপনা বা নেতৃত্বের প্রবণতার দ্বারা সহজেই প্রভাবিত হন। তারা প্রায়ই নতুন কোনো ধারণা দ্রুত বাস্তবায়ন করেন, যদিও সেটি তাদের ব্যবসার জন্য কার্যকর হবে কি না তা পুরোপুরি যাচাই করেন না।

হ্যাঁ, এটি অন্তর্ভুক্ত করা আমার কিছুটা ক্ষতি করে কারণ আমি সারা বিশ্ব জুড়ে ব্যবসায়িক পেশাদারদের কথা বলি, লিখি এবং প্রশিক্ষণ দিই। তবুও, আমি চাই না যে আমার ব্যবসায়িক অংশীদাররা “বিশেষজ্ঞ-নেতৃত্বাধীন” হোক, এমনকি আমার দ্বারাও!

বিশেষজ্ঞ-নির্ভর নেতারা প্রায়ই বলেন...

- “একটি ব্যবসায়িক ম্যাগাজিন বলেছে যে আমাদের এটি করতে হবে...”
- “ব্যবসায়িক সম্মেলনে একটি দুর্দান্ত ধারণা পেলাম... এটি করি!”

- “আমাদের প্রতিযোগীরা এই নতুন বইটি পড়ছে। এটাও পড়ুন।”
- “আমাদের পুরো ইন্ডাস্ট্রি এটি করছে।”
- “এ ক্ষেত্রে সেরা বিশেষজ্ঞকে খুঁজে এনে তার সাহায্য নেওয়া দরকার।”
- “ব্যবসা বিশেষজ্ঞ [নাম] যা বলছেন, সেটিও কি আমাদের করা উচিত নয়?” (জেসন পাইনে, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৭: চাপ-নির্ভর নেতৃত্ব

চাপ-নির্ভর নেতারা দাবি করেন যে তারা জরুরি বা সংকট পরিস্থিতিতে ভালো কাজ করেন। তারা প্রায়ই অপ্রয়োজনীয় চাপ সৃষ্টি করেন যাতে সবাই আরও কঠোর পরিশ্রম করে। চাপ-নির্ভর নেতারা অনিচ্ছাকৃতভাবে অন্যদের উপর অপ্রয়োজনীয় এবং অপ্রাসঙ্গিক চাপ প্রয়োগ করেন।

চাপ-নির্ভর ব্যবসায়িক নেতারা প্রায়ই বলেন...

- “আমাদের এখনই এটি করতে হবে! কোনো অজুহাত নয়!”
- “সময় অর্থ এবং আমরা আর সময় নষ্ট করতে পারি না।”
- “ব্যর্থতা কোনো বিকল্প নয়।”
- “আমি কেয়ার করি না কীভাবে করবেন, কিন্তু এখনই করতে হবে!” (জেসন পাইনে, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “অ্যাক্সিলারেটর প্যাডেলে চাপ দিন!” (রবিনস ডানকান, ব্লগ মন্তব্যকারী)
- “আমাদের কঠোর পরিশ্রম করতে হবে। কাজ শেষে ঘুমাবো।” (এরিক জনসন, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৮: অনুভূতি-নির্ভর নেতৃত্ব

অনুভূতি-নির্ভর নেতারা কাজ শুরু করার আগে তাদের অনুভূতি ও আবেগকে বারবার যাচাই করেন। অনুভূতি-নির্ভর নেতারা ব্যবসায় ভয়,

উদ্বেগ, উত্তেজনা, স্বাচ্ছন্দ্য বা সুরক্ষার অনুভূতি দ্বারা গভীরভাবে অনুপ্রাণিত হন এবং প্রায়শই অভিভূত হন। যদিও তারা দুর্বল নন, অনেক সময় আবেগ এবং অনুভূতি তাদের ব্যবসায়িক দক্ষতা ও জ্ঞানকে ছাপিয়ে যায়।

অনুভূতি-নির্ভর নেতারা প্রায়ই বলেন...

- “আমি এটি নিয়ে ভয় পাচ্ছি।”
- “আমার মন এখানে নেই।”
- “এটা খুব কষ্টদায়ক।”
- “বাহ, এত কিছুতে আমি কখনো এত উচ্ছ্বসিত হইনি।”
- “এটা আমাকে খুব খুশি করে!”
- “সতর্ক থাকা ভালো, পরে দুঃখ করার চেয়ে।” (রবিনস ডানকান, ব্লগ মন্তব্যকারী)

৯: অহংকার-নির্ভর নেতৃত্ব

অহংকার-নির্ভর নেতারা নিজেদের এবং তাদের কোম্পানিকে বিশেষ, ভিন্ন এবং অনন্য বলে মনে করেন। তারা নিজেদের এবং তারা যা কিছু করে তা খুব গুরুত্ব সহকারে নেয়। তারা প্রায়ই খুব অহংকারী এবং আত্মতৃপ্ত থাকেন, এমনকি ভুল হলেও কারও কাছে মাথা নত করতে চান না।

অহংকার-নির্ভর নেতারা প্রায়ই বলেন...

- “আমরা এটি করতে হবে না। আমরা আলাদা।”
- “তারা চেষ্টা করুক। আমাদের দরকার নেই।”
- “আমরা যা জানি তা মাঠে ঘটছে। আপনি অফিসে থেকে কাজ চালিয়ে যান।”
- “এটি শুধু আমাদের নিয়মে করুন।”
- “আমার নিয়মই একমাত্র নিয়ম।” (হাওয়ার্ড ড্রেক, ব্লগ মন্তব্যকারী)

সত্যার পরীক্ষা

আপনি যখন এইগুলো পড়ছেন, নিশ্চিতভাবে আপনি দ্রুতই অন্যদের মধ্যে এ ধরনের বৈশিষ্ট্যগুলো দেখতে পাচ্ছেন। কিন্তু গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্ন হলো, “আপনি নিজেকে কোথায় দেখতে পাচ্ছেন?”

এখানে আপনার প্রথম কাজ। নিচের তালিকাটি পড়ে সেই বৈশিষ্ট্যগুলোর পাশে টিক দিন যা আপনার ক্ষেত্রে প্রযোজ্য।

- ☐ মাথা-নির্ভর
- ☐ অর্থ-নির্ভর
- ☐ উদ্ভাবন-নির্ভর
- ☐ সুযোগ-নির্ভর
- ☐ মূল্য-নির্ভর
- ☐ বিশেষজ্ঞ-নির্ভর
- ☐ চাপ-নির্ভর
- ☐ অনুভূতি-নির্ভর
- ☐ অহংকার-নির্ভর

১.২ ভীতিকর বাস্তবতা

এক বা একাধিক উপায়ে আমরা প্রত্যেকেই এই তালিকার কোনো না কোনো বৈশিষ্ট্য দ্বারা প্রভাবিত হয়েছি। বাস্তবতা হলো, বেশিরভাগ সময় আমরা এ বৈশিষ্ট্যগুলোর মিশ্রণে কাজ করি।

এখন, একবার ভাবুন।

বিশ্বের ৯৫% বা তারও বেশি মুনাফা-প্রধান ব্যবসাগুলো ঠিক এই বৈশিষ্ট্যগুলো দ্বারাই পরিচালিত হয়!

এটা দ্রুত এড়িয়ে যাবেন না। আরেকটু সময় নিন এবং এই বিবৃতিটি গভীরভাবে ভাবুন।

এই নয়টি ক্যাটাগরি হলো উদাহরণ মাত্র, যা দেখায় কিভাবে বিশ্বজুড়ে বেশিরভাগ ব্যবসা পরিচালিত হয়—এমনকি সেই ব্যবসাগুলোও, যেগুলোর নেতারা নিজেদের খ্রিস্টান বা ধার্মিক বলে দাবি করেন।

এক কথায়, আজকের ব্যবসার নেতারা “কী”-এর দ্বারা পরিচালিত।

তাদের জন্য, এটি ধারণা, অর্থ, সুযোগ, উদ্ভাবন, মূল্য, বিশেষজ্ঞদের পরামর্শ ইত্যাদির ওপর ভিত্তি করে গড়ে ওঠে। এই ক্যাটাগরিগুলোই ব্যবসায়িক সিদ্ধান্ত, লক্ষ্য নির্ধারণ এবং সফলতা অর্জনের জন্য ব্যবহৃত হয়।

দুর্ভাগ্যবশত, আমরা যারা নিজেদের বিশ্বাসী (Holy Spirit-নির্ভর) ব্যবসায়িক নেতা হিসেবে দাবি করি, তারাও এর থেকে খুব বেশি আলাদা নই।

খুব সম্ভবত আমরা আমাদের নিরাপত্তাহীন, অবিশ্বাসী প্রতিযোগীদের মতো একই জিনিস দ্বারা পরিচালিত। কেন?

বিশ্বের ব্যবসায়িক প্রভাব এতটাই প্রচলিত এবং গভীর যে এ থেকে দূরে থাকা প্রায় অসম্ভব।

আমাদের প্রতিদ্বন্দ্বীদের মতোই আমাদেরও একই ব্যবসায়িক বই, ধারণা, বিশ্লেষণ এবং বাজারের তথ্যপ্রাপ্তির সমান সুযোগ রয়েছে। তাই, আমরা একই পদ্ধতিতে আমাদের প্রতিষ্ঠান পরিচালনা করার প্রলোভনের শিকার হতে পারি।

এখন, এটাই ভয়ঙ্কর বাস্তবতা।

যদি আপনি বিশ্বব্যবস্থার এই উপায়ে পরিচালিত হন, তাহলে প্রতিযোগিতার ক্ষেত্রে আপনার কোনো বিশেষ সুবিধা নেই!

আপনি যদি শুধুমাত্র এই নয়টি উপায়ের ওপর নির্ভর করেন, তবে আপনি সেই একটি বিশেষ জিনিস মিস করবেন যা আপনার ব্যবসায়ে অন্যদের চেয়ে অন্যায় সুবিধা এনে দিতে পারে।

আমি জানি আপনি প্রশ্ন করছেন, “ডক্টর জিম... আপনি কি বলতে চাইছেন, আমি আমার মাথা ব্যবহার করব না, সুযোগ খুঁজে দেখব না বা কাজের আর্থিক দিক বিবেচনা করব না? এটাই কি আপনি বোঝাচ্ছেন?”

না, না, না, না! আবারও বলছি... না!

ঈশ্বর আপনাকে একটি মস্তিষ্ক এবং সুস্থ চিন্তাশক্তি দিয়েছেন। তিনি আপনাকে এগুলো দিয়েছেন যেন আপনি যুক্তি করতে পারেন, চিন্তা করতে পারেন, পরিকল্পনা করতে পারেন এবং উন্নতি করতে পারেন। তিনি আপনাকে অনুভূতি দিয়েছেন অন্যদের প্রতি সংবেদনশীল হতে। তিনি আশা করেন আপনি এগুলো ব্যবহার করবেন।

তবে আমি আপনাকে চ্যালেঞ্জ দিচ্ছি একটি বড় পরিবর্তনের জন্য। একটি পরিবর্তন যা আপনার ব্যবসায় অন্যায় প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা পুরোপুরি মুক্ত করে দিতে পারে।

কেন এই পরিবর্তন “অন্যায়”?

এটি অন্যদের চেয়ে আলাদা এবং শক্তিশালী প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা এনে দেয়।

এটি এক এবং একমাত্র জিনিসের ওপর ভিত্তি করে:
আপনার “কী” -এর দ্বারা পরিচালিত হওয়া থেকে...

“তোমরা জগতকে ভালোবাসো না বা যা কিছু জগতে আছে তা ভালোবাসো না। যদি কেউ জগতকে ভালোবাসে, তবে পিতার ভালোবাসা তার মধ্যে নেই। কারণ, যা কিছু জগতে আছে—মাংসের বাসনা, চোখের বাসনা এবং জীবনের অহংকার—এগুলো পিতার কাছ থেকে নয়, বরং জগত থেকে।”(১ জন ২:১৫-১৬)

... “কে”-এর দ্বারা পরিচালিত হওয়া!

“যারা ঈশ্বরের আত্মা দ্বারা পরিচালিত হয়, তারাই ঈশ্বরের সন্তান।”(রোম. ৮:১৪)

অধ্যায় ১: অধ্যয়ন নির্দেশিকা

আপনার ব্যবসায় আপনাকে সবচেয়ে বেশি যেসব উপায়ে পরিচালিত করা হয়, সেগুলোর মধ্যে শীর্ষ ৩টি লিখুন:

১.

২.

৩.

আপনি কি কখনো ভেবেছেন যে ব্যবসায় পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া একটি “অন্যায্য প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা” হতে পারে? এটি কেন আপনার এবং আপনার ব্যবসার জন্য একটি বিশাল সুবিধা হতে পারে?

আপনার তালিকা নিয়ে প্রার্থনা করুন এবং ঈশ্বরকে বলুন যেন তিনি আপনাকে সাহায্য করেন অন্য কিছু দ্বারা পরিচালিত হওয়ার সময় তা চিনতে।

২

বড় পরিবর্তন

এবং আমি পিতার কাছে প্রার্থনা করব, এবং তিনি আপনাদের জন্য আরেকটি সাহায্যকারী দেবেন, যাতে তিনি চিরকাল আপনাদের সঙ্গে থাকেন—সত্যের আত্মা, যাকে পৃথিবী গ্রহণ করতে পারে না, কারণ পৃথিবী তাঁকে দেখে না এবং তাঁকে জানে না; কিন্তু তোমরা তাঁকে জানো, কারণ তিনি তোমাদের মধ্যে আছেন এবং তোমাদের মধ্যে থাকবেন।

—জন ১৪:১৬-১৭

একজন ২%এআর (পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত ব্যবসায়ী বিশ্বাসী) হতে হলে আপনাকে একটি বড় পরিবর্তন করতে হবে! এটি একটি বিশাল পরিবর্তন—ব্যবসায়ের "কি" দ্বারা পরিচালিত হওয়ার থেকে, ঈশ্বরের আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়ার দিকে একটি বিশাল পরিবর্তন।

আমি জানি, এটি আমার জন্যও একটি বড় পরিবর্তন ছিল। আমার মাথা দ্বারা, অর্থ দ্বারা, উদ্ভাবন দ্বারা, সুযোগ দ্বারা, মূল্য দ্বারা, চাপ দ্বারা, অনুভূতি দ্বারা, এবং গর্ব দ্বারা পরিচালিত হওয়ার থেকে, শুধুমাত্র এবং সম্পূর্ণভাবে আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া ছিল একটি ব্যাপক রূপান্তর।

এটি একটি পরিবর্তন, যেটি পৃথিবী (অবিশ্বাসী ব্যবসায়ীরা) বুঝতে পারে না, কারণ তারা এটি করতে সক্ষম নয় নয়, বরং তারা যেহেতু যিশুকে বিশ্বাসী নয়, তারা পবিত্র আত্মাকে গ্রহণ করতে পারে না।

যখন আপনি এই বড় পরিবর্তন শুরু করবেন, তখন এটা গুরুত্বপূর্ণ যে আপনি ঈশ্বরের দ্বারা আপনাকে পরিচালিত করার দুটি মৌলিক উপায় পর্যালোচনা করেন।

এটি লেখা রয়েছে, ‘মানুষ শুধু রুটির দ্বারা বাঁচবে না, বরং ঈশ্বরের মুখ থেকে যেকোনো বাক্য দ্বারা।’ (ম্যাট ৪:৪)

যে ব্যক্তি বিদ্বানভাবে বাক্য শোনে, সে ভালো পাবে। (সূত্র ১৬:২০)

প্রথম উপায়, যা দিয়ে ঈশ্বর আপনাকে পরিচালিত করেন, তা হলো তাঁর শব্দ। তাঁর নিখুঁত, ভুলবিহীন শব্দ শিক্ষা দেয়, অনুপ্রাণিত করে, অপরাধী করে, উৎসাহিত করে, সংশোধন করে, এবং আরও অনেক কিছু করে। সব কিছু ঈশ্বরের শব্দ দিয়ে শুরু হয়।

যেমন অনেকে ঈশ্বরের আত্মা দ্বারা পরিচালিত হয়, তারা ঈশ্বরের সন্তান। ... আত্মা নিজেই আমাদের আত্মার সঙ্গে সাক্ষ্য দেয় যে আমরা ঈশ্বরের সন্তান। (রোম ৮:১৪, ১৬)

দ্বিতীয় মৌলিক উপায়, যা দিয়ে ঈশ্বর আপনাকে পরিচালিত করেন, তা হলো তাঁর পবিত্র আত্মা। এই passage-টি আপনার গভীর অধ্যয়নের জন্য উপযুক্ত এবং এটি এই বইয়ের উদ্দেশ্য এবং সময়সীমার বাইরেও গুরুত্ব রাখে।

তবে এটা গুরুত্বপূর্ণ যে আমরা রোম ৮:১৬ এর একটি গুরুত্বপূর্ণ বাক্যাংশের দিকে একটু নজর দিই: “আত্মা নিজেই আমাদের আত্মার সঙ্গে সাক্ষ্য দেয়...” আমরা বারবার এই বাক্যাংশটি বইয়ের পরবর্তী অংশে দেখব। এটি বড় পরিবর্তনের জন্য কেন গুরুত্বপূর্ণ তা এখানে ব্যাখ্যা করা হলো।

যখন আপনি যিশুকে গ্রহণ করেছেন এবং নতুন করে জন্মগ্রহণ করেছেন, তখন আপনার জন্মসূত্রে মৃত আত্মা পুনরায় জীবিত হয়েছে। এখন, আপনার কাছে আপনার পুনর্জীবিত আত্মা এবং ঈশ্বরের পবিত্র আত্মা উভয়ই রয়েছে, যা আপনার মধ্যে বাস করছে। আপনার আত্মা, তাই, পবিত্র আত্মার সঙ্গে সাক্ষ্য দেয়।

“সাক্ষ্য দেয়” আসলে মানে হলো, আমাদের মধ্যে একটি সহযোগী সাক্ষী আছে, ঈশ্বরের উপস্থিতি, যাকে আমরা যে কোনো সময়, যে কোনো স্থানে ডাকতে, অনুসন্ধান করতে, প্রশ্ন করতে এবং নেতৃত্ব নিতে পারি।

আমরা কি একটি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ বিষয়ে একমত হতে পারি? এটি হলো—যখন আপনি পবিত্র আত্মা গ্রহণ করেন, তখন তিনি শুধুমাত্র "নরক থেকে মুক্তির" টিকেট নয়। দুঃখজনকভাবে, লক্ষ লক্ষ বিশ্বাসী—যাদের মধ্যে অনেকেই আজ ব্যবসা করেন—ভয় পান যে ঈশ্বর শুধু আমাদের নরক থেকে বাঁচাতে চান।

চার্চ, বইয়ের দোকান, এবং ইন্টারনেটে অসংখ্য চমৎকার তালিকা, প্রবন্ধ এবং বাইবেল স্টাডি রয়েছে যা পবিত্র আত্মার শিক্ষা, নির্দেশনা, কথা বলা, সুরক্ষা প্রদান এবং আমাদের মাধ্যমে কাজ করার বিভিন্ন উপায় অন্বেষণ করে, তবে খুব কম বিশ্বাসী শিখেছেন যে পবিত্র আত্মা তাদের একমুখী টিকেট নয়।

অথচ অনেক কম সংখ্যক বিশ্বাসীই শিখেছেন বা প্রশিক্ষিত হয়েছেন বা উৎসাহিত হয়েছেন যে, কিভাবে পেশাগত জীবনে আরও পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হতে হয়।

তবে আত্মা প্রস্তুত, ইচ্ছুক এবং সক্ষম, আপনার পেশাগত জীবনের সব ক্ষেত্রে আপনার সহযোগী সাক্ষী হতে।

২.১.এটি কি সম্ভব?

তাকে দরজার পাহারাদার খুলে দেয়, এবং ভেড়াগুলো তার কণ্ঠ শোনে; এবং সে নিজের ভেড়াগুলোকে নাম ধরে ডাকেন এবং তাদের বাইরে নিয়ে যান। এবং যখন সে নিজের ভেড়াগুলোকে বাইরে নিয়ে আসে, সে তাদের আগে চলে যায়; এবং ভেড়াগুলো তাকে অনুসরণ করে, কারণ তারা তার কণ্ঠ জানে।

—জন ১০:৩-৪

বিশ্ব অর্থনীতি। চাহিদাপূর্ণ গ্রাহক। আরও বেশি কাজ করার, আরও বেশি উৎপাদন করার এবং খরচ কমানোর অবিরাম চাপ।

আজকের বৈশ্বিক ব্যবসা বিশ্বের মধ্যে আপনি কি পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হতে পারেন?

উত্তর হলো একটি জোরালো **হ্যাঁ!**

এটি শুধুমাত্র সম্ভব নয়, এটি আপনার নাগালের মধ্যে সম্পূর্ণরূপে রয়েছে।

পবিত্র বাইবেলটি পুরোটাই পূর্ণ রয়েছে সেই সমস্ত পুরুষ এবং মহিলার কাহিনী দিয়ে যারা তাঁর আত্মা দ্বারা পরিচালিত হয়েছিলেন। পবিত্র আত্মা কথা বলেছিলেন এবং পরিচালিত করেছিলেন...

- আব্রাহামকে প্রস্তুত হতে বলেছিলেন,
- মোশেকে একটি বাঁকির মাধ্যমে মিশর থেকে জনগণকে বের করার জন্য প্রস্তুত করেছিলেন,
- যোশুয়াকে প্রতিশ্রুত ভূমি জয় করতে বলেছিলেন,
- নেহেমিয়াকে যিরুশালেমের প্রাচীর পুনর্নির্মাণ করতে বলেছিলেন,
- এস্টেরকে রাজাকে সাহসিকতার সাথে যোগাযোগ করতে বলেছিলেন,
- রুথকে নোয়েমির ঈশ্বরের প্রতি আস্থা রাখতে এবং তার পরিবারকে ত্যাগ করতে বলেছিলেন,
- ডেভিডকে গোলিয়াথকে পরাজিত করতে এবং ইসরায়েলের মহান রাজা হতে বলেছিলেন,
- সলোমনকে প্রজ্ঞার সাথে ইসরায়েলites পরিচালনা করতে বলেছিলেন,
- এলিজাকে বাওলের মিথ্যা নবীদের পরাজিত করতে বলেছিলেন,
- এলিশাকে এলিজার আত্মার দ্বিগুণ ভাগ চেয়ে বলতে বলেছিলেন,
- যোনাকে সেদিনের শত্রুদের বিরুদ্ধে ধর্ম প্রচার করতে বলেছিলেন,
- জোসেফ এবং মেরিকে বিয়ে করতে এবং ঈশ্বরপুত্রের জন্ম দিতে বলেছিলেন,
- সীমোন এবং আন্নাকে মন্দিরে পৌঁছাতে বলেছিলেন যখন যোসেফ যিশুকে উপস্থাপন করেছিলেন,
- লূককে তাঁর গসপেল লিখতে বলেছিলেন,

- পিটার নিউ টেস্টামেন্টে প্রথম নথিভুক্ত ধর্মোপদেশ প্রচার করতে, ৩,০০০ টিরও বেশি আত্মাকে বাঁচিয়েছেন,,
- অ্যানানিয়াসকে সাওল (যে সেই সময় খ্রিষ্টানদের শত্রু ছিল) কে খুঁজে যেতে বলেছিলেন,
- পলকে... প্রায় প্রতিটি কাজেই
- জনকে প্রকাশিত গ্রন্থ লিখতে বলেছিলেন,
- ...এবং আরও অনেক কিছু!

এগুলি কেবল কিছু বিখ্যাত বাণী, কিন্তু বাইবেলে আরও শত শত উদাহরণ রয়েছে যেখানে পুরুষ এবং মহিলারা পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হয়েছেন।

এমনকি ঈশ্বরপুত্রও বলেছেন,

আমি তোমাদের নিশ্চয়ই বলি, পুত্র নিজে কিছুই করতে পারে না, তবে যেটি সে পিতা থেকে দেখে, তাই সে করে; কারণ সে যেভাবে কাজ করে, পুত্রও সেভাবে কাজ করে। (জন ৫:১৯)

সত্যি বলতে, আপনি একজন ২%এআর হিসেবে, আপনি একেবারে একই আত্মাকে গ্রহণ করেছেন যেটি তাদেরও ছিল।

আজকের ব্যবসা জীবনে পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া কি সম্ভব?

ওহ, হ্যাঁ। এটি শুধু একটি সরিষার দানার বিশ্বাসের প্রয়োজন (ম্যাট. ১৭:২০) বড় পরিবর্তন আনতে!

২.২. কেন কার দিকে ঝুঁকবেন?

এখানে ছয়টি শক্তিশালী কারণ রয়েছে যা আপনাকে এই বড় পরিবর্তন করতে উৎসাহিত করবে।

১: হোলি স্পিরিট ঈশ্বরের মনের কথা জানে।

যেমন লেখা আছে: “চোখ দেখেনি, কান শোনেনি, এবং মানুষের মনে যা কিছু প্রবেশ করেনি, তা গোপন থাকে তাদের

জন্য যারা তাঁকে ভালোবাসে।” কিন্তু ঈশ্বর তা আমাদেরকে তাঁর আত্মার মাধ্যমে প্রকাশ করেছেন। কারণ আত্মা সমস্ত কিছু অনুসন্ধান করে, ঈশ্বরের গভীর বিষয়গুলোও। মানুষ তার নিজের মনের বিষয়গুলি ছাড়া অন্য কোনো মানুষের মনের বিষয় জানে না। তেমনিভাবে ঈশ্বরের বিষয়গুলো শুধু ঈশ্বরের আত্মাই জানে।

—১ করিন্থীয় ২:৯ - ১১

আমরা অনেক সময় মনে করি, বিশ্বখ্যাত সিইও অথবা ব্যবসায়ী বিশেষজ্ঞদের থেকে কিছু শোনা চমৎকার অভিজ্ঞতা হতে পারে। সফল নেতা অথবা বিশেষজ্ঞের কাছে থেকে শিক্ষা নেওয়া একটি দারুণ অভিজ্ঞতা হতে পারে। তবে আমার সতর্কতা হলো, আপনি যা কিছু শুনবেন তা সব সময় ঈশ্বরের বাক্যের মাধ্যমে এবং হোলি স্পিরিটের সাক্ষ্য দিয়ে যাচাই করবেন।

ব্যবসায়ের যে কোনো পরিস্থিতি, চ্যালেঞ্জ, বাধা, সুযোগ বা সিদ্ধান্তের জন্য একজন মানবিক বিশেষজ্ঞের কাছে সমাধান খোঁজার বদলে, কতটা ভালো হবে যদি আপনি ঈশ্বরের আত্মা, যিনি আপনার মধ্যে আছেন, তার কাছে সাহায্য চান?

কোনো তুলনা নেই, সত্যিই!

আমরা সব সময় প্রথমে ঈশ্বরের জ্ঞান চাই, কারণ তিনি চান আমি তাঁর ইচ্ছামতো আমার ব্যবসা পরিচালনা করি, অন্য কোনো ব্যক্তির আইডিয়া থেকে নয়!

২: হোলি স্পিরিট আমাদের ব্যবসার জন্য ঈশ্বরের জ্ঞান মুক্তভাবে দেন।

আমরা পৃথিবীর আত্মা গ্রহণ করিনি, বরং ঈশ্বরের আত্মা, যাতে আমরা জানি যে সবকিছু ঈশ্বর আমাদের জন্য মুক্তভাবে দিয়েছেন।

—১ করিন্থীয় ২:১২

ঈশ্বর ইতিমধ্যেই হোলি স্পিরিটের মাধ্যমে সব কিছুর জ্ঞান এবং পরিকল্পনা প্রকাশ করেছেন, এমনকি সেগুলোও যা আপনার মনের মধ্যে আসতে পারে না। হোলি স্পিরিট আপনাকে এগুলো প্রকাশ করতে পারেন, যেভাবে তিনি চান এবং আপনি যেভাবে চান।

আরো ভালো বিষয় হলো, হোলি স্পিরিটের পরামর্শ সম্পূর্ণভাবে ফ্রি! তাঁর পরামর্শ ইতিমধ্যেই আপনার মধ্যে বাস করছে এবং আপনার আত্মার সাথে মিল রয়েছে। আপনাকে শুধু জানতে হবে কীভাবে তাঁকে অনুরোধ করবেন। (এই বইয়ে আরও বিস্তারিতভাবে আলোচনা করা হয়েছে।)

৩: হোলি স্পিরিট সকল সত্য জানে।

তবে যখন সে, সত্যের আত্মা, আসবে, সে আপনাকে সকল সত্যে পরিচালিত করবে; কারণ সে নিজে থেকে কিছু বলবে না, তবে যা কিছু সে শোনে, তা বলবে।

—জন ১৬:১৩a

আপনি যেহেতু একজন ২% এর, আপনার মধ্যে আছেন এই পৃথিবীর সবচেয়ে শক্তিশালী পরামর্শদাতা। তিনি আপনার ব্যবসা, কর্মচারী, সহকর্মী, বিক্রেতা, গ্রাহক, এবং যে কেউ আপনার ব্যবসার সাথে যুক্ত, তাদের জন্য আপনাকে সত্যে পরিচালনা করবেন।

হোলি স্পিরিট কখনো মিথ্যা বলেন না, কখনো ভুল পথে পরিচালিত করেন না, কখনো কোনো কিছু মিস করেন না। সত্যের দ্বারা পরিচালিত হওয়া আপনাকে মুক্তি দেবে (জন ৮:৩২) এবং আপনার ব্যবসায় আপনি যা চেয়েছেন তা অর্জন করতে সহায়তা করবে।

৪: হোলি স্পিরিট আপনার ব্যবসার ভবিষ্যত জানে।

...এবং তিনি আপনাকে আগাম কী ঘটবে তা জানাবেন।

—জন ১৬:১৩b

জন বলেছেন কী? হোলি স্পিরিট আমাদের “আগাম কি ঘটবে” তা জানাবেন?

ধারণা করুন, আপনার কাছে এমন একজন পরামর্শদাতা আছেন যিনি প্রতিদিন, প্রতি সময় আপনার ব্যবসার জন্য সামনে কী ঘটবে, তা জানেন।

এটি মানে এই নয় যে, হোলি স্পিরিট আপনাকে প্রতিদিন সকালে সব কিছু মেসেজ বা ইমেইল করবেন। তবে, তিনি আপনাকে তাঁর নিখুঁত সময়ে একে একে পথ নির্দেশনা দেবেন, যাতে আপনি আপনার ব্যবসার উদ্দেশ্য পূর্ণ করতে পারেন।

বহুবার হোলি স্পিরিটের নির্দেশগুলো মোটেও যুক্তিসঙ্গত মনে হয়নি, যেমন:

- আপনার ছেলেকে পাহাড়ে বলিদান দিন। (উত্‌স. ২২:৯)
- শহরটি সাত দিন ঘুরে, শিং বাজিয়ে দেয়ালে আঘাত করলে দেয়াল ভেঙে যাবে। (জোশ ৬:৩-৪)
- সাতবার একটি মাটির নদীতে নিজেকে ডুবিয়ে নিন যাতে কুষ্ঠ রোগ নিরাময় হয়। (২ রাজা ৫:১০)
- আপনার চোখে থুথু এবং মাটি মাখিয়ে দিন। (মার্ক ৮:২৩)

অনেক ক্ষেত্রেই, হোলি স্পিরিটের আদেশগুলো কোনো যুক্তি মানতো না। কিন্তু যারা সেই আদেশ মেনে চলেছেন, তারা সব সময় বিজয়ী হয়েছেন, সর্বদা আশীর্বাদিত হয়েছেন।

৫: হোলি স্পিরিট আপনাকে সমৃদ্ধির দিকে পরিচালিত করেন।

আপনার গর্ভের ফল, আপনার ভূমির ফল এবং আপনার গবাদি পশুর বংশবৃদ্ধি আশীর্বাদিত হবে। আপনার বাসন ও মাংসপাত্রেও আশীর্বাদ থাকবে। আপনি যখন আসবেন তখন আশীর্বাদিত হবেন এবং আপনি যখন যাবেন তখনও আশীর্বাদিত হবেন।

—দ্বিতীয়ত ২৮:৪ - ৬

এবং প্রভু আপনার জন্য তাঁর ভাল ভাণ্ডার খুলে দেবেন, আকাশের মেঘে বৃষ্টি দিয়ে আপনাকে আশীর্বাদ করবেন।

আপনি অনেক জাতির কাছে ঋণ দেবেন, কিন্তু কখনো
ঋণগ্রস্ত হবেন না।

—দ্বিতীয়ত ২৮:১১ - ১২

ঈশ্বর সর্বদা প্রাচুর্যের দেবতা ... কমতির নয়। তাঁর ইচ্ছা হলো তাঁর
সন্তানদের আশীর্বাদ করা।

হোলি স্পিরিট আপনাকে সর্বদা সেরা পথ, সেরা কর্মচারী, সেরা গ্রাহক,
এবং সেরা সুযোগের দিকে পরিচালিত করবেন। তিনি আপনাকে আর্থিক
ক্ষতি, খারাপ চুক্তি, ভুল অংশীদারিত্ব বা সম্পর্ক থেকে দূরে রাখবেন।

হোলি স্পিরিট কখনো আপনাকে এমন পথে পরিচালিত করবেন না যা
আপনার ব্যবসা ধ্বংসের দিকে নিয়ে যায় (যদি না তা থেকে বড় ক্ষতি থেকে
আপনাকে রক্ষা করে)।

৬: হোলি স্পিরিট আপনার #১ পরামর্শদাতা,
কনসালটেন্ট এবং কোচ।

আপনার সমস্ত হৃদয়ে প্রভুর প্রতি আস্থা রাখুন এবং নিজের
বোঝার উপর নির্ভর করবেন না; আপনার সমস্ত পথেই তাঁকে
স্বীকার করুন এবং তিনি আপনার পথ প্রদর্শন করবেন।

— প্রবাদ ৩:৫ - ৬

যখন আপনি এই পরিবর্তন করতে সিদ্ধান্ত নেবেন (এবং আমি অনুভব
করছি আপনি ইতিমধ্যেই সিদ্ধান্ত নিয়ে ফেলেছেন), হোলি স্পিরিট
আপনাকে বলবেন কখন আপনাকে...

- যেতে হবে
- থাকতে হবে
- থামতে হবে
- তৈরি করতে হবে
- বিনিয়োগ করতে হবে

- একত্রিত করতে হবে
- এড়িয়ে চলতে হবে
- স্থগিত করতে হবে
- অপেক্ষা করতে হবে
- সম্প্রসারণ করতে হবে
- সরতে হবে
- প্রস্তুত হতে হবে
- নিয়োগ করতে হবে
- ছাঁটাই করতে হবে
- কিনতে হবে
- বিক্রি করতে হবে
- দৌড়াতে হবে!

হোলি স্পিরিটই আপনার #১ ব্যবসায়িক পরামর্শদাতা, কনসালটেন্ট এবং কোচ হওয়া উচিত।

২.৩.. আপনার আসল শত্রু

চোর শুধু আসবে চুরি করতে, হত্যা করতে এবং ধ্বংস করতে।

—জন 10:10a

আপনার আসল শত্রু কাজের জায়গায় আপনার প্রতিদ্বন্দ্বী, সরবরাহকারী, ব্যাংক, বা আপনার কর্মচারী নয়।

আপনার আসল শত্রু বাজারের পরিস্থিতি, বৈশ্বিক প্রতিযোগিতা, বা নগদ প্রবাহের অভাবও নয়।

আপনার আসল শত্রু হল শয়তান!

সে আপনার পথরোধ করতে, বিভ্রান্ত করতে এবং আপনাকে ঈশ্বরের কণ্ঠের মাধ্যমে তাঁর সরাসরি সংযোগ—পবিত্র আত্মার মাধ্যমে পরিচালিত হতে বাঁধা দিতে সমস্ত কিছু করবে।

শয়তান চাইবে আপনি পৃথিবী দ্বারা পরিচালিত হন, যা সে নিয়ন্ত্রণ করে (এফেসীয় ২:২)।

ঈশ্বর চান আপনি তাঁর আত্মার দ্বারা পরিচালিত হন, যা তিনি নিয়ন্ত্রণ করেন (রোমীয় ৮:১৪-১৬)।

আমরা মাংস ও রক্তের বিরুদ্ধে লড়াই করি না, বরং শক্তিশালীদের বিরুদ্ধে, আধিপত্যবাদীদের বিরুদ্ধে, এই যুগের অন্ধকারের শাসকদের বিরুদ্ধে, আকাশজগতের দুষ্ট আত্মার বিরুদ্ধে। (এফেসীয় ৬:১২)

এখন সময় এসেছে ব্যবসায় আপনার আসল লড়াইয়ের দিকে মনোযোগ দেওয়ার।

এটা ঠিক যেমন বাড়িতে আপনি সঠিক ও ভুল, ভালো ও খারাপের লড়াইয়ের মুখোমুখি হন।

এখন সময় এসেছে শত্রুকে মনে করিয়ে দেওয়ার যে সে ইতিমধ্যেই পরাজিত, সে ২০০০ বছর আগে ক্রুশে পরাজিত হয়েছিল।

এখন সময় এসেছে তাকে বলার যে সে আপনার ব্যবসায় আপনাকে নিয়ন্ত্রণ বা প্রভাবিত করতে পারবে না, কারণ আপনি এখন পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত হচ্ছেন।

এখন সময় এসেছে তাকে বলতে যে যীশুর নামে সে পালিয়ে যাবে (জেমস ৪:৭)!

২.৪. আপনার জীবনের সবচেয়ে বড় ব্যবসায়িক সিদ্ধান্ত

এবং এই পৃথিবীর অনুসরণ করবেন না, বরং আপনার মনকে নতুনভাবে রূপান্তরিত করুন, যাতে আপনি প্রমাণ করতে পারেন কি ঈশ্বরের ভালো, গ্রহণযোগ্য এবং পরিপূর্ণ ইচ্ছা।

—রোমীয় ১২:২

আপনি যে সবচেয়ে বড় ব্যবসায়িক সিদ্ধান্ত নিবেন তা হলো পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত নেতা হওয়া।

আপনি যে কোন অন্য ব্যবসায়িক সিদ্ধান্ত নেবেন তা...

- আপনার আত্মাকে এক উচ্চ স্তরে উত্তেজিত ও জীবিত করবে
- আপনার দৈনন্দিন জীবনে এটি প্রয়োগ এবং একীভূত করা সবচেয়ে বড় চ্যালেঞ্জ হবে
- আপনার সংস্থার মধ্যে বৃহত্তর আধ্যাত্মিক শক্তি মুক্ত করবে
- পরিবার, বন্ধু, কর্মচারী এবং গ্রাহকদের দ্বারা বেশি ভাল বোঝা হবে, এমনকি উপহাসের শিকারও হতে পারে
- এর ফলে বড় আধ্যাত্মিক এবং পৃথিবীজীবন পুরস্কার আসবে
- শত্রু এবং তার বাহিনী দ্বারা সবচেয়ে বেশি বাধা প্রদান করা হবে

এটি অন্য যেকোন সিদ্ধান্তের তুলনায় অনেক বড় এবং গভীর।

এটি এমন এক সিদ্ধান্ত যা যীশু আপনার পক্ষে পিতার কাছে বিচার দিবসে সাক্ষ্য দেবেন।

প্রশ্নটি হলো, "আপনি কি পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত নেতা হতে চান নাকি পৃথিবী দ্বারা পরিচালিত নেতা হিসেবে চলতে চান?"

আমি জানি আপনি ইতিমধ্যেই সিদ্ধান্ত নিয়েছেন। আমার আত্মা অনুভব করেছে যে আপনি এই বড় পরিবর্তনটি করার জন্য প্রস্তুত।

কিন্তু আপনি যাত্রা শুরুর আগে, সামনে আসা বাধাগুলির জন্য নিজেকে প্রস্তুত করতে হবে

অধ্যায় ২ স্টাডি গাইড

আপনি কি বিশ্বাস করেন যে আপনার দেশে আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার দ্বারা সম্পূর্ণভাবে পরিচালিত হওয়া সম্ভব? কেন বা কেন নয়?

পবিত্র আত্মার দ্বারা সম্পূর্ণভাবে পরিচালিত হওয়ার জন্য আপনার সবচেয়ে বড় চ্যালেঞ্জ কী মনে হয়?

আপনি কীভাবে দেখেন যে শয়তান আপনার ব্যবসায় প্রভাব ফেলছে?

একটি তালিকা তৈরি করুন, যেভাবে পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া শয়তানের চেষ্টাগুলিকে (যা আপনার ব্যবসা ধ্বংস, চুরি এবং হত্যা করতে চায়) পরাস্ত করতে পারে।

৩

“বাধা”

আমরা প্রতিটি দিক থেকে চাপের মধ্যে থাকি, তবুও চূর্ণিত হই না; আমরা বিভ্রান্ত, কিন্তু নিরাশ হই না; অত্যাচারিত, কিন্তু পরিত্যক্ত হই না; পতিত, কিন্তু ধ্বংস হই না।

—২ করিন্থীয় ৪:৮-৯

পল জানতেন যে তিনি সুসমাচার প্রচারের জন্য কি ধরনের পরীক্ষার সম্মুখীন হবেন। তবে এসব তারকে তার প্রভুর ডাক পূর্ণ করার পথে বাধা সৃষ্টি করতে পারেনি।

আমি কি বলছি, আপনি যদি এই বড় পরিবর্তনটি করেন, তবে আপনি পিটুনি, কারাবাস, জাহাজডুবি এবং আরও অনেক কিছু মোকাবিলা করবেন? না, কিন্তু আপনি যদি চান, হতে পারে। আপনি যারা এই গ্লোবাল সংস্করণটি পড়ছেন, অনেকেই এমন দেশগুলোতে বাস করেন যেখানে খ্রিস্টানদের জীবনের প্রতিটি ক্ষেত্রে তীব্রভাবে নির্যাতন করা হয়। এমন সময় আসে যখন আমাদের পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া দিকে এগিয়ে যেতে severe roadblocks (বাধা) ফেইস করতে হয়।

যখন প্রভু আমাকে আমার লাভজনক বক্তৃতা এবং পরামর্শক কোম্পানি ছেড়ে একটি বিশ্বাসভিত্তিক ব্যবসা মন্ত্রণালয় শুরু করতে ডাকেন, বিশ্বাস করুন... আমেরিকাতেও চ্যালেঞ্জ ছিল।

অনেক পেশাদার বক্তৃতা সংস্থা যারা আমাকে বছরের পর বছর নিয়োগ করেছিল, যখন তারা জানলো আমি একজন খ্রিস্টান হিসেবে ব্যবসা করছি, তারা আমাকে যেন কুষ্ঠরোগী দেখল এবং আমার সঙ্গে সম্পর্ক ছিন্ন করল।

সম্ভাব্য ক্লায়েন্টরা ভয় পেয়ে চলে গেলো, মনে করল যে হয়তো আমি তাদের কর্মচারীদের খ্রিস্টান বানানোর জন্য আসব।

আমার নতুন লক্ষ্যবস্তু, অন্য ২%রা, যারা ব্যবসায় পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া দেখতে চাইতেন, তারা আমাকে বিশ্বাসী হিসেবে জানত না, একটি নতুন, তাজা বার্তা নিয়ে।

এখন পর্যন্ত, আমার সব কীনোট, বই, প্রশিক্ষণ উপকরণ, ব্লগ, এবং আমি যা কিছু তৈরি করেছি, তা ছিল ধর্মনিরপেক্ষ ভিত্তিক (বিশ্বাসের উপাদান ছাড়াই), যদিও মাঝে মাঝে আমি কিছু খ্রিস্টান উপদেশ ছুঁড়ে দিয়েছিলাম।

আমাকে ৫৭ বছর বয়সে, একজন পরামর্শক হিসেবে, একটি বাড়ির ব্যবসা শুরু করতে হয়েছিল।

আমার সাক্ষ্য হলো, যদিও আমাকে পরবর্তী কয়েক বছর কঠিন সংগ্রাম করতে হয়েছিল, তবে ঈশ্বর আমাদের প্রয়োজনীয় সব কিছু প্রদান করেছেন। আমরা কখনো মার্টগেজ পেমেন্ট, খাবার, বা আমাদের ছেলের স্কুলের টিউশন ফি মিস করিনি (ফিলিপীয় ৪:১৯)।

হ্যাঁ, এমনকি আমার ক্ষেত্রেও, বড় পরিবর্তন করার পর, আমি অনেক নতুন বাধার মুখোমুখি হয়েছিলাম। আপনিও হয়তো সেটি অনুভব করবেন।

এখানে আমি কিছু প্রধান বাধার কথা বলব, যেগুলি আপনি হয়তো সম্মুখীন হবেন বা ইতিমধ্যেই সম্মুখীন হয়েছেন।

কিন্তু আশ্বস্ত হোন। এই অধ্যায়ের শেষে, আমি একটি গুরুত্বপূর্ণ চাবি শেয়ার করব যা আমাকে আমার বাধাগুলি পার করতে সাহায্য করেছিল, যাতে আমি পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত এক নেতা হয়ে উঠতে পারি।

৩.১. এটি প্রাকৃতিক নয়

কিন্তু প্রাকৃতিক মানুষ ঈশ্বরের আত্মার বিষয়গুলি গ্রহণ করে না, কারণ সেগুলি তার কাছে মূর্খতা; আর সে তা জানতে পারে না, কারণ সেগুলি আত্মিকভাবে বুঝতে হয়। কিন্তু যে আত্মিক, সে সবকিছু বিচার করে, তবুও নিজে কোনো মানুষ দ্বারা সঠিকভাবে বিচারিত হয় না। কারণ, "প্রভু, তাঁর মন কে জানে, যে তাকে উপদেশ দিবে?" কিন্তু আমাদের খ্রিস্টের মন রয়েছে।

—১ করিন্থীয় ২: ১৪-১৬

আপনি এবং আমি সম্ভবত ব্যবসা করার একটি নির্দিষ্ট পদ্ধতিতে শিক্ষা পেয়েছি: পৃথিবীর স্বাভাবিক পথ—রাজ্যের পথে নয়।

আমরা সম্ভবত পুরুষ বা মহিলাদের কাছ থেকে ব্যবসার যে পৃথিবীভিত্তিক পদ্ধতি শিখেছি বা তত্ত্বাবধান করেছি তা ...

- সিদ্ধান্ত গ্রহণ (মাথা-নির্ভর)
- ভালো-মন্দ ঝুঁকি মূল্যায়ন করুন (অবসরের দিকে উৎসাহিত)
- লাভ বৃদ্ধি এবং খরচ কমানো (টাকা-নির্ভর)
- সর্বশেষ উৎপাদনশীলতা বাড়ানোর সিস্টেম ও সফটওয়্যার প্রচার (নতুনত্ব-নির্ভর)
- সর্বশেষ ব্যবসার ধারণা সংযুক্তি (বিশেষজ্ঞ-নির্ভর)
- দ্রুত সিদ্ধান্ত নেওয়া (চাপ-নির্ভর)

বিশ্ব ভিত্তিক ব্যবসায়িক চিন্তাভাবনার সঙ্গে বছরের পর বছর কাটানোর পর, পবিত্র আত্মাকে অনুরোধ করে সঠিক পথে চলার জন্য পিছিয়ে পড়া আমাদের জন্য স্বাভাবিক নয়।

এমনকি একটি ইতিবাচক পরিবর্তন (যেমন বড় পরিবর্তন) প্রথমে আমাদের জন্য অস্বাভাবিক মনে হয়, কারণ এটি আমরা আগে কখনো করি নি।

কিন্তু এটি ঠিক আছে। একবার আপনি শুরু করলে এবং সাফল্য এবং এমনকি অলৌকিক ফলাফল দেখতে শুরু করলে, পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া হবে আপনার স্বাভাবিক কাজের পদ্ধতি।

৩.২. এটা স্পষ্ট নয়

মার্থা অনেক সেবা নিয়ে বিচলিত ছিল, এবং সে তাঁর কাছে গিয়ে বলল, "প্রভু, আপনি কি দেখেন না যে আমার বোন আমাকে একা সেবা করতে ছেড়ে দিয়েছে? তাই তাকে বলুন, আমার সাহায্য করতে আসুক।"

—লুক ১০:৪০

চলুন এক মিনিটের জন্য মার্থার দৃষ্টিকোণ থেকে বিষয়টি দেখি।

মার্থার কাছে এটা স্পষ্ট ছিল যে, অতিথিদের জন্য খাবার প্রস্তুত করার জন্য একটা তাত্পর্যপূর্ণ সময় রয়েছে। বড় লোকজন, যীশু শিক্ষা দিচ্ছেন, লোকজন ক্ষুধার্ত হচ্ছে।

যীশু যখন শিক্ষা শেষ করবেন, তখন সবার জন্য বড় খাবার প্রস্তুত থাকতে হবে... তাই না? কেন অন্য কেউ এটা স্পষ্টভাবে দেখতে পাচ্ছে না? বিশেষ করে আমার অলস, নিষ্ঠুর বোন, মারি, যাকে শুরু থেকেই সহায়তা করা উচিত ছিল কিন্তু সে বাইরে বসে এবং যীশুকে শুনছে যখন কাজ করার সময় তাকে তো এভাবে জানা উচিত ছিল।

মার্থা এমনকি যীশুর শিক্ষা মাঝখানে বিঘ্নিত করে এবং সোজাসুজি যীশুকে বলল, মারিকে রান্নাঘরে গিয়ে সাহায্য করতে বলুন।

কীভাবে আপনি যীশুর শিক্ষা বন্ধ করে দিতে পারেন, মারিকে বড় জনসমক্ষে ডাকতে পারেন এবং তারপর যীশুকে (কারণ তিনি নিশ্চয়ই আমার পক্ষেই থাকবেন) বলার সাহস দেখাতে পারেন, "মারি, ওঠো এবং খাবারের কাজ করো!"

এটা তো স্পষ্ট... তাই না?

এটা সহজ যে, যা কিছু স্পষ্ট মনে হয় তা দ্বারা পরিচালিত হওয়া, না যে, আপনি আত্মা দ্বারা পরিচালিত হতে শেখেন এমন পথের দিকে এগিয়ে যাওয়া যা সম্ভবত ততটা স্পষ্ট নয়।

এটা আমাদের কাছে স্পষ্ট মনে হতে পারে যদি আমরা পৃথিবীভিত্তিক ব্যবসায় কাজ করি যেমন...

- একজন বিক্রেতাকে কিছুদিন বিল পরিশোধ স্থগিত করা, যাতে আমাদের ক্যাশ ফ্লোতে সহায়তা হয়
- অফিসে দেরিতে আসা কর্মচারীকে চাকরিচ্যুত করা
- তিনটি সম্ভাব্য শহরে প্রসারিত হওয়া যেখানে প্রচুর সম্ভাবনা আছে
- একটি দীর্ঘস্থায়ী বিক্রেতার সাথে চুক্তি বন্ধ করা এবং কম দামে নতুন বিক্রেতার সাথে চুক্তি করা
- বাজেট কাটতে গেলে প্রশিক্ষণ বাজেট কমিয়ে দেওয়া

তবে ব্যবসায় আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া সবসময়ই সবচেয়ে স্পষ্ট কাজ নয়। আপনাকে আত্মার মাধ্যমে রাজ্যের যে পথটি স্পষ্ট নয়, তা চিহ্নিত করতে শিখতে হবে।

এটা পরে আরও আলোচনা করা হবে।

৩.৩. এটা জনপ্রিয় নয়

তখন তাঁর শিষ্যরা এসে তাঁকে বলল, "আপনি কি জানেন যে, ফারিসি এই কথা শুনে ক্ষুব্ধ হয়েছেন?"

—ম্যাথিউ ১৫:১২

তারা উচ্চস্বরে চিৎকার করে, কান বন্ধ করে, একযোগে তাঁর দিকে দৌড়ে গেল এবং তাঁকে শহর থেকে বের করে দিল এবং পাথর মেরে হত্যা করল। এবং সাক্ষীরা তাদের পোশাকগুলি এক যুবকের কাছে রাখল, যার নাম শাউল ছিল।

—প্রেরিত ৭:৫৭-৫৮

থেসালোনিকা থেকে ইহুদিরা যখন জানতে পেরেছিল যে পল বারৈয়ায় ঈশ্বরের কথা প্রচার করছেন, তারা সেখানে এসেছিল এবং জনতাকে উস্কে দিয়েছিল।

—প্রেরিত ১৭:১৩

এই নাটকীয় শাস্ত্রাংশগুলি একটি কঠিন সত্যকে দৃঢ়ভাবে তুলে ধরে: সবাই আপনার আত্মা দ্বারা পরিচালিত হয়ে ব্যবসা করার ধারণাটি খোলামেলা গ্রহণ করবে না এবং "হ্যালেলুয়া" বলে চিৎকার করবে না।

অনেকেই, যদি না হয় বেশিরভাগই, আপনার নতুন অনায্য সুবিধাটি বুঝতে কষ্ট পাবে।

কিছু লোক হয়তো আপনাকে উপহাস বা অবজ্ঞা করবে। হ্যাঁ, ব্যবসায় আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া এতটাই জনপ্রিয় নয় যে এটি খুব সাধারণ যে কেউ আপনাকে বলেন, "তারা মনে করে তারা ঈশ্বরের কাছ থেকে শুনে!"

কিন্তু ঠিক তো, এটা কি আসল উদ্দেশ্য নয়?

বাইবেলটি হল একটি দীর্ঘ এবং শক্তিশালী গল্প, যেখানে অনেকেই ঈশ্বরের কাছ থেকে শোনার অভিজ্ঞতা লাভ করেছেন: আদম, আব্রাহাম,

মূসা, যোসেফ, শামুয়েল, ডেভিড, শলোমন, এরমিয়া, ইসাইয়া, এলীশা, সব আপোস্তল, এবং বিশেষভাবে, যীশু নিজে।

ব্যবসায় আমাদের অন্যায্য সুবিধা গ্রহণ করা হয়তো জনপ্রিয় নয়, কিন্তু আপনি দুর্দান্ত সংস্থায় আছেন, এমনকি যখন কিছু সন্দেহবাদী বা বিদ্রোহকারীরা আপনার পথে আসে।

৩.৪. নিশ্চিত নন যে আপনার বিশ্বাস যথেষ্ট শক্তিশালী

যীশু তাকে বললেন, "যদি তুমি বিশ্বাস করতে পারো, তাহলে বিশ্বাসী ব্যক্তির জন্য সবকিছু সম্ভব।" এক মুহূর্তে, শিশুর বাবা কাঁদতে কাঁদতে বললেন, "প্রভু, আমি বিশ্বাস করি, আমার অবিশ্বাসে সাহায্য করুন।"

—মার্ক ৯:২৩-২৪

তাদের চোখ খুলে দেখতে এবং প্রার্থনা করতে বললেন, যাতে তারা পরীক্ষা বা প্রলোভনে না পড়ে। আত্মা অবশ্যই ইচ্ছুক, কিন্তু শরীর দুর্বল।

—ম্যাথিউ ২৬:৪১

আমি তোমার জন্য প্রার্থনা করেছি, যাতে তোমার বিশ্বাস নষ্ট না হয়; এবং যখন তুমি আমার কাছে ফিরে আসবে, তখন তোমার ভাইদের শক্তিশালী করো।

—লুক ২২:৩২

এটি একেবারে সবচেয়ে চ্যালেঞ্জিং রোডব্লক হতে পারে।

অনেক সময়, আপনি আপনার বিশ্বাসের গভীরতা নিয়ে প্রশ্ন করতে পারেন, এবং ভাবতে পারেন, "আমি কি যথেষ্ট শক্তিশালী, স্থির থাকার জন্য?" আপনি হয়তো বাইবেলের আধ্যাত্মিক মহাপুরুষদের সাথে আপনার তুলনা করতে পারেন—ক্যালের থেকে পল পর্যন্ত—এবং তাৎক্ষণিকভাবে

মনে করতে পারেন যে আপনি কম পড়ে গেছেন... যে আপনার বিশ্বাস যথেষ্ট শক্তিশালী নয় সাফল্যের জন্য।

এটি শয়তানের প্রিয় রোডব্লকগুলির মধ্যে একটি। শয়তান এমনকি যীশুর প্রতি এই অভিযোগ উত্থাপন করেছিল (ম্যাথিউ ৪:৩, ৫, ৮ দেখুন)।

কীভাবে যথেষ্ট বিশ্বাস অর্জন করা যায়?

যীশু বললেন, "যদি তোমাদের মধ্যে সরিষার দানা পরিমাণ বিশ্বাস থাকে, তাহলে তুমি এই তুলসী গাছকে বলবে, 'মূল থেকে তুলে সমুদ্রে রোপণ হোক,' এবং তা তোমার কথা মেনে চলবে।" (লুক ১৭:৬)

তোমার বিশ্বাস তোমার মুক্তির মাধ্যমে যীশুর সাথে একটি চিরস্থায়ী সম্পর্ক স্থাপন করেছে, একটি প্রতিশ্রুতি যে তুমি তাঁকে চিরকাল স্বর্গে অনুসরণ করবে।

তাহলে, তোমার বিশ্বাস অবশ্যই যথেষ্ট শক্তিশালী (এমনকি সরিষার দানার মতো) একটি আত্মা দ্বারা পরিচালিত ব্যবসায়ী নেতা হতে।

৩.৫. ভয় যে আপনি ভুল করবেন

এবং পিটার যীশুর কথাটি মনে পড়ে গেল, যীশু তাকে বলেছিলেন, "কক্সারের ডেকে ওঠার আগেই, তুমি আমাকে তিনবার অস্বীকার করবে।" তাই সে বেরিয়ে এসে কঠোরভাবে কাঁদল।

—ম্যাথিউ ২৬:৭৫

আপনি কি মানুষ? আমিও। এর মানে হল, আমরা কখনও কখনও ঈশ্বরের মহিমা থেকে কম পড়ে যাই (রোম ৩:২৩)।

যখন আপনি এই নতুন যাত্রা শুরু করবেন, তখন আপনি সম্ভবত কিছু ভুল করবেন। তবে ভুল করলেও মনে রাখবেন, আপনি ক্ষমা প্রাপ্ত।

যদি আমরা আমাদের পাপ স্বীকার করি, তিনি বিশ্বস্ত এবং ন্যায্যবিচারের অধিকারী, আমাদের পাপ ক্ষমা করবেন এবং আমাদের সব অযথার্থতা থেকে শুদ্ধ করবেন। (১ জন ১:৯)

যত বেশি আপনি আত্মা দ্বারা পরিচালিত হতে থাকবেন, তত কম ভুল করবেন, যেহেতু তাঁর শক্তি আপনাদের মধ্যে বেড়ে চলেছে।

আমরা ভুল করব কেন? কারণ আমরা ভুল আধ্যাত্মিক চ্যানেল শুনছি!

যত বেশি আপনি তাঁর কণ্ঠ শুনতে শিখবেন, তত কম আপনি ভুল করবেন যে, তিনি আপনার এবং আপনার ব্যবসার জন্য কী বলছেন।

ভুল করার ভয় যেন আপনাকে আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়ার যাত্রা থেকে বিরত না রাখে।

৩.৬. আপনি শক্তিশালী শুরু করেন, কিন্তু মিইয়ে যান

তাহলে তিনি বললেন, "আসো!" এবং পিটার যখন নৌকা থেকে নামল, তখন তিনি জল *üzzerinde* হাঁটতে লাগলেন যীশুর কাছে যেতে। কিন্তু যখন তিনি দেখলেন যে বাতাস খুব জোরে বইছে, তিনি ভয় পেয়েছিলেন; এবং ডুবতে শুরু করলে তিনি চিংকার করে বললেন, "প্রভু, আমাকে বাঁচাও!" এবং তৎক্ষণাৎ যীশু তাঁর হাত বাড়িয়ে ধরলেন এবং বললেন, "হে অবিশ্বাসী, তুমি কেন সন্দেহ করছ?" এবং যখন তারা নৌকায় উঠে এল, তখন বাতাস থেমে গেল।

—ম্যাথিউ ১৪:২৯ - ৩২

বাইবেলে দুইজন মানুষ জল হাঁটতে পেরেছিলেন: যীশু এবং পিটার।

পিটার শক্তিশালী শুরু করেছিলেন। তিনি বিশ্বাসের সাথে নৌকা থেকে বেরিয়ে গেলেন, যীশুর দিকে তাকালেন, এবং যীশুর কথা শুনলেন। তিনি তাঁর চারপাশের কিছুই মনে করেননি: প্রবল জল, বাতাস, এবং তরঙ্গ।

পিটার শক্তিশালী শুরু করেছিলেন, কিন্তু খুব তাড়াতাড়ি মিইয়ে গেলেন যখন তিনি যীশুর দিকে নজর দেওয়া বন্ধ করে দিলেন।

একটি নতুন, উত্তেজনাপূর্ণ ব্যবসায়িক উদ্যোগ শুরু করা সহজ। বিশেষ করে যখন আপনি ২%er হিসাবে সঙ্গী হয়ে নতুন, উত্তেজনাপূর্ণ ব্যবসায়িক উদ্যোগ শুরু করেন, তখন তা বিশেষভাবে আকর্ষণীয়।

কিন্তু একবার আপনি পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত নেতা হওয়ার জন্য সম্পূর্ণ প্রতিশ্রুতিবদ্ধ হলে, আর পিছনে ফিরে যাওয়া সম্ভব নয়। কেন? একবার আপনি প্রতিশ্রুতিবদ্ধ হলে, যীশু আশা করেন যে আপনি শেষ পর্যন্ত তা পালন করবেন।

ব্যবসায় পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়া আপনার পুরোপুরি প্রতিশ্রুতিবদ্ধ হওয়া প্রয়োজন যাতে আপনি শেষ পর্যন্ত আপনার রেসটি শেষ করতে পারেন। ঠিক যেমন পল বলেছিলেন,

...যাতে আমি আমার দৌড়টি আনন্দ সহকারে শেষ করতে পারি এবং সেই মল্লগালয়টি যা আমি প্রভু যীশু থেকে পেয়েছি, ঈশ্বরের করুণার বাণী প্রচার করতে পারি। (প্রেরিতদের কার্য ২০:২৪ব, জোর দেওয়া হয়েছে)

আমার বিশ্বাসের নায়কগুলির মধ্যে একজন হলেন ক্যালেব। তার গল্প আমাকে প্রতি বার পড়ার সময় উত্তেজিত করে।

সে ৪০ বছর বয়সে ছিল যখন সে এবং জোশুয়া ইস্রায়েলিদের প্রবেশ করতে এবং প্রতিশ্রুত ভূমি দখল করতে রাজি করানোর চেষ্টা করেছিল (গণনা ১৪:৭)। কেবল সে এবং জোশুয়া ৪০ বছর মরুভূমিতে বেঁচে ছিলেন কারণ ক্যালেবের মধ্যে অন্যরকম এক মনোভাব ছিল (গণনা ১৪:২৪)।

৮০ বছর বয়সে, সে জোশুয়ার সাথে মিলিত হয়ে ইস্রায়েলদের সেনাদের নেতৃত্ব দিল এবং একের পর এক রাজ্য দখল করল। তারপর, ৪৫ বছর অপেক্ষা করার পর, যখন ঈশ্বর জোশুয়াকে ভূমি ভাগ করতে বললেন, তখন ক্যালেবকে যেকোনো ভূমি দেওয়ার প্রস্তাব দিলেন।

ক্যালেবের উত্তর ছিল একটি উদাহরণ যে কীভাবে শক্তিশালী শুরু করা যায় এবং কখনো মিইয়ে না যাওয়া যায়:

এবং এখন, দেখো, প্রভু আমাকে জীবিত রেখেছেন, যেমন তিনি বলেছিলেন, এই চল্লিশ-পঁচত্রিশ বছর ধরে, যেহেতু প্রভু মূসাকে এই কথা বলেছিলেন যখন ইস্রায়েল মরুভূমিতে ভ্রমণ করছিল; এবং এখন, আমি আজ এই দিন, পঁচাশি বছর বয়সী। এখনও আমি এই দিনটিতে ততটাই শক্তিশালী, যেমন মূসা আমাকে পাঠিয়েছিলেন, ঠিক যেমন আমার শক্তি ছিল, এখন আমার শক্তি যুদ্ধের জন্য যেমন ছিল, তেমনি এখন আমার শক্তি যুদ্ধের জন্য প্রস্তুত, আমি যেতে পারি এবং ফিরতে পারি। এখন, তাই এই পর্বতটি আমাকে দিন, যেটি প্রভু সেই দিনে

বলেছিলেন; তুমি সেই দিন শুনেছিলে কিভাবে সেখানে আনাকিম ছিল, এবং শহরগুলি অনেক বড় এবং দুর্গম ছিল। এটি হতে পারে যে প্রভু আমার সাথে থাকবেন, এবং আমি তাদের বিতাড়িত করতে সক্ষম হবো যেমন প্রভু বলেছেন। (জোশুয়া ১৪:১০ - ১২, জোর দেওয়া হয়েছে)

৮৫ বছর বয়সে, ক্যালেব ঐ একই দেশটি চেয়েছিল যা অন্য দশ জন গুপ্তচর ভয় পেয়েছিল (যারা মরুভূমিতে ৪০ বছর প্রবাহিত হওয়ার কারণ)। ক্যালেব এমন একজন পুরুষ, যিনি ব্যবসা এবং জীবনে আমি হতে চাই।

এটাই আমার আদর্শ!

ক্যালেব হলেন এমন এক দৃষ্টান্ত, যে কীভাবে শক্তিশালী শুরু করা যায়, শক্তিশালী থাকা যায় এবং কখনো মিইয়ে না যাওয়া যায়।

আমার ব্যবসায়ের রেস এখনো শেষ হয়নি। যেমন আপনি, আমি প্রথম যখন সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত হতে, আমি শক্তিশালী শুরু করেছিলাম। চাপ, অনিশ্চয়তা, হারানো ব্যবসায়িক সুযোগ এবং এমনকি আমার শরীরও আমার মনকে সন্দেহ, অনিশ্চয়তা এবং হতাশার সাথে আক্রমণ করার চেষ্টা করেছিল।

কিন্তু আমি পিটারের মতো নজর না ঘুরিয়ে, যীশুর দিকে তাকানোর সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম।

আমি পলদের মতো আমার রেসটি শেষ করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম।

আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম শক্তিশালী শুরু করব, শক্তিশালী থাকব এবং কখনো মিইয়ে যাবো না... যেমন ক্যালেব!

আমার প্রার্থনা হল যে আপনি আপনার আত্ম-নেতৃত্বাধীন ব্যবসায়িক দৌড়ে আরও শক্তিশালী হয়ে উঠবেন।

৩.৭. আপনি জানেন না কীভাবে এটি করবেন

তাহলে সে, কাঁপতে কাঁপতে এবং অবাক হয়ে বলল, "প্রভু, আপনি আমাকে কী করতে চান?" তখন প্রভু বললেন, "উঠো এবং শহরে যাও, এবং তুমি যা করতে হবে তা তোমাকে বলা হবে।"

—প্রেরিতদের কার্য ৯:৬

পল জানত না কীভাবে তার নতুন অসাধারণ সুবিধাটি তার মন্ত্রণায় ব্যবহার করবে। তাকে এটি শিখতে হতো।

যখন আমি পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত ব্যবসায়ী হতে শুরু করলাম, আমি জানতাম না কী করতে হবে। ঠিক যেমন পল, আমাকে শিখতে হয়েছিল কী করতে হবে এবং কীভাবে করতে হবে।

আমি কখনো দাবি করব না যে আমি ব্যবসায় পুরোপুরি পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়ার সব উত্তর জানি।

কিন্তু আমি আপনাকে আমার অভিজ্ঞতা থেকে শিখিয়েছি যা আমি এখন পর্যন্ত শিখেছি।

এজন্য আপনি এই বইটি পড়ছেন বা শুনছেন।

পবিত্র আত্মা আমাকে এই বইটি লেখার জন্য বলেছিলেন যাতে আমি আপনাদের তা শিখাতে পারি যা তিনি আমাকে শিখিয়েছেন! আমি তখন শিখছিলাম কীভাবে তাঁকে নেতৃত্ব দেওয়া হয়।

তিনি আমাকে বললেন, "ঠিক এটিই আমি চাই, তুমি এটি লিখো— আমার লোকদের আমি যা শিখিয়েছি তা শিখানোর জন্য যাতে তারা ব্যবসায়ে আমাকে অনুসরণ করতে পারে।"

আপনি ইতিমধ্যে কিছু শিখেছেন যা আমি শিখেছি।

তাহলে চলুন আরও এগিয়ে চলি!

৩.৮ আপনার রাস্তায় বাধা অতিক্রম করার একটি চাবি

বাধা (সর্বনাম): এমন কিছু যা অগ্রগতি থামিয়ে দেয় বা লক্ষ্য অর্জনে বাধা সৃষ্টি করে।

যদিও এটি গুরুত্বপূর্ণ যে আপনি চিনহিত করুন কোন কোন সম্ভাব্য বাধাগুলি আপনি মুখোমুখি হতে পারেন যখন আপনি দুনিয়া-নেতৃত্বাধীন ব্যবসায়ী থেকে আত্মা-নেতৃত্বাধীন ব্যবসায়ী হতে যাবেন, সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ হল কীভাবে সেগুলি অতিক্রম করবেন।

শত্রু সাধারণত পবিত্র আত্মাকে আপনার ব্যবসায় মুক্ত করতে বাধা তৈরি করবে। তিনি তার সব অস্ত্র ব্যবহার করবেন ছোট, বড়, এমনকি ভয়ানক বাধা তৈরি করতে। তিনি সেগুলি অতিক্রম করতে চাইবেন।

এটি প্রত্যাশিত।

মনে রাখবেন, তার বাধাগুলি সাধারণত সাময়িক (যতক্ষণ না আপনি সেগুলি স্থায়ী করতে দেবেন) এবং অপ্রয়োজনীয় বিচ্ছিন্নতা (আপনার পথ এখনও চলার যোগ্য)।

তিনি যা করবেন তা হল আপনাকে তার খেলা ফিরে ফিরিয়ে আনা, ব্যবসা তার নিয়মে চালানোর চেষ্টা করবেন।

এই বাধাগুলি অতিক্রম করার জন্য আমি যে চাবিটি শিখেছি তা হল প্রথমে এই শক্তিশালী আয়াতটি স্মরণ করা:

এবং এই দুনিয়ার সাথে সাদৃশ্যপূর্ণ হতে নয়, বরং আপনার মনকে নবীকৃত করে আপনার হৃদয়কে পরিবর্তন করুন, যাতে আপনি প্রমাণ করতে পারেন ঈশ্বরের অনুকূল এবং পরিপূর্ণ ইচ্ছা কী। (রোমীয় ১২:২)

তারপর, আমি এটি আমার নিজের শব্দে পুনঃউচ্চারণ করি... কিছু এরকম:

আমি দুনিয়ার ব্যবসার নিয়মে সাদৃশ্যপূর্ণ নই, কিন্তু আমি পবিত্র আত্মার মাধ্যমে মনকে নবীকৃত করি, যাতে আমি ব্যবসায় ঈশ্বরের অনুকূল এবং পরিপূর্ণ ইচ্ছা অনুসরণ করতে পারি।

চাবি? আপনার মন নবীকৃত করুন!

যুদ্ধ আপনার মনে শুরু হয়। এটি শুরু হয় আপনি কীভাবে আত্মবিশ্বাসী হতে চান, পবিত্র আত্মার শক্তি দ্বারা পরিবর্তিত হওয়া এবং যে সমস্ত খারাপ ব্যবসায়িক ধারণা থেকে মুক্তি পাওয়া।

যুদ্ধ শেষ হয় যখন আপনি শিখতে পারবেন কিভাবে পবিত্র আত্মাকে আপনার ব্যবসায় মুক্ত করবেন।

পরবর্তী পদক্ষেপ: চলুন আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি সম্পূর্ণভাবে মুক্ত করতে প্রস্তুত হই!

চ্যাপ্টার ৩ স্টাডি গাইড

সাতটি রোডব্লকের মধ্যে কোন তিনটি আপনার জন্য সবচেয়ে বড় চ্যালেঞ্জ? কেন এগুলি আপনার জন্য চ্যালেঞ্জ?

১।

২।

৩।

এই চ্যালেঞ্জগুলো মোকাবিলা করার জন্য আপনার পরিকল্পনা / যে পদক্ষেপগুলো আপনাকে নিতে হবে তা কী?

রোমানস ১২:২ আপনার রোডব্লকগুলো অতিক্রম করার চ্যালেঞ্জে আপনার জন্য কী মানে?

কিভাবে প্রস্তুতি নিতে হবে

আপনার বাহ্যিক কাজ প্রস্তুত করুন, এটি আপনার জন্য মাঠে উপযুক্ত করুন; এবং তারপর আপনার বাড়ি তৈরি করুন।

— প্রবাদ ২৪:২৭

প্রস্তুতি নেওয়া মানে...

- আপনার জন্য কিছু করার প্রস্তুতি নেওয়া, যা আপনি করতে যাচ্ছেন বা যা ঘটার আশা করছেন
- কিছু উদ্দেশ্য, ব্যবহার বা কার্যকলাপের জন্য আগে থেকেই প্রস্তুত হওয়া
- সঠিক মনস্তাত্ত্বিক অবস্থায় থাকা
- আগাম পরিকল্পনা করা
- প্রস্তুত হওয়া

আমি ছয় বছর বয়সে ক্রীড়া খেলা শুরু করি। বেসবল থেকে বাস্কেটবল এবং গলফ পর্যন্ত, আমি দ্রুত উপলব্ধি করেছিলাম যে ভাল খেলোয়াড় হওয়ার জন্য শুধু খেলা খেলতে যাওয়া যথেষ্ট নয়। আমাকে সঠিকভাবে প্রস্তুতি নিতে হবে, সময়, শক্তি এবং পরিশ্রম বিনিয়োগ করতে হবে, যদি আমি টিমে জায়গা পাওয়ার অথবা খেলায় অংশগ্রহণ করার আশা করি।

যখন আমি গলফ খেলা শুরু করলাম, আমি আমার প্রথম গলফ ক্লাব সেটটি কেনার পর প্রথম উত্তেজনা মনে করি: একটি ড্রাইভার, পাঁচটি আয়রন, নাইন আয়রন, এবং একটি পটার। আমি মনে করেছিলাম, এখন

আমি ঠিক আমার প্রথম ক্রীড়া নায়ক, স্যাম স্নিডের মতো! কিন্তু আমার প্রথম রাউন্ড খেলার জন্য কীভাবে প্রস্তুতি নেব তা আমার কোনও ধারণা ছিল না।

আমার বাবা ধীরে ধীরে এবং স্পষ্টভাবে আমাকে ক্লাবটি ধরার সঠিক পদ্ধতি, সঠিক সুইং পথ, লক্ষ্য নির্ধারণ এবং ফোকাস করা, এবং কীভাবে ফলো থ্রু করতে হয় তা শিখিয়েছিলেন। তিনি একজন সাবেক সেমি-পেশাদার বেসবল খেলোয়াড় ছিলেন, তাই তিনি জানতেন যে সঠিকভাবে প্রস্তুতি নেওয়া কতটা গুরুত্বপূর্ণ এবং তিনি অত্যন্ত দক্ষতার সাথে আমাকে গেমের প্রতি ভালোবাসা তৈরি করতে সাহায্য করেছিলেন। (আজ, আমি ১১ হ্যান্ডিক্যাপের সাথে খেলি, তাই আমি আপনার আমন্ত্রণের জন্য সবসময় প্রস্তুত!)

যখন আমি বড় হলাম, আমি আরও গভীরভাবে বুঝতে পারলাম যে ক্রীড়া এবং জীবনে সফল হতে হলে মানসিকভাবে, তীব্রভাবে প্রস্তুতি নেওয়া কতটা জরুরি।

এটা আপনার জন্যও একেবারেই আলাদা নয় যখন আপনি আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশ করতে এগিয়ে যাচ্ছেন।

আপনাকে প্রস্তুত হতে হবে।

আপনাকে সময় এবং শক্তি বিনিয়োগ করতে হবে, আপনার মন এবং আত্মা প্রস্তুত করতে হবে, যাতে আপনার পরবর্তী পদক্ষেপের জন্য প্রস্তুত হন।

এখানে পাঁচটি ক্ষেত্র আছে যেখানে আপনাকে প্রস্তুতি নিতে হবে যাতে আপনি আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশ করতে পারেন।

৪.১. এটি শুধু প্রার্থনার চেয়ে অনেক বেশি

তারা মিসিয়া পৌঁছানোর পর, তারা বিথিনিয়া যেতে চেষ্টা করেছিল, কিন্তু আত্মা তাদের অনুমতি দেয়নি।

— প্রেরিত ১৬:৭

এই অধ্যায়ের শিরোনামটি আপনাকে কি একটু চমকিত করেছে? কিছু কী প্রার্থনার চেয়ে গুরুত্বপূর্ণ হতে পারে? প্রার্থনা কি আমাদের বিশ্বাসী হিসেবে সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজ নয়?

অনুগ্রহ করে বুঝুন, আমি কোনোভাবেই প্রার্থনার শক্তি অবমূল্যায়ন করছি না! পবিত্র আত্মার দ্বারা ব্যবসায় পরিচালিত হওয়ার সবকিছুই প্রার্থনার মাধ্যমে শুরু হয়। প্রার্থনা কখনোই এবং কখনোই দ্বিতীয় স্তরের আধ্যাত্মিক ব্যবসায়িক কৌশল হিসেবে গণ্য করা উচিত নয়।

এছাড়াও বুঝুন, পবিত্র আত্মার দ্বারা পুরোপুরি পরিচালিত হওয়া শুধু প্রার্থনার মাধ্যমে সম্ভব নয়। কেন?

অনেক ক্ষেত্রে, এমনকি সম্পূর্ণভাবে আত্মবিশ্বাসী ২% অংশগ্রহণকারীদের জন্যও, প্রার্থনা শুধুমাত্র একটি সময়সীমা নির্ধারিত, ক্যালেন্ডারভিত্তিক কার্যকলাপ হয়ে দাঁড়ায়... প্রতিদিনের কাজের তালিকায় আরেকটি কাজ। ব্যবসায়িক প্রার্থনা হয়ে যায়, "ঠিক আছে, ৬:৪৫ সকাল... কয়েক মিনিট প্রার্থনা করার সময়।" চেক বক্স।

একইভাবে, আপনার ব্যবসার জন্য প্রার্থনা প্রায়শই হয়ে যায়, "ওহ না, ভুলে গিয়েছিলাম... কাজ শুরু করার আগে কিছু প্রার্থনা করে নিতে হবে।"

সবচেয়ে খারাপ অবস্থায়, প্রার্থনা হয়ে যায় একটি desperate, শেষ মুহূর্তের "হে ঈশ্বর, আমাদের ব্যবসা বাঁচাও" কৌশল। হ্যাঁ, আমি আমার হাত উঁচু করে কনফেশন করছি যে আমি এই তিনটি কাজই করেছি। আপনি কী করেছেন?

এমনকি যদি আপনি এবং আপনার দল প্রার্থনায় অনেক সময়, শক্তি এবং বিশ্বাস বিনিয়োগ করেন (এবং অবশ্যই এটি করা উচিত), শুধুমাত্র প্রার্থনা যথেষ্ট নয়, আমাদের ব্যবসায়িক অপ্রতিদ্বন্দ্বী সুবিধা পূর্ণরূপে প্রকাশ করতে।

প্রস্তুতির জন্য, এটি শুধু প্রার্থনার চেয়ে বেশি—এটি সম্পূর্ণ আধ্যাত্মিক সচেতনতা!

আধ্যাত্মিকভাবে সচেতন হোন

পবিত্র আত্মা সবসময় আপনার মধ্যে এবং আপনার চারপাশে কাজ করছেন, সূক্ষ্ম এবং স্পষ্টভাবে। সর্বদা।

যখন আপনি আপনার ব্যবসায় অপ্রতিদ্বন্দ্বী সুবিধা প্রকাশ করতে প্রস্তুতি নিচ্ছেন, তখন দুটি মূল স্তরে আধ্যাত্মিক সচেতনতা রয়েছে।

স্তর ১: ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক সচেতনতা

আধ্যাত্মিকভাবে সচেতন হওয়া শুরু হয় ইচ্ছাকৃতভাবে পবিত্র আত্মার আপনার মধ্যে কীভাবে কাজ করছেন তা পরীক্ষা করার মাধ্যমে। আপনি আপনার ব্যক্তিগত সচেতনতা শুরু করতে পারেন এই ধরনের প্রশ্নের মাধ্যমে...

- পবিত্র আত্মা আজ আমাকে কী বলছেন?
- পবিত্র আত্মা আজ আমাকে কোন ব্যক্তির কাছে পৌঁছানোর জন্য বলছেন?
- আমি কী অনুভব করছি যে পবিত্র আত্মা ভবিষ্যতে আমাকে কী করতে নির্দেশ দিচ্ছেন?

এখনই ১৫ মিনিট সময় নিয়ে এই প্রশ্নগুলির উত্তর লিখে ফেলুন। একটি শান্ত জায়গায় তাদের উপর ধ্যান করুন। কেন এখন? এটি আপনার প্রস্তুতির প্রথম বড় পদক্ষেপ... আপনার ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক সচেতনতা তৈরি করতে, যাতে আপনি এখন পবিত্র আত্মার কথাগুলি শুনতে পারেন। এই পৃষ্ঠাটি প্রিন্ট করুন এবং আপনার অন্তর্দৃষ্টি লিখে রাখুন।

পবিত্র আত্মা আজ আমাকে কী বলছেন?

পবিত্র আত্মা আজ আমাকে কোন ব্যক্তির কাছে পৌঁছানোর জন্য বলছেন?

আমি কী অনুভব করছি যে পবিত্র আত্মা ভবিষ্যতে আমাকে কী করতে নির্দেশ দিচ্ছেন?

এই তিনটি প্রশ্ন প্রতিদিন নিজেকে করুন। আপনি যত বেশি এগুলি করবেন, আপনার ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক সচেতনতা তত বেশি পরিকল্পিত হয়ে উঠবে।

স্তর ২: ব্যবসায়িক আধ্যাত্মিক সচেতনতা

আপনার ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক সচেতনতা তৈরি এবং পরিপূর্ণ করার পর, আপনি ব্যবসায়িক আধ্যাত্মিক সচেতনতার দিকে মনোনিবেশ করতে পারবেন।

এখানে একটি ব্যক্তিগত উদাহরণ। কয়েক বছর আগে, আমাকে এক ২% ব্যবসায়ী থেকে সাক্ষাৎকার নেওয়ার জন্য আমন্ত্রণ জানানো হয়েছিল, যিনি একটি বড় অফিস ভবনের একটি তলা ভাড়া নেন, তারপর অতিরিক্ত জায়গা অন্যান্য খ্রিস্টান ব্যবসায়ীদের কাছে সাবলিজ করেন। তার অফিসগুলোর প্রথম পরিদর্শনকালে, আমি এক ধরনের বিরক্তিকর পাপী আত্মা অনুভব করলাম। আমি তাকে জিজ্ঞাসা করলাম, পূর্ববর্তী ভাড়াটে কে ছিল? তিনি বললেন, এটি একটি বড় অফিস ছিল প্ল্যানড প্যারেন্টহুডের, একটি আমেরিকান প্রতিষ্ঠান যা openly গর্ভপাতের প্রচার করে। আমরা তৎক্ষণাৎ প্রার্থনা শুরু করলাম, অফিসগুলোর অভিষেক করা হল এবং পাপী আত্মাদের অপসারণ করলাম।

লেভেল ১ এ আসতে আমার অনেক বছর লেগেছে: ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক সচেতনতা চর্চা করতে হয়েছিল, তার পর আমি স্তর ২: ব্যবসায়িক আধ্যাত্মিক সচেতনতা প্রয়োগ করতে শিখেছিলাম।

এখন, আপনি কিভাবে সম্পূর্ণভাবে পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হওয়ার জন্য প্রস্তুতি নিতে পারবেন, তা শিখতে আপনার শিখনপ্রক্রিয়া দ্রুত করতে পারেন।

এখানে কয়েকটি প্রশ্ন দেওয়া হলো যা আমাকে সাহায্য করেছে পবিত্র আত্মা কীভাবে আমার ব্যবসার মধ্যে কাজ করছেন তা বুঝতে। এখন

আপনি যদি ১৫ মিনিট সময় নিয়ে এই প্রশ্নগুলোর উত্তর লিখে ফেলেন, তাহলে আপনি খুব শীঘ্রই জানতে পারবেন আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মা কোথায় কাজ করছেন।

আমার ব্যবসায় পবিত্র আত্মা কোথায় কাজ করছেন?

এই পরিস্থিতিতে পবিত্র আত্মা কীভাবে কাজ করছেন?

আমার ব্যবসার মধ্যে কারা পবিত্র আত্মা দ্বারা পরিচালিত হচ্ছেন?

সহকর্মী – ম্যানেজার, সুপারভাইজার, ফ্রন্টলাইন স্টাফ, এবং অস্থায়ী কর্মচারী

গ্রাহক – স্থানীয়, জাতীয়, আন্তর্জাতিক

সংগঠন- সরবরাহকারী, সরবরাহকারী, বোর্ড সদস্যরা, অগ্রাহ্য সমর্থকরা

সম্প্রদায়- যে অঞ্চলে আমরা সেবা প্রদান করছি

কোনো আসন্ন কার্যক্রম, প্রকল্প, যোগাযোগ, বা ব্যবসায়িক চুক্তিতে কোথায় পবিত্র আত্মা দ্বারা আরো পরিচালিত হতে হবে?

পে অফ

সময়ের সাথে সাথে আপনি আপনার ব্যক্তিগত এবং ব্যবসায়িক আধ্যাত্মিক সচেতনতা অর্জনে আরও সচেতন হয়ে উঠবেন। এই বইটি এতদূর পড়ার মাধ্যমে, ঈশ্বর ইতিমধ্যেই আপনার সাথে কাজ করছেন, কিভাবে আরও গভীরভাবে তাঁর সাথে সংযোগ স্থাপন করবেন।

প্রায়ই, আমার প্রার্থনার সময়গুলির পর, আমি আনন্দের সাথে কেঁদে ফেলি কারণ কীভাবে ঈশ্বর আমার চারপাশে থাকা মানুষদের তাঁর মহিমার জন্য প্রভাবিত করছেন এবং আমাকে তাঁর পরিকল্পনার অংশ হতে দেওয়া হচ্ছে!

সত্যি বলতে, আমার ব্যক্তিগত এবং ব্যবসায়িক আধ্যাত্মিক ধ্যান আমাকে রাজ্য প্রচারের প্রতি আমার সংকল্প পুনর্জীবিত করেছে, যা আমি আর কিছুতেই পাইনি।

এর মাধ্যমে, আমি জানি যে আমি জানি যে আমি জানি, কিছুই আমাকে থামাতে পারবে না!

আপনি দেখেন, এটি শুধুমাত্র প্রার্থনা নয়। এর চেয়ে অনেক বেশি!

যখন আপনি প্রার্থনাকে ব্যক্তিগত এবং ব্যবসায়িক আধ্যাত্মিক সচেতনতার সাথে একত্রিত করেন, আপনি আপনার অগ্রগতি উন্মুক্ত করার জন্য প্রথম পদক্ষেপটি নিয়ে এসেছেন, যা আপনার অবিচ্ছিন্ন প্রতিযোগিতামূলক সুবিধাকে মুক্তি দিতে সহায়ক হবে!

৪.২. এটা শুধুমাত্র একটি কণ্ঠস্বর নয়

তাহলে[সীমিওন] আত্মার দ্বারা মন্দিরে প্রবেশ করলেন। আর যখন মাতা-পিতা শিশুটিকে যীশুর কাছে নিয়ে এলেন, তত্পরতার আইন অনুযায়ী তাঁকে কিছু করানোর জন্য...

—লুক ২:২৭

এবং দেখ, আমি[পল] আত্মার দ্বারা যিরুশালেমে যাওয়ার পথে বাঁধা, জানি না সেখানে কী হবে।

—প্রেরিত ২০:২২

আমাদের অধিকাংশই ঈশ্বরের কণ্ঠস্বর শোনার জন্য ভালোবাসেন, যদি সেটা একটা জ্বলন্ত ঝোঁপের মধ্যে (এক্সোডাস ৩:১), একটি বিশাল মেঘের মাধ্যমে (ম্যাট. ১৭:৫), কিংবা এমনকি এক একটি গাধার মাধ্যমে (সংখ্যা ২২:২৮) হয়।

বাইবেলে কিছু ঘটনা রয়েছে যেখানে মানুষ ঈশ্বরের কণ্ঠস্বর শোনে, তবে সেগুলো ছিল ব্যতিক্রম, নিয়ম নয়। এবং আজও এটি সঠিক।

কী ঈশ্বর কি আপনার কাছে শারীরিক কণ্ঠে কথা বলতে পারেন? অবশ্যই। তবে তিনি তা প্রায়ই করেন কি? আমার ক্ষেত্রে তো নয়। কেন নয়?

কারণ তিনি আমার ভিতরে বাস করেন! তিনি আমাকে শারীরিক শব্দ ব্যবহার করে কথা বলার প্রয়োজন নেই যখন তাঁর আত্মা ইতিমধ্যেই আমার ভিতরে বাস করছেন।

ঈশ্বরের কণ্ঠস্বর শোনা, শুধু শারীরিক শব্দের অপেক্ষায় থাকা নয়— এটি হল তাঁর আত্মার সাথে আরও ভালভাবে সংযোগ স্থাপন করা, যিনি ইতিমধ্যেই আমার ভিতরে বাস করছেন।

ঈশ্বর আপনাকে কথা বলছেন

যদিও আপনি খুব সম্ভবত বিশ্বাস করেন যে ঈশ্বর আপনাকে কথা বলতে সক্ষম, তবে আপনি হয়তো নিজেকে বলতে শুনেছেন, "আমি তাঁকে শুনেছি না। আমি মনে করি তিনি আমার সাথে কথা বলছেন না।"

এখন, কিছু নিখরচায় কোচিং পরামর্শ: **একদম আর কখনো এটা বলবেন না! কখনো না!**

বিশ্বাস করুন যখন আমি বলি, ঈশ্বর সত্যিই আপনাকে কথা বলছেন।

যদি ঈশ্বর সর্বব্যাপী হন, তাহলে তাঁর উপস্থিতি সর্বত্র এবং সব সময়ে।

যদি ঈশ্বর সর্বজ্ঞ হন, তিনি সবকিছু জানেন, যা ঘটেছে, যা হচ্ছে, এবং যা হবে।

যদি তাঁর আত্মা আপনার ভিতরে বাস করে, এবং তিনি সর্বদা আপনার চারপাশে আছেন, তবে আপনি তাঁর উপস্থিতিতে ভরা।

ধরা যাক, আপনার স্ত্রী, পুত্র, বা কন্যা সর্বদা আপনার চারপাশে থাকছেন, আপনি যেখানে গেছেন, প্রতিটি বৈঠকে উপস্থিত, প্রতিটি যাত্রায় সাথে। তাহলে কি আপনি জানতেন যে তারা সেখানে আছে? অবশ্যই জানতেন। আপনি তাঁদের উপস্থিতি অনুভব করতেন, এমনকি তারা যখন আপনার সাথে কথা বলছে না।

একইভাবে, ঈশ্বর আপনাকে তাঁর উপস্থিতি, যা আমি বলি "অভ্যন্তরীণ জানানো" এর মাধ্যমে কথা বলেন।

অভ্যন্তরীণ জানানো

অভ্যন্তরীণ জানানো হল একটি আধ্যাত্মিক উদ্বোধন বা প্ররোচনা, যা মানসিক, আবেগিক বা শারীরিক অনুভূতির বাইরে চলে যায়। এটা এক ধরনের আধ্যাত্মিক উত্সাহ বা তাড়না।

আপনি শুধু জানেন এটা ঈশ্বর, এমনকি আপনি কোনো শারীরিক কণ্ঠশব্দ শোনেন না।

আপনি জানেন যে আপনি জানেন।

কখনো কি আপনি নিজেকে বা অন্য কাউকে বলতে শুনেছেন, "আমি *জানতাম* আমাকে এটা করা উচিত ছিল না," বা "আমি *জানতাম* এটা করা উচিত ছিল," অথবা হয়তো, "আমি *জানতাম* সেটা খারাপ সিদ্ধান্ত ছিল, কিন্তু আমি তবুও করেছি"?

কিভাবে জানলেন? কে আপনাকে বলেছিল সেটা করতে বা না করতে?

যেহেতু আপনি একজন ২%'er, তাই এটা সম্ভব যে আপনার অভ্যন্তরীণ জানানো এসেছে সেই পবিত্র আত্মা থেকে, যিনি আপনার ভিতরে বাস করছেন। এটা সেই একই চুপচাপ, অশব্দ কণ্ঠ যা আমরা খুঁজে পাই (১ রাজা ১৯:১২)।

আমি আপনাকে অনুরোধ করছি, শারীরিক কণ্ঠস্বর বা জ্বলন্ত ঝোঁপ খুঁজতে নয়, বরং আপনার আধ্যাত্মিক কানে শোনা শেখার চেষ্টা করুন।

আপনার অবিচ্ছিন্ন প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা মুক্ত করা, কেবল একটি কণ্ঠশব্দ শোনা ছাড়াও অনেক বেশি কিছু।

৪.৩. পুরোপুরি সৎ হন

কিন্তু আমার দাস ক্যালেব, কারণ তার মধ্যে অন্য একটি আত্মা রয়েছে এবং সে আমাকে পুরোপুরি অনুসরণ করেছে, আমি তাকে সেই দেশে নিয়ে আসব, যেখানে সে গিয়েছিল এবং তার বংশধররা তা অধিকার করবে।

—সংখ্যা ১৪:২৪

"পুরোপুরি সৎ" শব্দটির মানে হল,

- কোন কিছু করতে, কাউকে সমর্থন করতে, ইত্যাদি সম্পর্কে কোন সন্দেহ বা অনিশ্চয়তা না থাকা
- সম্পূর্ণ এবং আন্তরিকভাবে নিবেদিত, সংকল্পিত, বা উত্সাহী হওয়া
- পূর্ণাঙ্গ, আন্তরিক প্রতিশ্রুতির দ্বারা চিহ্নিত

- কোন অনিচ্ছা বা দ্বিধা ছাড়া

ক্যালেব বাইবেলের একজন প্রিয় নায়ক। তিনি এবং জোশুয়া ১২ জন গুপ্তচরের মধ্যে ছিলেন যারা প্রতিশ্রুত দেশটি অনুসন্ধান করতে এবং মুসাকে রিপোর্ট দিতে পাঠানো হয়েছিল। অন্য ১০ জন আতঙ্কিত হয়ে পড়েছিল এবং জোশুয়া এবং ক্যালেবকে হত্যা করতে চেয়েছিল কারণ তারা মুসাকে পেরিয়ে যর্ডান পার হয়ে দেশের উপর আক্রমণ করার জন্য উদ্বুদ্ধ করেছিল।

কিন্তু জোশুয়া এবং ক্যালেব ঈশ্বরের প্রতিশ্রুতিতে বিশ্বাস করেছিলেন এবং তাঁকে সাধ্যমতো হৃদয়ে পূর্ণভাবে সেবা করেছিলেন, জোশুয়া এবং ক্যালেব প্রস্তুত ছিলেন ঈশ্বরের আদেশে আক্রমণ করার জন্য।

আপনার ব্যবসায়িক জীবনে পবিত্র আত্মার শক্তিকে মুক্ত করা, দুর্বলদের জন্য নয়! যখন আপনি এটি গ্রহণ করবেন, আপনাকে পুরোপুরি সৎ হয়ে এগিয়ে যেতে হবে, কিছুই পেছনে রাখবেন না এবং আত্মার নির্দেশে এগিয়ে যাবেন।

নো ফেন্স-স্ট্রাডলিং (ফেন্সের ওপর দাঁড়িয়ে থাকা নয়)

দেখ, আমি আজ তোমাদের সামনে জীবন এবং ভালবাসা, মৃত্যু এবং মন্দের মধ্যে একটি স্পষ্ট সিদ্ধান্ত রেখেছি। আমি আজ তোমাদেরকে আদেশ দিচ্ছি যে, তোমরা তোমাদের ঈশ্বরকে ভালোবাসো, তাঁর পথ অনুসরণ করো এবং তাঁর আদেশ, বিধান এবং বিচারগুলো মেনে চলো, যাতে তোমরা বাঁচো এবং বৃদ্ধি পাও; এবং তোমাদের ঈশ্বর তোমাদেরকে সেই ভূমিতে আশীর্বাদ করবেন যা তোমরা অধিকার করতে যাচ্ছে। ... আমি আজ আকাশ এবং পৃথিবীকে সাক্ষী রাখছি, যে আমি তোমাদের সামনে জীবন এবং মৃত্যু, আশীর্বাদ এবং অভিশাপ রেখেছি অতএব, জীবন বেছে নাও।

—দ্বিতীয় বিবরণ ৩০:১৫ - ১৬, ১৯

ঈশ্বর আমাদের একটি স্পষ্ট সিদ্ধান্ত দিয়েছেন: তাঁর পথ অথবা পৃথিবীর পথ। তিনি আমাদের উত্তরও দিয়ে দিয়েছেন।

কিন্তু এটা আমাদের সিদ্ধান্ত, তাঁর নয়।

এখানে আমার পেশাগত যাত্রা থেকে একটি স্বীকারোক্তি রয়েছে, যা আমি প্রার্থনা করি যে এটি তোমাদের উপকারে আসবে।

কিশোর বয়সে উদ্ধার পাওয়ার পর, আমি ধীরে ধীরে ঈশ্বর এবং খ্রীষ্টের দেহ থেকে দূরে সরে যাই। ১৬ বছর বয়সে আমি রবিবারের দিন গেম খেলতে শুরু করেছিলাম, যা আমার আধ্যাত্মিক জীবনের ধীরে ধীরে অবনতির কারণ হয়েছিল। আমি প্রায় ৪০ বছর বয়সে ফিরে এসে ঈশ্বরের সাথে সম্পর্ক পুনঃস্থাপন করি, ঠিক সেই সময় যখন আমি আমার বর্তমান ব্যবসা শুরু করেছিলাম।

আমার নতুন ব্যবসার প্রথম দশক আমি বেশ কয়েকটি ব্যবসায়িক বই লিখেছিলাম, কিছু পুরস্কৃত ও সম্মানিত বইও।

তারপর, ঈশ্বর আমার উপর কাজ শুরু করেন। পুরোপুরি ব্যবসার ধর্মনিরপেক্ষ কাজ করাটা আমি বুঝতে পারছিলাম না, ঈশ্বর আমাকে যেখানেই চেয়েছিলেন সেখানে কাজ করার জন্য। তাই আমি সিদ্ধান্ত নিলাম ... ফেন্সের ওপর দাঁড়িয়ে থাকতে।

কিছু বছর ধরে, আমি চেষ্টা করছিলাম বিশ্বের ব্যবসা করার পদ্ধতিতে এক পা রেখে, এবং ঈশ্বরের পথে আরেক পা। আমি পাস্টরের সম্মেলনে বক্তৃতা দেওয়া শুরু করলাম এবং পাস্টরিক দলকে স্বাস্থ্যকর, বাইবেল-ভিত্তিক ব্যবস্থাপনা চর্চা শেখানোর চেষ্টা করলাম। আমি কিছু গির্জায় রবিবারের পরিষেবাও প্রচার করেছিলাম।

যদিও তখন মনে হয়েছিল যে ফেন্স-স্ট্রাডলিং করা যথেষ্ট, ২০০৯ সালে ঈশ্বর খুব স্পষ্টভাবে আমাকে বললেন (না শোনা, কিন্তু একটি শক্তিশালী অন্তর্দৃষ্টির মাধ্যমে), “তুমি পুরোপুরি আমার দিকে আসো।”

এটা আমার কাছে স্পষ্ট ছিল যে আমাকে একটি সিদ্ধান্ত নিতে হবে: বা তো আমি ফেন্সের ওপর দাঁড়িয়ে থাকব, বা সম্পূর্ণরূপে সবকিছু ঈশ্বরের জন্য এবং তাঁর মহিমার জন্য করব।

যদিও কিছু সপ্তাহ সময় নিয়েছিলাম, কিন্তু অবশেষে আমি ঈশ্বরের কাছে আর্দ্রচিত্তে বললাম, “প্রভু ... যেটাই হোক, যেখানেই হোক! যা কিছু তুমি আমাকে করতে বলবে, আমি তা করব।”

এখানে আমি পূর্ণরূপে যীশুর কাছে আত্মসমর্পণ করলাম। তাঁর ইচ্ছা। তাঁর পথ।

এটাই ছিল সেই মুহূর্ত, যখন আমি সিদ্ধান্ত নিলাম পুরোপুরি ঈশ্বরের জন্য কাজ করব, আমার ব্যবসার মাধ্যমে।

তোমার পেশাগত যাত্রা হয়তো অনেক কম নাটকীয় হবে, কিন্তু ফলাফল অবশ্যই একই হতে হবে ... যে তুমি আনন্দের সাথে ঈশ্বরের প্রতি সম্পূর্ণভাবে উত্সর্গীকৃত হবে তোমার ব্যবসায়।

এটা তোমার সিদ্ধান্ত। ঈশ্বরকে সব কিছু দিয়ে দেবে, নাকি না। কিন্তু আমি সতর্ক করে দিতে চাই যে, আংশিকভাবে যেটা করা তা তোমার বিপদ এবং পতন ডেকে আনবে।

আমি তোমাদের কাজ জানি, তোমরা নাতেও ঠান্ডা, নাতেও গরম। আমি চেয়েছিলাম তোমরা ঠান্ডা কিংবা গরম হতে, কিন্তু তোমরা উষ্ণ, নাতেও ঠান্ডা, নাতেও গরম, আমি তোমাদেরকে আমার মুখ থেকে উপস্থ করব। (প্রকাশিত বাক্য ৩:১৫ - ১৬)

তোমার ব্যবসায় ফেস-স্ট্রাডলিং কেমন হতে পারে? এর মধ্যে থাকতে পারে...

- দিনে প্রার্থনা করতে ভয় পাওয়া, যেন কেউ দেখবে
- এক মুহূর্তে অভিশাপ দেয়া, পরের মুহূর্তে ঈশ্বরকে প্রশংসা করা
- তোমার ব্যবসা কার্ডে একটি ধর্মীয় শ্লোক ছাপিয়ে অন্যদের কাছে প্রকৃত খ্রীষ্টান হওয়ার ইঙ্গিত দেয়া
- ঈশ্বরের চিরন্তন সত্যের বদলে সর্বশেষ ব্যবসায়িক সেরা চর্চা অনুসরণ করা
- ব্যবসায়িক পার্টনারদের বিল পরিশোধে দেরি করা, যাতে আগে নিজের বেতন পেতে পারো

যদি এর মধ্যে কিছু তোমার অন্তরে স্পর্শ করে, ভালো। এগুলো কখনোই অপমান করার উদ্দেশ্যে নয়, বরং তোমাকে উৎসাহিত করতে, যাতে তুমি ঈশ্বরের ইচ্ছাকে স্পষ্টভাবে চাও এবং নিজেকে তার পথে পূর্ণরূপে উত্সর্গ করো, যাতে তুমি ঈশ্বরের জন্য পুরোপুরি কাজ করো।

একটি চ্যালেঞ্জ

এখনই একটি উপযুক্ত সময় হবে এই বইটি একপাশে রেখে—একদিন, এক সপ্তাহ অথবা আরও বেশি সময়ের জন্য—ঈশ্বরের কাছে বিশেষভাবে প্রার্থনা এবং উপবাসের মাধ্যমে সময় কাটানোর জন্য, যাতে তিনি তোমার মন প্রস্তুত করেন যাতে তুমি তোমার ব্যবসায় একটি পূর্ণাঙ্গ ক্যালেন্ডার হতে পারো!

যাও, এখনই। বইটি বন্ধ করে দাও। আমি তখনও এখানে থাকব, যখন তুমি ঈশ্বরের কাছে প্রতিজ্ঞা করবে যে আর তুমি ফেন্স-স্ট্রাডলার থাকছো না!

সর্বোচ্চ চেষ্টা করো

যে কোনও কাজই করো, মনেপ্রাণে করো, যেমন ঈশ্বরের জন্য, মানুষের জন্য নয়, জানো যে ঈশ্বর থেকে তুমি তোমার উত্তরাধিকার পুরস্কার পাবে, কারণ তুমি খ্রিস্টকে সেবা করো।

—কলসীয় ৩:২৩ - ২৪

স্বাগতম! আমি প্রার্থনা করি তোমার রাগ সময়টি এক শক্তিশালী সাক্ষাৎ ছিল যা তোমাকে স্পষ্টতা, শান্তি এবং উচ্ছ্বাস এনে দিয়েছে।

এখন, চল তোমার ব্যবসায় শতভাগ সং হতে দ্বিতীয় উপায়টি অধ্যয়ন করি—তোমার সব কিছু দাও, তোমার সমস্ত কিছু!

এটি সহজ, কিন্তু অত্যন্ত কঠিন। আমি এই সত্যটি প্রদর্শন করতে একটি ব্যক্তিগত গল্প শেয়ার করতে বাধ্য হচ্ছি।

আমি পাঁচ বছর বয়সে সংগঠিত বেসবল খেলতে শুরু করি এবং সঙ্গে সঙ্গেই পিচার হতে চাইতাম। পিচার হিসেবে, তুমি নিয়ন্ত্রণে থাকো। তুমি বলটি শক্তভাবে ছুড়তে পারো। তোমার সতীর্থরা তোমার উপর নির্ভরশীল থাকে। তুমি একটি জয়ের জন্য বেশি স্বীকৃতি পাও এবং একটি পরাজয়ের জন্য অযথা দোষের ভাগীদার হও। আমি সংগঠিত লীগগুলোতে পিচিং চালিয়ে যাই বিশ বছর পর্যন্ত। এটি শুধু এক আবেগ ছিল না, এটি ছিল একটি দায়িত্ব।

হাইস্কুল বেসবলের চার বছর পরিসংখ্যান ছিল ২৩-৭ (২৩টি খেলা জিতেছি এবং ৭টি হেরেছি)। মোটামুটি ভাল।

হাইস্কুল শেষ করার পর, আমি একটি অত্যন্ত প্রতিযোগিতামূলক গ্রীষ্মকালীন লীগে খেলেছিলাম, যেখানে রাজ্যের শীর্ষ খেলোয়াড়রা অংশ নিত। বছর শেষে টুর্নামেন্টটি ছিল একক-এলিমিনেশন, বিজয়ী-সবকিছু ইভেন্ট, যেখানে আমাদের দুটি খেলা জিতে হবে যাতে আমরা আঞ্চলিক টুর্নামেন্টে যেতে পারি।

কোচ আমাকে প্রথম খেলাটি পিচ করতে বেছে নিয়েছিলেন এবং আমার একটি হাইস্কুল ক্লাসমেট—যাকে আমি "স্টিভ" বলব যদিও এটি তার প্রকৃত নাম ছিল না—দ্বিতীয় খেলাটি পিচ করতে বেছে নিলেন। আমি প্রথম

রাতে পুরো খেলা পিচ করেছিলাম—একটি দীর্ঘ, তীব্র খেলা—এবং আমরা জিতেছিলাম। আমরা ৪০ মাইল বাড়ি ফিরে গিয়েছিলাম এবং পরের রাতে রাজ্যের সেরা দলটির বিরুদ্ধে খেলার জন্য ফিরে এসেছিলাম।

যখন আমরা স্টেডিয়ামে পৌঁছেছিলাম, তখন স্টিভ সেখানে ছিল না। খেলার এক ঘণ্টা আগে, আমরা জানতে পারলাম যে সে পিচ করার জন্য আসেনি। আমরা কখনই জানলাম না কেন। তাতে কি আসে যায়। আমি ছিলাম একমাত্র অবশিষ্ট শুরু করার পিচার। সাধারণত, একটি শুরু পিচার ৩-৪ দিনের বিশ্রাম পায় পরবর্তী খেলা শুরু করার আগে। পিচারের হাত ও শরীর ক্লান্ত হয়ে পড়ে এবং পুনরুজ্জীবিত হতে প্রয়োজন।

আমার হাত এবং শরীর এখনও গত রাতে ক্লান্ত ছিল।

কোচ বাধ্য হয়ে আমাকে বললেন, "জিম, তুমি আজ রাতে খেলতে পারবে?"

এখানে একটু পটভূমি জানা দরকার। আমি এবং স্টিভ একে অপরের বিরুদ্ধে এবং সঙ্গে খেলে এসেছি বছরের পর বছর। আমরা বন্ধুত্বপূর্ণ প্রতিযোগী ছিলাম, সতীর্থরা যারা একে অপরকে এবং বাকিদের প্রমাণ করতে চেয়েছিল কে সেরা পিচার। স্টিভ ছিল "ইন-ক্রাউড", একজন কুল ছেলে, আর আমি ছিলাম না। সে ছিল একটি শীর্ষ বামহাতি পিচার যার কাছে ছিল একটি দুর্বোধ্য ফাস্টবল। আমি ছিলাম একটি ডানহাতি পিচার, যার ছিল একটি শক্তিশালী কার্ভবল (এবং একটি মেধাহীন ফাস্টবল)। ক্রীড়াবিদ হিসেবে, আমাদের মধ্যে একটি চমৎকার সম্পর্ক ছিল, কিন্তু আমরা একে অপরের জন্য এবং দলের জন্য জয়ের প্রতি সম্পূর্ণ নিবেদিত ছিলাম।

তবে আমি কখনোই ওই দলটির বিরুদ্ধে জয়ী হতে পারিনি। আগের পাঁচটি খেলায় আমি তাদের কাছে হেরেছি। তারা আমাকে ভয় পেত না, কিন্তু আমি তাদেরকেও ভয় পেতাম না।

অতএব, ওই রাতে আমার জন্য প্রচুর প্রেরণা ছিল! আমি সেই দলটিকে হারাতে চেয়েছিলাম, দুটি খেলা একে অপরের পর জিততে চেয়েছিলাম এবং প্রমাণ করতে চেয়েছিলাম যে আমি সেরা সতীর্থ।

আমি খেলা শুরু করলাম, এবং পুরো দলটি জয়ের জন্য চমৎকারভাবে উচ্ছ্বসিত ছিল!

পাঁচ ইনিংস পর, আমরা ৪-২ তে এগিয়ে ছিলাম। আমি যখন ষষ্ঠ ইনিংস শুরু করতে মাউন্ডে পা রেখেছিলাম (আমরা সাত-ইনিংস খেলা খেলতাম), তখন কোচ আমাকে জিজ্ঞেস করলেন, "কেমন আছে, জিম?" তিনি বুঝতে পারলেন আমি ক্লান্ত, আমার ফাস্টবল কিছুটা দুর্বল হয়েছে এবং আমার কার্ভবল বেশ উঁচুতে উঠে যাচ্ছে।

অবশ্যই, আমি বললাম, “কোচ... আমি ঠিক আছি,” এবং তারপর সাধারণভাবে মাউন্ডে চলে গেলাম।

তিনি জানতেন কী ঘটতে চলেছে এবং কী করতে হবে। আমিও জানতাম, কিন্তু আমি একটি শেষ প্রচেষ্টা করতে চেয়েছিলাম।

তবে, তুমি অনুমান করতে পারো কী ঘটেছিল। অন্য দলটি আমাকে আঘাত করতে শুরু করল, একে একে সিঙ্গল এবং ডাবল হিট করছিল।

এই ধরনের খেলাগুলিতে, যদিও আমি শক্তি হারিয়ে ফেলি, আমি সাধারণত ব্যাটারকে আউট করতে পারতাম। কিন্তু এবার তা সম্ভব হয়নি। আমি পুরোপুরি ক্লান্ত ছিলাম।

৯০ ডিগ্রি তাপমাত্রায় ২৪ ঘণ্টায় ১২.৫ ইনিংস পিচ করা আমাকে একেবারে নিঃশেষ করে দিয়েছিল।

অবশেষে, প্রথমবারের মতো, অন্য দলটি এগিয়ে গেল। কোচ আমাকে খেলা থেকে তুলে নিতে বাধ্য হলেন।

কোচ যখন মাউন্ডে যাচ্ছিল, আমি এমন কিছু করলাম যা আমি কখনোই করিনি।

আমি কাঁদতে শুরু করলাম।

কল্পনা করো ... ১৮ বছর বয়সী একজন হাইস্কুল বেসবল দলের এমভিপি, যার ২৩-৭ রেকর্ড, মাউন্ডে দাঁড়িয়ে কাঁদছে!

তবে আমি লজ্জিত ছিলাম না। আমার অশ্রু ছিল জানিয়ে দেওয়ার জন্য যে আমি অন্তর থেকে আমার সর্বোচ্চ দিয়ে দিয়েছি। আমি মাঠে কিছুই ছেড়ে রাখিনি। আমি আমার হৃদয় ও আত্মা দিয়ে সবকিছু দিয়েছি, সতীর্থদের জন্য সবকিছু দিয়েছি এবং জয়ের জন্য সবকিছু দিয়েছি।

যদিও ফাইনাল স্কোরবোর্ডে আমি রেকর্ড অনুযায়ী হেরে গিয়েছিলাম, এক বৃহত্তর অর্থে, আমি ছিলাম বিজয়ী।

আমার বাবা মাঠে খেলা দেখছিলেন এবং একজন অন্য খেলোয়াড়ের বাবা ছিলেন। আমার বন্ধুর বাবা আমার বাবা-কে বললেন, “আমি অনেক খেলায় জিমকে পিচ করতে দেখেছি, কিন্তু আমি কখনোই তার প্রতি এত গর্বিত ছিলাম না যতটা আজ রাতে।”

আমার বাবা উত্তরে বললেন, “আমিও না, এড। আমিও না।”

আমি এই গল্পটি শেয়ার করছি এই কারণে নয় যে আমি গর্বিত, না। আমি এই গল্পটি শেয়ার করছি তোমাকে উৎসাহিত করার জন্য যে আমাদের প্রভু যীশু তেমনটাই তোমার জন্য গর্বিত হবে যখন তুমি তাকে পুরোপুরি নিবেদিতভাবে সেবা করবে, তোমার সর্বোচ্চ দেবে এবং সবকিছু তার গৌরবের জন্য করবে।

শেষে, যখন তুমি তাকে হৃদয় দিয়ে সেবা করো, তুমি জয়ী হবে এবং তোমার উত্তরাধিকার পুরস্কার পাবে (কলসীয় ৩:২৩-২৪)।

অতএব, তোমার ব্যবসার মাধ্যমে পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশ করতে, তোমাকে তোমার হৃদয়ে দৃঢ়সংকল্প করতে হবে যে তুমি তাকে পুরোপুরি সেবা করবে!

তাহলে, যখন পবিত্র আত্মা তোমাকে যাওয়ার বা না যাওয়ার, কিনতে বা না কেনার, বিক্রি করতে বা না বিক্রি করার, সেই চুক্তিটি সই করার বা না করার, সেই ব্যক্তিটিকে নিয়োগ দেওয়ার বা না দেওয়ার নির্দেশ দেয়... তুমি যা কিছু করো, তা মন দিয়ে করো!

৪.৪. প্রভুর প্রতি বিশ্বাস রাখো

প্রভুর প্রতি তোমার সমস্ত হৃদয় দিয়ে বিশ্বাস রাখো, এবং তোমার নিজের বোঝাপড়ার উপর ভরসা করো না; তোমার সমস্ত পথেই তাঁকে জানানো, এবং তিনি তোমার পথ সমূহ নির্দেশ করবেন।

— প্রবাদ ৩:৫-৬

সতর্কতা: এই চিরকালীন সত্যকে উপেক্ষা করবেন না!

একজন বিশ্বাসী হিসেবে, আপনি সম্ভবত এই বাণীটি বহুবার শুনেছেন এবং সম্ভবত এটি আপনি আমার মতোই স্বরণ করেছেন।

আমাদের কিছু সময়ের জন্য এই বাণীটি নিয়ে চিন্তা করতে হবে, কারণ এটি আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি উন্মুক্ত করার মূল বিষয়।

চলুন, আমরা এই বাণীটির পাঁচটি মূল উপাদানকে ধীরে ধীরে বিশ্লেষণ করি।

প্রভুর প্রতি বিশ্বাস রাখো

বিশ্বাসকে “কাউকে বা কিছুতে নির্ভরশীলতা, ক্ষমতা, শক্তি বা সত্যের উপর নিশ্চিত আস্থা” হিসেবে সংজ্ঞায়িত করা হয়েছে।

“নির্ভরশীলতা” শব্দটি আমার কাছে খুব ভালো লাগে।

যদি আপনি উদ্ধারপ্রাপ্ত হন, আপনি ইতিমধ্যে আপনার উদ্ধার জন্য প্রভুর উপর বিশ্বাস রাখছেন। আপনি নিশ্চিত আস্থার সাথে বিশ্বাস রাখেন

যে প্রভু তাঁর প্রতিশ্রুতি অনুযায়ী সত্য। আপনি আত্মবিশ্বাসের সাথে তাঁকে বিশ্বাস করছেন।

আমাদের প্রভুর প্রতি বিশ্বাসও একটি নিশ্চিত নির্ভরশীলতা, যে তিনি আমাদের মধ্যে যে ভালো কাজ শুরু করেছেন, তা অবশ্যই সম্পন্ন করবেন। এটি শুধু আমাদের উদ্ধারই নয়, আমাদের ব্যবসায়েও।

তোমার সমস্ত হৃদয় দিয়ে

এখানে অনেকেরই অতি সচেতন হওয়া বা দ্বিধা সৃষ্টি হয়। আপনি লক্ষ্য করবেন, যখন শলোমন এই বাণীটি পবিত্র আত্মার অঙ্গীকারে লিখেছিলেন, তিনি বলেননি যে ঈশ্বর চায় আপনি...

- “আমার সাথে তোমার সমস্ত টাকা বিশ্বাস করো!”
- “আমার সাথে তোমার সমস্ত ব্যবসায়িক পরিকল্পনা বিশ্বাস করো!”
- “আমার সাথে তোমার সমস্ত বাজার গবেষণা বিশ্বাস করো!”
- “আমার সাথে তোমার সমস্ত মস্তিষ্ক বিশ্বাস করো!”
- “আমার সাথে তোমার সমস্ত অনুভূতি বিশ্বাস করো!”

এই তালিকা দীর্ঘ হতে পারে, কিন্তু আপনি বুঝতে পারবেন মূল বিষয়টি।

এটি গুরুত্বপূর্ণ যে আপনি মনে রাখবেন যে ব্যবসায় আপনার সমস্ত কিছুই আপনার হৃদয়ের সাথে সম্পর্কিত। এটা সবই আপনার হৃদয়কে প্রভু কিভাবে প্রভাবিত, আঘাত এবং গঠন করেন তার সাথে সম্পর্কিত। তবে, প্রায়ই ব্যবসার চাপ আপনাকে ঘিরে থাকে, আপনার প্রতিদ্বন্দ্বীরা আপনাকে আক্রমণ করে, বাজার আপনার প্রতি শত্রু হয়ে ওঠে, আপনার সরবরাহ শৃঙ্খল আপনাকে চ্যালেঞ্জ করে, এমনকি আপনার কর্মচারীরাও আপনাকে প্রত্যাখ্যান করতে পারে।

এটি সহজ যে আমরা আমাদের হৃদয়কে হারিয়ে ফেলি এবং ব্যবসায়িক নেতা হিসেবে আবারও আমাদের শরীরী প্রবৃত্তির দিকে ফিরে আসি। তাই এই বাণীটি এবং এই প্রক্রিয়াটি আপনার সাফল্য এবং ব্যবসায়িক গুরুত্বের জন্য অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ। সবকিছু আপনার হৃদয়ে

ফিরে আসে এবং আপনাকে প্রভুর উপর সমস্ত কিছু বিশ্বাস করতে হবে... শুধুমাত্র একটি রবিবারের অংশ নয়।

নিজের বোঝাপড়ার উপর ভরসা করো না

আমার কাছে সব উত্তর নেই এবং সত্যি বলতে, তোমার কাছেও নেই। যখন আমরা মনে করি আমরা জানি, তখনও আমাদের সিদ্ধান্তগুলি প্রায়ই অসম্পূর্ণ, ভুল পথের, এবং বাস্তবায়ন করাও কঠিন হয়ে থাকে।

দুই দশক ধরে, আমি আমার ব্যবসায়িক ভূমিকা মনে করতাম যে আমাকে বই, মূল বক্তব্য, কোচিং এবং পরামর্শের মাধ্যমে গুরুত্বপূর্ণ কোম্পানির সম্পর্কে জানানো উচিত। তবে, বছরের পর বছর অনেক ক্লায়েন্ট আমাকে বলেছেন, “আমি যতটা না ভাবি, আমি জানি না আপনি কীভাবে এই পরামর্শ দিয়েছেন, আমি আপনাকে আপনার মতামত জন্যই পে করছি!” এটি সহজে আমাকে আমার নিজস্ব জ্ঞানী হতে বাধ্য করেছিল।

যদিও আমার অনেক পুরস্কৃত বই এবং প্রভাবশালী ক্লায়েন্ট তালিকা রয়েছে, গভীরে আমি জানতাম যে আমি আসলে তেমন কিছু জানি না। আমার আশা ছিল যে কেউ যেন আমার মুখোশের মাধ্যমে দেখতে না পায় যে আমি আসলে কতটা কম জানি, কারণ এটি আমার ব্যবসাকে ধ্বংস করে দিতে পারত।

ঠিক আমার মতো, আপনি কখনই সবকিছু জানবেন না যা আপনার ব্যবসা বৃদ্ধি করতে প্রয়োজন, যা ঈশ্বর আপনার মাধ্যমে চায়।

তোমার সমস্ত পথেই তাঁকে জানো

“সব” শব্দটার মানে কী?

এটা মানে... সব!

সব মানে সব। শুধু অংশ নয়। কিছু নয়। শুধুমাত্র একটি বৈঠক শুরু করা নয়। শুধু আরো বৃদ্ধি প্রার্থনা করা নয়। শুধু বিপদ, আর্থিক সংকট, বা কর্মচারীর আঘাতের সময়ে তাঁকে ডাকাই নয়।

সব... মানে সব।

সব।

কেন আমি স্পষ্ট বলছি? মাঝে মাঝে, স্পষ্ট বিষয়টি স্পষ্ট হয় না। আমরা জানি আমাদের প্রভুর প্রতি সব কিছুতে বিশ্বাস রাখতে হবে। আমি এটি

আমার পরিবারে, আমার বিবাহিত জীবন এবং আমার সন্তানদের সাথে সহজে করতে পেরেছি... এমনকি আমার চার্জে সেবা করতে।

কিন্তু আমি স্বীকার করি যে, বছরের পর বছর, আমি ব্যবসায় "সব" নিয়ে সংগ্রাম করেছি। এখন আমি বলতে পারি যে যিশু সত্যিই আমার সমস্ত ব্যবসার অধিকারী। এখন যে তিনি পুরোপুরি সব কিছু চালান, আমি আর আমার বোঝাপড়ার উপর ভরসা রাখতে পারি না। এখন আমি পুরোপুরি তাঁর বোঝাপড়ার উপর ভরসা করি।

তিনি আমাদের পথ নির্দেশ করবেন

“শ্যাল” শব্দটির মানে হলো এমন কিছু যা ভবিষ্যতে ঘটবে বলে আশা করা হয়। প্রভু বলেননি...

- সে হয়তো
- যখন তার সময় হবে
- যখন তুমি তার ভালো তালিকায় থাকবে
- শুধুমাত্র তখনই যখন তুমি তা সামলাতে পারবে না
- যখন সে এটা নিয়ে ভাববে
- যখন সে চায়
- যখন তুমি আধ্যাত্মিক পরিপক্বতার এক নির্দিষ্ট স্তরে পৌঁছাবে

এটি সুরে বলো: “সে আমার পথ নির্দেশ করবে!”

এটা আবার বলো।

চলো, এখন তুমি একা আছো। আবার বলো!

তোমার পথ নির্দেশ করা... এই হলো চূড়ান্ত পুরস্কার!

তোমাকে তোমার অন্তর্দৃষ্টির মাধ্যমে শোনা যা কিছু বিশ্বাস করতে হবে এবং সন্দেহ করা যাবে না।

৪.৫. সুরক্ষা গ্রহণ করো

অবশেষে, আমার ভাই বোনেরা, প্রভুতে শক্তিশালী হও এবং তার মহিমার শক্তিতে দৃঢ় থাকো। ঈশ্বরের সমস্ত সুরক্ষা পরিধান করো, যাতে তুমি শয়তানের কপটতার বিরুদ্ধে দাঁড়াতে পারো। কারণ আমরা মাংস ও রক্তের বিরুদ্ধে যুদ্ধ করি না, বরং শাসনকারী শক্তির, এই যুগের অন্ধকারের শাসকদের, এবং আধ্যাত্মিক কুচক্রকারীদের বিরুদ্ধে। সুতরাং ঈশ্বরের সমস্ত সুরক্ষা পরিধান করো, যাতে তুমি দুই দিনের মধ্যে দাঁড়াতে পারো, এবং সবকিছু সম্পন্ন করার পর দাঁড়িয়ে থাকতে পারো।

—এফিসীয়ান ৬:১০ - ১৩

শয়তান এই পৃথিবীর প্রিন্স। তার ব্যবসার যন্ত্রণা নিয়ন্ত্রণে রয়েছে। যখন তুমি তোমার অনৈতিক সুবিধা উন্মুক্ত করতে যাবে, শত্রু তোমার পেছনে আসবে। এটাই হবে।

কাইল উইঙ্কলারের আকর্ষণীয় বই *Silence Satan: Shutting Down the Enemy's Attacks, Threats, Lies, and Accusations* এ তিনি বলেছেন,

আমাদের যুদ্ধে অংশ নেওয়ার জন্য যা যা সুরক্ষা প্রদান করা হয় তা আমাদের চিন্তাকে সাহায্য করে। শয়তান আমাদের জীবনে প্রবেশ করে এই ধরনের যুক্তি দিয়ে কেন ঈশ্বর আমাদের ব্যবহার করতে পারবেন না, কেন আমরা কখনো সুস্থ হতে পারব না, বা কেন আমাদের বিশেষ পাপগুলো মাফ করা যাবে না। এই সমস্ত সন্দেহ এবং হতাশা তার ব্যবহার করা প্রতিবন্ধকতাগুলি যাতে আমরা বিজয়ী জীবন কাটাতে না পারি।

এটা একই কথা আমাদের ব্যবসার জীবনেও বলা যায়। যখন তুমি তোমার অদ্বিতীয় সুবিধা ব্যবসার বাজারে ব্যবহার করতে শুরু করবে, শত্রু তোমার এবং তোমার দলের বিরুদ্ধে সবকিছু ছুঁড়ে দেবে।

পল যেভাবে সুরক্ষা বর্ণনা করেছেন, আমি চাই তোমরা তিনটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় নিয়ে চিন্তা করো:

১. সম্পূর্ণ সুরক্ষা

আংশিক সুরক্ষা কোন কাজে আসে না। কল্পনা করো একজন সৈনিক যুদ্ধে প্রবেশ করছে তার হেলমেট, ব্যাগ, বুট, বা অস্ত্র ছাড়া। তেমনি, কল্পনা করো একজন ২%er ব্যবসার বাজারে শত্রুর নিয়ন্ত্রণে থাকা যুদ্ধক্ষেত্রে পুরো সুরক্ষা ছাড়া প্রবেশ করছে এবং প্রতিটি শত্রু আক্রমণের জন্য প্রস্তুত।

সম্পূর্ণ সুরক্ষার ছয়টি উপাদান হলো...

- **সত্যের বেল্ট** – শব্দ, যার উপর অন্যান্য অস্ত্রগুলি সংযুক্ত থাকে
- **ন্যায়নীতির বক্ষপট** – হৃদয় এবং আত্মাকে রক্ষা করা এবং শত্রুকে তোমার সুরক্ষার বলক দেখানো
- **উদ্ধারের হেলমেট** – মস্তিষ্ক, কানের এবং চিন্তাকে রক্ষা করা
- **শান্তির সুসংবাদী জুতো** – মজবুতভাবে দাঁড়িয়ে থাকার জন্য প্রস্তুত পাদুকা
- **বিশ্বাসের ঢাল** – শত্রুর অগ্নিসংযোগী তীরগুলো প্রতিরোধ করা এবং পুরো দেহকে রক্ষা করা
- **আত্মার তরবারি** – ঈশ্বরের শব্দ, একমাত্র আক্রমণকারী অস্ত্র

পল আমাদের পরামর্শ দেন পুরো সুরক্ষা পরিধান করতে, এক বা দুটি অংশ নয়। পুরো সুরক্ষা না থাকলে তুমি দুর্বল পয়েন্টে শত্রুর আক্রমণের জন্য বিপদগ্রস্ত হবে।

বুঝতে হবে যে পাঁচটি উপাদান হলো রক্ষাকারী উপকরণ; একমাত্র একটি হলো আক্রমণের অস্ত্র। যদি এটি তোমার এবং তোমার ব্যবসার জন্য আধ্যাত্মিক যুদ্ধ হয়, তাহলে কেন তুমি শুধুমাত্র একটি আক্রমণকারী অস্ত্র নিয়েই সীমাবদ্ধ থাকবে?

২. দাঁড়ানো

পলের সুরক্ষা বর্ণনায় (এফিসীয়ান ৬:১০-২০) চারটি জায়গায় তিনি বলেছেন, দাঁড়াতে, যুদ্ধ করতে নয়। এটা আমার কাছে আকর্ষণীয় যে, কেন পুরো সুরক্ষা পরিধান করে যুদ্ধ করতে বলা হয়নি?

উইঙ্কলার তাঁর দুর্দান্ত বিশ্লেষণে বলেছেন কেন পল আমাদের দাঁড়িয়ে থাকতে পরামর্শ দেন। তিনি বলেন,

...প্রভুর শক্তিতে শক্তি খুঁজে বের করার জন্য যাতে তুমি দাঁড়িয়ে থাকতে পারো। তিনি (পল) বলেননি সুরক্ষা পরিধান করার জন্য যুদ্ধ করতে, বরং তিনি বলেছেন যেন তুমি প্রভুর মধ্যে তোমার পরিচয় ধরে দাঁড়িয়ে থাকতে পারো শত্রু শক্তির বিরুদ্ধে যারা তোমাকে ধ্বংস করতে চায়।

যখন তুমি সুরক্ষা গ্রহণ করবে, বুঝতে হবে যে তুমি যুদ্ধ করার জন্য এগিয়ে যাচ্ছে না, বরং তুমি প্রভুর শক্তিতে নিজেকে আবৃত করছো যাতে শত্রুর কৌশল এবং প্রতারণা থেকে রক্ষা পেতে পারো।

৩. চক্রান্ত

ইডেন উদ্যানে, শত্রু সূক্ষ্ম মিথ্যা এবং প্রতারণার মাধ্যমে ইভ এবং অ্যাডামকে বিভ্রান্ত করেছিল (যত্ন ৩)। সে একই কাজ যিশুর সঙ্গে করেছিলেন তাঁর ৪০ দিনের পরীক্ষা-নিরীক্ষার সময় (ম্যাট. ৪)। শত্রুর কৌশল ৬,০০০ বছরেও বদলায়নি। সে আপনার সঙ্গে একই কাজ করবে।

সে আপনাকে এমন চিন্তা এবং ধারণা আনবে যা অন্তর্ভুক্ত হতে পারে...

- “আপনি এটা করতে পারবেন না।”
- “আপনার কাছে দল বা সম্পদ নেই।”
- “এটা আপনার করা সবচেয়ে পাগলাটে কাজ।”
- “এটা আপনার ব্যবসা ধ্বংস করে দেবে।”
- “কেউ আপনাকে সমর্থন করবে না।”
- “আপনি কি নিজের মন হারিয়ে ফেলেছেন?”

- “আপনার প্রতিদ্বন্দ্বীরা কি ভাববে?”
- “আপনি অনেক টাকা এবং এমনকি আপনার ব্যবসাও হারাবেন।”
- “কেউ আপনার পেছনে দাঁড়াবে না।”
- “আপনি এমন এক নেতা নন যিনি এটা সফল করতে পারবেন।”
- “আপনি কি নিশ্চিত এটা ঈশ্বরের পক্ষ থেকে এসেছে? আপনি কি নিশ্চিত?”
- “আপনি কি সিরিয়াস? নাকি আপনি শুধুই এই পাগলাটে ব্যবসায়ের বইটি পড়ছেন এবং ভুল করছেন যা পণ্ডিত লেখক বলছেন?”

আপনি বুঝতে পারছেন।

এবং এর মধ্যে অনেক কিছুই শত্রুর হালকা অস্ত্র, যা আপনি পরবর্তীতে বড় আক্রমণের সম্মুখীন হতে পারেন।

আপনি সবসময় আক্রমিত হবেন না, কিন্তু যখন আপনি এখন থেকে এক আত্মা দ্বারা পরিচালিত ব্যবসায়ী নেতা হবেন, আপনাকে পুরোপুরি সজ্জিত হতে হবে।

এটাই কেন এটি খুবই গুরুত্বপূর্ণ যে যখন আপনি আপনার অপ্রতিদ্বন্দ্বী প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা প্রকাশ করতে প্রস্তুত হচ্ছেন, তখন প্রতিদিন পূর্ণ সজ্জা পরিধান করুন যাতে আপনি স্বীকৃতির শক্তির মাধ্যমে দাঁড়াতে পারেন, নিজের শক্তির মাধ্যমে নয়।

এটা যেমন সেই পুরানো গল্পের মতো, যা আমরা সবাই গির্জায় শুনেছি, যেখানে এক বৃদ্ধা মহিলা শয়তানকে দরজায় এসে আঘাত করতে দেখে। তিনি শান্তভাবে পিছন ফিরে বলে ওঠেন, “যীশু, এটা আপনার জন্য!”

একটি আরেকটি বিষয়: শত্রুকে পালাতে হবে

তাহলে ঈশ্বরের কাছে আত্মসমর্পণ করো। শয়তানকে প্রতিরোধ করো, আর সে তোমাদের কাছ থেকে পলায়ন করবে।

—জেমস ৪:৭

যখন আপনি যীশুর নামে শত্রুকে আপনার ব্যবসা থেকে চলে যেতে বলেন,
সে বাধ্য! তার কোনো বিকল্প নেই!

শূন্য!

কোনো বিকল্প নেই!

তাহলে,

- শত্রুকে তার জমিতে লড়াই করতে যাবেন না। তাকে স্বরণ করিয়ে দিন যে সে ইতিমধ্যেই পরাজিত, তাকে প্রতিরোধ করুন, এবং সে পলায়ন করবে; তার আর কোনো বিকল্প নেই!
- মনে মাধ্যমে আধ্যাত্মিক যুদ্ধ করবেন না। বাইবেলের মাধ্যমে লড়াই করুন, যেমন যীশু (ম্যাট. ৪:১-১১) করেছিলেন।
- শত্রু আপনার ওপর আক্রমণ করবে বলে চিন্তা করবেন না, “যে আপনার মধ্যে আছে, সে পৃথিবীতে যাদের আছে, তাদের থেকে বড়” (১ জন ৪:৪)।
- শত্রুকে আপনার বা আপনার দলের চারপাশে ঘোরাঘুরি করতে দেবেন না। তাকে চলে যেতে বলুন, আর সে চলে যাবে!

সংক্ষেপে মনে রাখবেন...

- এটা শুধু প্রার্থনার বিষয় নয়।
- এটা শুধু একটি কণ্ঠ নয়।
- পুরোপুরি আত্মনিয়োগ করুন।
- ঈশ্বরে বিশ্বাস রাখুন।
- প্রতিদিন সজ্জিত থাকুন।

যখন আপনি এই পাঁচটি প্রস্তুতির পদক্ষেপ গ্রহণ করবেন, তখন আপনি আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশের জন্য প্রস্তুত।

এই পদক্ষেপগুলো সটান পড়ে বা বাদ দেবেন না। এগুলোকে আপনার হৃদয়ে এবং আত্মায় গভীরভাবে ধারণ করুন, তারপর আপনার প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা প্রকাশের জন্য এগিয়ে যান। এর মাধ্যমে আপনি

নিজের জন্য একটি দৃঢ় ভিত্তি তৈরি করবেন, যাতে পবিত্র আত্মা আপনার ব্যবসার মাধ্যমে তাঁর উপস্থিতি প্রকাশ করতে পারেন!

গ্রুপ আলোচনা

কেন এটি গুরুত্বপূর্ণ যে আপনি প্রস্তুতি নিতে সময় নেন, যাতে আপনি পবিত্র আত্মার দ্বারা পরিচালিত হতে পারেন, শুধুমাত্র ঝাঁপিয়ে পড়ার পরিবর্তে?

ব্যক্তিগত এবং ব্যবসায়িক সচেতনতার প্রশ্নগুলির প্রতি আপনার প্রতিক্রিয়া কী ছিল?

এই প্রস্তুতির কোন ধাপটি এখন আপনার জন্য সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ? কেন?

আপনার অনৈতিক সুবিধা উন্মুক্ত করুন

তবে যখন পবিত্র আত্মা আপনার উপর আসবে, তখন আপনি
শক্তি পাবেন।

— প্রেরিত ১:৮a

আপনি বড় পরিবর্তন করার সিদ্ধান্ত নিয়েছেন।
আপনি জানেন যে সম্ভাব্য বাধাগুলি কী কী।
আপনি প্রস্তুত হয়েছেন পরবর্তী পথের জন্য।

এখন, আপনি প্রস্তুত!

এই অংশটি আপনাকে ছয়টি মূল চাবিকাঠি দিয়ে আপনার অনৈতিক
সুবিধা উন্মুক্ত করার পথে গাইড করবে। আমি সুপারিশ করি আপনি এই
চাবিকাঠিগুলি পর্যায়ক্রমে প্রয়োগ করুন, কারণ এগুলি পরস্পর নির্ভরশীল
এবং একটি শক্তিশালী প্রক্রিয়া তৈরি করে।

এভাবে আমি সুপারিশ করি আপনি এই অংশটি প্রয়োগ করুন।

প্রথমত, সমস্ত ছয়টি অংশ একবার পড়ুন, কোনো নোট না করে।
প্রবাহ, বিষয়বস্তু এবং এগুলির মাধ্যমে সঞ্চিত গতি বুঝতে চেষ্টা করুন।

দ্বিতীয়ত, এক এক করে প্রতিটি অংশ পড়ুন এবং প্রতিটি অংশের ছোট
ছোট অনুশীলন সম্পন্ন করুন। আমি সুপারিশ করি, প্রতিদিন একটি করে
অংশের উপর মনোযোগ দিন। তাড়াহুড়া করবেন না। পবিত্র আত্মা যেন

এই সত্যগুলিকে আপনার আত্মায় গভীরভাবে গেঁথে ফেলতে পারেন, সেজন্য সময় দিন।

তৃতীয়ত, একবার আপনি পবিত্র আত্মাকে এই সত্যগুলিকে শক্তিশালী করার জন্য যথেষ্ট সময় দেওয়ার পরে, আপনি ষষ্ঠ অধ্যায়, "এটি চালিয়ে যান" -এ যাওয়ার জন্য প্রস্তুত হবেন।

৫.১. অনুশীলন

অনুশীলন (ক্রিয়া): কিছু কিছু আবার আবার করা, যাতে সেই বিষয়ে আরও দক্ষ হওয়া যায়; নিয়মিত বা অবিচ্ছিন্নভাবে কিছু করা যা আপনার জীবনের একটি সাধারণ অংশ হয়ে দাঁড়ায়।

পবিত্র আত্মার শক্তি আপনার ব্যবসায়ে উন্মুক্ত করার প্রথম চাবিকাঠি হল অনুশীলন।

যারা প্রতিযোগিতামূলক খেলাধুলা করেছেন তারা অনুশীলনের অপরিহার্যতা ভালোভাবে বুঝতে পারবেন। যেকোনো খেলার পেশাদার খেলোয়াড়েরা তাদের দক্ষতা অর্জনের জন্য শত শত, এমনকি হাজার হাজার ঘণ্টা কঠোর, মেধাবী অনুশীলনে ব্যয় করেন।

ব্যবসায়, পেশাদার প্রশিক্ষণ এবং উন্নয়ন প্রোগ্রামগুলি কর্মীদের প্রশিক্ষণ সম্পন্ন করার জন্য অনেক সময় অনুশীলন করায়। পেশাদার সেবা প্রদানকারী কোম্পানিগুলি তাদের কাস্টমার কল মোকাবিলা করার জন্য বড় সময় ব্যয় করে, যাতে সেবা প্রতিনিধিরা প্রথম আসল কাস্টমার কলটি মোকাবিলা করতে পারে। পেশাদার বিক্রয় প্রশিক্ষকরা বিক্রয়কর্মীদেরকে ক্লোজিং টেকনিক শেখানোর জন্য মক ইন্টারভিউ করেন।

আমার বই *The Impacter: A Parable on Transformational Leadership*-এ, আমি শেখাই যে আত্মবিশ্বাস (আপনার দক্ষতায় বিশ্বাস) আসে দক্ষতা (যত বেশি সময় ধরে আপনি আপনার দক্ষতাগুলি বিকাশ করবেন) থেকে। যত বেশি আপনি অনুশীলন করবেন, তত বেশি আপনি সক্ষম হবেন। যত বেশি আপনি সক্ষম হবেন, তত বেশি আপনার আত্মবিশ্বাস থাকবে।

একই বিষয় ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি উন্মুক্ত করার ক্ষেত্রে সত্য।

এখানে তিনটি দুর্দান্ত উপায় দেওয়া হল: সাক্ষী চিহ্নিত করুন, ছোট থেকে শুরু করুন, এবং সূক্ষ্মভাবে সংশোধন করুন।

সাক্ষী চিহ্নিত করুন

আপনার পাস্তুর বা শিক্ষক একটি শক্তিশালী সত্য শেয়ার করেন, এবং আপনার ভেতরে কিছু একটা বলে, “হ্যাঁ! এটা ভালো! এটা ঠিক!” আপনি হয়তো উচ্চস্বরে বলেও থাকেন যেমন আমি প্রায়ই করি!

যখন পবিত্র আত্মা একটি সত্য শোনে, তখন তিনি তা আপনার মধ্যে নিশ্চিত করেন। আপনার আত্মা সেই সত্য অনুভব করে।

এই আত্মা যে সাক্ষী হয়, সেটা আপনার ভেতরের সাক্ষী।

ঠিক একই আত্মা যেটি আপনাকে গির্জায় সাক্ষ্য দেয়, সেটা আপনার কাজের জায়গায়ও আপনার সঙ্গে থাকে।

এটি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ যে আপনি আপনার অভ্যন্তরীণ সাক্ষী সনাক্ত করার অনুশীলন চালিয়ে যান, এমনকি যদি আপনি ইতিমধ্যে পবিত্র আত্মার সঙ্গে পুরোপুরি সংযুক্ত হন।

আমরা কখনোই আমাদের অভ্যন্তরীণ সাক্ষী চিহ্নিত করার অনুশীলন অতিরিক্ত করতে পারি না!

কাজের সময়ে যখন আপনার অভ্যন্তরীণ সাক্ষী (অন্তরঙ্গ জানাশোনা) সম্পূর্ণ শান্তি অনুভব করেছিল, তখন কী ঘটেছিল?

- আপনি কি আপনার ব্যবসা শুরু করেছিলেন?
- আপনি কি বড় কোনো প্রকল্প শুরু করেছিলেন?
- আপনি কি আরও মানুষ নিয়োগ করেছিলেন?
- আপনি কি সাবকন্ট্রাক্টর পরিবর্তন করেছিলেন?
- আপনি কি একটি বড় যন্ত্রপাতি কিনেছিলেন?
- আপনি কি কোনো চুক্তি সাইন করেছিলেন?
- আপনি কি কোন কর্মচারীকে চ্যালেঞ্জ করেছিলেন যাতে সে তার সম্ভাবনা অনুযায়ী কাজ করে?
- আপনি কি কোনো পরামর্শক বা কোচের সঙ্গে চুক্তি সাইন করেছিলেন?

এছাড়া, এমন কিছু সময়ও আসতে পারে যখন আপনি ফিরে তাকিয়ে বলবেন, “আমি *জানতাম* না করা উচিত ছিল না:”

- আপনি কি ব্যবসা শুরু করেছিলেন?
- আপনি কি বড় প্রকল্পটি শুরু করেছিলেন?
- আপনি কি আরও মানুষ নিয়োগ করেছিলেন?
- আপনি কি সাবকন্ট্রাক্টর পরিবর্তন করেছিলেন?
- আপনি কি ঐ যন্ত্রপাতি কিনেছিলেন?
- আপনি কি ঐ চুক্তি সাইন করেছিলেন?
- আপনি কি কর্মচারীকে চ্যালেঞ্জ করেছিলেন?
- আপনি কি পরামর্শক বা কোচের সঙ্গে চুক্তি সাইন করেছিলেন?

এই সব ক্ষেত্রে, এটা খুব সম্ভব যে পবিত্র আত্মা ইতিমধ্যেই আপনার ভেতরে কাজ করছিল, আপনাকে সঠিক সিদ্ধান্ত নিতে উৎসাহিত করছিল এবং ভুল সিদ্ধান্ত থেকে দূরে থাকার জন্য সতর্ক করছিল।

সাক্ষীকে ক্রমাগত শনাক্ত করার জন্য মনোযোগী, ইচ্ছাকৃত প্রচেষ্টা প্রয়োজন। আপনি যদি মনোনিবেশ না করেন, এবং সর্বদা পবিত্র আত্মার অভ্যন্তরীণ সাক্ষী খুঁজতে না যান, তবে আপনি দ্রুত দুনিয়ার পথে ফিরে যেতে পারবেন।

আপনি যত বেশি অনুশীলন করবেন, তত সহজে সাক্ষী চিহ্নিত করতে পারবেন।

ছোট থেকে শুরু করুন

আমাদের দৈনিক ভাত দাও।

—ম্যাথিউ ৬:১১

এটি একটি চমৎকার উপায় যদি আপনি পবিত্র আত্মার কণ্ঠ শোনার দক্ষতা শেখার প্রাথমিক পর্যায়ে আছেন। আমি একটি উদাহরণ দিতে চাই, কিভাবে ছোট থেকে শুরু করা সম্ভব। যখন আমি প্রথম অনুশীলনের এই ধারণাটি শিখেছিলাম, তখন আমি ছোট থেকে শুরু করেছিলাম। একটি অভিজ্ঞতা সত্যিই অসাধারণ।

আমি প্রায়ই ব্যবসা এবং গির্জার দলগুলোর সঙ্গে আমাদের অনৈতিক সুবিধা নিয়ে কথা বলি। আমার সবচেয়ে জনপ্রিয় এবং স্বরণীয় অনুশীলন উদাহরণগুলির মধ্যে একটি হল একটি রেস্টোরাঁতে খাবার অর্ডার করা। আমি যা শিখাই তা এখানে:

আমরা সবাই এমন একটি রেস্টোরাঁ জানি যেখানে আমাদের কিছু পছন্দের খাবার থাকে। পরবর্তী বার আপনি যদি সেই রেস্টোরাঁয় যান, আপনার পছন্দের খাবার অর্ডার না করে, মেনুটি দেখুন এবং পবিত্র আত্মা থেকে জিজ্ঞেস করুন, "আপনি কী সাজেস্ট করেন আমি কী অর্ডার করব?"

কেন আমি আপনাকে পরবর্তী সময়ে রেস্টোরাঁতে গিয়ে এটি অনুশীলন করতে সুপারিশ করছি?

- পবিত্র আত্মা ইতিমধ্যেই জানেন আপনার পছন্দের খাবার।
- তিনি আরও জানেন মেনুর এমন খাবারও রয়েছে যা আপনি পছন্দ করবেন, কিন্তু আপনি জানতেন না!
- তিনি এমন খাবার অর্ডার করতে নিষেধ করতে পারেন যা খেতে খারাপ, অস্বাস্থ্যকর বা জীবাণু সমৃদ্ধ।

সম্প্রতি আমি আমার গির্জায় একটি বার্তা দিয়েছিলাম এবং এটি একটি সাধারণ উপায়ে কিভাবে তাঁর কণ্ঠ শোনার অনুশীলন করতে হয়, সেটা জানাই। পরবর্তী রবিবার, একটি তরুণী আমাকে একটি শক্তিশালী সাক্ষ্য দিয়ে আসেন।

তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তার পেট খুব সংবেদনশীল এবং বেশিরভাগ খাবারের প্রতি তার প্রতিক্রিয়া তার চরম শারীরিক ব্যথা এবং এমনকি দিনের পর দিন অস্বস্তির কারণ হয়। আমার বার্তা শোনার পর, তিনি এবং তার স্বামী তাদের প্রিয় রেস্টোরাঁয় গিয়েছিলেন। কেন এই রেস্টোরাঁ? তিনি জানতেন যে তাদের মেনুতে দুটি খাবার অন্তর্ভুক্ত ছিল যা তার পেটে ব্যথা করবে না।

কিন্তু এবার, তিনি মেনুটি দেখেন এবং পবিত্র আত্মা থেকে জিজ্ঞেস করেন, "ঠিক আছে, আমি আজ যা শিখলাম তা অনুশীলন করছি। পবিত্র আত্মা, আমি কী অর্ডার করব?"

তিনি সাহসিকতার সঙ্গে পবিত্র আত্মার উপর বিশ্বাস রেখেছিলেন এই সিদ্ধান্তে।

যখন তিনি তার সাক্ষ্য দিতে শুরু করলেন, তার চোখগুলো জ্বলজ্বল করছিল, মুখে বিশাল একটি হাসি ছিল, এবং তিনি চিৎকার করে বললেন, "আমি এমন কিছু অর্ডার করেছি যা আগে কখনো করি নি, এবং **কোন খারাপ প্রতিক্রিয়া হয়নি!** এখন **আমি জানি যে আমি যেকোনো** রেস্টোরাঁয় যেতে পারি এবং পবিত্র আত্মা আমাকে এমন একটি খাবার দেখাবেন যা সুস্বাদু এবং ভালো। আপনি আমাকে খাবারের নতুন এক জগৎ খুলে দিয়েছেন!"

তিনি খুবই আনন্দিত ছিলেন।

এটি অবশ্যই আমি নয়, এটা ছিল তার পবিত্র আত্মার উপর বিশ্বাস রাখা এবং ছোট থেকে শুরু করা।

তাহলে আপনি কীভাবে ছোট থেকে শুরু করতে পারেন? কিছু উপায় হতে পারে পবিত্র আত্মাকে জিজ্ঞেস করা:

- "আজ কি আমাকে এই ব্যক্তির সঙ্গে দেখা করা উচিত, নাকি অন্য সময়?"
- "এই মিটিংয়ে কি আমাকে অংশগ্রহণ করা উচিত?"
- "এই গ্রাহককে কি আমার ফোন করা উচিত?"
- "আমাদের ব্যবসায় কি এই পরিষেবা বা পণ্য যোগ করা উচিত?"
- "এটা কি এখনই করা উচিত নাকি পরে?"
- "এই প্রকল্পটি শেষ করার জন্য কি আমার আগামীকাল তাড়াতাড়ি আসা উচিত নাকি আজ রাতে দেরি করে থাকা উচিত?"

এই মৌলিক তালিকায় আমরা আরও কয়েক ডজন যোগ করতে পারি, কিন্তু আপনি ধারণাটি বুঝতে পারবেন। ছোট থেকে শুরু করার সম্ভাবনা অফুরন্ত।

আমি আপনাকে অনুশীলন করার জন্য এবং আপনার ভিতরের সাক্ষীকে সনাক্ত করার জন্য আত্মবিশ্বাস অর্জনের জন্য ছোট, কম ঝুঁকিপূর্ণ সুযোগ দিয়ে শুরু করতে উৎসাহিত করছি। বিশ্বাস করুন ... তিনি আপনাকে ইচ্ছাকৃতভাবে তাঁকে খুঁজে বের করতে উপভোগ করবেন এবং আপনি অনুশীলন করার সাথে সাথে নিজেকে আরও বেশি করে পরিচিত করে তুলবেন।

ফাইন-টিউন

আপনি অনেক ধরনের আধ্যাত্মিক শব্দে ঘেরা। শয়তান আপনাকে সব সময় কথা বলার চেষ্টা করছে, আপনাকে পৃথিবীর যে শব্দগুলো সে নিয়ন্ত্রণ করে, তা দিয়ে অবিরাম আক্রমণ করছে।

যখন আপনি অনুশীলন শুরু করবেন, তখন আপনি কিছু সাফল্য (যেমন "ওই খাবারটি অর্ডার করা") এবং কিছু ব্যর্থতা অনুভব করবেন। আমরা প্রায়ই আমাদের সাফল্য থেকে বেশি আমাদের ব্যর্থতা থেকে শিখি। আমাদের অনুশীলনের মাধ্যমে, আমাদের শিখতে হবে কীভাবে ফাইন-টিউন করতে হবে—অর্থাৎ, আমাদের সাফল্য থেকে যতটা বা তার চেয়েও বেশি শিখতে হবে যতটা আমরা আমাদের ব্যর্থতা থেকে শিখি।

আমি দুইটি জীবনের গল্প শেয়ার করতে যাচ্ছি যা আমাকে আমার আধ্যাত্মিক কানগুলি আরও ভালোভাবে শুদ্ধ করতে শিখিয়েছে, যাতে আমি আরও পরিষ্কারভাবে আত্মা কর্তৃক নির্দেশিত শব্দ শোনাতে পারি।

প্রথমত, আমি আমার বড় সাফল্যটি শেয়ার করতে চাই। আপনি এটিকে আপনার হাতে ধারণ করছেন!

যদিও আমি প্রায় শেষ করে ফেলছিলাম আমার "দ্য ইমপ্যাক্টর" সিরিজের ফলো-আপ বইটি, তবুও আমি একটি বাধার সম্মুখীন হই। প্রথমে আমি নিশ্চিত ছিলাম না যে এটি স্ব-প্রতিষ্ঠিত বাধা ছিল না কি আত্মার নির্দেশনা।

আমি দ্রুত বুঝতে পারলাম যে এটি আত্মার সাক্ষ্য ছিল, তা না যে আমার নিজস্ব ইচ্ছা বা শয়তান (অনুশীলন)।

এক সকালে, যখন আমি আত্মার কাছে জানতে চাচ্ছিলাম আমি কী করতে পারি, তখন তিনি আমার কাছে বললেন (অডিবল কর্ণে না, তবে আমার অভ্যন্তরীণ অনুভূতিতে), "আমার মানুষের জন্য একটি বই লিখ, যাতে তারা ব্যবসায়ে আমার মতো আমার কর্ণ শুনতে শিখে।"

আমি অবিলম্বে আমি যা লিখছিলাম তা সরিয়ে দিলাম এবং "আওয়ার আনফেয়ার অ্যাডভান্টেজ" লিখতে শুরু করলাম।

পবিত্র আত্মার নির্দেশনায় যখন আমি এই ম্যানুস্ক্রিপ্টটি লিখছি, তখন এটি আমার ১৪টি পূর্ববর্তী বইয়ের মধ্যে নিঃসন্দেহে সবচেয়ে প্রত্যাশিত বই!

নিঃসন্দেহে, এটি আমার জীবনের সবচেয়ে পরিপূর্ণ, মজাদার, এবং সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজ।

কেবলমাত্র পূর্ববর্তী অনুশীলনের মাধ্যমে আমি নিশ্চিত ছিলাম যে এটি সত্যিই আত্মা। এবং আমি অবিলম্বে তা পালন করলাম।

এখন বড় ব্যর্থতার গল্প।

কিছু বছর আগে, আমার স্ত্রী এবং আমি আমাদের ছেলের সাথে অন্য রাজ্যে তার খ্রিস্টান ছেলেদের স্কুলে দেখা করতে গিয়েছিলাম। এই সফরের শেষ দিনে, আমি আমার মূল্যবান জিনিসপত্রের মধ্যে একটি পরেছিলাম: একটি নতুন ইউনিভার্সিটি অফ লুইসভিল জাতীয় চ্যাম্পিয়নশিপ পুরুষদের বাল্কেটবল পোলো শার্ট, যা আমাকে উপহার দিয়েছিল আমার বোন এবং ভাই।

আমি যেহেতু কেন্টাকির লুইসভিলের দক্ষিণে একটি ছোট শহরে বড় হয়েছি এবং হাইস্কুলে বাল্কেটবল খেলেছি, তাই আমি ওই প্রোগ্রামের বড় ফ্যান।

এটি ছিল ১৮ বছর পর প্রথমবারের মতো ইউনিভার্সিটি অফ লুইসভিল তাদের প্রথম জাতীয় চ্যাম্পিয়নশিপ জিতেছিল, তাই এই শার্টটি পরা বিশেষ আনন্দের ছিল।

আমাদের ছেলের স্কুল ছাড়ার ঠিক কয়েক মিনিট আগে, তার একজন বন্ধু আমাদের কাছে এসে কথা বলল। সে উল্লাসিত হয়ে আমার শার্ট দেখে, সে লুইসভিল থেকে ছিল এবং আমার মতোই একটি বড় UL ফ্যান ছিল। আমরা খেলোয়াড়দের, চ্যাম্পিয়নশিপকে এবং আমরা আবার জাতীয় চ্যাম্পিয়ন হওয়া নিয়ে কথা বলছিলাম।

হঠাৎ, আমি আমার ভিতরে একটি কণ্ঠ শুনতে পেলাম—এটি একটি অডিবল কণ্ঠ ছিল না, বরং আমার অভ্যন্তরীণ সাক্ষ্য ছিল—বলল, "তোমার শার্টটি তাকে দাও!"

আমার প্রথম প্রতিক্রিয়া ছিল, "এটি নিশ্চয়ই প্রভুর কণ্ঠ হতে পারে না। কেন তিনি চান আমি আমার নতুন প্রিয় শার্টটি একটি ছেলেকে দেব, যার সাথে আমি পরিচিত নই?"

ছেলেটি চলে যাওয়ার সময়, আমি আবার শুনলাম, "তাকে তোমার শার্টটি দাও। তোমার গাড়ির ট্রান্সে অনেক পরিচ্ছন্ন শার্ট আছে।"

সত্যি বলতে, আমি দ্বিধা করলাম, আমাদের ছেলেকে বিদায় জানালাম এবং বেরিয়ে গেলাম ... এখনও সেই প্রিয় শার্টটি পরেই।

পাঁচ মিনিটও হয়নি, আমি আমার স্ত্রীর কাছে ফিরে গিয়ে তাকে বললাম কী ঘটেছে। সে তৎক্ষণাৎ প্রভুর কণ্ঠে সম্মতি জানিয়ে বলল, আমাকে ছেলেটিকে শার্টটি দিতে হতো।

তবে আমি পিছনে ফিরে না গিয়ে, আমি আমাদের বাড়ি ফিরে গেলাম। বাড়ি ফিরে, আমি শার্টটি ধুয়ে তাকে মেইল করলাম এবং একটি নোটও পাঠালাম যাতে বললাম যে আমার দেবী করা অদ্বিতীয় ছিল। আমি তাকে বললাম যে আমি প্রভুর কাছে তওবা করেছি, তাকে ক্ষমা চেয়েছি এবং প্রার্থনা করেছি যে শার্টটি তাকে আশীর্বাদ করুক।

আমার ছেলেটি পরে আমাকে বলেছিল, ছেলেটি এতটাই শার্টটি পছন্দ করেছে যে সে প্রায়ই তা খুলত না।

এটি আমার জন্য একটি পরিষ্কার "আমার উচিত ছিল তাকে শার্টটি দেওয়া" অভিজ্ঞতা। যেমন আপনি জানেন, আমাদের সকলেরই ক্যারিয়ারে বহুবার এমন অভিজ্ঞতা হয়েছে।

আমার ব্যর্থতায়, আমি অনেক মূল্যবান পাঠ শিখেছি, তার মধ্যে কিছু ছিল...

- কীভাবে আত্মার আলাদা এবং শক্তিশালী অভ্যন্তরীণ সাক্ষ্য চিহ্নিত করতে হয়
- অনুরোধ করা হলে তাৎক্ষণিকভাবে কাজ করা
- দেবী করা শাস্তির চেয়ে তাৎক্ষণিক আনুগত্যের আশীর্বাদ কীভাবে অনুভব করা যায়

আপনার অভ্যন্তরীণ সাক্ষ্য চিহ্নিত করুন। ছোট থেকে শুরু করুন। তারপর ফাইন-টিউন করুন।

এটি অনুশীলন প্রয়োজন—অনেক প্রচেষ্টামূলক অনুশীলন।

সময় গড়ানোর সাথে সাথে, আপনার অনুশীলন আপনার আধ্যাত্মিক কান শক্তিশালী করবে যাতে আপনি আত্মার কণ্ঠ আরও পরিষ্কারভাবে শুনতে পারেন।

এখানে একটি কর্মপরিকল্পনা দেওয়া হলো যা আপনাকে আপনার অনুশীলন শুরু করতে সাহায্য করবে।

অনুশীলন কর্মপরিকল্পনা

আপনার ব্যবসার জন্য যে পাঁচটি সিদ্ধান্ত আপনাকে নিতে হবে, সেগুলোর তালিকা করুন। তাঁর কণ্ঠ শুনতে শোনার সময় যেসব প্রশ্নের উত্তর আপনি শুনতে চান তা রেকর্ড করুন।

সিদ্ধান্ত #১: _____

কীভাবে আপনি শুনতে শুরু করেছিলেন?

কীভাবে আপনি ফাইন-টিউন করেছেন?

আপনি কী শিখলেন?

সিদ্ধান্ত #২: _____

কীভাবে আপনি শুনতে শুরু করেছিলেন?

কীভাবে আপনি ফাইন-টিউন করেছেন?

আপনি কী শিখলেন?

সিদ্ধান্ত #৩: _____

কীভাবে আপনি শুনতে শুরু করেছিলেন?

কীভাবে আপনি ফাইন-টিউন করেছেন?

আপনি কী শিখলেন?

সিদ্ধান্ত #৪: _____

কীভাবে আপনি শুনতে শুরু করেছিলেন?

কীভাবে আপনি ফাইন-টিউন করেছেন?

আপনি কী শিখলেন?

সিদ্ধান্ত #৫: _____

কীভাবে আপনি শুনতে শুরু করেছিলেন?

কীভাবে আপনি ফাইন-টিউন করেছেন?

আপনি কী শিখলেন?

৫.২। কাজ করার আগে পরীক্ষা করুন

পরীক্ষা (বিশেষণ): অগ্রগতি বা গতির হঠাৎ বিরতি, একটি অগ্রগতি বা প্রক্রিয়ায় হঠাৎ বিরতি বা বিরতি, পরীক্ষা বা যাচাই করার কাজ।

পবিত্র আত্মার শক্তি আপনার ব্যবসায় মুক্ত করার দ্বিতীয় মূল চাবিকাঠি হলো, কাজ করার আগে পরীক্ষা করা।

কিভাবে মানুষ সিদ্ধান্ত নেয়, তা সবসময় আমাকে মুগ্ধ করেছে। কীভাবে প্ররোচনামূলক বার্তা এবং পরিবেশগত কারণগুলি মানুষের সিদ্ধান্ত গ্রহণে প্রভাব ফেলে?

আমার স্নাতকোত্তর পাঠ্যক্রমে, আমি ছোট দলের মধ্যে আন্তঃব্যক্তিক এবং মানসিক ভেরিয়েবলগুলোর উপর মনোনিবেশ করেছিলাম। আমি বিভিন্ন বিষয়ের উপর বছরের পর বছর গবেষণা করেছি, যেমন...

- সম্মতি অনুসন্ধান
- নেতৃত্বের শৈলী এবং গোষ্ঠীতে ক্ষমতার ব্যবহার
- অ-শব্দ যোগাযোগের গতিশীলতা
- বর্ণবৈষম্য এবং সাংস্কৃতিক যোগাযোগ
- গ্রুপ থিঙ্ক
- এরিস্টটলের রেটোরিক, যেমন ইথোস, পাথোস, এবং লোগোসের প্রভাব
- যুক্তি বিশ্লেষণের শক্তি
- পুরুষ এবং মহিলা সমস্যার সমাধান দলগুলোর মধ্যে যোগাযোগ সংশয় এবং তার প্রভাব

বিশ্বাস করুন বা না করুন, এই শেষ বিষয়টি ছিল আমার মাস্টার্সের থিসিস এবং আমার পিএইচডি ডিসার্টেশনের বিষয়। নিদ্রাহীনতার জন্য দুর্দান্ত পড়া!

অনেক বছরের অধ্যয়ন এবং বিশ্বের সেরা একাডেমিক মনের কাছ থেকে শিখে, আমি এখন একমাত্র একটি সিদ্ধান্তে পৌঁছেছি...

ওয়াও, আমি পুরোপুরি ভুল করেছিলাম!

গত ২০ বছর ধরে, আমি গবেষণা করেছি যে বিশ্বের সেরা নেতা এবং সিদ্ধান্ত গ্রহণকারী, যীশু, কীভাবে সিদ্ধান্ত নিতেন।

বিশ্বের সেরা নেতা এবং ব্যবসায়ী মনটি কখনো কি...

- তাঁর শিষ্যদের কাছে সম্মতি বা সংখ্যাগরিষ্ঠ ভোট চেয়েছিলেন?
- সক্রটিস, এরিস্টটল বা প্লেটোর কাজ নিয়ে চিন্তা করেছিলেন?
- তাঁর কথার আন্তঃব্যক্তিক গতিশীলতা নিয়ে গভীরভাবে ভাবতেন?
- গ্রাহক ফোকাস গ্রুপ তৈরি করে ট্রেন্ড এবং পছন্দ বের করার চেষ্টা করেছিলেন?
- মহার্ঘ্য বিশেষজ্ঞদের থেকে তাদের জ্ঞান চেয়েছিলেন?

না, যীশুর একটি সম্পূর্ণ নতুন, উদ্ভাবনী, এবং অপ্রকাশিত সিদ্ধান্ত গ্রহণ প্রক্রিয়া ছিল।

তিনি সবসময়, প্রতিটি পরিস্থিতিতে, কাজ করার আগে ঈশ্বরের আত্মার সঙ্গে পরীক্ষা করতেন।

তখন যীশু উত্তর দিয়ে বললেন, “সত্য বলছি, আমি আপনাদের বলছি, পুত্র নিজে কিছু করতে পারেন না, কিন্তু যা তিনি পিতাকে করতে দেখেন, তা-ই করেন; কারণ যেহেতু পিতা পুত্রকে ভালোবাসেন এবং তিনি তাকে সমস্ত কাজ দেখান যা তিনি নিজে করেন; এবং তিনি তাকে আরও মহৎ কাজ দেখাবেন, যাতে আপনি বিস্মিত হন।” (জেন ৫:১৯ - ২০)

যীশু ঈশ্বর পিতার আত্মার সঙ্গে পরীক্ষা করেছিলেন, পবিত্র আত্মার সঙ্গে!

"আমি নিজের কর্তৃত্বে কিছু বলিনি; কিন্তু যিনি আমাকে পাঠিয়েছেন, তিনি আমাকে আদেশ দিয়েছেন, আমি কী বলব এবং কী বলব না। এবং আমি জানি তাঁর আদেশ হল চিরকালীন জীবন। অতএব, যা আমি বলি, ঠিক যেমন পিতা আমাকে বলেছিলেন, তেমনি আমি বলি। (জন ১২:৪৯ - ৫০)

“আপনি কি বিশ্বাস করেন না যে আমি পিতার মধ্যে আছি এবং পিতা আমার মধ্যে আছেন? যে কথা আমি আপনাদের বলি, তা আমি নিজের কর্তৃত্বে বলি না; বরং যে পিতা আমার মধ্যে বাস করেন, তিনি কাজ করেন। (জন ১৪:১০)

যীশু সবসময়, যা করার বা বলার আগে, ভেতরে পরীক্ষা করতেন।

এখানে তিনটি সহজ উপায় দেওয়া হয়েছে যা আপনাকে সাহায্য করবে কিভাবে কাজ করার আগে পরীক্ষা করবেন: ধীরগতিতে চলুন, বাইরের বিষয়গুলোকে ব্লক করুন, এবং একটা শেষ পরীক্ষা করুন।

ধীরগতিতে চলুন

কখনও কি এই ব্যবসায়িক বাক্যগুলো শুনেছেন?

- "দ্রুত চললে ধীর চলে যেতে পারে।"
- "দ্রুত চলুন, নতুবা মরবেন।"
- "এটা জরুরি।"
- "এটা কালকের মধ্যে শেষ করতে হবে।"
- "দ্রুত করো, আমাদের দেরি করানোর সময় নেই।"
- "ওরা দ্রুত কাজ করে না।"
- "আমাদের পুরো দিন নেই।"
- "জলদি করো!"
- "কেবল এটা করো!"

আমাদের ব্যবসায়িক দুনিয়ায়, আমরা প্রতিদিন এবং প্রতি ঘণ্টায় এমনকি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ কাজ বা সিদ্ধান্তের চাপের মধ্যে আছি যা এখনই করতে হবে। আমরা সহজেই ভুল ধারণায় আক্রান্ত হতে পারি, “এটা তো ব্যবসা।”

অনেক সময় আমি নিজেও এই ভুলে পড়েছি। যখন আমি একটি ছোট বাড়ি নির্মাণ কোম্পানি পরিচালনা করছিলাম, বাড়ি বাড়ি ঘুরে দ্রুততম ব্যাংক ড্রয়ের জন্য দ্রুততম ধাপ সম্পন্ন করার চাপ ছিল। কোম্পানির মালিক কখনোই বুঝতে পারলেন না কেন আমি এক বাড়ি শেষ না করেই অন্য বাড়িতে যাচ্ছিলাম, অপ্রয়োজনীয় অর্ডারের দিকে ঝুঁকছিলাম।

পেছন থেকে এখন, আমি পুরোপুরি অর্থের জন্য ছুটছিলাম যতটা দ্রুত সম্ভব কনস্ট্রাকশন খণের টাকা পাওয়ার জন্য। কিন্তু আমার কর্মী পে-রোল এবং সাব-কন্ট্রাক্টরদের পেমেন্ট মেটাতে, আমি আর কোনো উপায় জানতাম না।

এখন আমি চাই, কেউ যদি আমাকে যীশুর মতো ধীরগতিতে চলতে শিখাতো।

তখন লেখকরা এবং ফারিসিরা ব্যভিচারে ধরা পড়া এক স্ত্রীলোককে যীশুর কাছে নিয়ে আসল। তারা তাকে সামনে রেখে বলল, “শিক্ষক, এই স্ত্রীলোকটি ব্যভিচারে ধরা পড়েছে। এখন মূসা, আইনে আমাদের আদেশ দিয়েছেন যে এরকম নারীকে পাথর মেরে মারা উচিত। তবে আপনি কী বলেন?” তারা এইভাবে তাকে পরীক্ষা করতে বলেছিল, যেন তারা কিছু অভিযোগ খুঁজে পায়। কিন্তু যীশু নিচে ঝুঁকে মাটিতে আঙুল দিয়ে লিখছিলেন, যেন শুনতে পাচ্ছেন না। এবং যখন তারা আরও প্রশ্ন করতে থাকে, তিনি উঠলেন এবং তাদের বললেন, “তোমাদের মধ্যে যিনি পাপমুক্ত, তিনি প্রথম পাথর ছুঁড়ুন।” এরপর তিনি আবার ঝুঁকে মাটিতে লিখলেন। (জন ৮:৩ - ৯)

এখানে পরিস্থিতি কী ছিল? ধর্মীয় নেতারা হঠাৎ করে যীশুর কাছে এসে এক মহিলাকে জনসমক্ষে অপমান করলেন এবং তাদের প্রশ্নের জন্য তাঁকে তাত্ত্বণিক উত্তর দেওয়ার জন্য চাপ দিলেন।

সবাই দেখতে পেত যে এই পুরুষরা অতি গুরুতর, তাদের হাতে পাথর ছিল, তারা ওই মহিলাকে অথবা সম্ভবত যীশুকেও মারার হুমকি দিচ্ছিল।

তারা যীশুকে দুটি সিদ্ধান্তে চাপ দিল: তাকে মেরো অথবা তাকে মুক্তি দাও।

তাহলে যীশু এই জীবন-হুমকিপূর্ণ পরিস্থিতিতে কেমন প্রতিক্রিয়া দেখিয়েছিলেন?

যখন এবং শুধুমাত্র যখন যীশু উত্তর দেওয়ার জন্য সম্পূর্ণরূপে প্রস্তুত ছিলেন, তখন তিনি উঠে দাঁড়িয়ে বললেন (আমার কথায়), "আমি বিকল্প C বলছি... তুমি যদি কখনও পাপ না করে থাকো, তাহলে তাকে হত্যা করো।" তারপর তিনি হাটু গেড়ে মাটিতে লিখতে থাকলেন।

যীশু যখন প্রথম হাটু গেড়েছিলেন তখন তিনি কী করছিলেন? কেন তিনি এটা করেছিলেন? তিনি কী করছিলেন? কেন তিনি কিছুই বলেননি?

আমি বিশ্বাস করি তিনি ধীর হয়ে তাঁর ভিতরে বসবাসকারী পবিত্র আত্মাকে জিজ্ঞাসা করলেন, "আত্মা, তুমি আমাকে কী বলতে এবং করতে চাও?"

যীশু ঠিক তাই করেছিলেন যা আত্মা তাকে নির্দেশ দিয়েছিল। তিনি হয়তো অনুভব করেছিলেন, "এখন একটু বিরতি নেওয়া দরকার, যাতে সবাই একটু চাপ অনুভব করুক।"

এটি যে বাইরের কোনো যুক্তি দিয়ে ব্যাখ্যা করা সম্ভব নয়, তা স্পষ্ট। এটি সুপারন্যাচারাল ছিল। শুধু পবিত্র আত্মাই এরকম প্রতিক্রিয়া দিতে পারেন।

যেভাবে যীশু জীবনের সংকটজনক পরিস্থিতিতে ধীরগতিতে যাচ্ছিলেন এবং আত্মার সঙ্গে পরীক্ষা করেছিলেন, তেমনি আপনি আপনার ব্যবসায়িক পরিস্থিতিতে ধীরগতিতে চলতে পারেন এবং পরীক্ষা করতে পারেন।

বাইরের চাপ বন্ধ করুন

যীশুর চারপাশে থাকা পুরুষেরা উত্তর দাবি করেছিল এবং তা এখনই। তাদের চাপ ছিল বাইরের দিক থেকে।

যদি যীশু পরিস্থিতির চাপকে তাঁর নেতৃত্বের ভিত্তি হিসেবে নিতেন, তবে তিনি হয়তো তাড়াতাড়ি এবং ভয়াবহ সিদ্ধান্ত নিতেন। তবে তিনি ভিতরের দিক থেকে পরিচালিত হতে বেছে নেন, যেখানে পবিত্র আত্মা রাজত্ব করেন।

আমাদের সকলেই ব্যবসায় এই ধরনের চাপ অনুভব করেছি। আমরা সবাই এমন কিছু করতে বাধ্য হয়েছি, যেমন...

- চুক্তি স্বাক্ষর করা নির্ধারিত সময়সীমার আগেই

- ব্যবসার বৃদ্ধির জন্য নয়, বরং খালি জায়গা পূরণের জন্য কাউকে নিয়োগ দেওয়া
- শুধু একটি চুক্তি বন্ধ করার জন্য অতিরিক্ত লাভ বিলিয়ে দেওয়া
- একটি মিটিংয়ে দ্রুত সিদ্ধান্ত নেওয়া শুধু অন্যরা আপনার কাছে তা প্রত্যাশা করেছিল বলে
- কোনো মিটিং বা লাঞ্চে যোগ দেওয়ার জন্য সম্মত হওয়া যখন আপনার সেই ইচ্ছা, সময় বা অর্থ ছিল না
- শুধু কারণ সম্ভাব্য গ্রাহকটি এটি এখনই চেয়েছিল, দ্রুত, অসম্পূর্ণ প্রস্তাব তৈরি করা

এটি আমার তালিকা, কীভাবে আমি চাপের মধ্যে পড়ে বাইরের চাপকে অগ্রাহ্য করতে পারিনি। হয়তো আপনি এই কিছু কিছু বিষয়ে সম্পর্কিত হতে পারেন।

আপনি হয়তো প্রশ্ন করতে পারেন, "তাহলে, জিম, আপনি কি আমাদের বলছেন যে বাইরের সব কিছু উপেক্ষা করে শুধুমাত্র ভিতরের দিক থেকে দেখে ব্যবসায়িক সিদ্ধান্ত নিতে?" না, একদম নয়।

ঈশ্বর আমাদের একটি মন দিয়েছেন, যা পড়া, গবেষণা, বিশ্লেষণ, প্রতিফলন, তথ্য অনুসন্ধান, মূল্যায়ন এবং অনুসন্ধান করার ক্ষমতা রাখে। তিনি আশা করেন যে আমরা আমাদের ঈশ্বর প্রদত্ত মানবিক বুদ্ধিমত্তা সর্বোত্তমভাবে ব্যবহার করব যতটুকু সম্ভব বুঝতে।

কিন্তু যখন আপনি যা কিছু করতে পারেন তা শেষ হয়ে যায়, তারপর আপনি সিদ্ধান্ত নেওয়ার আগে আবার ভিতরের দিক থেকে শোনার চেষ্টা করুন, যেখানে ঈশ্বরের আত্মা বাস করেন।

মনে রাখবেন, পবিত্র আত্মা আপনাকে ভিতরের দিক থেকে পরিচালিত করেন। শত্রু আপনাকে বাইরের দিক থেকে চাপ দিতে চায়!

আপনাকে সর্বদা বাইরের চাপের আওয়াজগুলো অগ্রাহ্য করতে হবে এবং পবিত্র আত্মাকে আপনার নির্দেশিকা হিসেবে গ্রহণ করতে হবে।

শেষ পরীক্ষা

শেষ পরীক্ষা প্রায়ই একটি দ্রুত যাচাই যা নিশ্চিত করে যে আপনি পবিত্র আত্মাকে সঠিকভাবে শুনেছেন। এটি একটি কার্যকলাপ বিলম্বিত বা স্থগিত

করার প্রচেষ্টা নয়, বরং একটি সাধারণ পরামর্শ যে ভিতরের দিকের জন্য এক শেষ পরীক্ষা নেবেন।

আমার ব্যবসায়িক মন্ত্রণালয়ে, আমি প্রায়ই পুরো যুক্তরাষ্ট্রে এবং কখনও কখনও আন্তর্জাতিকভাবে উড়ে যাই ব্যবসায়িক নেতাদের সঙ্গে পরামর্শ, বক্তৃতা দেওয়া এবং কাজ করার জন্য। যখন আমি বিমানটি উড্ডয়নের জন্য অপেক্ষা করি, আমি জানালা দিয়ে বাইরে তাকিয়ে প্রায়ই লক্ষ্য করি যে একজন পাইলট বিমানটির সামগ্রিক অবস্থা, ডানা এবং ল্যান্ডিং গিয়ারের মারণ পরীক্ষা করছেন। এটি একজন গ্রাহক হিসেবে আমার জন্য নিশ্চয়তা দেওয়া যে নেতা তার পেশাকে গুরুত্ব দিয়ে সঠিকভাবে কাজ করছে।

যদি পাইলটের নিরাপত্তা পরীক্ষার কারণে উড়ান কয়েক মিনিট দেরিতে চলে, আপনি কি মনে করেন আমি বিরক্ত হব? একদমই না। আমি আনন্দিত যে করু তাদের পেশাকে যথেষ্ট গুরুত্ব দিয়েছে এবং বিমানটির সুরক্ষিত অপারেশন নিশ্চিত করার জন্য তারা যতটা সম্ভব সর্বোত্তম চেষ্টা করেছে।

আমি আমার সকল ব্যবসায়িক মন্ত্রণালয় অংশীদারদের পরামর্শ দিই, যে তারা পরবর্তী গুরুত্বপূর্ণ সিদ্ধান্ত নেওয়ার আগে, সমস্ত ডেটা, রিপোর্ট, কাগজপত্র এবং নোট একপাশে রেখে একটি নিরিবিলা জায়গায় চলে যেতে এবং আত্মার কাছে প্রশ্ন করতে।

এভাবে, এই শেষ পরীক্ষা:

- আপনাকে চাপপূর্ণ পরিবেশ থেকে দূরে সরিয়ে দেয়
- সেরা সিদ্ধান্তের প্রতি আপনার বিশ্বাস এবং পরীক্ষারতা বাড়ায়
- আপনার আত্মায় সিদ্ধান্তের ভালোর ব্যাপারে আরো দৃঢ়তা তৈরি করে।

তারপর, আপনি শান্তির সঙ্গে সেই সিদ্ধান্তের ভিত্তিতে কাজ করতে পারবেন।

চেক করার আগে আপনার কর্মপরিকল্পনা

পবিত্র আত্মার শক্তি আপনার ব্যবসায় মুক্ত করতে দ্বিতীয় গুরুত্বপূর্ণ বিষয় হল, কাজ করার আগে চেক করা, তাই...

- ধীরে চলুন।
- বাইরের চাপ বন্ধ করুন।
- একটি শেষ পরীক্ষা নিন।

পরবর্তী সপ্তাহে, এই তিনটি গুরুত্বপূর্ণ পদক্ষেপ আপনার সিদ্ধান্ত গ্রহণ প্রক্রিয়ায় একত্রিত করুন। তারপর এই কর্মপরিকল্পনাটি ব্যবহার করুন যাতে আপনি "কাজ করার আগে চেক করা" কীভাবে সক্রিয় করেছেন তা পরিষ্কার করতে। এটি একটি সহজ পদক্ষেপ যা আপনি চিরকাল ব্যবহার করতে পারেন যাতে নিশ্চিত হতে পারেন যে পবিত্র আত্মা আপনার সিদ্ধান্তগুলি পরিচালনা করেছেন।

সিদ্ধান্ত #১: _____

আপনি কীভাবে ধীরে চলেছেন?

আপনি কীভাবে বাইরের চাপ বন্ধ করেছেন?

শেষ পরীক্ষা কী নিশ্চিত করেছে?

সিদ্ধান্ত #২: _____

আপনি কীভাবে ধীরে চলেছেন?

আপনি কীভাবে বাইরের চাপ বন্ধ করেছেন?

শেষ পরীক্ষা কী নিশ্চিত করেছে?

সিদ্ধান্ত #৩: _____

আপনি কীভাবে ধীরে চলেছেন?

আপনি কীভাবে বাইরের চাপ বন্ধ করেছেন?

শেষ পরীক্ষা কী নিশ্চিত করেছে?

সিদ্ধান্ত #৪: _____

আপনি কীভাবে ধীরে চলেছেন?

আপনি কীভাবে বাইরের চাপ বন্ধ করেছেন?

শেষ পরীক্ষা কী নিশ্চিত করেছে?

সিদ্ধান্ত #৫: _____

আপনি কীভাবে ধীরে চলেছেন?

আপনি কীভাবে বাইরের চাপ বন্ধ করেছেন?

শেষ পরীক্ষা কী নিশ্চিত করেছে?

৫.৩. সাক্ষী খুঁজুন

সাক্ষী (বিশেষ্য): একটি ঘটনা বা ঘটনা সম্পর্কে প্রমাণ; যে ব্যক্তি কিছু সম্পর্কে ব্যক্তিগত জ্ঞান রাখে

আপনার ব্যবসায়ে পবিত্র আত্মার শক্তি মুক্ত করার জন্য তৃতীয় চাবি হল সাক্ষী খোঁজা।

আমেরিকায় অনেক অপরাধমূলক মামলা শুধুমাত্র এক সাক্ষীর সাক্ষ্যভিত্তিক সিদ্ধান্তে চূড়ান্ত হয়েছে, সেই সাক্ষী যিনি অপরাধের দৃশ্যে ছিলেন এবং জানতেন কী ঘটেছিল। তাদের সাক্ষ্য দ্বারা তারা তাদের অভিজ্ঞতার সত্যতা নিশ্চিত করতে সক্ষম হয়। বিপরীত প্রমাণ থাকা

সত্ত্বেও, এক সাক্ষীর সাক্ষ্য সহজেই দশটি বা তার বেশি অজ্ঞাত বিশেষজ্ঞদের কণ্ঠকে অগ্রাহ্য করতে পারে।

একইভাবে, আপনার আত্মার ক্ষেত্রেও, আপনার একক, অমর, সর্বজ্ঞ, এবং অন্তর্নিহিত আধ্যাত্মিক সাক্ষী রয়েছে।

সত্যিকারের সাক্ষী

একজন বিশ্বস্ত সাক্ষী মিথ্যা বলে না, কিন্তু একজন মিথ্যা সাক্ষী মিথ্যা কথা বলে।

—বিজ্ঞাপন ১৪:৫

আপনি কি কখনো আপনার কাজে কাউকে মিথ্যা বলতে শুনেছেন? একজন কর্মচারী? একজন বস? একজন বিক্রেতা? একজন গ্রাহক? নিশ্চয়ই শুনেছেন। আপনি যদি ২৪ ঘণ্টারও বেশি সময় ধরে ব্যবসা করেন, তাহলে কেউ না কেউ আপনাকে ছোট বা বড় মিথ্যা বলে থাকতে পারে।

কিন্তু আপনি কীভাবে জানলেন এটি মিথ্যা? কী আপনাকে বলেছিল যে এই ব্যক্তি সত্যি বলছে না? কী ছিল যা আপনাকে মিথ্যা চিনতে সাহায্য করল?

উত্তর সহজ। আপনি আগেই সত্য জানতেন!

চেষ্টা করুন, এটি হতে পারে আর্থিক বা অপারেশনাল সংখ্যার একটি সেট, একটি লেনদেনের ইতিহাস, একটি প্রতিবেদন থেকে অনুপস্থিত একটি উপাদান, বা এমনকি অন্য একজন ব্যক্তি, কিছুই ছিল যা আপনাকে ইতিমধ্যেই সত্যের অনুভূতি দিয়েছিল। এটি সহজেই একটি প্রতারণাকারী চিহ্নিত করতে সাহায্য করেছিল।

অনেক সময়, পবিত্র আত্মাই, সত্যিকারের সাক্ষী, যা আপনার ভিতরে বাস করে, সত্য বা মিথ্যার বিষয়টি নিশ্চিত করেছিল।

তবে মাঝে মাঝে, আমরা সবাই প্রতারিত হই। আমরা কিছু শুনি এবং ভাবি, "এটা কী, আমি জানি না। এটি শোনাতে ভাল, যুক্তিসঙ্গত মনে হচ্ছে। আমি নিশ্চিত না, এবং আমি তাদের বিরুদ্ধে কিছু অভিযোগ করতে চাই না যদি ভুল হয়ে যায়।"

কখন আমরা প্রতারিত হই? যখন আমরা পুরানো অভ্যাসে ফিরে যাই, যেমন মাথা-নেতৃত্বাধীন, ধারণা-নেতৃত্বাধীন, বা অনুভূতি-নেতৃত্বাধীন হওয়ার পরিবর্তে পবিত্র আত্মার দ্বারা নেতৃত্ব নেওয়া।

তাহলে আপনি কীভাবে সত্যিকারের সাক্ষী এবং মিথ্যা সাক্ষী আলাদা করতে পারেন?

সত্যিকারের সাক্ষী আপনাকে দেয়...

- শান্তি (ফিলিপীয় ৪:৭)
- একতা (এফেসীয় ৪:৩)
- ধৈর্য (গালাতীয় ৫:৫)
- শক্তি (এফেসীয় ৩:১৬)
- দৃষ্টি (১ করিন্থীয় ২:১০, ১৩)
- আনন্দ (১ থিসালোনিকীয় ১:৬)
- সান্ত্বনা (প্রেরিত ৯:৩১)
- ফল (গালাতীয় ৫:২২-২৩)

মিথ্যা সাক্ষী আপনাকে দেয়...

- অশান্তি
- অসন্তুষ্টি
- চিন্তা
- দুর্বলতা
- বিভ্রান্তি
- ভয়
- অবিশ্বাস
- চাপ

আপনার সেরা সিদ্ধান্তগুলি সর্বদা প্রথম তালিকার বেশি ধারণ করে, দ্বিতীয় তালিকার চেয়ে।

আপনি যখন সিদ্ধান্তের জন্য একটি সাক্ষী খুঁজছেন, এই তালিকাগুলি আপনার পাশে রাখুন, যাতে আপনি দ্রুত সত্যিকারের সাক্ষী এবং মিথ্যা সাক্ষী আলাদা করতে পারেন।

স্মরণ রাখুন, পবিত্র আত্মা আপনাকে সব সত্যের দিকে পরিচালিত করবে (জন ১৬:১৩)। আপনাকে কেবল এক সাক্ষী খুঁজতে হবে, পবিত্র আত্মার সত্যিকারের সাক্ষী।

এক সাক্ষীই যথেষ্ট

পবিত্র আত্মা আমাদের আত্মার সঙ্গে সাক্ষ্য দেয় যে আমরা
ঈশ্বরের সন্তান।

—রোমীয় ৮:১৬

ব্যবসায়ের নেতৃত্বে একটি প্রচলিত উক্তি হল, "এটা শীর্ষে একা!"

একজন ব্যবসায়ী নেতা হিসাবে, আপনি প্রতিদিন অসংখ্য সিদ্ধান্ত নেন। আপনার অবস্থান যত উচ্চ হবে, আপনার সিদ্ধান্তের কোম্পানির উপর প্রভাব ততই বড় হবে। এবং প্রায়শই, বড় সিদ্ধান্ত নেওয়ার সময়, আপনি সিদ্ধান্তে যতটা কম লোককে অন্তর্ভুক্ত করতে পারেন।

কখনও কখনও ব্যবসায়ে শীর্ষে একা থাকার অনুভূতি অনুভূত হয়।

এবং কখনও এটি শীর্ষে একা থাকতে পারা থেকে সবচেয়ে একাকী অনুভূত হয় যখন আপনি একটি বিষয়ে একা দাঁড়িয়ে থাকেন।

আপনি কোম্পানির শৃঙ্খলার শীর্ষে বা তলায় যেখানেই থাকুন না কেন, এমন কিছু সময় আসে এবং সিদ্ধান্ত নেয়া হয় যখন আপনি একমাত্র ব্যক্তি হন যারা একটি ইস্যুর একপাশে আছেন। এমন সময়ে, আপনি কাউকে খুঁজে পাবেন যিনি আপনার পাশের দিকে আসবেন, আপনাকে সাহায্য করবেন এবং আপনার অবস্থান নিশ্চিত করবেন।

এটাই হলো একমাত্র সত্যিকারের সাক্ষী—পবিত্র আত্মা—অন্বেষণ করার সঠিক সময়, কারণ তিনি যথেষ্ট।

এটি ঠিক যেমন একটি ট্রাফিক সিগন্যাল। আমেরিকায়, আমাদের ট্রাফিক সিগন্যাল তিনটি রঙের হয়। লাল মানে থামুন। হলুদ মানে ধীরে ধীরে চলুন এবং সতর্কতার সাথে এগিয়ে যান। সবুজ মানে চলুন।

আমার অভিজ্ঞতায়, পবিত্র আত্মা কখনও কখনও লাল আলো দেয়, কখনও কখনও হলুদ আলো, এবং কখনও কখনও সবুজ আলো দেয়।

তাহলে, এখানে একটি উপায় আছে সাক্ষী খুঁজে পাওয়ার। যদি আপনি অনুভব করেন...

- **চিন্তা বা অনিশ্চয়তা** – থামুন! এটি সম্ভবত একটি লাল আলো।
- **কিছুই না** – অপেক্ষা করুন এবং আরও খোঁজ করুন। এটি সম্ভবত একটি হলুদ আলো।
- **শান্তি এবং শক্তি** – চলুন এবং চলুন এখনই! আপনার কাছে পবিত্র আত্মার সবুজ আলো রয়েছে, যাতে আপনি পদক্ষেপ নিতে পারেন!

দুই সাক্ষী আরও ভালো

আমরা একমত হয়েছিলাম, একযোগে মিলিত হয়ে, আপনাদের কাছে আমাদের প্রিয় বার্নাবাস এবং পলকে পাঠানোর সিদ্ধান্ত নিয়েছি।

—প্রেরিত ১৫:২৫

এবং এটি আমাদের জন্য এবং পবিত্র আত্মার জন্য ভাল মনে হয়েছিল, যে আমরা আপনাদের ওপর এর চেয়ে বড় বোঝা আরোপ না করব।

—প্রেরিত ১৫:২৮

তবে, এটি সিলাসের জন্য ভাল মনে হয়েছিল যে তিনি সেখানে রয়ে গিয়েছিলেন।

—প্রেরিত ১৫:৩৪

স্ট্রিং স ডিকশনারি সাক্ষীর সংজ্ঞা দেয় “একত্রে সাক্ষ্য দেওয়া, অর্থাৎ সমান্তরাল প্রমাণ দ্বারা সমর্থন করা; সাক্ষ্য দেওয়া; যৌথ সাক্ষ্য প্রদান করা।” উপরোক্ত প্রতিটি আয়াতে, বিশ্বাসীরা একসঙ্গে একই সিদ্ধান্তে যৌথ সাক্ষ্য দিয়েছেন। “পবিত্র আত্মার এবং আমাদের কাছে এটি ভাল মনে হয়েছিল” এটি একটি আদর্শ যৌথ সাক্ষ্যের উদাহরণ। পবিত্র আত্মা তাদেরকে ব্যক্তিগতভাবে বলেছিলেন, “হ্যাঁ, এটি একটি ভাল সিদ্ধান্ত,” এবং তারপর তারা তাদের অভ্যন্তরীণ সাক্ষ্যদাতাদের সাথে একযোগে সম্মত হয়েছিল।

যদিও পবিত্র আত্মার সাথে আপনার ব্যক্তিগত সাক্ষ্য অবশ্যই যথেষ্ট, দুই বা ততোধিক বিশ্বাসীদের সাক্ষ্য আরো ভালো!

এখানে দুটি ব্যক্তির যৌথ সাক্ষ্যের শক্তির একটি উদাহরণ দেয়া হলো।

সম্প্রতি, আমি একটি আঞ্চলিক সম্মেলনে খ্রিস্টান ব্যবসায়ী নেতাদের একটি বড় দলের উদ্দেশ্যে ক্লোজিং কিউনোট বক্তৃতা দিয়েছিলাম। আমি এই বইটির নীতিগুলির একটি দ্রুত সংক্ষিপ্ত বিবরণ দিয়েছিলাম। বক্তৃতার সময়, আমি অনুভব করলাম যে পবিত্র আত্মা আমাকে পূর্ব প্রস্তুতির চেয়ে বেশী সময় ধরে যৌথ সাক্ষ্য খোঁজার জন্য উৎসাহিত করছেন।

সম্মেলনের তিন দিন পরে, আমি সম্মেলনের একজন অংশগ্রহণকারীর কাছ থেকে একটি দীর্ঘ ও বিস্তারিত ই-মেইল পেয়েছিলাম, যিনি একটি বিখ্যাত খ্রিস্টান ব্যবসায়িক সংগঠনের প্রতিষ্ঠাতা সদস্য এবং একজন ব্যবসায়িক বিশাল ব্যক্তিত্ব।

সমস্যাটির একটি সংক্ষিপ্ত পর্যালোচনার পর, তিনি তার ই-মেইলে লিখেছেন,

মূল কথা, আমি গত রাতে বাড়ি ফিরছিলাম এবং আপনার বক্তব্য মনে পড়েছিল। আমি রেডিও বন্ধ করে পবিত্র আত্মার কাছে জিজ্ঞেস করলাম, আমাকে এই পরিস্থিতিতে কী করা উচিত। আমি অনুভব করলাম যে আমাকে আমার সহকারী অফিস ম্যানেজারকে ফোন করে তার মতামত জানতে বলা উচিত (সে একজন **দুর্দান্ত** মেয়ে, প্রভুকে ভালোবাসে, কিন্তু আমি কখনো এভাবে তাকে কিছু বলিনি!)

আমার বন্ধু তার ই-মেইলে আরও বর্ণনা করেন যে, তারা একসঙ্গে একটি শক্তিশালী ও দ্রুত যৌথ সাক্ষ্য পেয়েছেন এবং একটি দুর্দান্ত সমাধান পেয়েছেন। তিনি তার ই-মেইলটি শেষ করেন,

(অবশ্যই) আমি একা এই সমাধানটি ভাবতে পারতাম না। আমি জানি না সম্মেলনে অন্যান্য কতজন এই নীতিগুলির **তাৎক্ষণিক** প্রয়োগ পেয়েছিলেন, তবে আমি পেয়েছি, এবং আমি আপনাকে ধন্যবাদ জানাই যে আপনি প্রভুর কথা শুনে আমাদের দলকে কথা বলার সুযোগ দিয়েছেন!

এটি যৌথ সাক্ষ্য খোঁজার একটি নিখুঁত উদাহরণ। আপনি তার আত্মবিশ্বাস এবং তার আনন্দ অনুভব করতে পারেন যে তিনি একটি সহকর্মী বিশ্বাসীর সাক্ষ্য খুঁজে পেয়েছেন।

যখন আপনার কাছে বিশ্বাসী সহকর্মীদের শক্তিশালী দল থাকবে, আপনি আপনার কোম্পানির জন্য যেকোনো সমস্যা বা পরিস্থিতি সমাধান করতে পারবেন।

তবে, কাজের মধ্যে যৌথ সাক্ষ্য খোঁজা সবসময় সহজ বা দ্রুত হয় না। সমস্যা তখন হয়, যখন আপনি যৌথ সাক্ষ্য খোঁজেন এবং আপনার সিদ্ধান্তগুলি একত্রে মেলে না—তারা বিষয়টির বিপরীত দিকে রয়েছে। সেক্ষেত্রে আপনি কী করবেন?

আমার সোশ্যাল মিডিয়া এবং ওয়েবসাইট স্ট্র্যাটেজি কোচ একজন দুর্দান্ত, পবিত্র আত্মায় পূর্ণ বিশ্বাসী এবং একজন সেরা বিক্রেতা লেখক। তিনি আমার ব্যবসা মন্ত্রণালয় সম্পর্কে আমার চেয়ে ভালো জানেন। তিনি আমার সমস্ত ডিজিটাল মার্কেটিং এবং অবস্থানকরণ প্রচেষ্টার জন্য আমাকে কোচিং দেন।

প্রাকৃতিকভাবেই, আমি তাকে অনেক সময় জিজ্ঞেস করি, “এটা আমি ভাবছি, আপনি কি এতে কোন সাক্ষ্য পাচ্ছেন?”

প্রায়শই, তিনি যা অনুভব করছি তা নিশ্চিত করেন। কখনো কখনো, তিনি একমত হন না এবং কিছু ভিন্ন প্রস্তাব দেন।

এখন, আমি কী করব?

কারণ তিনি আমার প্ল্যাটফর্ম, আমার লক্ষ্য এবং কিভাবে ঈশ্বর আমাকে তাঁর নিখুঁত পরিকল্পনায় আমার কাজ সম্পাদন করতে ডেকেছেন, সে বিষয়ে গভীর জ্ঞান রাখেন, আমি আবার আমার ব্যক্তিগত সাক্ষ্য খোঁজার জন্য ফিরে যাই।

পবিত্র আত্মার সাথে আরও গভীরভাবে সময় কাটানো আমাকে তাঁর সাথে একটি আরো শক্তিশালী সম্পর্কের দিকে নিয়ে যায়, শুধুমাত্র এই সিদ্ধান্তের জন্য নয়, বরং জীবনের জন্যও। প্রায়ই, তাঁর সিদ্ধান্ত আমার আত্মায় স্থির হতে খুব বেশি সময় নেয় না।

অবশেষে, সিদ্ধান্তটি আমার। আমি যা অনুভব করছি তা করি। এবং প্রভুর সাথে অতিরিক্ত সময় আমাকে আরও শক্তি, শান্তি এবং প্রতিশ্রুতি দেয়।

হাস্যকর ব্যাপার হলো, যখন আমি আমার সিদ্ধান্ত বাস্তবায়ন করি, আমার বন্ধু প্রায়শই বলেন, “এখন আমি পরিষ্কারভাবে দেখতে পাচ্ছি কেন আপনি ওই বিকল্পটি বেছে নিয়েছেন। আমি এটি ওই দৃষ্টিকোণ থেকে ভাবিনি। আমি জানি এটি আপনার জন্য কাজ করবে।”

অবশেষে, আমি সেই যৌথ সাক্ষ্য পেয়ে যাই যা আমি প্রথমে খুঁজছিলাম। আমাকে শুধু আমার ব্যক্তিগত সাক্ষ্যের প্রতি বিশ্বাস রেখে পদক্ষেপ নিতে হয়েছিল।

সর্বশ্রেষ্ঠ দলবিন্ডিং কৌশল

হে টম, আমি কি তোমার সাহায্য চাইতে পারি? আমি একটি বড় সিদ্ধান্ত নেওয়ার জন্য প্রস্তুত... আমি নিশ্চিত হতে চাই যে আমি প্রভুর কাছ থেকে ঠিক সেই নির্দেশনা পাচ্ছি যা তিনি আমাকে করতে চান। এটি যা অনুভব করছি... তুমি কি এই বিষয়ে কোন সাক্ষ্য পাচ্ছ?

কল্পনা করো, টম, তোমার কোম্পানির আরেকটি ২% বিশ্বাসী, তার প্রতিক্রিয়া কতটা উত্তেজিত হবে।

কল্পনা করো, সে কতটা বিনীত এবং অভিভূত হবে যে এমন একটি গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্নে তাকে সাহায্য করার জন্যই তোমার কাছে আসা হয়েছে।

যদি টম যৌথ সাক্ষ্যের শক্তি জানে, তাহলে সে জানবে কী করতে হবে।

টিম-গঠন থেকে শুরু করে কর্মক্ষেত্রে অন্যদের আপনার সহ-সাক্ষী হওয়ার জন্য আমন্ত্রণ জানানো পর্যন্ত অনেক সুবিধা সম্পর্কে একবার ভাবুন। আপনার সহকর্মীদের সাথে একজন সহ-সাক্ষী খোঁজা...

- আপনার সিদ্ধান্তে বিশ্বাস তৈরি হয়।
- আপনার ব্যবসার বাইবেলিকাল ভিত্তি মজবুত হয়।
- আপনার দলকে তাদের হৃদয় এবং আত্মা শুনতে ইচ্ছুক থাকার প্রদর্শন হয়।
- আপনার কোম্পানির মধ্যে আধ্যাত্মিক শক্তি এবং বিচক্ষণতা বৃদ্ধি পায়।
- অন্যদেরকে তাদের সিদ্ধান্তের ক্ষেত্রে একই কাজ করতে স্মরণ করিয়ে দেয়।
- এমনকি যখন তারা একমত নয়, তাদেরকে নিশ্চিত করে দেয়।

এটি সর্বশ্রেষ্ঠ দলবিন্ডিং প্রশ্ন: “তোমার কি কোন সাক্ষ্য আছে?”

ব্যক্তিগত জীবন প্রয়োগ

অনেক আগে আমি আমার বুদ্ধিমান, সুন্দর এবং পবিত্র আত্মায় পূর্ণ স্ত্রীর সঙ্গে সিদ্ধান্ত নেওয়ার জন্য একটি নতুন পদ্ধতি শুরু করেছিলাম।

যেমন বেশিরভাগ স্বামীদের মতো, আমি আগে তাকে জিজ্ঞেস করতাম...

- "তুমি এটার ব্যাপারে কেমন **অনুভব** কর?"
- "এটার ব্যাপারে তুমি কী **ভাবো**?"
- "এটা সম্পর্কে তোমার **মতামত** কী?"

এখন যখন আমি তাকে একটি বড় সিদ্ধান্ত সম্পর্কে তার মতামত চাই, আমি শুধুমাত্র প্রশ্ন করি, "তুমি কি এটার ব্যাপারে কোনো **সাক্ষ্য** পাচ্ছ?"

এই পদ্ধতিটি তার সিদ্ধান্ত গ্রহণের ইনপুটকে অনুভূতিপূর্ণ বা যুক্তিবাদী বা মতামতভিত্তিক থেকে সরাসরি আত্ম-নির্দেশিত হয়ে তুলে দেয়।

কারণ পবিত্র আত্মা তার মধ্যে ঠিক যেমন আছে আমার মধ্যে, এখন আমরা যৌথ সাক্ষ্য খোঁজার মাধ্যমে সিদ্ধান্ত নিচ্ছি।

ফলাফলগুলি অবিশ্বাস্য। প্রশ্নের কাঠামো পরিবর্তন করার ফলে, আমরা এখন আরও শক্তিশালীভাবে একসঙ্গে চলছি।

সাক্ষ্য খোঁজা কর্মপরিকল্পনা

এটি একটি সহজ, চারটি প্রশ্নের কর্মপরিকল্পনা। এগুলি ক্রমান্বয়ে উত্তর দিন।

সিদ্ধান্ত #১ _____

আমি কি এই সিদ্ধান্ত বা কর্ম সম্পর্কে একটি ব্যক্তিগত সাক্ষ্য পাচ্ছি?

আমি কি এর জন্য একটি যৌথ সাক্ষ্য প্রয়োজন?

যদি হয়, তবে কে আমাকে যৌথ সাক্ষ্য দেবে?

তিনি/তিনি কি এ বিষয়ে কোন সাক্ষ্য পাচ্ছেন?

সিদ্ধান্ত #২ _____

আমার কি এই সিদ্ধান্ত বা কার্যকলাপ সম্পর্কে ব্যক্তিগত অভিজ্ঞতা আছে?

আমি কি এই বিষয়ে সহ-সাক্ষীর প্রয়োজন?

যদি হয়, তাহলে আমি কাকে সহ-সাক্ষী হিসেবে প্রশ্ন করব?

তিন, তিনি/তিনি কি এই বিষয়ে অভিজ্ঞতা অনুভব করেন?

আমার সাক্ষী সিদ্ধান্ত হলো:

সিদ্ধান্ত #৩ _____

আমার কি এই সিদ্ধান্ত বা কার্যকলাপ সম্পর্কে ব্যক্তিগত অভিজ্ঞতা আছে?

আমি কি এই বিষয়ে সহ-সাক্ষীর প্রয়োজন?

যদি হয়, তাহলে আমি কাকে সহ-সাক্ষী হিসেবে প্রশ্ন করব?

তিন, তিনি/তিনি কি এই বিষয়ে অভিজ্ঞতা অনুভব করেন?

আমার সাক্ষী সিদ্ধান্ত হলো:

সিদ্ধান্ত #৪ _____

আমার কি এই সিদ্ধান্ত বা কার্যকলাপ সম্পর্কে ব্যক্তিগত অভিজ্ঞতা আছে?

আমি কি এই বিষয়ে সহ-সাক্ষীর প্রয়োজন?

যদি হ্যাঁ, তাহলে আমি কাকে সহ-সাক্ষী হিসেবে প্রশ্ন করব?

তিন, তিনি/তিনি কি এই বিষয়ে অভিজ্ঞতা অনুভব করেন?

আমার সাক্ষী সিদ্ধান্ত হলো:

সিদ্ধান্ত #৫ _____

আমার কি এই সিদ্ধান্ত বা কার্যকলাপ সম্পর্কে ব্যক্তিগত অভিজ্ঞতা আছে?

আমি কি এই বিষয়ে সহ-সাক্ষীর প্রয়োজন?

যদি হ্যাঁ, তাহলে আমি কাকে সহ-সাক্ষী হিসেবে প্রশ্ন করব?

তিন, তিনি/তিনি কি এই বিষয়ে অভিজ্ঞতা অনুভব করেন?

আমার সাক্ষী সিদ্ধান্ত হলো:

৫.৪. আত্মাকে নেভাবেন না

নেভানো (ক্রিয়া): নিভিয়ে ফেলা; নিঃশেষিত করা; কিছু শেষ করা

আপনার ব্যবসায়ে পবিত্র আত্মার শক্তি মুক্তি পাওয়ার চতুর্থ মূল চাবি হল আত্মাকে নেভাবেন না।

আমি ভিয়েতনাম যুদ্ধের সময় একটি কিশোর ছিলাম। প্রতি দিন, বছরের পর বছর ধরে, রাত্রিকালীন টেলিভিশন সংবাদ প্রোগ্রামে আমরা সেদিনের মৃতদের সংখ্যা শুনতাম, যারা আমাদের দেশের জন্য প্রাণ বিসর্জন দিয়েছিল।

যুদ্ধের সবচেয়ে নাটকীয় দিকগুলির একটি ছিল অনেক সৈন্যের বন্দী হয়ে থাকার খবর, যাদেরকে বিদ্রোহাত্মকভাবে "হ্যানয় হিলটন" বলা হত, একটি বিশাল স্থান যেখানে সৈন্যদের বীভৎস নির্যাতন করা হত বছরের পর বছর।

প্রায় এক দশক ধরে, আমার ভাল বন্ধু, ডঃ স্টিভ লিনভিল, একজন অসাধারণ দল নিয়ে ভিয়েতনাম, ডেজার্ট স্টর্ম এবং অপারেশন ইরাকি ফ্রিডমের POWs-দের উপর মানসিক এবং শারীরিক প্রভাব নিয়ে গবেষণা করছেন। এই শত শত বীর সৈন্যদের, পুরুষ এবং মহিলাদের, প্রায়ই পেন্সাকোলা নেভাল অ্যাভিয়েশন স্টেশন থেকে রবার্ট ই. মিচেল সেন্টারে শারীরিক মূল্যায়ন এবং পরীক্ষা-নিরীক্ষা করতে আসতে হয়।

তাদের দীর্ঘকালীন গবেষণায় একটি গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্ন ছিল, "যারা বছরের পর বছর অমানবিক নির্যাতনের শিকার হয়ে বেঁচে গিয়েছিল, তাদের মধ্যে কি পার্থক্য ছিল যারা বেঁচে রইল এবং যারা নয়?"

তাদের গবেষণার সবচেয়ে বিস্ময়কর ফলাফল হচ্ছে: *আশাবাদিতা* হল সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ গুণাবলি যা টেকসই জীবনযাত্রা এবং মানসিক রোগের অনুপস্থিতি ভবিষ্যদ্বাণী করে।

এই টেকসই জীবনের সবচেয়ে বড় কারণ হল বিশ্বাস অনেকের জন্য, তাদের বিশ্বাস ছিল ঈশ্বরের প্রতি। অন্যদের জন্য, তাদের বিশ্বাস ছিল একটি ভালো ভবিষ্যতের প্রতি।

এমন গবেষণার কথা কেন আমি একটি বইতে উল্লেখ করছি যেখানে পবিত্র আত্মার শক্তি উন্মোচনের উপর আলোচনা হচ্ছে?

প্রথমত, পবিত্র আত্মা আমাকে এটি অন্তর্ভুক্ত করার জন্য প্রেরণা দিয়েছে।

দ্বিতীয়ত, যারা মিনিটের পর মিনিট, ঘন্টার পর ঘন্টা, দিনের পর দিন, বছরের পর বছর ধরে চরম শারীরিক ও মানসিক নির্যাতনের শিকার হয়েও বেঁচে গেছেন, তারা তা করেছেন কারণ তারা তাদের ভেতরে বসবাসকারী আত্মাকে নিভিয়ে দিতে পারেননি।

হ্যাঁ, ভিয়েতনাম যুদ্ধের POWs-দের মধ্যে অনেকেই বিশ্বাসী ছিল, এবং তাদের অমানবিক আচরণের গল্প শুনে আমার ব্যক্তিগত এবং পেশাগত চ্যালেঞ্জও অনেকটাই তুচ্ছ মনে হয়।

সর্বদা আনন্দিত থাকো, বিদ্রিত না হওয়া পর্যন্ত প্রার্থনা করো,
সবকিছুতে ধন্যবাদ জানাও; কারণ এটি ঈশ্বরের ইচ্ছা আছে
খ্রিস্ট যীশুতে তোমাদের জন্য। আত্মাকে নেভাবে না।
(থেসালোনিকীয় ৫:১৬ - ১৯)

আসুন সত্যি বলি: আত্মাকে নেভানো খুব সহজ।

রবিবার আমাদের ঐতিহ্যবাহীভাবে আমাদের উপাসনালয়ে মিলিত হওয়ার দিন, যেখানে আমরা গান গাই, ঈশ্বরের প্রতি কৃতজ্ঞতা জানাই, এবং মাঝে মাঝে পবিত্র আত্মার কাজের প্রতি আলোকপাত করে এমন বার্তা এবং বাইবেলের শ্লোক শুনি।

আমরা প্রার্থনা করি এবং আমেন বলি, এবং ভিতরে কিছু ভালো কিছু অনুভব করি, যা আমাদের নিজস্ব আধ্যাত্মিক যাত্রা নিয়ে গভীরভাবে চিন্তা করতে বাধ্য করে।

সার্ভিস শেষ হওয়ার পর, আমরা হাসি, হাত মেলাই বন্ধুদের সাথে, সুন্দর মেসেজ এবং সঙ্গীত নিয়ে আলোচনা করি, মজা করি, এবং বাড়ি বা রেস্টুরেন্টে চলে যাই। গির্জার পার্কিং লট ছেড়ে যাওয়ার সাথে সাথেই আমরা গির্জার ভবনের ভিতরে শিক্ষা, বার্তা, ধর্মগ্রন্থ এবং প্ররোচনাও রেখে আসি।

এটা কি অবাক করার মতো যে আমাদের মধ্যে অনেকেই খুব কমই আমাদের কাজের মধ্য দিয়ে পবিত্র আত্মার শক্তির সঞ্চালন দেখতে পাই?

এটি এত সহজ যে আমরা আমাদের আধ্যাত্মিক নেতাদের কাছ থেকে পাওয়া বার্তা, শিখন এবং উৎসাহকে শুধুমাত্র উপাসনালয়ের বেঞ্চে বা হলওয়ায়ে রেখে আসি।

আমরা খুব সহজেই পবিত্র আত্মাকে নেভাতে পারি।

পবিত্র আত্মাকে নেভানোর তিনটি সাধারণ উপায় রয়েছে: তাঁকে অবহেলা করা, তাঁকে দমিয়ে রাখা এবং তাঁকে দুঃখিত করা।

১. তাঁকে অবহেলা করা

তোমরা চোখ দিয়ে দেখ, কানে শুনছো কি? এবং কি তোমরা মনে রেখো না?

— মার্ক ৮:১৮

অবহেলা মানে হলো কিছু বা কাউকে দেখেও না দেখা, কিছু শোনেও কিছু না করা, অথবা তার প্রতিক্রিয়া না দেওয়া। পবিত্র আত্মাকে অবহেলা করা সম্ভবত সবচেয়ে সহজ উপায়।

একটি পুরনো ব্যবসা ক্লায়েন্টের সঙ্গে আমার চুক্তির সময়, মালিক একজন বিক্রয়কর্মীকে আমার বই "The Impacter"-এ উল্লেখ করা নেতৃত্বের নীতি সম্পর্কে একটি কোম্পানি-বিস্তৃত পরিকল্পনা প্রস্তুত করতে বলেছিল। যদিও আমি রিটেইনার হিসেবে পুরোপুরি উপলব্ধ ছিলাম, আমাকে শুধুমাত্র শেষের দিকে, যখন পরিকল্পনা ইতিমধ্যেই বিক্রয়কর্মী দ্বারা তৈরি হয়েছিল, তবেই এতে অন্তর্ভুক্ত করা হয়েছিল।

"বইটির লেখক" (আমি) রুমে ছিলাম।

"বইটির লেখক" উপলব্ধ ছিল, সাহায্য করতে প্রস্তুত ছিল কিন্তু অবহেলিত হয়েছিল।

মনে রাখুন, বাইবেলের "বইটির লেখক" আপনার মধ্যে বাস করে। তিনি আপনার ব্যবসায় তাঁর পরিপূর্ণ জ্ঞান দিয়ে আপনাকে নির্দেশনা দিতে সর্বদা প্রস্তুত এবং উপলব্ধ।

আপনার হৃদয়ে সংকল্প করুন যে আর কখনও পবিত্র আত্মাকে অবহেলা করবেন না (জেন ১৪:২৬)।

২. তাঁকে দমিয়ে রাখা

দমিয়ে রাখা মানে হল কিছু কভার করা যাতে সেটা বেড়ে উঠতে বা ছড়াতে না পারে... কিছু ঘটতে না দেওয়া।

কখনও কখনও, উত্তরটি স্পষ্ট মনে হয়। এটা স্পষ্ট যে আমাদের...

- সেই সরঞ্জামে বিনিয়োগ করতে হবে
- সে ট্রেড শোতে অংশ নিতে হবে
- সে নতুন বিজ্ঞাপন কর্মসূচীতে অংশ নিতে হবে
- সে কর্মচারীকে বরখাস্ত করতে হবে
- সে সমস্যার সমাধান করতে হবে

এটা খুব সহজ যে আমরা যা মনে করি তা বাস্তবতার সাথে মেলে, কিন্তু পবিত্র আত্মা যা বলে, তা ভিন্ন হতে পারে।

লুক ১০:৪০-এ, মার্থা উন্মত্তভাবে খাবার রান্না করছিলেন এবং অতিথিদের ভরা ঘরের সামনে যীশুর শিক্ষায় অভদ্রভাবে বাধা দিয়েছিলেন।

তিনি যীশুর কথা থামিয়ে, তার বোনকে অপমান করে এবং যীশুর কী করা উচিত তা বলে আত্মাকে দমন করার চেষ্টা করেছিলেন। মার্থার কাছে যা স্পষ্ট হয়ে উঠেছিল (মানুষের এখনই খাওয়া দরকার) তা সেই মুহূর্তে সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ বিষয় ছিল না (যীশুর কথা শোনা)।

মার্থা সহ সেখানে উপস্থিত সকলেই বুঝতে পেরেছিলেন যে যীশুর শিক্ষার উপর মনোযোগ দেওয়া এবং তাঁর আত্মাকে দমন করা নয়, বরং সেগুলির মধ্য দিয়ে চলার ইচ্ছায় তাঁর শিক্ষার উপর মনোযোগ দেওয়া অনেক বেশি গুরুত্বপূর্ণ।

আমরা ব্যবসায়ে কিভাবে পবিত্র আত্মাকে দমিয়ে ফেলি? যখন...

- সমস্ত তথ্য বলে কিছু, কিন্তু পবিত্র আত্মা বলে অন্য কিছু
- বিশেষজ্ঞরা কিছু বললেও পবিত্র আত্মা অন্য কিছু বলে
- আপনার দল কিছু বললেও পবিত্র আত্মা অন্য কিছু বলে
- আপনি সহযাত্রী খুঁজে পেতে অস্বীকৃতি জানান
- আপনি "তাকে আপনার শার্ট দিন" শুনে দ্রুত সেটা মনের থেকে বের করে দেন

যেকোনো পরিস্থিতিতেই সতর্ক থাকুন যাতে শত্রু আপনাকে পবিত্র আত্মাকে দমিয়ে রাখতে বাধ্য করতে না পারে।

৩. তাঁকে দুঃখিত করবেন না

এবং ঈশ্বরের পবিত্র আত্মাকে দুঃখিত করবেন না, যার দ্বারা আপনি মুক্তির দিন পর্যন্ত সিলমোহরিত হয়েছেন।

— এফেসীয়ী ৪:৩০

আপনি কখনও এমন কিছু করেছেন, যা আপনি জানতেন ভুল, কিন্তু তাও তা চালিয়ে গেছেন?

অধিক খাবেন যা আপনাকে উচিত নয়? নিজের অবসর সময়ে আপনার স্ত্রীর বা পরিবারের প্রতি অবহেলা করে শুধু নিজের ইচ্ছা অনুযায়ী কাজ করা? আপনার বাচ্চাদের বলবেন যে আপনি এতটুকু ক্লান্ত, তাই তাদের সঙ্গে খেলতে পারবেন না, কিন্তু আগামীকাল আবার বললেই হবে?

অথবা, আপনার ব্যবসায়, কখনও কি এমন কিছু করতে নিজেদেরকে বুঝিয়েছেন...

- একজন কর্মচারীকে ধরে রাখা, যিনি বহু বছর আগে চলে যাওয়া উচিত ছিল?
- শুধু আপনার সংক্ষিপ্তমেয়াদী নগদ প্রবাহ ভালো করার জন্য আপনার সরবরাহকারীদের সময়মতো টাকা পরিশোধ না করা?
- একজন গুরুত্বপূর্ণ কর্মচারীকে তার স্ত্রীর প্রতি প্রতারণা করতে বা কোম্পানির নীতি ভাঙতে দেখেও চোখ ফিরিয়ে নেওয়া?
- একজন দীর্ঘস্থায়ী গ্রাহককে আপনার কর্মচারীদের প্রতি অবমাননা বা অশালীন আচরণ করতে দেওয়া?

দুঃখিত করা মানে কাউকে দুঃখী বা অসুখী করা... তাকে কষ্ট দেওয়া। হ্যাঁ, আপনি আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মাকে দুঃখিত করতে পারেন। আপনি তাঁকে অবমাননা করেও দুঃখিত করতে পারেন।

তাহলে, কেমন দণ্ড হবে, আপনি কি মনে করেন, যিনি ঈশ্বরের পুত্রকে পদদলিত করেছেন, তাঁর মাধ্যমে যিনি পবিত্র হয়েছিলেন, সেই চুক্তির রক্তকে সাধারণ কিছু হিসেবে গণ্য করেছেন, এবং অনুগ্রহের আত্মাকে অবমাননা করেছেন? (হিব্রু ১০:২৯)

আমি শিখেছি কিভাবে আমি যখন পবিত্র আত্মার দুঃখিত হওয়া অনুভব করি তখন আরও সংবেদনশীল হতে পারি, যখন আমি অন্য কারো আচরণ দেখে শুধু হতবাক হয়ে মাথা নেড়ে দিই।

যখন আমি পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশের খেলায় সেরা অবস্থায় থাকি, তখন আমি নিজেকে প্রশ্ন করি, "কেন আমি এটি দেখে মাথা নাড়িলাম?"

প্রায়শই, এটি একটি যৌক্তিক প্রতিক্রিয়া, যেমন কারও আমাকে ট্র্যাফিকে কাটিয়ে যাওয়া, তাদের কার্ট দিয়ে পুরো গলিটি অবরুদ্ধ করে রাখা ইত্যাদি।

কাজের ক্ষেত্রেও, আপনি নিজেকে মাথা নাড়াতে দেখতে পারেন...

- কিছু লোকের মিটিংয়ে যা বলে
- যেসব নেতা নিজের মিটিংয়ের জন্য বারবার দেরি করে
- যে কেউ বা টিমটি একটি নির্ধারিত কাজ শেষ করতে অস্বীকার করছে
- অশুদ্ধ কাজ
- শেষ ব্যক্তি যে কফি পট পূর্ণ করে গেল, তা রেখে যাওয়া

আমি নিজে থেকেই প্রশ্ন করি, এই কাজগুলো কি আমার মাংসপেশীকে দুঃখিত করছে, নাকি পবিত্র আত্মাকে দুঃখিত করছে?

অনেক সময় এটি শুধু আমার মাংসপেশী। উদাহরণস্বরূপ, খালি কফি পট। আমি নিজেকে মনে করিয়ে দিই যে আমার যীশু সেবা করতে এসেছিলেন, সেবা পাওয়ার জন্য নয়। সুতরাং, অন্যদের জন্য কফির গুঁড়ি পরিষ্কার করা, পরিষ্কার পানি ঢালা এবং একটি তাজা গরম কফি তৈরি করা একটি আশীর্বাদ।

এটি একটি সহজ কিন্তু খুব সাধারণ উদাহরণ যে কীভাবে মাংসপেশীর দুঃখিত হওয়ার পরিবর্তে অন্যদের জন্য আশীর্বাদ তৈরি করা যায়।

যদি এটি আমার মাংসপেশীকে দুঃখিত করে, তবে আমি এটি ঠিক করি যদি পারি এবং তারপর ভুলে যাই।

যদি এটি আমার আত্মাকে দুঃখিত করে, তবে আমি আরও গভীরভাবে চিন্তা করি, কেন আমি এমন অনুভব করছি। আমি পবিত্র আত্মাকে প্রশ্ন করি,

- "আপনি কেন এতে দুঃখিত?"
- "আপনি আমাকে এটি নিয়ে কী করতে চান?"
- "আমি কীভাবে এটি ভবিষ্যতে প্রতিরোধ করতে পারি?"
- "এই সম্পর্কে আমি কী শিখতে চাই?"
- "আপনি আমাকে অন্যদের কী বলার জন্য চান?"
- "এটি কি এমন কিছু যা আমি অনুতপ্ত করতে হবে?"

আপনার ব্যবসায় সর্বশেষ যে বিষয়টি প্রয়োজন তা হল একটি দুঃখিত পবিত্র আত্মা, আপনার ভেতরে বা অন্যদের মধ্যে।

একটি দুঃখিত পবিত্র আত্মা সরাসরি ইঙ্গিত দেয় যে আপনি বা আপনার চারপাশে কেউ ভুল পথে চলছে এবং সংশোধনের প্রয়োজন।

পবিত্র আত্মাকে দমিত করবেন না - কর্ম পরিকল্পনা

আপনার বর্তমান ব্যবসায়িক সমস্যা, অগ্রাধিকার এবং চাপগুলি নিয়ে চিন্তা করুন। পবিত্র আত্মার ব্যাপারে, আপনি সম্প্রতি কোথায়...

তাকে উপেক্ষা করেছেন –

তাকে দমন করেছেন –

তাকে দুঃখিত করেছেন –

এই পরিস্থিতিগুলোর জন্য ১০ মিনিট সময় নিয়ে প্রার্থনা করুন এবং পবিত্র আত্মাকে তাদের ব্যাপারে কথা বলতে বলুন। নিচে লিখুন পবিত্র আত্মা আপনাকে কী নির্দেশ দিচ্ছে। এই কর্ম পরিকল্পনাটি আপনার একটি

দায়বদ্ধতা সঙ্গীর (যেমন, স্বামী/স্ত্রী, সহকর্মী, আধ্যাত্মিক পরামর্শদাতা, কোচ ইত্যাদি) কাছে দিন। আপনার দায়বদ্ধতা সঙ্গীকে বলুন যাতে তারা এই কর্মগুলোতে আপনার সঙ্গে সাক্ষী হয়, আপনার সঙ্গে প্রার্থনা করে এবং সেগুলির বাস্তবায়নের জন্য আপনাকে দায়ী রাখে।

কর্ম ১:

কর্ম ২:

কর্ম ৩:

কর্ম ৪:

৫.৫. নড়াচড়া করবেন না

(ক্রিয়া): কোনো স্থান বা পয়েন্ট থেকে সরে যাওয়া; অবস্থান বা ভঙ্গি পরিবর্তন করা।

পবিত্র আত্মার শক্তি আপনার ব্যবসায় আনলেশ করতে পঞ্চম মূল বিষয়টি হলো—নড়াচড়া করবেন না।

এটি করা কঠিন হতে পারে, কেননা?

- আপনি অনুশীলন করেছেন।
- আপনি চূড়ান্ত সিদ্ধান্ত নেওয়ার আগে আপনার আত্মাকে পরীক্ষা করেছেন।
- আপনার কাছে শক্তিশালী সাড়া আছে, হয় নিজের বা অন্যদের মাধ্যমে।
- আপনি সংকল্প করেছেন যাতে পবিত্র আত্মাকে দমিয়ে না রাখেন।

এখন এটি এমন সময়, যখন শয়তান পুরোপুরি আক্রমণ শুরু করবে। শয়তান আপনাকে সন্দেহ, অনিশ্চয়তা, এবং উদ্বেগে ভরে দেবে। সে তার সমস্ত অস্ত্র ব্যবহার করবে এবং তখন তোমাকে নিষ্ঠুরভাবে আক্রমণ করবে যখন...

- সব সংখ্যাগুলি সঠিক মনে হচ্ছে না।
- বিভিন্ন মতামত আপনার বিপক্ষে।
- প্রতিযোগীরা সরে যাচ্ছে, যখন আপনি নতুন করে শুরু করছেন।
- সাফল্য অত্যন্ত কঠিন মনে হচ্ছে।
- বুদ্ধি-সম্মত বলে মনে হয় এটি একটি বোকা সিদ্ধান্ত।
- সকলে বলছে, "এটি করবেন না!"

কিন্তু আপনার মধ্যে আছে চূড়ান্ত অপ্রতিরোধ্য সুবিধা। এখন পর্যন্ত, পবিত্র আত্মা ইতিমধ্যেই আপনার মধ্যে নিশ্চিত করেছে যে এই সিদ্ধান্তটি আপনার ব্যবসার জন্য প্রভুর ইচ্ছা। আপনি জানেন যে আপনি জানেন, আপনি জানেন যে এই সিদ্ধান্তটি প্রভুর কাছ থেকে এসেছে।

পবিত্র আত্মার শক্তি আপনার ব্যবসায় এবং জীবনে দেখার সবচেয়ে দ্রুততম, সহজ, এবং কার্যকরী উপায় হলো—মারীর নির্দেশ অনুসরণ করা, যখন তিনি মদপানের পানির পরিবর্তন করার আগে সার্ভেণ্টদের বলেছিলেন:

তঁর মা বললেন, "তিনি যা বলেন, তাই করুন।" (জেন ২:৫)

শুধু এটা করো—তিনি যা বলবেন তাই করো!

এখানে তিনটি শক্তিশালী উপায় রয়েছে যা আপনাকে নড়াচড়া না করতে সাহায্য করবে: ফোকাসে থাকুন, প্রতিক্রিয়া জানান, এবং দৃঢ় অবস্থান নিন।

১. ফোকাসে থাকুন

ভাইয়ে, আমি আমার কাজ সম্পূর্ণ করতে পারিনি বলে মনে করি না; কিন্তু এক কাজ আমি করি, যা পিছনে রয়েছে তা ভুলে

যাই এবং যা সামনে আছে তার দিকে এগিয়ে যাই, আমি সেই
লক্ষ্যের দিকে এগিয়ে চলি, যা ঈশ্বরের খ্রিস্ট যিশুর আহ্বানে
উপরে ওঠার পুরস্কারের জন্য।

—ফিলিপীয় ৩:১৩-১৪

অনেক ব্যবসায়ীকে আমি "স্কুইরেল ডিজিজ" বলে ডাকি। আপনি যদি
একজন সাধারণ উদ্যোক্তা হন, আপনার মস্তিষ্ক সব সময় সক্রিয় থাকে,
চিন্তা এবং স্বপ্ন দেখে, সাফল্যের জন্য প্রয়োজনীয় বিশদে কম মনোযোগ
দেয়। আপনার জন্য এটি নতুন ধারণা, নতুন সুযোগ, তাজা দৃষ্টিভঙ্গি, বিশাল
সম্ভাবনা, এবং এখন আপনার সামনে থাকা সর্বশেষ এবং সেরা বিষয় নিয়ে
কাজ করা।

আপনার চারপাশে থাকলে এটি একটি ওপেন-উপ পটের পপকর্নের
মতো মনে হবে, ক্রমাগত কাজ, ধারণা এবং ধারণাগুলি workplace-এ
ছড়িয়ে পড়ে, যেখানে যেখানে আপনি যান, বড় গোলমাল সৃষ্টি হয়।

একজন আত্মার দ্বারা পরিচালিত ব্যবসায়ী উপদেষ্টা হিসেবে আমি
প্রায়ই নেতাদের সাহায্য করি তাদের লক্ষ্য স্পষ্ট করতে, তাদের শক্তিগুলি
সর্বাধিক করতে এবং দুর্বলতাগুলি গুরুত্বহীন করে তোলার জন্য (যেমন
স্কুইরেল ডিজিজ)।

তাদের স্বভাবগতভাবে, এই দারুণ, উদ্যমী, এবং বুদ্ধিমান পুরুষ এবং
মহিলারা গভীরভাবে ব্যবসায় সাফল্য অর্জন করতে চায়, তবে তারা
সাধারণত ফোকাসে থাকার জন্য তৈরী নয়, তাই এটি পেশাদার এবং
আধ্যাত্মিকভাবে একটি চ্যালেঞ্জ।

এটি তাদের জন্য একটি চ্যালেঞ্জ। তাদের জানা আছে যে এটি তাদের
জন্য একটি চ্যালেঞ্জ। এবং শয়তানও জানে যে এটি তাদের জন্য একটি
চ্যালেঞ্জ।

এই কারণেই এই মুহূর্তে নড়াচড়া না করা খুবই গুরুত্বপূর্ণ, কারণ
আপনি জানেন যে এই সিদ্ধান্তটি কার্যকর করার জন্য...

- পবিত্র আত্মার নিশ্চিতকরণের মাধ্যমে প্রভুর কাছ
থেকে।
- পবিত্র আত্মা আপনাকে যা করতে চান তা হল।
- পবিত্র আত্মা আপনাকে কীভাবে এগিয়ে যেতে চান তা
হল।

যদিও চ্যালেঞ্জটি দুর্দান্ত, আপনি ফোকাসে থাকতে পারেন।

ঠিক যেমন নোয়া করেছিলেন; ঈশ্বর যেভাবে তাকে আদেশ দিয়েছিলেন, ঠিক তেমনি তিনি করেছিলেন। (পদ ৬:২২)

আমরা জানি যে বাইবেলে প্রথম উল্লেখিত নোয়ার বয়স ছিল ৫০০ বছর (আদিপুস্তক ৫:৩২) এবং জাহাজে প্রবেশের সময় তার বয়স ছিল ৬০০ বছর (আদিপুস্তক ৭:৬)। সুতরাং এই ভাসমান শহর নির্মাণের ফলে তার পরিবারকে প্রায় ১০০ বছর বা তারও বেশি সময় লেগে যেতে পারে।

কল্পনা করুন...

- প্রভুর কাজে আপনি যখন পরিশ্রম করেছেন তখন সমাজের কাছ থেকে প্রতিদিন ১০০ বছরেরও বেশি সময় ধরে অপমান এবং উপহাস।
- রাত, সপ্তাহ, মাস, এবং সম্ভবত বছরের পর বছর ধরে হতাশা, ক্লান্তি এবং আপনার শরীর, মন এবং আত্মার উপর আধ্যাত্মিক আক্রমণ।
- কয়েক ডজন অবিশ্বাসী মানুষ আপনার দায়িত্ব এবং কাজ থেকে আপনাকে বিভ্রান্ত করার জন্য নিরলসভাবে চেষ্টা করছে।
- ১০০ বছরেরও বেশি সময় ধরে একটি এবং একমাত্র লক্ষ্য মনোনিবেশ করা।

ঠিক নোয়ার মতো, একবার আপনি সিদ্ধান্ত নেওয়ার পরে, আপনাকে অবশ্যই মনোযোগ ধরে রাখতে হবে। হ্যাঁ, এটি করা যেতে পারে, এবং আপনি এটি করতে পারেন।

২. প্রতিক্রিয়া জানান

কারণ ঈশ্বরের বাক্য জীবন্ত এবং শক্তিশালী, এবং যেকোনো দ্বৈতধারী তলোয়ার থেকেও তীক্ষ্ণ, যা আত্মা এবং আত্মার পার্থক্য করতে পারে, এবং হাড় ও মজ্জার মধ্যে বিভক্ত হতে পারে, এবং এটি হৃদয়ের চিন্তা এবং ইচ্ছাকে বিচার করে।

—হিব্রু ৪:১২

আত্মা আপনাকে সফল হতে চালনা করে। শয়তান চায় আপনি ব্যর্থ হন।

একটি দুর্দান্ত উপায় হলো শয়তানকে প্রত্যুত্তর দেওয়া! কাইল উইঙ্কলার লিখেছেন "Silence Satan" বইয়ে,

আমি বিশ্বাস করি যে যখন ঈশ্বরের বাক্য খ্রিস্টানদের মুখ দিয়ে উচ্চারিত হয়, এটি ঈশ্বর নিজেই যেন তা বলছেন, তার শক্তি সঙ্গেই। শব্দগুলির অবশ্যই ঈশ্বরের কর্তৃত্ব থাকতে হবে, অন্যথায় এটি কিছু করতে সক্ষম হতো না। এই শব্দগুলি আমাদের নয়, বরং ঈশ্বরের।

উইঙ্কলার পরামর্শ দেন যে শত্রুর কাছে সরাসরি ঈশ্বরের বাক্য বলার তিনটি প্রধান সুবিধা রয়েছে। প্রথমত, ধর্মগ্রন্থ বলা মনকে নবায়ন করে। কথিত বাক্য শক্তিশালী, এবং "যে শক্তি মহাবিশ্বকে জীবন দিয়েছে সেই শক্তিই তোমাকে নতুন জীবন দেবে।"

দ্বিতীয়ত, এটি শত্রুকে পালিয়ে যেতে বাধ্য করে। উইঙ্কলার লিখেছেন, "যখন পিতার সত্য উপস্থিত থাকে তখন মিথ্যার পিতার কোনও শক্তি থাকে না।"

তৃতীয়ত, ধর্মগ্রন্থ বলা শয়তানকে চুপ করিয়ে রাখে। এটি তাকে চিৎকার করে বলে, "পিছনে থাকো শয়তান! আমি ঈশ্বরের সত্যে সজ্জিত।"

(আমি আপনাকে কাইলের দুর্দান্ত, বিনামূল্যের অ্যাপ, শাট আপ ডেভ-ইল! ডাউনলোড করতে উৎসাহিত করছি, যা অ্যাপল এবং অ্যান্ড্রয়েড অ্যাপ স্টোরগুলিতে পাওয়া যায়।)

৩. দৃঢ় অবস্থান নিন

এবং দেখ, এখন আমি আত্মা দ্বারা যিরূশালেমে যাচ্ছি, জানি না সেখানে কী ঘটবে, কেবল যে সমস্ত শহরে পবিত্র আত্মা আমাকে সাক্ষ্য দেয়, যে শৃঙ্খলা এবং পরীক্ষার অপেক্ষা করেছে। তবে এসব কিছু আমাকে নাড়াতে পারে না; আমি আমার জীবন নিজের কাছে মূল্যবান মনে করি না, যাতে আমি আমার দৌড় আনন্দে শেষ করতে পারি এবং যে মন্তব্যটি আমি প্রভু যিশু থেকে পেয়েছি তা শেষ করতে পারি, ঈশ্বরের অনুগ্রহের সুসমাচার প্রকাশ করতে।

—প্রেরিত ২০:২২-২৫

ভবিষ্যত অন্ধকার মনে হচ্ছিল। পল যিরুশালেমে ফিরে যাচ্ছিলেন, যা তাঁর গ্রেপ্তার, রোমে তাঁর চূড়ান্ত সফর, এবং শেষ পর্যন্ত মৃত্যুর দিকে নিয়ে যাবে। পলকে অনেক সহকর্মী সতর্ক করেছিল যিরুশালেমে না যেতে। ভবিষ্যদ্বাণীকারী আগাবুস পলের বেল্টটি নিয়ে ভবিষ্যদ্বাণী করেছিলেন,

এই বেল্টের মালিককে যিরুশালেমে বাঁধা পড়ে, এবং তারা তাকে জাতিদের হাতে তুলে দেবে। (প্রেরিত ২১:১১)

তবে পল অকপটে এগিয়ে গিয়েছিলেন। তাঁর কাছে এটা পরিষ্কার ছিল যে তিনি যা করতে যাচ্ছেন, সেটাই ঈশ্বরের আদেশ। আর কেউ কিছু বলুক বা না বলুক, তিনি সেদিকে অগ্রসর ছিলেন।

তিনি দৃঢ় অবস্থান নেন, এমনকি মৃত্যুর দ্বারপ্রান্তেও।

আপনার ব্যবসায় যীশুর প্রতি আপনার প্রকাশ্য অবস্থান আপনাকে নির্যাতনের মুখে পড়তে পারে এমনকি মৃত্যুরও শিকার হতে পারে। তবে তা হলেও, ঈশ্বর আপনাকে এটি করতে ডেকেছেন। এটি আপনিই করতে হবে, কোনও প্রশ্ন নেই।

এখন সময় এসেছে দৃঢ় অবস্থান নেওয়ার, ঈশ্বরের শান্তিতে বিশ্রাম নেওয়ার (ফিলিপীয় ৪:৬-৭), এবং জানার যে আপনার দুঃসাহসী রক্ষা করতে দেবদূত বাহিনী (হিব্রু ১:১৪), বাক্য আপনার হৃদয়ে এবং মুখে (১ করিন্থীয় ২:৪-৫), এবং চূড়ান্ত বিজয় ঈশ্বরের (১ জন ৫:৪)।

যদি সিদ্ধান্তটি হয়...

- ছোট—দৃঢ় হও!
- বড়—দৃঢ় হও!
- জগতের চোখে ঝুঁকিপূর্ণ—দৃঢ় হও!
- সম্পূর্ণরূপে তোমার ব্যক্তিগত সাক্ষ্যের উপর—দৃঢ় হও!

ঠিক পলের মতো।

আরও একটি বিষয়

যেমনটি আমি পূর্বে ৪.৫ অনুচ্ছেদে উল্লেখ করেছি "বর্ম আপ", যত তাড়াতাড়ি তুমি ঈশ্বরের পূর্ণ বর্ম পরিধান করবে, শত্রুর চূড়ান্ত আক্রমণের জন্য তুমি তত বেশি প্রস্তুত থাকবে।

আমি তোমাকে আরও একটি বিষয় সর্বদা মনে রাখার জন্য অনুরোধ করছি: ঈশ্বরের পূর্ণ বর্ম পরিধান করার সাথে সাথে দৃঢ়ভাবে দাঁড়াও (ইফিষীয় ৬:১০-২০)। পৌল এই পদগুলিতে তিনবার "দাঁড় হও" উল্লেখ করেছেন যাতে আমরা শত্রুর ষড়যন্ত্রকে প্রতিহত করতে এবং ধ্বংস করতে প্রস্তুত থাকি।

তুমি যখন পূর্ণ বর্ম পরিধান করে দৃঢ় হও, তখন তুমি নড়াচড়া হবে না!

"কাছ থেকে নড়ব না" কর্মপরিকল্পনা

এখনই এই কর্মপরিকল্পনা সম্পন্ন করতে সময় নিন। এটি কাছে রাখুন।

১. মনোযোগ ধরে রাখুন – ৩-৫টি বিষয় লিখুন যা সহজেই আপনাকে আপনার সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ ব্যবসায়িক লক্ষ্য অর্জন থেকে বিচলিত করে।

বিচলন #১:

বিচলন #২:

বিচলন #৩:

বিচলন #৪:

বিচলন #৫:

২. প্রতিউত্তর দিন – এখন ৩-৫টি বাইবেল পাঠ লিখুন যা আপনি মনোযোগ ধরে রাখতে সাহায্য করার জন্য মনে রাখতে চান এবং প্রতিউত্তর হিসেবে বলতে চান। উদাহরণস্বরূপ, আমার একটি প্রতিউত্তর পাঠ হলো ১ করিন্থীয় ২:১৬ব, যা বলে, "কিন্তু আমি খ্রিষ্টের মনের অধিকারী।"

পাঠ #১:

পাঠ #২:

পাঠ #৩:

পাঠ #৪:

পাঠ #৫:

৩. দৃঢ় থাকুন – আপনার নিজের ভাষায় ৩-৫টি "দৃঢ় থাকুন" ঘোষণা তৈরি করুন যা আপনি প্রয়োজনে উচ্চারণ করতে পারবেন। উদাহরণস্বরূপ, আমার দৃঢ় অবস্থানের একটি বক্তব্য ঠিক যেমন পল চিৎকার করে বলেছিলেন: "আমি নড়ব না!" আরেকটি হলো: "আমি সব কিছু করতে পারি খ্রিস্টের মাধ্যমে, যিনি আমাকে শক্তি দেন!"

ঘোষণা #১:

ঘোষণা #২:

ঘোষণা #৩:

ঘোষণা #৪:

ঘোষণা #৫:

৪. আরেকটি বিষয়

তাহলে সমস্ত আত্মার অস্ত্র গ্রহণ কর, যেন তুমি মন্দ দিনের মধ্যে দাঁড়াতে পারো, এবং সব কিছু সম্পন্ন করার পর, দাঁড়িয়ে থাকো। তাই দাঁড়িয়ে থাক, তোমার কোমর সাচ্ছন্নতার সত্যতার সাথে বাঁধো, তোমার বুকে ধর্মের বর্ম পরিধান করো, এবং শান্তির সুসমাচারের প্রস্তুতির জন্য তোমার পায়ে জুতা পরিধান করো; সব কিছুর উপরে, বিশ্বাসের ঢাল গ্রহণ করো, যার মাধ্যমে তুমি দুশ্টের সমস্ত আগুনের তীর নিঃশেষ করতে পারবে। এবং উদ্ধারকের টুপি গ্রহণ করো, এবং আত্মার তরবারি, যা ঈশ্বরের কথা।

—এফিসীয় ৬:১৩ - ১৭

নীচে ঈশ্বরের পূর্ণ অস্ত্রের ছয়টি অংশ লিখুন। আপনার হৃদয়ে সংকল্প করুন যে যখন আপনি কাজ করতে যাবেন, আপনি এগুলো কণ্ঠে উচ্চারণ করবেন যাতে আপনি পুরোপুরি সজ্জিত হন এবং সামনে ব্যবসায়িক যুদ্ধে প্রস্তুত থাকেন। যখন আপনি এটা করবেন, তখন আপনি শত্রুকে সতর্ক করবেন যে তার কোন স্থান বা ক্ষমতা আপনার ব্যবসায় নেই।

পূর্ণ অস্ত্র

১.

২.

৩.

৪.

৫.

৬.

৫.৬. সাহসী প্রার্থনা করুন

সাহসী (বিশেষণ): বিপদ বা কঠিন পরিস্থিতির প্রতি ভয়হীন;
এমন এক আত্মবিশ্বাসী যেটি কখনও কখনও বেয়াদবি বা
নির্বোধ মনে হতে পারে; এমন একটি স্পিরিট যা দৃঢ়
সাহসিকতা প্রকাশ করে।

ঈশ্বরের আত্মার শক্তি আপনার ব্যবসায়ে মুক্তির জন্য ছয়টি মূল পদক্ষেপের
মধ্যে একটি হচ্ছে সাহসী প্রার্থনা করা।

জোশুয়া একের পর এক যুদ্ধ জিতছিল, প্রতিটি সেনাকে পরাজিত
করছিল যাদের বিরুদ্ধে ঈশ্বর তাকে লড়াই করতে বলেছিলেন। একদিন,
ঈশ্বর তাকে রাতব্যাপী অভিযান করতে বললেন এবং পাঁচটি রাজাকে
একত্রিত হয়ে যুদ্ধে নামতে প্রস্তুত করতে বললেন। কিন্তু দিনের শেষে, যুদ্ধ
শেষ হয়নি। তাই জোশুয়া, সম্পূর্ণ বিজয়ের জন্য যুদ্ধ শেষ করার আশা নিয়ে
প্রার্থনা করেছিলেন।

সে সময় জোশুয়া ইস্রায়েলের চোখের সামনে বলেছিল, “সূর্য,
গিবিয়েন থেমে থাক, এবং চাঁদ, আই-জালনের উপত্যকায়
থেমে থাক।” আর সূর্য থেমে গেল, এবং চাঁদ দাঁড়িয়ে রইল,
যতক্ষণ না জাতি তাদের শত্রুদের প্রতিশোধ গ্রহণ করল। এটা
কি যশারের গ্রন্থে লেখা নয়? সূর্য আকাশের মাঝখানে থেমে
গিয়েছিল এবং প্রায় পুরো দিন সেট হতে সময় নেয়নি।
(জোশুয়া ১০:১২-১৩)

জোশুয়ার সেনা ঈশ্বরের উত্তরের মাধ্যমে তাদের শত্রুদের পরাজিত
করেছিল।

বছরের পর বছর ধরে, আমার জন্য আমার স্ত্রীর, ছেলের, পরিবার,
বন্ধুদের, পাদ্রি এবং গীর্জার জন্য সাহসী প্রার্থনা করা অনেক সহজ ছিল।
কিন্তু ব্যবসার জন্য এটা অস্বস্তিকর ছিল।

আমি সবসময় আমার ব্যবসার জন্য প্রার্থনা করেছি। ব্যবসায়িক
জটিলতা, ভালো মূল্য প্রদানকারী গ্রাহক, কর্মচারীর শৃঙ্খলা উন্নত করা,
এমনকি আমার এবং কোম্পানির বিরুদ্ধে আনা একটি হাস্যকর মামলা
খারিজ করার জন্য প্রভুর সাহায্যের জন্য প্রার্থনা করা সহজ। আর কে

আমাদের তৈরি বিশাল জগাখিচুড়ি থেকে বেরিয়ে আসার জন্য প্রার্থনা করেনি (সম্ভবত শুরু থেকেই আত্মার দ্বারা পরিচালিত না হওয়ার কারণে)?

আমি ব্যবসার জন্য সহজ, মৌলিক প্রার্থনার গুরুত্ব কমাতে চাই না। ঈশ্বর তাঁর সকল সন্তানের প্রার্থনা শোনেন।

আমি আপনাদের যা পরামর্শ দিচ্ছি তা হলো, আপনার প্রার্থনাগুলিকে একটি উচ্চতর স্তরে নিয়ে যাওয়া, যা আপনার ব্যবসায়ে ঈশ্বরের অতিপ্রাকৃত অনুগ্রহ আনতে সাহায্য করবে।

"এখন, প্রভু, তাদের হুমকি দেখো, এবং তোমার দাসদের দান করো যেন তারা তোমার শব্দ সাহসিকতার সাথে বলার শক্তি পায়, এবং তাদের হাত প্রসারিত করে চিকিৎসা করো, এবং তোমার পবিত্র দাস যীশুর নামে চিহ্ন এবং বিশ্বয়কর কাজ করো।" এবং যখন তারা প্রার্থনা করেছিল, তখন যেখানে তারা একত্রিত ছিল সেই স্থান কেঁপে উঠল; এবং তারা সকলেই পবিত্র আত্মায় পূর্ণ হল, এবং তারা ঈশ্বরের শব্দ সাহসিকতার সাথে বলেছিল। (প্রেরিত ৪:২৯ - ৩১)

এটি নতুন গীর্জার প্রার্থনার প্রথম রেকর্ড, পেন্টেকস্টের কয়েক দিন পর এবং ধর্মীয় নেতাদের দ্বারা হুমকি দেওয়ার পরে।

তারা ভয়ানক পরীক্ষার সম্মুখীন হয়েছিল, পিটিয়ে মারা হয়েছিল, এমনকি মৃত্যুর সম্মুখীন হতে হয়েছিল, ন্যায়সঙ্গতভাবে আমাদের এই পরিস্থিতির মধ্য দিয়ে যেতে সাহায্য করার জন্য প্রার্থনা করতে পারতেন এবং তারপর চুপচাপ তাদের কাজে লেগে যেতেন। আমরা অবশ্যই অসন্তুষ্ট, বিরক্ত বা ঝামেলা সৃষ্টি করতে চাই না!!

তারা আরও নিরাপদ, সহজ পথ বেছে নিতে পারত, কিন্তু তারা অন্য পথ বেছে নিতে পারত। তারা তাদের প্রার্থনাকে আরও উচ্চতর, আরও আত্মায় পূর্ণ পোশাকে স্থানান্তর করতে বেছে নিয়েছিল।

তারা সাহসের সাথে সিংহাসনের সামনে গিয়ে আরও কিছু চাওয়া বেছে নিয়েছিল।

আরও শক্তি। আরও লক্ষণ এবং আশ্চর্য। আরও সাহস!

তাদের ঘর কেঁপে উঠেছিল, তাদের আত্মবিশ্বাস বৃদ্ধি পেয়েছিল, তাদের বিশ্বাস শক্তিশালী হয়েছিল।

এবং আজও আমরা এই সাহসী প্রার্থনার ফলস্বরূপ: গীর্জার অতিপ্রাকৃত বৃদ্ধি এবং বিশ্বব্যাপী চিরকালীন প্রভাব দেখতে পাচ্ছি।

সম্প্রতি, আমি আমার প্রার্থনা পরিবর্তন করেছি, নিরাপদ, সাধারণ প্রার্থনা থেকে এক উচ্চ স্তরের গভীর, গতিশীল, সাহসী প্রার্থনায়। এই পরিবর্তনের মধ্যে বিশাল পার্থক্য রয়েছে।

তাহলে, এই পরিবর্তনটি কেমন শোনাবে? এখানে তিনটি উদাহরণ দেওয়া হলো।

নিরাপদ: “হে ঈশ্বর, আমাকে এই মাসের পে-রোল তৈরি করতে সাহায্য করুন।”

সাহসী: “হে ঈশ্বর, তোমার মন্ত্রীদেব দেবদূত পাঠাও যেন আমাকে \$১০০,০০০ এনে দেয়, যা আমি পে-রোল পরিশোধ করতে এবং এই ব্যবসায় নতুন বৃদ্ধি আনতে ব্যবহার করতে পারি, যীশুর নামে!”

নিরাপদ: “হে ঈশ্বর, আমাদের বিক্রি ২০% বৃদ্ধি করতে সাহায্য করুন।”

সাহসী: “হে ঈশ্বর, আমাকে দ্বিগুণ (অথবা পাঁচগুণ বা দশগুণ) বৃদ্ধি দিন আমাদের ব্যবসায়, যীশুর নামে!”

নিরাপদ: “হে ঈশ্বর, আমার কর্মচারী টনি’ র বিবাহের সমস্যা সমাধান করুন।”

সাহসী: “হে ঈশ্বর, আমি তোমাকে ধন্যবাদ জানাই, তুমি টনি এবং তার স্ত্রীর হৃদয়ে প্রবেশ করে তাদের বিবাহ শক্তিশালী এবং স্থায়ীভাবে নিরাময় করবে, যীশুর নামে!”

এখন ফিরে যান এবং সাহসী প্রার্থনাগুলি পড়ুন এবং তারপর নিজের কাছ থেকে প্রশ্ন করুন:

- কোন প্রার্থনা আপনি আপনার ব্যবসার জন্য প্রার্থনা করতে চান?
- কোন প্রার্থনা আপনি চান যে আপনার কর্মচারীরা আপনার ব্যবসার জন্য প্রার্থনা করুক?
- কোন প্রার্থনা আপনি মনে করেন যে ঈশ্বর আরও বেশি সম্মান করবেন?

সাহসী প্রার্থনা করতে তিনটি কাজ করতে হবে: চাওয়া, বিশ্বাস করা, এবং প্রত্যাশা করা।

১: জিজ্ঞাসা করুন

আর যবে জাবেজ ইস্রায়েলের ঈশ্বরকে ডেকে বলল, “হে, আপনি যদি আমাকে সত্যিই আশীর্বাদ করেন, এবং আমার ভূখণ্ড বাড়ান, যাতে আপনার হাত আমার সঙ্গে থাকে, এবং আপনি আমাকে মন্দ থেকে রক্ষা করেন, যাতে আমি কোন দুঃখ না পাই।” তখন ঈশ্বর তাকে যা চেয়েছিল, তা প্রদান করলেন।

— ১ তুলনা ৪:১০

আশীর্বাদ। ভূখণ্ড। শক্তি। সুরক্ষা।

এই চারটি জিনিস ছিল, যা ধার্মিক পুরুষ জাবেজ ঈশ্বরের কাছে চেয়েছিল। অনেকের জন্য, এই প্রার্থনাটি আত্মসন্তুষ্ট মনে হতে পারে। কিন্তু ২% বিজনেস লিডারদের (যারা আত্মা দ্বারা পরিচালিত ব্যবসায়ী) জন্য, এটি আমাদের সাহসী ব্যবসায়িক প্রার্থনার একটি মডেল হওয়া উচিত।

তার বিখ্যাত বই “জাবেজের প্রার্থনা”-তে ক্রস উইলকিনসন লিখেছেন,

যদি আপনি আপনার ব্যবসা ঈশ্বরের পথে করছেন, তবে শুধুমাত্র আরও কিছু চাওয়া সঠিক নয়, বরং তিনি আপনার কাছ থেকে আরও কিছু চাওয়ার জন্য অপেক্ষা করছেন। আপনার ব্যবসা হচ্ছে সেই ভূখণ্ড যা ঈশ্বর আপনাকে দান করেছেন। তিনি চান আপনি এটি একটি গুরুত্বপূর্ণ সুযোগ হিসেবে গ্রহণ করুন, যাতে আপনি ব্যক্তিগত জীবনে, ব্যবসায়িক সম্প্রদায়ে এবং বৃহত্তর পৃথিবীতে তাঁর মহিমার জন্য প্রভাব ফেলতে পারেন। ঈশ্বরের কাছে এই সুযোগ বাড়ানোর জন্য চাওয়া, তাকে শুধু আনন্দ দেয়।

ধারণা করুন—ঈশ্বর আপনার কাছ থেকে আরও কিছু চাওয়ার জন্য অপেক্ষা করছেন!

আপনি কখনও কি আপনার শিশুর জন্য অপেক্ষা করেছেন, যাতে তারা আপনাকে পার্কে নিয়ে যেতে বলে, ফুটবল শট মারতে শেখায়,

সাইকেল চালাতে শেখায়, মোটরসাইকেল বা গাড়ি চালাতে শেখায়, অথবা এমনকি সুন্দর প্রেমিকার কাছে বিয়ের প্রস্তাব দিতে শেখায়??

প্রায়ই, আমাদের অভ্যন্তরীণ প্রতিক্রিয়া হয়, “অবশেষে!” এটি ছিল আপনার চাওয়া, কিন্তু আপনি জানতেন যে, তাদের জিজ্ঞাসা না করা পর্যন্ত সবচেয়ে ভালো কাজ ছিল অপেক্ষা করা।

এটাই ঠিক ঈশ্বর করেন। যেমন ডঃ উইলকিনসন বলেন, “আপনার ব্যবসা ঈশ্বরের দ্বারা আপনাকে দান করা ভূখণ্ড।” তাই এটি শুধু সঠিক যে তিনি আপনার প্রচেষ্টাকে বড় আকারে আশীর্বাদ করতে প্রস্তুত এবং আগ্রহী।

ঈশ্বর আপনার কাছ থেকে চাওয়া এবং বড় চাওয়ার জন্য অপেক্ষা করছেন। সাহসী হন!

২: প্রত্যাশা করুন

তাহলে ঈশ্বর জাবেজের যা চেয়েছিল তা প্রদান করলেন।

— ১ তুলনা ৪:১০(খ)

আপনি কি লক্ষ্য করেছেন? ঈশ্বর জাবেজের প্রার্থনায় কীভাবে সাড়া দিয়েছিলেন? আমি এই আয়াতটি বহু বছর ধরে পাশ কাটিয়ে গিয়েছিলাম। এখন আমি প্রায়ই মনে করিয়ে দিই যে, এটি কিভাবে ঈশ্বর ধার্মিক, সাহসী প্রার্থনায় সাড়া দেন, তা আমার এবং ব্যবসায়ের জন্য গুরুত্বপূর্ণ।

২% বিজনেস লিডারদের জন্য, আমরা প্রায়ই জাবেজের সাহসী আবেদনটির উপর মনোযোগ দিই—ঈশ্বরের কাছে আরও ব্যবসা, বড় ভূখণ্ড, শক্তিশালী সুরক্ষা এবং শত্রুর আক্রমণ থেকে মুক্তি চাওয়া—but ঈশ্বরের প্রতিক্রিয়ার গুরুত্ব মিস করি।

ঈশ্বর জাবেজের যা চেয়েছিল, তা প্রদান করলেন! আমার নিজের ভাষায়, ঈশ্বর বললেন, “হ্যাঁ... এখানে আপনার বৃদ্ধি। আমি আনন্দিত যে আপনি অবশেষে আমার কাছে চেয়েছেন!”

যীশু এবং জেমস আমাদের একই কথা শিখিয়েছেন:

চাও, এবং তা তোমাকে দেওয়া হবে; খুঁজ, এবং তুমি পাবে; দরজা কড়া, এবং তা তোমার কাছে খোলা হবে। কারণ, যে কেউ চায়, সে পায়, যে খোঁজে, সে পায়, এবং যে দরজা কড়া, তার কাছে তা খুলে যাবে। (ম্যাথিউ ৭:৭ - ৮)

তবে তোমরা যা চাও না, কারণ তোমরা চাও না। (জেমস ৪:২)

আমি ভবিষ্যতে এই বিষয়ে আরও বই এবং ভিডিও শিক্ষা দেব। তবে এখন, শুধু বুঝুন যে জাবেজকে একজন সম্মানিত, ধার্মিক পুরুষ হিসেবে বর্ণিত হয়েছে। এটাই তাকে ঈশ্বরের অতিপ্রাকৃত বৃদ্ধি এবং অনুগ্রহ লাভের যোগ্য করেছে।

২% বিজনেস লিডার হিসেবে, আপনি যীশুর ধার্মিকতা হস্তগত করেছেন (১ করিন্থীয় ১:৩০)। ঈশ্বরের দৃষ্টিতে, আপনি জাবেজের মতোই ধার্মিক। অতএব, আপনি আপনার সাহসী প্রার্থনার প্রতিক্রিয়া হিসেবে আপনার ব্যবসায় অতিপ্রাকৃত ফলাফল প্রত্যাশা করতে পারেন।

শুধু চাওয়া যথেষ্ট নয়। আপনাকে প্রত্যাশা করতে হবে!

৩: বিশ্বাস করুন

প্রভুতে নিজেকে আনন্দিত কর, এবং তিনি তোমার হৃদয়ের ইচ্ছা দেবেন। তোমার পথ প্রভুর কাছে সঁপে দাও, তাঁকেই বিশ্বাস কর, এবং তিনি তা পূর্ণ করবেন।

—সাম ৩৭:৪ - ৫

আপনাকে সাহসী হতে হবে চাওয়ার জন্য।

আপনাকে সাহসী হতে হবে, যা চেয়েছেন তা প্রত্যাশা করার জন্য।

অবশেষে, আপনাকে সাহসী হতে হবে বিশ্বাস করতে যে আপনার প্রার্থনা যথেষ্ট মূল্যবান যাতে সেগুলি উত্তমভাবে উত্তরিত হয়।

এটি সময়, সকল ২% বিজনেস লিডারদের জন্য—আমাদের সকলের জন্য—বিশ্বাস করা যে এটি আমাদের সময়, আমাদের বাজারকে যীশুর জন্য রূপান্তরিত করার।

এটি সময় আমাদের সীমানা বাড়ানোর!

এটি সময় অতিপ্রাকৃত বৃদ্ধির সাক্ষী হওয়ার!

এটি সময় আমাদের প্রার্থনাগুলিকে অনেক উচ্চতর সাহসিকতার স্তরে নিয়ে যাওয়ার!

কিন্তু যীশু তাদের দিকে তাকিয়ে বললেন, "মানুষের পক্ষে এটি অসম্ভব, কিন্তু ঈশ্বরের কাছে সবকিছু সম্ভব।" (ম্যাথিউ ১৯:২৬)

এটা সময়।

একটি সতর্কতা

যেই সময়ে আমার প্রার্থনা কখনোই উত্তরিত হয় না তা হলো
গলফ কোর্সে।

—বিলি গ্রাহাম

আমি গলফ খেলতে খুব উপভোগ করি। যেমন মিশনারি বিলি গ্রাহাম করতেন। সুতরাং মজা করার জন্য, আমি সারা বিশ্বের গলফারদের জন্য একটি সাহসী গলফ প্রার্থনা নিয়ে সাহায্য করতে চাই:

"প্রভু, আমার সব শট যেন ফেয়ারওয়ে-তে পড়ে, আমার প্রথম
পুট যেন কাপের মধ্যে পড়ে, এবং আমার সমস্ত পেছনে থাকা
শট যেন যীশুর মতো পানির উপর হাঁটে! আমেন!"

সাহসী প্রার্থনা পরিকল্পনা

নীচে তিনটি ক্ষেত্র লিখুন যেখানে আপনি অনুভব করছেন যে পবিত্র আত্মা আপনাকে আপনার ব্যবসায়ের জন্য আরো সাহসী প্রার্থনা করার জন্য প্ররোচিত করছেন। প্রথমে আপনার নিরাপদ প্রার্থনা কী হতে পারে, তা লিখুন। তারপর, পবিত্র আত্মার সাথে সময় কাটানোর পরে, তিনি কী প্রার্থনা করতে চান তা লিখুন।

ফোকাস #১: _____

নিরাপদ:

সাহসী:

ফোকাস #২: _____

আপনার অনৈতিক সুবিধা উন্মুক্ত করুন

নিরাপদ:

সাহসী:

ফোকাস #৩: _____

নিরাপদ:

সাহসী:

এই কাজের স্থান শুধুমাত্র আমার সহ গলফারদের জন্য!

গলফ ফোকাস: _____

নিরাপদ:

সাহসী:

গ্রুপ আলোচনা

আপনার “অনুশীলন” সিদ্ধান্তগুলি শেয়ার করুন। আপনি কী শিখেছেন?
আগামী সপ্তাহে কোথায় আপনি এটি অনুশীলন করতে পারেন?

আপনার “অ্যাক্সন করার আগে পরীক্ষা করুন” সিদ্ধান্তগুলি শেয়ার করুন। আপনি কী শিখেছেন?

আপনার “একটি সাক্ষী খুঁজুন” কর্ম পরিকল্পনাগুলি আলোচনা করুন।
আপনার চ্যালেঞ্জগুলো কী ছিল? অন্যরা কীভাবে সাড়া দিয়েছে? একটি
সাক্ষী খুঁজে পাওয়ার ব্যাপারে কী আপনাকে অবাক করেছে বা খুশি
করেছে?

সম্প্রতি কোনও ব্যবসায়িক পরিস্থিতি শেয়ার করুন যেখানে আপনি
পবিত্র আত্মাকে দমিত করতে পারেননি। আপনি কি সেই সময়ে এটি
বুঝতে পেরেছিলেন? ভবিষ্যতে এটি কীভাবে চিনে নেবেন?

আপনার একটি “হওয়া থেকে বিরত থাকুন” কর্ম পরিকল্পনা নিয়ে
আলোচনা করুন। ব্যবসায়ীদের জন্য এটি কেন এত কঠিন হতে পারে?

আপনার ব্যবসার জন্য আপনি এখন যে ২-৩টি সাহসী প্রার্থনা করেন, তা
কী কী? আপনি যখন এগুলি প্রার্থনা করেন, তখন আপনার কী অনুভূতি
হয়? আপনি এগুলি প্রার্থনা করতে hesitant কী হতে পারেন, এবং
আপনি এটি কীভাবে কাটিয়ে উঠতে পারেন?

৬

এটা চালিয়ে যাও

এবং ভাল কাজ করার সময় আমরা যেন ক্লান্ত না হই, কারণ নির্দিষ্ট সময়ে যদি আমরা মনোবল না হারাই, তবে আমরা ফল পাবো।

—গালাতীয় ৬:৯

কিছু শুরু করা সহজ। তবে তা চালিয়ে যাওয়া... এইটাই কঠিন।

এই অধ্যায়ে পাঁচটি ক্ষেত্র দেয়া হয়েছে, যা আপনাকে আপনার ব্যবসায় আপনার অসামান্য সুবিধা উন্মোচন করতে সহায়তা করবে এবং আপনার গতি ধরে রাখতে সাহায্য করবে।

৬.১. উপকারিতা মনে রাখুন

উপকারিতা (সঞ্জ্ঞা): একটি ভালো বা সহায়ক ফলাফল বা প্রভাব; দয়া বা সদয়তা; কিছু যা সুস্থতা বা কল্যাণ প্রচার করে।

কয়েক বছর আগে, আমাকে ডান কাঁধে "টেনডিনোসিস এবং অস্টিওআর্থ্রাইটিস এক্রোমিওক্লাভিকুলার জয়েন্ট এবং ছোট জয়েন্ট এফিউশন" রোগ ধরা পড়ে। মূল কথা হলো, আমার ডান কাঁধে তীব্র ব্যথা হচ্ছিল! ব্যথা এতটা তীব্র ছিল যে, আমি আমার প্যাণ্টের পিছনের পকেট থেকে হ্যান্ডকারচিফ নিতে পারছিলাম না। রাতে, যখন ঘুমানোর চেষ্টা

করছিলাম, মনে হতো আমার ডান হাতের উপরের অংশে একটি শলাকা ঢোকানো হচ্ছে। কোনো সময়ে আমি আমার ডান হাত কাঁধের উপরে তুলতে পারতাম না।

ফ্লোরিডার গান্ধি ব্রিজে অবস্থিত বিশ্ববিখ্যাত অ্যান্ড্রুজ ক্লিনিকে অর্থোপেডিক চিকিৎসক আমাকে পুনর্বাসন ও ব্যায়ামের রুটিন শুরু করার নির্দেশ দিয়েছিলেন, তখন আমার জন্য উপকারিতা বোঝা খুবই সহজ ছিল। আমি ছিলাম একপ্রকার চলন্ত ব্যথার বোমা, তাই আমার জন্য কোনোকিছুই ছিল আমার চলতে থাকা কষ্টের তুলনায় ভাল।

দুই সপ্তাহের হালকা শারীরিক থেরাপি পার করার পর, আমি এক তীব্র, বাড়ির ভিতরের শক্তি বৃদ্ধির রুটিন শুরু করলাম, যা একটি সাবেক কলেজ ফুটবল কোচ এবং ঘনিষ্ঠ বন্ধু জন স্যাকসনের দ্বারা পরিচালিত হচ্ছিল। আমি দ্রুত এবং নাটকীয়ভাবে উন্নতি দেখলাম, উপরের শরীরের শক্তি বাড়লাম এবং ব্যথা অনেকটাই কমে গেল।

সপ্তাহে পাঁচ দিন সকালের প্রশিক্ষণের রুটিনে যোগ দেওয়ার পর, এর সুবিধাগুলি মনে রাখা স্পষ্ট হয়ে ওঠে। জীবনের প্রথমবারের মতো, আমি আমার বাইসেপস এবং ট্রাইসেপসে "গোলক" (পেশি) দেখতে পেলাম। আমি সবসময়ই ছিলাম এককাঠি পাতলা ফ্রেমের মানুষ, এখন আমি ৬০ এর বেশি বয়সে কিছুটা আসল পেশী বাড়িছিলাম।

ব্যায়ামের উপকারিতা মনে আছে? সহজ। আমার সাপ্তাহিক লক্ষ্য এবং পরিমাপের শীট এবং ত্বরিত ব্যায়ামের নোটবুকে দেখলেই স্পষ্ট হয়ে যেত উপকারিতা। এর বাইরেও, এখন আমি অনেক শক্তিশালী, আরো শক্তিশালী, আরও কেন্দ্রীভূত এবং আত্মবিশ্বাসী অনুভব করি। ব্যায়ামের উপকারিতা মনে রেখে, আমি চালিয়ে যাচ্ছি এবং আরও উন্নতি করছি।

এটা ঠিক যেমনটি আপনার অসামান্য প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা উন্মোচন করার ক্ষেত্রেও।

এটি ভুলে যাওয়া সহজ

আমাদের পূর্বপুরুষরা মিশরে আপনার আশ্চর্য কাজগুলো
বুঝতে পারেননি; তারা আপনার অগণিত দয়া স্মরণ করেনি।

—সাম ১০৬:৭

এটা খুবই সহজ যে, আপনার ব্যবসায় ঘটে যাওয়া সমস্ত খারাপ বিষয়গুলোর কথা মনে রাখা, কিন্তু ভালো বিষয়গুলি মনে রাখা কঠিন। আপনার দৈনন্দিন ব্যবসায় জীবনে অনেক সময় অভ্যস্ততা, রুটিন, আচার-অনুষ্ঠান এবং কখনও শেষ না হওয়া চ্যালেঞ্জ এবং হতাশা থাকতে পারে, যা আপনাকে কেবলমাত্র আজকের সমস্যাগুলোর উপর ফোকাস করতে বাধ্য করে।

আমরা সাধারণত ব্যর্থতা এবং সংগ্রামগুলি বেশি মনে রাখি, বিজয় এবং সফলতাগুলোর চেয়ে। কখনও ভেবেছেন, কে এই ব্যর্থতাগুলি আমাদের মনে করিয়ে দেয়? নিশ্চয়ই, এটি পবিত্র আত্মা নয়।

আমাদের ব্যবসায়ের সবচেয়ে বড় শত্রু হলো শয়তান, এই পৃথিবীর প্রিন্স (ইফিষীয় ২:২) যে প্রথমত সমস্ত ভালো কিছু হত্যা, চুরি, এবং ধ্বংস করতে চায় (জন ১০:১০), এমনকি আপনার ব্যবসায়ও। তিনি বিশেষভাবে এমন সুপ্রাকৃতিকভাবে শক্তিশালী, আত্মা দ্বারা পরিপূর্ণ পেশাদারদের লক্ষ্য করেন। এটা অস্বাভাবিক নয় যে, আমরা এত সহজেই ভুলে যাই সেই শুভ সময়গুলি, যখন পবিত্র আত্মা আমাদের ব্যবসায় পরিচালনা করেছেন এবং আশীর্বাদ প্রদান করেছেন।

আমি জানি, আপনি যেমন struggle করেন, আমিও তাই করি। আমি শিখেছি যে, আমাকে থেমে থেমে প্রতিফলিত করার জন্য এবং ব্যবসায় পবিত্র আত্মার মাধ্যমে কীভাবে ঈশ্বর আমাকে পরিচালিত করেছেন, রক্ষা করেছেন এবং সমৃদ্ধ করেছেন, তা মনে রাখা প্রয়োজন।

এটা দ্রুত ... একবার লিখুন, আপনি মনে করেন কোন সময়ে পবিত্র আত্মা আপনার ব্যবসা বা ক্যারিয়ারে প্রভাব ফেলেছে:

১০ বছর আগে?

৫ বছর আগে?

গত বছর?

এই বছর?

গত সপ্তাহে?

গতকাল?

এটা করা যতটা কঠিন হওয়া উচিত তার চেয়ে বেশি কঠিন। কেন? কারণ আমরা ব্যর্থতাগুলো বেশি মনে রাখি, বিজয়গুলোর চেয়ে। যদিও পবিত্র আত্মা আমাদের একটি sound mind দেয় (২ তিমোথী ১:৭), তবুও আমরা খুব সহজেই ভুলে যাই যে, কতবার ঈশ্বর—তঁার আত্মার মাধ্যমে—আমাদের ব্যবসায় পরিচালিত, রক্ষা এবং সমৃদ্ধ করেছেন।

এখানে একটি সহজ কিন্তু শক্তিশালী উপায় রয়েছে যা আপনার নতুন আত্মা-নেতৃত্বাধীন গতিকে চলমান রাখতে সাহায্য করবে।

আপনার শীর্ষ ১০ উপকারিতা তালিকা

কিন্তু এগুলি আমি আপনাকে বলেছি, যাতে যখন সময় আসবে, আপনি মনে রাখবেন যে আমি এগুলি আপনাকে বলেছিলাম।

—জন ১৬:৪

১০ মিনিটের বিরতি নিন, পবিত্র আত্মাকে সহায়তা করতে বলুন যাতে তিনি আপনার ব্যবসায় তাঁর উপস্থিতি মুক্তির ১০টি উপকারিতা তালিকা তৈরি করতে সাহায্য করেন।

আপনার তালিকা সম্ভবত অন্য কারও তালিকার থেকে আলাদা হবে। পবিত্র আত্মা আপনার অনন্য ভূমিকা, আপনার অনন্য কোম্পানি, আপনার অনন্য পরিবেশ, আপনার অনন্য উপহার এবং প্রতিভাগুলির কথা আপনাকে বলবেন। এটি বাইবেলের পদ, উৎসাহের শব্দ, কাজ, পরিমাপযোগ্য ফলাফল, এবং আরও অনেক কিছু অন্তর্ভুক্ত করতে পারে।

পবিত্র আত্মা আমার ব্যবসায় তাঁর উপস্থিতি মুক্তির শীর্ষ ১০ উপকারিতাগুলি হলো...

এটা চালিয়ে যাও

১.

২.

৩.

৪.

৫.

৬.

৭.

৮.

৯.

১০.

ভালো কাজ হয়েছে। এখন আপনাকে এই তালিকাটি মনে রাখতে হবে।

একটি ৩০-দিনের উপকারিতা চ্যালেঞ্জ

আমি প্রভু ঈশ্বরের কাজগুলো স্বরণ করব, নিশ্চয়ই আমি
পুরাতন আশ্চর্য কাজগুলো স্বরণ করব।

—সাম ৭৭:১১

এই তালিকাটি পরবর্তী ৩০ দিন আপনার কাছে রাখা হবে। এটি প্রতি দিন
অন্তত দুইবার দেখুন।

আপনার ফোনে একটি স্বরণ তালিকা তৈরি করুন। প্রতিটি বিষয়
একটি নোটকার্ডে লিখুন। এটি এমন একটি স্থানে রাখুন যেখানে আপনি
প্রায়ই এটি দেখতে পারবেন।

এই তালিকাটি পড়ে এবং এটি সম্পর্কে মনোযোগী হয়ে, আপনি
আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি দ্রুত উন্মুক্ত করার জন্য নিজের
অনুপ্রেরণা বৃদ্ধি করবেন। কেন? কারণ তিনি অতীতে এটি আপনার জন্য
করেছেন।

উপকারিতার শক্তি

এবং আপনি প্রভু ঈশ্বরকে স্বরণ করবেন, কারণ তিনিই
আপনাকে সম্পদ অর্জন করার শক্তি প্রদান করেন, যাতে
তিনি তাঁর চুক্তি প্রতিষ্ঠিত করতে পারেন, যেটি তিনি আপনার
পূর্বপুরুষদের শপথ করেছিলেন, যেমন আজকের দিনে।

—দ্বিতীয় ৮:১৮

প্রভু আপনাকে ব্যবসায় সমৃদ্ধি লাভ করার শক্তি দেন। আপনার
উপকারিতা তালিকা আপনার জন্য একটি ক্রমাগত স্বরণিকা হিসেবে কাজ
করবে, যা মনে করিয়ে দেবে যে, তাঁর আত্মা আপনার মাধ্যমে আপনার
শত্রুদের পরাজিত করতে, পাহাড় সরাতে এবং সম্পদ অর্জন করতে কাজ
করছে। এটি আপনাকে মনে করিয়ে দেবে যে, ঈশ্বর সব গৌরবের প্রাপ্য।

৬.২. একটি রেকর্ড রাখুন

এটা আমার জন্যও ভালো মনে হয়েছিল, কেননা আমি শুরু থেকেই সমস্ত বিষয়ের সঠিক বুঝতে পেরে গিয়েছিলাম, আপনার কাছে একটি সুসংগত রিপোর্ট লিখে দেওয়ার জন্য, শ্রেষ্ঠ থিওফিলাস, যাতে আপনি সেই বিষয়গুলো সম্পর্কে নিশ্চয়তা জানতে পারেন, যা আপনি শিখেছিলেন।

—লুক ১:৩-৪

পূর্ববর্তী অংশে, “সুবিধাগুলো মনে রাখুন,” আপনি সময়ের দিকে ফিরে তাকিয়েছেন, যেন আপনি গতকালের দিনে কীভাবে পবিত্র আত্মা আপনার ব্যবসাকে প্রভাবিত করেছেন তা মনে করতে পারেন।

“একটি রেকর্ড রাখুন” ভবিষ্যৎকে লক্ষ্য করে। এটি হল যে, আমি কীভাবে পবিত্র আত্মার মাধ্যমে আমার ব্যবসায় লাভের রেকর্ড রাখতে শুরু করলাম।

আমার তিনটি জার্নাল সিস্টেম

আমার রেকর্ড রাখার সিস্টেমে তিনটি ৫"x৮" আকারের চামড়ার কভারযুক্ত জার্নাল রয়েছে: একটি ব্যবসায়িক জার্নাল, একটি আধ্যাত্মিক জার্নাল এবং একটি ধর্মোপদেশ নোটস জার্নাল।

আমার বাদামী ব্যবসায়িক জার্নালে সাধারণ ব্যবসায়িক নোট নেওয়ার জন্য একটি খালি জায়গা রয়েছে, এছাড়া এতে ক্লায়েন্টদের জন্য, বই ও ব্লগ আইডিয়াগুলোর জন্য এবং ব্যবসার প্রভাবের রেকর্ড রাখার জন্যও জায়গা রয়েছে।

আমার কালো আধ্যাত্মিক জার্নালটি হলো আমার ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক বৃদ্ধি সম্পর্কিত জার্নাল, যেখানে আমি প্রতিদিনের পবিত্র আত্মা থেকে পাওয়া অন্তর্দৃষ্টি, বাইবেল স্টাডির নোট এবং আমার গির্জার ধর্মোপদেশ নোট লিখি।

তৃতীয় জার্নালটি, যা আবারও কালো, একমাত্র মহান বাইবেল শিক্ষক এবং যাজকদের ধর্মোপদেশ পডকাস্টের নোটসের জন্য নিবেদিত, যাদের আমি প্রশংসা করি এবং যাদের কাছ থেকে শিখি। এই নোটগুলো আমাকে

নতুন নতুন বিষয়গুলি শিখতে সাহায্য করে, যা পবিত্র আত্মা অন্যদের মাধ্যমে আমাকে শেখাচ্ছে।

আমার জন্য, এই সিস্টেম কাজ করে। কাজ করার সময়, আমি আমার বাদামী ব্যবসায়িক জার্নালটি কাছাকাছি রাখি। যখন আমি গির্জা সেবায় অংশগ্রহণ করি, তখন আমি আমার ব্যক্তিগত আধ্যাত্মিক জার্নালটি নিয়ে যাই। যখন আমি পডকাস্ট শুনি বা টিভি বা ইন্টারনেটে ধর্মোপদেশ দেখি, তখন আমি সেগুলোর নোট আমার ধর্মোপদেশ নোটস জার্নালে লিখি।

প্রতিটি সপ্তাহে, আমি এই জার্নালগুলো পর্যালোচনা করি, হলুদ মার্কার দিয়ে গুরুত্বপূর্ণ প্রকাশ, নবীজির বাক্য, অন্তর্দৃষ্টি, ধারণা এবং যে কোনো কিছু যা পবিত্র আত্মা আমাকে স্মরণ করতে বলে তা হাইলাইট করি।

আমার প্রিয় সময় হল এই জার্নালগুলো বের করে শুধু হলুদ হাইলাইট পড়া। আমার জন্য, এইটাই আমার সিস্টেমের আসল শক্তি। এটি হলো একটি সুসংগত অ্যাকাউন্ট, যার মাধ্যমে আমি দেখতে পাই কিভাবে পবিত্র আত্মা আমার জীবনের নানা ক্ষেত্রে আমাকে পরিচালনা করছে। এটি আমাকে স্মরণ করিয়ে দেয়, এই যাত্রাটি চালিয়ে যাওয়ার সুবিধাগুলো।

অবশেষে, এই সমস্ত জার্নাল এবং নোট আমাকে পবিত্র আত্মার প্রভাবে উচ্চতর স্তরে উত্তীর্ণ হওয়ার জন্য উৎসাহিত করে।

প্রচারিত নোটগুলো প্রায়ই ব্যবসায়িক ধারণায় ফিট করে যা প্রভু আমাকে শেয়ার করতে নেতৃত্ব দেন।

যতবার আমি প্রার্থনা সময় এবং দৈনিক উপদেশ থেকে পাওয়া প্রকাশনা গুলি পড়ি, তা আমাকে এক নতুন শক্তির স্তরে নিয়ে যায়।

ব্যবসায়িক জার্নাল আমাকে আমার আত্মাকে তাঁর আত্মার সাথে সঙ্গতিপূর্ণ করে সঠিক পথে পরিচালিত করে।

এই তিনটি জার্নাল সিস্টেম আপনার জন্য হয়তো অনেক বেশি হতে পারে, তবে এটি আমার জন্য কার্যকর।

একটি চমৎকার আইডিয়া

কেন না আপনি পবিত্র আত্মার কাছে জানতে চান, আপনার জন্য কোন রেকর্ড-রাখার সিস্টেম সবচেয়ে ভালো হবে? (কী #1: অনুশীলন!) তিনি ইতিমধ্যেই জানেন!

যাই হোক, শুধু শুরু করুন। সময়ের সাথে সাথে, আপনি এমন একটি সিস্টেম পরিশোধিত করবেন যা আপনার জন্য ভালোভাবে কাজ করে, যেটি টেকসই হবে এবং আপনাকে পথের উপর রাখবে।

এটাই উদ্দেশ্য। শুরু করুন এবং থামবেন না!

যেমনটি আপনি করছেন, আপনি ফিরে তাকালে দেখবেন, কতবার পবিত্র আত্মা আপনার ব্যবসায়িক উদ্যোগ, আপনার মানুষ, আপনার গ্রাহকদের প্রভাবিত করেছে, এবং আরও অনেক কিছু।

তারপর আপনি চলতে থাকবেন এবং চলতে থাকবেন এবং...

৬.৩. সব কিছু আধ্যাত্মিক হওয়া মানে যে তা ঈশ্বরের হতে হবে এমন নয়

এমন কিছু মিথ্যা আপোস্টল আছেন, প্রতারণামূলক কর্মী, যারা নিজেদেরকে খ্রিস্টের আপোস্টল হিসেবে পরিণত করে। এবং আশ্চর্য কি! শয়তান নিজে আলোর দূতে পরিণত হয়।

—২ করিন্থীয় ১১:১৩ - ১৪

পবিত্র আত্মা আমাকে এই সতর্কতামূলক নোটটি অন্তর্ভুক্ত করতে নির্দেশ দিয়েছিলেন: সব কিছু আধ্যাত্মিক ঈশ্বরের হতে হবে এমন নয়।

আমাদের শত্রু মিথ্যার পিতা, এবং তার মধ্যে কোনো সত্য নেই (জেন ৮:৪৪-৪৫)। আপনি যখন আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি মুক্ত করতে প্রতিশ্রুতিবদ্ধ হবেন, শয়তান আপনাকে থামাতে, বিলম্বিত করতে, নিরুৎসাহিত করতে, এমনকি ধ্বংস করতে সমস্ত কিছু করবে।

এখানে শত্রুকে দূরে রাখার তিনটি উপায় রয়েছে:

১. সত্যের অধ্যয়ন করুন

আমেরিকাতে, আর্থিক পেশাদাররা একটি জাল নোট চিনতে শেখেন, কিন্তু তারা কখনো জাল নোট পড়তে শেখে না, তারা শুধুমাত্র আসল নোটই অধ্যয়ন করে। কেন তারা শুধুমাত্র আসল নোট পড়ে? কারণ, যখন তারা আসল নোটের থেকে কোনো বিচ্যুতি দেখে (অর্থাৎ জাল নোট), তারা তা অবিলম্বে চিনতে পারে, এবং প্রতারণা শেষ হয়ে যায়।

পবিত্র বাইবেল অধ্যয়ন করুন। আপনি যত বেশি সত্য জানবেন, তত সহজ হবে শত্রুর মিথ্যা ও প্রতারণা চিনতে পারা।

২. শুধুমাত্র সুপারন্যাচারাল বিষয়ে মনোযোগ দেবেন না

আমাদের জন্য এটি সহজ যে আমরা আমাদের জীবনে বা ব্যবসায় পবিত্র আত্মার অতিপ্রাকৃত শক্তি দেখতে পেয়ে উত্তেজিত হই। সত্যিই, পবিত্র আত্মা প্রায়ই অতিপ্রাকৃত উপায়ে কাজ করেন। কিন্তু আমি আপনাকে সতর্ক করি যে শুধুমাত্র অতিপ্রাকৃত ঘটনাকে কেন্দ্র করে মনোযোগ নিবদ্ধ করবেন না।

তবে, অধিকাংশ সময়ে, আমার ব্যবসায়িক অভিজ্ঞতায়, পবিত্র আত্মা আরও সূক্ষ্ম আধ্যাত্মিক উপায়ে কাজ করেন। উদাহরণস্বরূপ, আপনি একটি কোমল হৃদয় দেখতে পাবেন, কম আন্তঃব্যক্তিক উত্তেজনা, ভালো দলবদ্ধতা, আরও বেশি দয়া ও ভালোবাসা এবং করুণার প্রকাশ, অফিসে আরও বেশি হাসি, এমনকি কর্মচারীরা সুখী হবেন।

পবিত্র আত্মার শক্তি সম্পর্কে শেখার সময় কেবল অতিপ্রাকৃতের সন্ধানে আটকে থাকা সহজ (যেমন, শারীরিক নিরাময়, শত্রুর অত্যাচার থেকে আধ্যাত্মিক মুক্তি ইত্যাদি)।

একজন যাজক যেমন বলেছেন, "অলৌকিকতার সন্ধানে আধ্যাত্মিকতাকে উপেক্ষা করো না।" পবিত্র আত্মার আরও সূক্ষ্ম কাজের প্রতি আপনার চোখ, কান এবং মন খুলে রাখুন, কারণ সেগুলো আসলে আমাদের ধারণার চেয়ে বেশি ঘটে।

৩. এটা কি সঙ্গতিপূর্ণ?

নিজেকে ঈশ্বরের কাছে অনুমোদিত হতে উপস্থাপন করুন, এমন এক কর্মী হিসেবে যাকে লজ্জিত হতে হবে না, সত্যের শব্দকে সঠিকভাবে বিভক্ত করে।

—২ তিমথি ২:১৫

প্রত্যেক আধ্যাত্মিক বিষয় যা আপনি আপনার কর্মস্থলে অনুভব করেন তা বাইবেলের শব্দ ও পবিত্র আত্মার সাক্ষ্যের বিপরীতে যাচাই করুন।

যদি আপনি যা দেখেন এবং অনুভব করেন তা বাইবেলের সঙ্গে সঙ্গতিপূর্ণ এবং আপনার একটি সাক্ষ্য থাকে, তবে এটি পবিত্র আত্মার কাজ।

যদি যা দেখেন এবং অনুভব করেন তা বাইবেলের সঙ্গে সঙ্গতিপূর্ণ না হয় এবং কোনো সাক্ষ্য না থাকে, তবে তা দেহের কাজ অথবা শত্রুর কাজ।

যতটা আপনি পবিত্র আত্মার কাজের প্রতি আধ্যাত্মিক সংবেদনশীলতা বৃদ্ধি করবেন, ততটা আপনি দ্রুত বুঝতে পারবেন যে তাঁর কাজ কী এবং শত্রুর কাজ কী।

৬.৪. কোচিংয়ে যুক্ত থাকুন

একজন প্রকৃত ব্যক্তি শোনে এবং শিখে যায়, এবং একজন বুদ্ধিমান ব্যক্তি জ্ঞানী পরামর্শ গ্রহণ করে।

—প্রবাদ ১:৫

এটি আমার অপ্রকাশিত উৎসাহ যে আপনি একটি আত্মা পরিচালিত ব্যবসা পরামর্শদাতা, পরামর্শক বা চুক্তি দলের সাথে কাজ করুন।

এই তিনটি যে কোন একটি ভালো হতে পারে।

তিনটি একসাথে কাজ করলে তা অসাধারণ হবে!

আমি বহু বছর ধরে আত্মা পরিচালিত ব্যবসা পরামর্শ দিচ্ছি এবং আমি খুব দুঃখিত যে অনেক ব্যবসায়িক নেতাই কোচিং গ্রহণ করতে খোলামেলা থাকেন না। তারা খুব গর্বিত, খুব "ব্যস্ত," বা দায়িত্ববদ্ধ হওয়ার ভয়ে থাকেন।

তবে যারা অভিজ্ঞ, আত্মা পরিচালিত ব্যবসা পরামর্শদাতাদের সাথে একটি নম্র, শেখার আগ্রহী মনোভাব নিয়ে কাজ করেন, তারা নিজেদের এবং তাদের ব্যবসাগুলিকে অনেক দ্রুত বাড়িয়ে তোলে, যেহেতু তারা পরামর্শ গ্রহণের জন্য খোলামেলা থাকে।

দীর্ঘ কয়েক দশক ধরে, আমিও অনেক আত্মা পরিচালিত পেশাদার, কোচ, পরামর্শক এবং দায়িত্ববদ্ধতা গ্রুপের অধীনে কাজ করেছি। প্রতিটি ক্ষেত্রেই তারা আমাকে উত্তেজিত, উৎসাহিত এবং আমার কর্মস্থলে স্বীকৃতির জন্য আরও সাহসী, ভবিষ্যদ্বাণীমূলক, এবং প্রভাবশালী দূত হতে প্রেরণা দিয়েছে।

আমি যা বলি তা আমি নিজে অনুসরণ করি।

আশা করি আপনি ও এটি করবেন।

আমার ৩-ধাপের কোচিং দায়িত্ববদ্ধতা সূত্র

তিনি তাদের কাছে বললেন, “যার কান আছে, সে শোনুক।”

—মার্ক ৪:৯

আমি আপনাকে আমার সবচেয়ে শক্তিশালী এবং সহজ কোচিং সূত্রগুলোর একটি দিতে চাই, এমন কিছু যা অনেক পেশাদার লোকেরা ঠাট্টা করে থাকে।

তবে যারা এই ৩-ধাপের মডেলটি গ্রহণ করেছে, তারা মাত্র ৯০ দিনের মধ্যে রূপান্তরমূলক ব্যবসায়িক ফলাফলের অভিজ্ঞতা লাভ করেছে।

আমরা যখন তাদের পরবর্তী ৯০ দিনের জন্য বিশেষ লক্ষ্য নির্ধারণ করি, আমি এই ব্যবসায়ীদেরকে তিনটি সহজ প্রশ্নের উত্তর দিতে চ্যালেঞ্জ করি:

- লক্ষ্য অর্জনের জন্য আপনাকে কী শুরু করতে হবে?
- লক্ষ্য অর্জনের জন্য আপনাকে কী বন্ধ করতে হবে?
- লক্ষ্য অর্জনের জন্য আপনাকে কী চালিয়ে যেতে হবে?

শুরু করুন।

থামান।

চালিয়ে যান।

তারপর আমার পরামর্শদানের ভূমিকা এক দায়িত্ববদ্ধতা সঙ্গী হিসেবে পরিণত হয়, যিনি অগ্রগতি পর্যালোচনা করেন, সমন্বয় করেন, এবং লক্ষ্য পূরণের জন্য তাদের অনুসরণ করতে সহায়তা করেন।

এটি আপনি নিজেও চেষ্টা করতে পারেন।

নীচে, ২-৩টি বিষয় লিখুন যা আপনাকে আপনার কর্মস্থলে অনৈতিক প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা উন্মুক্ত করতে শুরু, থামানো বা চালিয়ে যাওয়া প্রয়োজন।

আমি কী শুরু করতে হবে?

২।

৩।

আমি কী থামাতে হবে?

১।

২।

৩।

আমি কী চালিয়ে যেতে হবে?

১।

২।

৩।

আপনার তালিকা অন্য একটি ২% er এর সাথে শেয়ার করুন। সেই ব্যক্তিকে তার নিজের তালিকা তৈরি করতে বলুন। তারপর একে অপরের দায়িত্ববদ্ধতা সঙ্গী হিসেবে কাজ করুন যারা উৎসাহিত, সমন্বয় করে, প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করে, সাফল্য উদযাপন করে, এবং আরও অনেক কিছু।

আরও ভাল, একটি ফি-ভিত্তিক পরামর্শদাতা খুঁজে নিন যার জন্য আপনি আত্মা পরিচালিত পেশাদার পরামর্শ পরিষেবাগুলি প্রদান করেন। কারণ যখন আপনি একটি পরামর্শদাতার কাছে আপনার টাকা বিনিয়োগ করেন, তখন আপনি আরও বেশি সম্ভাবনা পান তাদের পরামর্শ এবং প্রতিশ্রুতি অনুসরণ করার জন্য।

৬.৫. এটি প্রভাবের বিষয়ে

“তাহলে যাবেন এবং সমস্ত জাতির শিষ্য তৈরি করুন, তাদের পিতার, পুত্রের এবং পবিত্র আত্মার নামে তাদের অভিষিক্ত করুন, তাদের সমস্ত বিষয় যা আমি আপনাদের আদেশ করেছি তা পালন করতে শিখান; এবং দেখুন, আমি সব সময় আপনার সাথে আছি, পৃথিবীর শেষ দিন পর্যন্ত।” আমিন।

—ম্যাথু ২৮:১৯ - ২০

অবশেষে, এটি সবই খ্রীষ্টের জন্য জাতি তৈরি করার বিষয়। পৃথিবীতে আমাদের কাজ মাপা হবে এইভাবে যে আমরা কতটা ভালোভাবে এই পতিত গ্রহে সুসমাচার নিয়ে প্রভাব ফেলেছি।

এবং তাদের সাথে একত্রিত হয়ে, তিনি তাদের নির্দেশ দিলেন যে তারা জেরুজালেম ছেড়ে না যায়, বরং পিতার প্রতিশ্রুতির জন্য অপেক্ষা করুন, “যা,” তিনি বললেন, “আপনি আমার থেকে শুনেছেন; কারণ জন সত্যিই জল দিয়ে অভিষিক্ত করেছিলেন, কিন্তু আপনি কিছু দিন পর পবিত্র আত্মার দ্বারা অভিষিক্ত হবেন।” (প্রেরিত ১:৪ - ৫)

আপনি এবং আমি এই প্রতিশ্রুতি আমাদের মধ্যে জীবিত রয়েছে। এটি একটি প্রতিশ্রুতি যা আপনি এখন আরও ভালোভাবে আপনার কর্মস্থলে উন্মুক্ত করতে পারেন, চূড়ান্ত প্রভাবের জন্য যা আমরা সকলেই চাই, যা হল শোনার জন্য...

শাবাশ, ভালো ও বিশ্বস্ত দাস; তুমি অল্প কিছু উপর বিশ্বস্ত ছিলে, আমি তোমাকে অনেক কিছু উপর কর্তৃত্ব করব। তোমার প্রভুর আনন্দে প্রবেশ করো। (ম্যাথু ২৫:২১)

আমি প্রার্থনা করি যে এই বইটি তোমাদের ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি প্রকাশ করে তোমাদের চিরন্তন প্রভাব অর্জনের দিকে আরও এক ধাপ এগিয়ে যেতে সাহায্য করেছে।

গ্রুপ আলোচনা

আপনার ব্যবসায় পবিত্র আত্মার শক্তি মুক্ত করার "শীর্ষ দশ উপকারিতা" সম্পর্কে তালিকা শেয়ার করুন। অন্যান্য গ্রুপ সদস্যদের তালিকা থেকে কী কী উপকারিতা আপনার জন্য সহায়ক হয়েছে?

আপনার "রেকর্ড রাখা" এর বর্তমান পরিকল্পনা কী? এই গ্রুপ কীভাবে আপনাকে এটি ব্যবহারের জন্য দায়ী রাখতে সাহায্য করতে পারে?

আপনার "শুরু করুন, বন্ধ করুন, চালিয়ে যান" তালিকাগুলি শেয়ার করুন। আপনার তালিকাটি একটি দায়িত্বশীল সঙ্গীর সাথে শেয়ার করুন এবং একটি ৩০ দিনের দায়িত্বশীল সময়সূচী/সিস্টেম তৈরি করুন।

কীভাবে একটি ব্যবসায়িক বা আধ্যাত্মিক কোচ আপনার পবিত্র আত্মার সঙ্গে আপনার যাত্রাকে উন্নত করতে সাহায্য করতে পারে?

আপনি কীভাবে আপনার নতুন আধ্যাত্মিক এবং পেশাদার যাত্রায় শেখা সমস্ত কিছু বজায় রাখবেন?

১০০১ প্রশ্নের উত্তর হলো

১০০১ প্রশ্নের উত্তর হলো... নেতৃত্ব গ্রহণ করুন!

—পাস্টর কিথ মুর

মূল আয়াতসমূহ

এখানে কিছু মূল আয়াত দেওয়া হল, যেগুলি আপনাকে আপনার ব্যবসায়ে অস্বাভাবিক প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা উন্মোচনে সহায়ক হবে। এগুলি কাছে রাখুন। এই শব্দগুলিকে আপনার হৃদয়ে গভীরভাবে আঁকড়ে ধরুন।

যে সকল ঈশ্বরের আত্মা দ্বারা পরিচালিত হয়, তারা ঈশ্বরের পুত্র।

— রোমীয় ৮:১৪

আত্মা নিজেই আমাদের আত্মার সঙ্গে সাক্ষ্য দেয় যে, আমরা ঈশ্বরের সন্তান।

— রোমীয় ৮:১৬

আমি পিতার কাছে প্রার্থনা করব, এবং তিনি আপনাদের জন্য অন্য এক সাহায্যকারী দেবেন, যাতে তিনি চিরকাল আপনার সঙ্গে থাকেন—সত্যের আত্মা, যাকে পৃথিবী গ্রহণ করতে পারে না, কারণ সে তাঁকে দেখে না বা জানে না; কিন্তু আপনি তাঁকে জানেন, কারণ তিনি আপনার সঙ্গে থাকেন এবং আপনার মধ্যে অবস্থান করবেন।

— জন ১৪:১৬-১৭

তবে, যখন সত্যের আত্মা আসবে, তখন তিনি আপনাকে সব সত্যের মধ্যে পরিচালিত করবেন; কারণ তিনি নিজের কর্তৃত্বে কথা বলবেন না, বরং যা কিছু তিনি শোনে, তা বলবেন; এবং তিনি আপনাকে আগাম কিছু বলবেন।

— জন ১৬:১৩

কিন্তু আমার দাস কেলেব, কারণ তার মধ্যে একটি ভিন্ন আত্মা রয়েছে এবং সে আমাকে পুরোপুরি অনুসরণ করেছে, আমি তাকে সেই দেশে নিয়ে যাব, যেখানে সে গেছে, এবং তার বংশধরেরা সেটি অধিকার করবে।

— গণনা ১৪:২৪

তোমার সমস্ত হৃদয় দিয়ে প্রভুর উপর বিশ্বাস রাখ, এবং নিজের বুদ্ধির উপর নির্ভর করো না; তোমার সব পথেই তাকে জানো, এবং তিনি তোমার পথগুলোকে নির্দেশ করবেন।

— প্রবাদ ৩:৫-৬

সবসময় আনন্দিত থাকো, বিরতিহীন প্রার্থনা করো, সবকিছুতে ধন্যবাদ দাও; কারণ যীশু খ্রীষ্টে তোমার জন্য ঈশ্বরের ইচ্ছা এটি। আত্মাকে দমন করো না।

— ১ থিসলনিকীয় ৫:১৬-১৯

কিন্তু এইসব কিছুই আমাকে প্রভাবিত করে না; আমি আমার জীবনকে নিজের কাছে মূল্যবান মনে করি না, যাতে আমি আমার দৌড় আনন্দের সঙ্গে শেষ করতে পারি, এবং সেই মন্ত্রণালয় যা আমি প্রভু যীশু থেকে পেয়েছি, ঈশ্বরের অনুগ্রহের সুসমাচার প্রচার করার জন্য।

— প্রেরিত ২০:২৪

বিশ্বকে ভালোবাসো না এবং পৃথিবীতে যেসব বস্তু আছে সেগুলোও ভালোবাসো না। যদি কেউ পৃথিবীকে ভালোবাসে, তবে তার মধ্যে পিতার ভালোবাসা নেই। পৃথিবীতে যা কিছু আছে—শরীরের বাসনা, চোখের বাসনা, এবং জীবনের অহংকার—এই সবই পিতা থেকে নয়, বরং পৃথিবী থেকে এসেছে।

— ১ জন ২:১৫-১৬

তার জন্য দ্বাররক্ষী দরজা খুলে দেয়, এবং ভেড়াগুলি তাঁর কণ্ঠ শুনে, এবং তিনি তাদের নাম ধরে ডেকে বের করে দেন। যখন

তিনি তার নিজের ভেড়াগুলিকে বের করেন, তখন তিনি তাদের আগে আগে চলে যান; এবং ভেড়াগুলি তাঁকে অনুসরণ করে, কারণ তারা তাঁর কণ্ঠ চেনে।

— জন ১০:৩-৪

কিন্তু যেমন লিখিত আছে: ‘চোখ কিছু দেখেনি, কান কিছু শোনেনি, এবং মনুষ্যের মনে কিছু প্রবেশ করেনি, সেসব জিনিস যা ঈশ্বর তাদের জন্য প্রস্তুত করেছেন, যারা তাঁকে ভালোবাসে।’ কিন্তু ঈশ্বর সেগুলি আমাদের আত্মার মাধ্যমে প্রকাশ করেছেন। কারণ আত্মা সবকিছু খোঁজে, হ্যাঁ, ঈশ্বরের গভীর জিনিসও। কারণ কোন মানুষ নিজে থেকে নিজের ব্যাপারে জানে, শুধু তার নিজের আত্মা ছাড়া? তেমনি কেউ ঈশ্বরের ব্যাপারে জানে না, শুধু ঈশ্বরের আত্মা ছাড়া।

— ১ কোরিথীয় ২:৯-১১

এখন আমরা পৃথিবীর আত্মা গ্রহণ করিনি, কিন্তু ঈশ্বরের আত্মা গ্রহণ করেছি, যাতে আমরা জানি সেসব জিনিস যা ঈশ্বর আমাদেরকে বিনামূল্যে দিয়েছেন।

— ১ কোরিথীয় ২:১২

এবং এই পৃথিবীকে অনুসরণ করো না, বরং তোমার মনের পুনর্নবীকরণের মাধ্যমে রূপান্তরিত হও, যাতে তুমি প্রমাণ করতে পারো ঈশ্বরের ইচ্ছা কী, যেটি ভালো, গ্রহণযোগ্য এবং পরিপূর্ণ।

— রোমীয় ১২:২

এবং তোমরা যা কিছু করো, তা হৃদয় দিয়ে করো, প্রভুর উদ্দেশ্যে করো, মানুষের উদ্দেশ্যে নয়, জেনে রাখো যে প্রভুর কাছ থেকে তোমরা উত্তরাধিকারের পুরস্কার পাবে; কারণ তুমি প্রভু খ্রীষ্টকে সেবা করছ।

— কোলসীয় ৩:২৩ - ২৪

কারণ পবিত্র আত্মার কাছে এবং আমাদের কাছেও এটাই ভালো মনে হয়েছে যে, এই প্রয়োজনীয় বিষয়গুলি ছাড়া তোমাদের উপর আর কোন বড় বোঝা চাপানো উচিত নয়।

— প্রেরিত ১৫:২৮

চাও, তোমাদের দেওয়া হবে; খোঁজো, পাবে; ধাক্কা দাও, তোমাদের জন্য খুলে দেওয়া হবে।

— ম্যাথু ৭:৭

এবং তোমরা পবিত্র আত্মাকে দুঃখিত করোনা, যাঁর মাধ্যমে তোমরা মুক্তির দিনের জন্য সীলবদ্ধ হয়েছ।

— ইফিসীয় ৪:৩০

তার মা দাসীদের বললেন, 'তিনি যা বলেন, তা করো।

— জন ২:৫

এবং যাবেজ ইস্রায়েলের ঈশ্বরকে ডাকলেন বললেন, 'ও, তুমি সত্যিই আমাকে আশীর্বাদ করো, এবং আমার সীমান্ত বাড়ো, যেন তোমার হাত আমার সাথে থাকে, এবং তুমি আমাকে মন্দ থেকে রক্ষা করো, যাতে আমি কষ্ট না পাই।' তাহলে ঈশ্বর তাকে যা সে চেয়েছিল, তা দিলেন।

— ১ ইতিহাস ৪:১০

এবং ভালো কাজ করতে করতে ক্লান্ত হও না, কারণ সময়ে সময়ে আমরা ফল পাব যদি আমরা হতাশ না হই।

— গালাতীয় ৬:৯

একটি আমন্ত্রণ

এখন যেহেতু তুমি "অন্যায়্য সুবিধা" বইটি শেষ করেছেন, তখন আপনার হৃদয়ে যে একটি সত্য প্রতিধ্বনিত হচ্ছে তা হলো ঈশ্বরের অশেষ ভালোবাসা—কীভাবে তিনি আপনার জীবনের প্রতিটি বিস্তারিত বিষয়ে যত্ন নেন এবং আপনি যা কিছু করেন তা সাফল্য লাভ করুক, তার জন্য তাঁর ইচ্ছা। যেখানেই আপনি যাত্রা করতে চলেছেন, তিনি আপনার সঙ্গী হতে চান, যিনি আপনাকে রক্ষা করবেন, পথপ্রদর্শক হবেন, শিক্ষক হবেন, বন্ধু হবেন এবং পিতা হবেন। কেন? কারণ তিনি আপনাকে ভালোবাসেন এবং আপনার জন্য একটি মহান পরিকল্পনা রয়েছে।

তাহলে, এই আহ্বান কী? আমি আপনাকে ঈশ্বরের সঙ্গে একটি ব্যক্তিগত সম্পর্ক স্থাপন করার আমন্ত্রণ জানাচ্ছি, তাঁর পুত্র যীশু খ্রীষ্টের মাধ্যমে।

যদিও এই বইটি যেসব ব্যক্তির ইতিমধ্যেই যীশুর সাথে সম্পর্কিত তাদের জন্য লেখা হয়েছিল, তবুও হয়তো আপনি এটি পড়ছেন এবং আপনি যীশুর সাথে সম্পর্কিত নন। আপনি ঈশ্বর সম্পর্কে জানেন, কিন্তু কখনও তাঁর ভালোবাসা অনুভব করেননি বা আপনার জীবনের জন্য তাঁর পরিকল্পনা জানেননি।

ঈশ্বর যা কিছু প্রদান করেন তা একমাত্র যীশুর সঙ্গে সম্পর্কের মাধ্যমে পাওয়া যায়। বাইবেলে জন ৩:১৬-এ বলা হয়েছে: "ঈশ্বর দুনিয়া লোকদের প্রতি এত ভালোবাসা দেখিয়েছেন যে, তিনি তাঁর একমাত্র পুত্রকে দিলেন, যাতে যে কেউ তাঁকে বিশ্বাস করবে, সে ধ্বংস না হয়ে চিরকালীন জীবন পায়।"

ঈশ্বরের পরিকল্পনা হলো আপনি তাঁর পরিপূর্ণ জীবনটি অভিজ্ঞতা লাভ করুন। যীশু এটা স্পষ্টভাবে বলেছেন যখন তিনি তাঁর অনুসারীদের বলেছিলেন, "আমি এসেছি যাতে তারা জীবন পায়, এবং আরও পরিপূর্ণ জীবন পায়" (জন ১০:১০)।

আপনি হয়তো ভাবছেন, "কিন্তু আমি এমন কোন পরিপূর্ণ জীবন অভিজ্ঞতা করছি না... অন্তত ভিতরে তো নয়।" এর কারণ হলো "আমরা সবাই পাপী, এবং ঈশ্বরের গৌরব থেকে পিছিয়ে পড়েছি" (রোম ৩:২৩)। আমরা ঈশ্বরের সঙ্গে সম্পর্কের জন্য তৈরি হয়েছি, তাঁর জীবন এবং ভালোবাসা জানার জন্য, কিন্তু আমাদের অবিশ্বাস, বিষণ্ণতা, বিদ্রোহ বা উদাসীনতা যা ঈশ্বর পাপ বলে গণ্য করেন, তা আমাদের তাঁর থেকে আলাদা করে দেয়, যেমন এটি আমাদের জীবনের অন্য মানুষের থেকে আলাদা করে দেয়।

বাইবেল বলে, আমাদের পাপের জন্য মৃত্যুদণ্ড প্রাপ্য, কিন্তু সুখবর হলো যে যীশু সেই দণ্ড আমাদের জন্য, আপনার জন্য, পরিশোধ করেছেন! "ঈশ্বর আমাদের প্রতি তাঁর ভালোবাসা প্রকাশ করেছেন, কারণ আমরা যখন পাপী ছিলাম, তখনও খ্রীষ্ট আমাদের জন্য মৃত্যুবরণ করেছিলেন" (রোম ৫:৮)। বাইবেল ঘোষণা করে যে, যীশু রোমান ক্রুশে মারা গিয়েছিলেন, তাঁকে সমাধিতে সমাহিত করা হয়েছিল, এবং তিন দিন পর জীবিত হয়েছিলেন। যখন তিনি এটি করেছিলেন, তখন তিনি শুধুমাত্র আমাদের পাপের জন্য মূল্য পরিশোধ করেননি, তিনি মৃত্যুকে পরাজিত করেছিলেন। এ কারণেই তিনি তাঁর অনুসারীদের বলতে পারতেন, "আমিই পথ, সত্য এবং জীবন; কেউ আমার মাধ্যমে পিতার কাছে আসতে পারে না" (জন ১৪:৬)।

সবচেয়ে বড় কথা, ঠিক যেমন একজন ভালো বাবা তার সন্তানের কাছাকাছি থাকতে ভালোবাসেন, তেমনি আপনার স্বর্গীয় পিতাও আপনার সাথে একটি ঘনিষ্ঠ সম্পর্ক চেয়ে থাকেন। যদি আপনি কখনও ঈশ্বরের ভালোবাসা অনুভব না করে থাকেন, আপনি এখনই এটি অনুভব করতে পারেন! যদি আপনি যীশু খ্রীষ্টে বিশ্বাস করেন, যে তিনি আপনার পাপ থেকে আপনাকে রক্ষা করতে মারা গিয়েছিলেন এবং জীবিত হয়েছিলেন, তবে আপনি রক্ষা পাবেন। প্রকৃতপক্ষে, যীশু বলেছেন আপনি "পুনর্জন্ম" লাভ করবেন, এর মানে হলো আপনি ঈশ্বরের সন্তান হিসেবে একটি নতুন পরিবারে জন্মগ্রহণ করবেন। জন ১:১২ বলে, "যাঁরা তাঁকে গ্রহণ করেছে [যীশুর কথা বলা হচ্ছে], তাঁদের তিনি ঈশ্বরের সন্তান হওয়ার অধিকার দিয়েছেন, এমনকি যারা তাঁর নামে বিশ্বাস করে।"

যদি আপনি যীশু খ্রীষ্টের জীবন নিজের ভিতরে গ্রহণ করতে চান এবং ঈশ্বরের সন্তান হিসেবে "পুনর্জন্ম" লাভ করতে চান, তাহলে এটি সহজ। ঈশ্বর জানেন আপনি কোথায় আছেন, এবং তিনি আপনার কথার প্রতি ততটা আগ্রহী নন যতটা তিনি আপনার হৃদয়ের প্রতি। আপনি আপনার

নিজের কথা দিয়ে তাঁকে ডাকতে পারেন, এবং তিনি আপনার কথা শোনে।

যদি আপনাকে সাহায্য প্রয়োজন হয়, তাহলে এখানে একটি সহজ প্রার্থনা দেওয়া হল যা আপনাকে সাহায্য করতে পারে:

যীশু, আমি তোমার প্রয়োজন অনুভব করি। আমি বিশ্বাস করি যে তুমি আমার পাপের জন্য ক্রুশে মৃত্যুবরণ করেছেন। আমি আমার হৃদয় খুলে তোমাকে আমার রক্ষা ও প্রভু হিসেবে গ্রহণ করি। আমার পাপ ক্ষমা করার জন্য এবং আমাকে চিরকালীন জীবন দেওয়ার জন্য ধন্যবাদ। আমি আমার জীবনকে তোমার হাতে সঁপে দিচ্ছি। আসো, আমার হৃদয়ের সিংহাসনে বসো এবং আমার জীবনের সাথে যা করতে চাও, তা করো। আপনি আমাকে যে ধরনের ব্যক্তি হতে চান সেই ব্যক্তিতে পরিণত করুন।

যদি আপনি যীশু খ্রীষ্টে বিশ্বাস করেন এবং তাঁকে আপনার রক্ষা ও প্রভু হিসেবে গ্রহণ করেন, তাহলে আপনি ঈশ্বরের সাথে একটি নতুন এবং উত্তেজনাপূর্ণ সম্পর্কের মধ্যে প্রবেশ করেছেন! আমরা আপনার সঙ্গে আনন্দিত হতে চাই। অনুগ্রহ করে আমাদের hello@DrJimHarris.com এ ইমেল করুন যাতে আমরা আপনার নতুন জীবনে আপনার সাথে আনন্দ করতে পারি!

— **বেন ওয়াটস**, যাজক এবং অ্যাপস্টলিক শিক্ষক

ড. জিম হ্যারিস সম্পর্কে

ড. জিম একজন শিক্ষক, টিভি সঞ্চালক এবং ব্যবসা, সরকার ও মন্ত্রণালয়ের নেতাদের জন্য আত্মা দ্বারা পরিচালিত পরামর্শদাতা হিসেবে বিশ্বব্যাপী কাজ করেন।

"আওয়ার আনফেয়ার অ্যাডভানটেজ" বইটি লেখার আগে, ড. জিম বিশ্বের অন্যতম সেরা পরিচালিত কোম্পানিগুলোর মধ্যে অনেকগুলোকে পরামর্শ দিয়েছেন, যেমন: ওয়ালমার্ট, আইবিএম, বেস্ট বাই, স্টেট ফার্ম (ইউএস এবং কানাডা), জনসন অ্যান্ড জনসন, ফোর্ড মোটরস, আউটাকুম্পা অয়ে (ফিনল্যান্ড), নেচারস ওয়ে ফুডস (ইংল্যান্ড), এবং আরও অনেক।

আজকাল ড. জিম "দ্য আনফেয়ার অ্যাডভানটেজ শো" হোস্ট করেন, যেখানে কেস স্টাডি, সাক্ষাৎকার এবং গভীর শিক্ষা মাধ্যমে আপনি শিখতে পারেন কীভাবে আপনার ব্যবসায় পুরোপুরি আত্মা শক্তি মুক্ত করবেন। ড. জিমের সব মিডিয়া চ্যানেল এবং প্রধান পডকাস্ট প্ল্যাটফর্মে শোটি দেখুন বা শুনুন।

ড. জিমের মূল আগ্রহ হলো ব্যবসা নেতাদের শেখানো কীভাবে রাজ্যভিত্তিক প্রকাশগুলো তাদের কোম্পানিতে অন্তর্ভুক্ত করতে হবে যাতে তারা ব্যবসায় ৩০-, ৬০-, এমনকি ১০০ গুণ বৃদ্ধি পেতে পারে, যা শেষ সময়ে যীশুর জন্য আত্মাদের ফলন নিশ্চিত করতে সাহায্য করবে।

ড. জিমের সাথে যোগাযোগ এবং ফলো করুন:

- ই-মেইল: Hello@DrJimHarris.com
- ওয়েব: www.DrJimHarris.com
- লিঙ্কডইন: www.linkedin.com/in/drjimharris
- ইউটিউব: [@drjimharris](https://www.youtube.com/@drjimharris)
- টুইটার/এক্স: [@drjimharris](https://www.twitter.com/@drjimharris)
- ফেসবুক: [@drjimharris](https://www.facebook.com/@drjimharris)
- ইনস্টাগ্রাম: [@drjimharris](https://www.instagram.com/@drjimharris)

"আওয়ার আনফেয়ার অ্যাডভানটেজ" বইটি ব্যাল্কে কিনতে, দয়া করে www.HighBridgeBooks.com/contact এর মাধ্যমে হাই ব্রিজ বুকসের সাথে যোগাযোগ করুন।

এখন এই প্রার্থনা করুন এবং আপনার জীবনে যীশুকে গ্রহণ করুন:
আসন্ন প্রভু,

আমি যীশুর নামে আপনার কাছে আসি। আমি স্বীকার করি যে, আমি একজন পাপী এবং আমি আপনার ক্ষমা প্রার্থনা করছি। আমি বিশ্বাস করি যে, যীশু খ্রীষ্ট আপনার পুত্র, যে আমার পাপের জন্য মারা গেছে এবং মৃতদের মধ্যে থেকে জীবিত হয়েছে। আমি আমার পাপ স্বীকার করি এবং আপনার অনুগ্রহ ও দয়া প্রার্থনা করি যেন আপনি আমাকে সমস্ত অবিচারের থেকে শুদ্ধ করেন।

যীশু, আমি আপনাকে আমার প্রভু ও কর্তা হিসেবে গ্রহণ করি। আমার হৃদয়ে প্রবেশ করুন এবং আমার জীবন পরিবর্তন করুন। আমাকে আপনার পবিত্র আত্মায় পূর্ণ করুন, এবং আমাকে সাহায্য করুন যাতে আমি আমার জীবনের সমস্ত দিন আপনাকে অনুসরণ করতে পারি। আমি আমার জীবন আপনার কাছে সমর্পণ করি, চিরকাল জীবনের আপনার প্রতিশ্রুতিতে বিশ্বাস করে।

প্রভু, আমি আমার জীবনে আপনার আশীর্বাদ এবং সমৃদ্ধি প্রার্থনা করি। আমি প্রার্থনা করছি যে আপনি আমার সমস্ত প্রয়াসে আমাকে পরিচালনা করুন এবং আমাকে সফলতা ও সমৃদ্ধির পথে নিয়ে যান। আপনার অনুগ্রহ আমার উপর বিরাজমান হোক, এবং আপনার প্রজ্ঞা আমার পদক্ষেপগুলি পরিচালিত করুক।

আসন্ন প্রভু, আমি আমার পরিবার এবং ভবিষ্যৎ প্রজন্মের জন্য আপনাকে উত্থাপন করি। আপনার আশীর্বাদ আমার বংশধরদের মধ্যে প্রবাহিত হোক, তাদের সমৃদ্ধি, স্বাস্থ্য এবং আধ্যাত্মিক বৃদ্ধি আনুক। তাদের রক্ষা করুন, তাদের পথপ্রদর্শন করুন, এবং আপনার উপস্থিতি সর্বদা তাদের সাথে থাকুক।

ধন্যবাদ, প্রভু, আমাকে রক্ষা করার জন্য এবং আপনার অপরিবর্তনীয় ভালোবাসা, দয়া এবং করুণার জন্য। আমি আপনাকে সমস্ত প্রশংসা এবং গৌরব দিই। যীশুর নামে প্রার্থনা করি।

আমিন।

এই বইটি গ্রেস নেটওয়ার্ক টিভি ও মিশন দ্বারা অনুবাদ করা হয়েছে
www.gracenetwork.global



Jim
DR. JIM HARRIS

আমাদের **অন্যায় সুবিধার** জন্য প্রশংসা

"ডঃ জিম আপনার পেশাগত জীবনে পবিত্র আত্মার ভূমিকার রহস্য উন্মোচন করেন এবং আপনার ব্যবসাকে রূপান্তরিত করে, তাঁর শক্তি প্রকাশ করার জন্য ব্যবহারিক নীতিগুলি দেন।"

কাইল উইঙ্কলার / সাইলেন্স স্যাটান বইয়ের লেখক এবং শাট আপ, ডেভিল! অ্যাপের স্রষ্টা

"আপনার কর্মজীবনে একটি রূপান্তরমূলক পরিবর্তনের অভিজ্ঞতা আশা করুন।"
লেরে হেইন / প্রেসিডেন্ট/সিইও উইন্ডোস অফ হেভেন (যীশুর স্টোরহাউস)

"আমাদের অন্যায় সুবিধা আপনার আধ্যাত্মিক জীবন এবং আপনার ব্যবসায়িক জীবনকে আরও উচ্চ স্তরে নিয়ে যাবো।"

জিম ব্র্যাঞ্জনবার্গ / আইওয়ার্কওহিম বিজনেস টক শো-এর প্রতিষ্ঠাতা

"আমাদের অন্যায় সুবিধা একটি নিরলস সত্যের একটি উদ্ভাবনী পুনরুজ্জীবন প্রস্তাব করে —আত্মার নেতৃত্ব।"

শেন স্যাটারফিল্ড /রিজিওনাল ভাইস প্রেসিডেন্ট, মার্কেটপ্লেস চ্যাপলেইনস ইন্টারন্যাশনাল, ইনকর্পোরেটেড

"আমাদের অন্যায় সুবিধা অনুগ্রহপূর্বকতরুও বাধ্যতামূলকভাবে আমাকে আরও বেশি উদ্দেশ্যমূলক হওয়ার জন্য একটি স্পষ্ট পথ দেখায়।"

কেভিন ডব্লিউ. ম্যাকার্থি / দ্য অন-পারপাস পারসন এবং দ্য অন-পারপাস বিজনেস পারসনের লেখক

ব্যবসা/পেশাগত উন্নতি

ISBN 978-1-962802-27-7



9 781962 802277



HIGH BRIDGE BOOKS
Inspiring Thought Leaders