

НАШЕ
НЕСПРАВЕДЛИВОЕ
ПРЕИМУЩЕСТВО

РАСКРОЙТЕ СИЛУ
СВЯТОГО ДУХА В ВАШЕМ БИЗНЕСЕ

ДОКТОР ДЖИМ ХАРРИС

Автор книги "Влияние"

**НАШЕ
НЕСПРАВЕДЛИВОЕ
*ПРЕИМУЩЕСТВО***

РАСКРОЙТЕ СИЛУ
СВЯТОГО ДУХА В ВАШЕМ БИЗНЕСЕ

ХВАЛА НАШЕМУ НЕСПРАВЕДЛИВОМУ ПРЕИМУЩЕСТВУ

"Вы можете ожидать, что ваша рабочая жизнь претерпит трансформационные изменения, когда вы примените учение доктора Джима о том, как участвовать со Святым Духом в качестве несправедливого преимущества".

— Л. ХЕЙН

КАЛИФОРНИЯ, США

"Вы прокладываете путь к тому, чтобы многие из нас смогли войти в силу обитающего в них Духа и полностью реализовать свою бизнес-миссию".

— С. ХАРТИ

Изумрудный остров, Ирландия

"Я никогда не встречал такой полезной и практичной книги о Святом Духе. Я уже чувствую эффект от этой книги. Я однозначно буду рекомендовать эту книгу всем и каждому. Спасибо, что написали это столь необходимое послание. Спасибо!"

— А. ХИЛ

Австралия

"Ваши идеи помогли мне ускорить достижение результатов в бизнесе и оказать большее влияние на людей, которым я служу, что принесло мне личное и профессиональное удовлетворение. Я ценю то, как просто и в то же время глубоко вы излагаете свои мысли".

— М. ЦОЛО

Африка

"Как адвокат, я использую принципы, изложенные в вашей книге *"Наше несправедливое преимущество"*, каждое утро перед выходом на работу. Недавно я использовал вашу книгу в судебном деле, и в конференц-зале между залом суда и прокуратурой происходили знамения и чудеса. Теперь я рекомендую вашу книгу всем людям, с которыми встречаюсь на работе".

— С. УИЛЬЯМС
Аризона, США

"Эта книга - настоящее сокровище. Она хорошо написана, библейски обоснована, легко читается. Очень ценны упражнения и вопросы для группового обсуждения"

— С. ЛУТЦ
Цюрих, Швейцария

"В книге *"Наше несправедливое преимущество"* предлагается новаторское возрождение непреложной истины - быть ведомым Духом"

— С. САТТЕРФИЛД
Джорджия, США

"В этой выдающейся книге доктор Джим учит нас тому, что Бог предлагает христианам, работающим на рынке, нечто большее, чем свод правил, состоящий из вечных принципов ведения бизнеса. Он помог мне передать больше контроля над моим бизнесом Святому Духу, *Нашему несправедливому преимуществу* на рынке."

— Д. ШИРЕР
Северная Каролина, США

**НАШЕ
НЕСПРАВЕДЛИВОЕ
*ПРЕИМУЩЕСТВО***

РАСКРОЙТЕ СИЛУ
СВЯТОГО ДУХА В ВАШЕМ БИЗНЕСЕ

ДР. ДЖИМ ХАРРИС

*Наше несправедливое преимущество:
Высвободите силу Святого Духа в вашем бизнесе”,
д-р Джим Харрис*

Издано в Соединенных Штатах Америки

ISBN: 978-1-962802-16-1

© 2015 и 2024 Доктор Джим Харрис

Эта книга была вдохновлена Святым Духом как инструмент, помогающий бизнесменам научиться слышать голос Бога. Это семя, которым мы хотим поделиться с миром. Поэтому мы даем вам полное разрешение делиться выдержками и учениями из этой книги в любой форме, в какой вы пожелаете. Ибо если эти уроки будут рассыпаны по доброй почве, Иисус соберет великий урожай для Своего Царства по всему миру.

Книги High Bridge Books могут быть приобретены оптом для образовательных целей, бизнеса, сбора средств или стимулирования продаж. За дополнительной информацией обращайтесь в High Bridge Books по адресу www.HighBridgeBooks.com/contact.

Все определения взяты из Merriam-Webster, Incorporated Авторское право © 2015 Цифровое приложение.

Если не указано иное, цитаты из Писания взяты из Новой Библии короля Якова через приложение для изучения Библии для Mac версии 5.4.3 (5.4.3.1) Авторское право © 1998-2013 Компания Olive Tree Bible Software.

Цитаты из Писания, помеченные ESV, взяты из Библии ESV® (“Святая Библия, Английская Стандартная Версия®”), © 2001 г. издательством Crossway, служением Good News Publishers. Используется с разрешения. Все права защищены.

Дизайн обложки выполнен издательством High Bridge Books

Опубликовано в Хьюстоне, штат Техас, издательством High Bridge Books

СОДЕРЖАНИЕ

Введение _____	1
1. Что руководит вами? _____	3
2. Большая перемена _____	17
3. Препятствия на пути _____	31
4. Как подготовиться _____	45
5. Освободите свое несправедливое преимущество _____	73
6. Продолжайте в том же духе _____	133
Ответ на 1001 вопрос _____	149
Ключевые слова _____	151
Приглашение _____	155

БЛАГОДАРНОСТИ

Первое и самое главное: я благодарю Бога, моего Спасителя Иисуса и Святого Духа за то, что они направили меня на написание этой книги. Мое единственное желание - верно записать Твои слова и быть Твоим пером. Пусть эта книга будет угодна Тебе.

Моей жене и вечному партнеру Бренде, которая превратилась в неудержимого духовного воина. Без тебя и твоей бесконечной поддержки я не смог бы исполнить свое призвание от Господа. Я с гордостью буду держать тебя за руку до самых небес!

Отдельное спасибо моему хорошему другу и духовному брату Кайлу Винклеру, чей спокойный дух, глубокие знания и последовательное свидетельство на протяжении многих лет направляли, учили и ободряли меня.

Огромное спасибо пасторам Арни Макколлу, Бьюфорду Липскомбу, Рику и Дженнифер Карри за их духовное наставничество и руководство в тяжелых испытаниях, ускоренный духовный рост и славные встречи со Святым Духом.

Спасибо также моим духовным наставникам и близким братьям во Христе - Бену Уоттсу, Тони Чавесу и Стиву Джонсу.

Спасибо Даррену Ширеру из High Bridge Books за феноменальное редактирование, издание книги и маркетинговые усилия. Вы действительно лучшие!

И наконец, особая благодарность пастору Киту Муру из церкви "Верность жизни", расположенной в Брэнсоне, штат Миссури, и Сарасоте, штат Флорида. Всего за два года благодаря вашим сериям проповедей и служению "Слово жизни" моя

вера выросла в геометрической прогрессии по сравнению с тем, чему я научился за предыдущие 60 лет в церкви. Многие из этой книги открылось мне благодаря применению ваших учений. Я безмерно благодарен вам и вашему служению.

*Для тех, кто глубоко желает
прославить Бога в своем бизнесе.*

ВВЕДЕНИЕ

Если вы работаете в частной фирме, руководство которой стремится прославить Бога в своем бизнесе, эта книга для вас!

Целевая аудитория этой книги - те, кого я называю "двухпроцентниками". Человек 2% - это верующий в бизнес под руководством Святого Духа, любой мужчина или женщина, которые искренне желают быть ведомыми Духом Божиим во всем, что они делают в бизнесе.

Если вы относитесь к числу "двухпроцентников", то у вас есть неограниченное, удивительное и захватывающее несправедливое конкурентное преимущество на вашем рынке, которое до сих пор вы, скорее всего, не использовали в полной мере.

Цель этой книги - помочь вам раскрыть и высвободить ваше несправедливое конкурентное преимущество в бизнесе во славу Божью!

Музыкант Кит Грин однажды сказал,
Если кто-то пишет отличную историю, люди хвалят автора, а не перо. Люди не говорят: "Какая потрясающая ручка... где бы мне достать такую, чтобы я мог писать отличные истории? Что ж. Я всего лишь перо в руках Господа. Он - автор. Вся хвала должна достаться Ему.
Как и Кит, я всего лишь ручка.
Какое бы влияние эта книга ни оказала на вашу жизнь, воздайте Господу всю славу!

-Д-р Джим

1

ЧТО РУКОВОДИТ ВАМИ?

А если вам кажется дурным служить Господу, то выберите себе в сей день, кому вы будете служить, богам ли, которым служили отцы ваши, жившие по ту сторону реки, или богам Аморреев, в земле которых вы живете. А что касается меня и дома моего, то мы будем служить Господу.

— Джошуа 24:15

Всеми что-то руководит. Независимо от того, очевидно это для вас или нет, в данный момент - прямо сейчас - вами что-то руководит.

Что-то стоит у штурвала вашего корабля, указывает направление, задает курс и в конечном итоге влияет на вашу жизнь.

В детстве родители или опекуны, скорее всего, были теми, кто кормил вас, давал вам кров и одежду, учил вас тому, что приемлемо и ожидаемо. Они защищали вас, воспитывали, а иногда даже баловали. Именно они руководили вами в первые годы вашего становления.

Когда вы начали посещать школу, вы быстро поняли, что теперь в руководстве вами участвует больше людей. Вам

пришлось узнать новые и порой неудобные истины о том, как жить с другими людьми, не входящими в круг ваших близких родственников и соседей.

Это внешнее влияние продолжало расти, когда вы перешли в среднюю школу и, возможно, в колледж. Вами руководило множество голосов, которые посылали вам неоднозначные сигналы и оказывали различные уровни давления, чтобы повлиять на ваше поведение.

Не успели вы оглянуться, как попали в "реальный мир", где десятки голосов хотели руководить вами... боссы, женихи, невесты, супруги, клиенты, маркетологи и многие другие.

Суть в том, что нас с вами что-то ведет. И то, чем вы решили руководствоваться, оказывает глубокое - если не постоянное - влияние на вашу жизнь... в том числе и на вашу деловую жизнь.

Как владелец этой книги, вы, скорее всего, являетесь лидером в своем бизнесе. Независимо от того, находитесь ли вы на вершине, в середине или только начинаете, вы оказываете влияние на других. Поэтому вы действительно обладаете лидерским влиянием и потенциалом.

ЧТО ДЕЛАЕТ ЛИДЕР

На момент выхода первого издания этой книги (6/17/15) на сайте Amazon.com значилось...

- 4,303,934 результатов по запросу "книги по бизнесу"
- 178 180 результатов по запросу "книги по лидерству"
- 25 511 результатов по запросу "бизнес лидерство"
- 744 новых релиза за "Последние 90 дней" и 180 "Скоро выйдут"

Я гарантирую, что в большинстве из этих книг - 98 % или более - вы найдете пять, семь, десять или даже двадцать одно критическое качество, навык или компетенцию того, как лидер должен вести за собой других. Они делятся своими секретами лучших практик, которые вы можете использовать, чтобы стать таким же лидером, как они.

За последние 30 лет я прочитал тысячи книг и статей о лидерстве. Когда я просматриваю свою библиотеку в поисках лучших из лучших, размышляя над их содержанием и ключевыми моментами, многие из них звучат и выглядят совершенно одинаково. Большинство из них наполнены абсолютно одинаковыми идеями и концепциями, просто изложенными немного по-разному.

Стоит ли вообще упоминать о количестве ежедневных блогов, твитов и постов, рассказывающих о том, что делает великий лидер? Думаю, я только что сделал это.

Мы просто переполнены тем, что говорят, думают или провозглашают другие, чтобы быть тем лидером, который нужен всем сегодня.

Эти зачастую интересные, а иногда и глубокие работы фокусируются на одном важнейшем вопросе: Что делает лидер?

Это совершенно неправильный вопрос. То, что делает лидер (его поведение, стиль общения, способность принимать решения и т. д.), - не самый важный элемент, который вам нужно знать. Есть гораздо более глубокий и необходимый вопрос, который никто не задает.

ПРАВИЛЬНЫЙ ВОПРОС

Просматривая все имеющиеся труды и учения о лидерстве, я не могу найти ни одного, в котором бы напрямую затрагивался этот правильный вопрос.

Ответ на правильный вопрос неизбежно определяет судьбу не только лидера, но и всех, кого он ведет за собой.

Правильный вопрос: Что ведет лидера?

Давайте перейдем на личности. Вы когда-нибудь...

- Задумались о том, что делает вас лидером?
- Отойдите назад, чтобы оценить, на что вы опираетесь в своем руководстве?
- Остановились ли вы надолго, чтобы задуматься о том, что действительно руководит вами как бизнесменом?

То, что ведет вас, в конечном счете, высвобождается в вашем лидерстве и в вашей роли в бизнесе.

То, что ведет вас, лежит в основе вашей способности работать, добиваться успеха и оставлять после себя наследие.

Рискуя стать сенсацией или забить ненужную тревогу, вы должны спросить и решить: В конце концов, что ведет вас? Тогда и только тогда вы сможете принять правильное решение о продолжении движения по этому пути или о потенциально более захватывающей и глубокой основе для вашего лидерства.

Прежде чем я попрошу вас сделать потенциально радикальный и меняющий жизнь шаг к лидерству, давайте рассмотрим некоторые из наиболее распространенных способов, которыми руководствуются лидеры.

1.1. ДЕВЯТЬ РАСПРОСТРАНЕННЫХ СПОСОБОВ, КОТОРЫМИ РУКОВОДЯТ БИЗНЕС-ЛИДЕРЫ

Было бы легко перечислить 100 или более способов, которыми руководят бизнес-лидеры, но обычно они подпадают под одну из следующих категорий.

Вот то, что я называю списком "Что ведет вас". В него вошли наиболее яркие типы лидерства, которые я наблюдал за более чем 30 лет работы в бизнесе.

Примечание: Во время написания этой книги я попросил читателей моего блога прокомментировать выражения, которые они слышали от лидеров и которые отражают каждую категорию. Я включил лишь некоторые из комментариев. Каждый комментатор получит бесплатный экземпляр книги. Видите... это стоит того, чтобы подписаться на мою рассылку и сотрудничать со мной на сайте www.DrJimHarris.com.

1: Под руководством руководителя

Лидеры, возглавляемые руководителем, используют свой мозг для анализа всего. Они ищут больше знаний, информации, отчетов и анализа. В принятии окончательных решений они полагаются на логику и электронные таблицы. Лидеры, возглавляемые "головой", часто слишком полагаются на свою способность к анализу и критическому мышлению как на свой основной стиль работы.

Руководители, возглавляющие бизнес, говорят такие вещи, как...

- "Это отличная идея. Давайте сделаем это".
- "Давайте сделаем еще один отчет".
- "Цифры не лгут. О чем говорят цифры?"
- "Почему я об этом не подумал?"
- "Мне нравится, как вы мыслите".
- "Покажите мне цифры. Мы принимаем решения, зная, а не догадываясь". (Курт Фаулер, блогер-комментатор)

2: Под руководством денег

Лидеры, руководствующиеся деньгами, сосредоточены на количестве денег, которые можно заработать или потерять. Глобальные финансовые рынки полностью ориентированы на деньги. Заработок денег - это абсолютная необходимость в прибыльном бизнесе. Однако лидеры, ориентированные на деньги, позволяют денежному потоку, прибыли и марже быть главенствующими факторами почти в каждом бизнес-решении.

Руководители бизнеса, ориентированные на деньги, говорят такие вещи, как...

- "Мы заработаем на этом кучу денег".
- "Мне нравится эта норма прибыли".
- "Как мы можем сократить еще больше расходов?"
- "Меня не волнует качество прибыли. Цифры есть цифры, и я хочу заработать свои". (Сидни Бостан, комментатор блога)

3: Под руководством инноваций

Лидеры, ориентированные на инновации, постоянно ищут новейшие технологические, цифровые или творческие платформы для развития бизнеса. Они с восторгом, а то и с головокружением ждут новейшего обновления, приложения, программного обеспечения, веб-сайта, маркетинговой методики или уникальной концепции. Хотя улучшения, безусловно, необходимы любому устойчивому бизнесу, лидеры, ориентированные на инновации, часто настаивают на всем, что является "новинкой".

Лидеры инновационного бизнеса говорят такие вещи, как...

- "Как бы поступил Элон Маск?"
- "Мы должны обновляться сейчас, иначе мы потеряем долю рынка, лояльность клиентов и...!"
- "Инновации или смерть!"
- "Иногда мы должны вести наших клиентов туда, куда им нужно".
- "Это будет так круто!"
- "Что в этом нового и захватывающего?"
(Джейсон Пайн, комментатор блога).

4: Под руководством возможностей

Лидеры, ориентированные на возможности, с энтузиазмом вгрызаются в любую открытую дверь перед ними. Они сосредоточены на следующем большом прорыве, стратегическом альянсе или неожиданной бизнес-возможности, которая может поднять их бизнес на более высокий уровень.

Бизнес-лидеры, ориентированные на возможности, говорят такие вещи, как...

- "Нам лучше успеть, пока есть возможность".
- "Мы ни за что не упустим такую возможность".
- "Ух ты! Вот это открытая дверь! Пойдемте!"
- "Конечно, эта возможность немного выходит за рамки видения нашей компании, но я думаю, что она будет стоить затраченных усилий". (Курт Фаулер, комментатор блога)
- "Чем больше мы бросаем в стену, тем больше остается". (Шэрон Кендрю, комментатор блога)

- "Я знаю, что если я просто пойду на это... это произойдет!" (Хесус Эстрада, комментатор блога)

5: Под руководством цены

Лидеры, ориентированные на цену, - близкие родственники лидеров №2, ориентированных на деньги, за одним небольшим исключением. Вместо того чтобы сосредоточиться на том, сколько денег они могут заработать, лидеры, ориентированные на цену, ищут, как мало денег они могут потратить, всегда находясь в поиске самой дешевой цены.

Лидеры, ориентированные на цену, говорят такие вещи, как...

- "Вам нужно действительно отточить карандаш".
- "Это лучший вариант, потому что он самый дешевый". (Даррен Ширер, комментатор блога)
- "Эй, любая распродажа - это хорошая распродажа". (Арик Джонсон, комментатор блога)
- "Все можно обсудить". (Говард Дрейк, комментатор блога)
- "Мы хотим, чтобы было дешево и хорошо!" (Анжелин Тео, комментатор блога)

6: Под руководством экспертов

Руководителя-эксперта легко подвести под последнюю причуду менеджмента или лидерства, он всегда ищет новую, великую концепцию у спикера, автора или советника. Руководители-эксперты часто быстро внедряют "новую" бизнес-концепцию, не тратя времени на то, чтобы оценить, как - или даже если - она должна быть использована в их бизнесе.

Да, этот пункт меня немного задевает, потому что я говорю, пишу и тренирую профессионалов бизнеса по всему миру. Но я НЕ хочу, чтобы мои партнеры по бизнесу были "экспертами", даже по моей инициативе!

Лидеры с экспертным подходом говорят такие вещи, как...

- "В деловом журнале была статья, в которой говорится, что мы должны..."
- "Вот отличная идея с бизнес-конференции... Давайте сделаем это!"
- "Наши конкуренты читают эту новую книгу. Вот ваша копия. Давайте не отставать от них".
- "Вся индустрия занимается этим".
- "Давайте найдем лучшего эксперта в этой области и пригласим его или ее сюда".
- "По мнению [вставьте имя бизнес-эксперта], мы тоже должны это делать?" (Джейсон Пайн, комментатор блога)

7: Под руководством давления

Руководители, ориентированные на давление, утверждают, что лучше работают в чрезвычайных или кризисных ситуациях. Даже если работа идет хорошо, они хотят создать ненужные кризисные условия, чтобы заставить всех делать больше и работать усерднее. Лидеры, ориентированные на давление, непреднамеренно оказывают ненужное и неуместное давление на других.

Бизнес-лидеры, ориентированные на давление, говорят такие вещи, как...

- "Мы должны сделать это СЕЙЧАС! Никаких отговорок!"
- "Время - деньги, и мы не можем терять время".
- "Провал - это не вариант".
- "Мне все равно, как мы это сделаем, но мы должны сделать это сейчас!" (Джейсон Пайн, комментатор блога)
- "Нажми на педаль!" (Робинс Дункан, комментатор блога)
- "Мы должны упорно работать и довести дело до конца. Мы сможем поспать после того, как закончим". (Арик Джонсон, комментатор блога)

8: Под руководством чувств

Лидеры, руководствующиеся чувствами, постоянно оценивают свои ощущения и эмоции, прежде чем сделать шаг. Лидеры, руководствующиеся чувствами, испытывают глубокие переживания и часто переполнены чувством страха, тревоги, волнения, комфорта или безопасности в бизнесе. Лидеры, руководствующиеся чувствами, не являются слабыми лидерами; они иногда позволяют своим чувствам и эмоциям преобладать над их опытом и мудростью в бизнесе.

Лидеры, руководствующиеся чувствами, часто говорят такие вещи, как...

- "Я боюсь этого".
- "Мое сердце не принимает этого".
- "Это будет больно".
- "Вау, я никогда не был так взволнован чем-то".

- "Это действительно делает меня счастливым!"
- "Лучше перестраховаться, чем потом жалеть!"
(Робинс Дункан, комментатор блога)

9: Под руководством гордости

Лидеры, руководимые гордостью, считают себя и свои компании особенными, непохожими и уникальными. Они очень серьезно относятся к себе и ко всему, что делают. Лидеры, руководимые гордостью, часто очень высокомерны и самоуверенны, отказываясь отступить перед кем-либо или какой-либо группой, даже если они не правы.

Лидеры бизнеса, руководимые гордостью, говорят такие вещи, как...

- "Мы не обязаны этого делать. Мы другие".
- "Они могут попробовать. Нам это не нужно".
- "Мы знаем, что происходит на местах. А вы оставайтесь здесь, в офисе, и продолжайте работать".
- "Просто сделайте это по-нашему".
- "Или я, или дорога". (Говард Дрейк, комментатор блога)

Проверка на честность

Читая их, вы, я уверен, быстро увидели других людей, которые соответствуют одному или нескольким из этих типов. Более важный вопрос: "А где вы видите себя?".

Вот ваше первое задание по книге. Поставьте галочки в квадратиках, которые могут описать, что вами руководит.

- Под руководством руководителя
- Под руководством денег
- Под руководством инноваций
- Под руководством возможностей
- Под руководством цены
- Под руководством эксперта
- Под руководством давления
- Под руководством чувств
- Под руководством гордости

1.2. ПУГАЮЩАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

В то или иное время нас вело одно или несколько из списка "Что вас ведет". Откровенно говоря, большинство из нас чаще всего сочетает в себе несколько этих вещей.

А теперь, пожалуйста, подумайте вот о чем.

Каждая из девяти категорий "Что руководит вами" - это именно то, как руководят 95% или даже больше всех коммерческих компаний в мире!

Не проходите мимо этого слишком быстро. Потратьте еще минуту и поразмышляйте над этим утверждением.

Эти девять категорий - простые примеры того, как руководят большинством компаний по всему миру - даже теми, чьи лидеры утверждают, что они христиане в бизнесе!

Одним словом, сегодняшними бизнес-лидерами руководит "Что". Для них главное - идея, деньги, возможности, инновации, цена, идеи экспертов и т. д. Именно на основе этих категорий бизнесмены принимают решения, строят свой бизнес и в конечном итоге достигают своих целей.

К сожалению, большинство из нас, 2%-ников (верующих в бизнес под руководством Святого Духа), ничем не отличаются!

Скорее всего, нами руководят те же самые вещи, что и нашими светскими, неверующими конкурентами. Почему?

Мирские способы ведения бизнеса настолько распространены, всепроникающе и существенны, что не быть ведомым ими практически невозможно.

Мы имеем равный доступ ко всем тем же бизнес-идеям, книгам, аналитическим материалам и рыночной информации, которые контролируются мировой системой, как и наши конкуренты. Поэтому мы так же, как и они, подвержены непреодолимому искушению вести свои компании точно так же.

Вот она, пугающая реальность.

Если вы руководствуетесь способами, принятыми в деловом мире, у вас нет конкурентного преимущества перед своими соперниками!

Если вы полагаетесь только на девять способов, которые я перечислил выше, вы упускаете единственную вещь, которая может раскрыть ваше несправедливое преимущество в бизнесе.

Я слышу, как вы спрашиваете: "Итак, доктор Джим... Вы хотите сказать, что я не должен использовать свою голову, смотреть на возможности или думать о финансовых аспектах своей работы? Вы это хотите сказать?"

Нет, нет, нет, нет! Еще раз... нет!

Бог дал вам мозг и здравый рассудок. Он дал его вам, чтобы вы могли рассуждать, думать, планировать и развиваться. Он дал вам чувства, чтобы вы были чувствительны к другим. Он ожидает, что вы будете их использовать.

Я смело призываю вас сделать большой сдвиг, сдвиг в сторону полного раскрытия вашего несправедливого конкурентного преимущества в бизнесе.

Почему этот сдвиг "несправедливый"? Почему это явное конкурентное преимущество?

Потому что оно основано на одной и только одной вещи: на том, что вы ведете за собой то, что...

Не любите мира и того, что в мире. Если кто любит мир, в том нет любви Отца. Ибо все, что есть в мире: похоть плоти, похоть очей и гордость житейская, не есть от Отца, но от мира". (1 Иоанна 2:15-16)

...чтобы быть ведомыми Тем, Кто!

Ибо все, водимые Духом Божиим, суть сыны Божии. (Рим. 8:14)

Глава 1 Учебное пособие

Каковы 3 основных способа, которыми вы чаще всего руководствуетесь в своем бизнесе?

1.

2.

3.

Вы когда-нибудь думали о том, что руководство Святым Духом в бизнесе - это "несправедливое конкурентное преимущество"? Почему это может быть таким большим преимуществом для вас и вашего бизнеса?

Помолитесь о своем списке и попросите Бога помочь вам распознать, когда вас начинает вести что-то иное, чем Его Святой Дух.

2

БОЛЬШАЯ ПЕРЕМЕНА

И Я умолю Отца, и даст вам другого Помощника, да пребудет с вами вовек, Духа истины, Которого мир не может принять, потому что не видит Его и не знает Его; а вы знаете Его, ибо Он с вами живет и в вас будет.

— Иоанна 14:16–17

Чтобы стать 2%-ным (святым духовным верующим в бизнесе), вам нужно сделать большие перемены! Это большая перемена - ОГРОМНАЯ перемена - от того, чтобы руководствоваться тем, что дает мир бизнеса, к тому, чтобы руководствоваться Духом Божиим.

Я знаю, что это так. Мне самому пришлось совершить такой же большой сдвиг. Для меня это была колоссальная трансформация - перейти от управления головой, деньгами, инновациями, возможностями, ценами, давлением, чувствами и гордостью к полному и единственному руководству Духом.

Мир (неверующие бизнес-лидеры) не понимает этого, но не потому, что они не способны на это, а просто потому, что они не верующие в Иисуса. Они не могут получить потенциальное несправедливое конкурентное преимущество, потому что Дух Божий не живет в них.

Когда вы приступаете к большим переменам, важно рассмотреть два самых основных способа, которыми Бог ведет вас.

Написано: "Не хлебом одним будет жить человек, но всяким словом, исходящим из уст Божиих" (Матф. 4:4).

Кто внимает слову мудрому, тот найдет благо. (Пр. 16:20)

Первый способ, которым Бог ведет вас, - это Его Слово. Его безупречное, непогрешимое Слово учит, вдохновляет, убеждает, ободряет, исправляет и многое другое.

Все начинается со Слова Божьего.

Ибо все, водимые Духом Божиим, суть сыны Божии. ...Сам Дух **свидетельствует** **духом нашим**, что мы дети Божии". (Рим. 8:14, 16, выделено автором)

Второй основной способ, которым Бог ведет вас, - это Его Святой Дух. Этот отрывок заслуживает вашего глубокого изучения, выходящего далеко за рамки этой книги.

Тем не менее, важно вкратце ознакомиться с ключевой фразой из Послания к Римлянам 8:16: "Сам Дух *свидетельствует о нас* духом..." Мы будем часто возвращаться к этой фразе в оставшейся части книги. Вот почему она так важна для *больших перемен*.

Когда вы приняли Иисуса и родились свыше, ваш мертвый от рождения дух был возрожден. Теперь в вас живет и ваш возрожденный дух, и Святой Дух Божий. Поэтому ваш дух свидетельствует о Святом Духе внутри вас.

"Свидетельствует с" буквально означает, что внутри нас живет со-свидетель, присутствие Бога, к которому мы можем

обращаться, искать, спрашивать, интересоваться и быть ведомыми в любое время... в любом месте.

Можем ли мы согласиться с одним очень важным фактом? Когда вы получаете Святого Духа, Он становится для вас чем-то большим, чем просто картой "Получи свободу от ада". К сожалению, миллионы верующих - многие из которых сегодня занимаются бизнесом - думают, что все, чего хочет от нас Бог, - это просто спасти нас от ада.

Даже несмотря на сотни замечательных списков, статей и библейских исследований, доступных в церквях, книжных магазинах и в Интернете, которые исследуют множество способов, которыми Святой Дух учит, направляет, говорит, защищает и действует через нас, очень немногие верующие получают знания, выходящие за рамки того, что Святой Дух - это их билет в один конец на небо.

Еще меньше нас учат, тренируют или вдохновляют на то, как быть более ведомыми Духом в нашем бизнесе и профессиональной жизни.

Однако Дух готов, хочет и может быть вашим со-свидетелем во всех сферах вашей профессиональной жизни.

2.1. ВОЗМОЖНО ЛИ ЭТО?

Ему отворяет привратник, и овцы слышат голос его; и он называет овец своих по имени и выводит их. И когда выводит овец своих, идет перед ними; и овцы идут за ним, потому что знают голос его.

— Иоанна 10:3-4

Глобальная экономика. Требовательные клиенты. Неослабевающее давление, заставляющее делать больше, производить больше и сокращать расходы.

Возможно ли, чтобы вас вел Святой Дух в современном глобальном деловом мире?

Ответ на этот вопрос - однозначное ДА!

Это не просто возможно, это вполне в ваших силах.

Вся Библия переполнена рассказами о мужчинах и женщинах, которые были ведомы Его Духом. Дух говорил с ними и вел их...

- Авраам, чтобы подготовиться к переезду,
- Моисей из куста, чтобы подготовиться к выходу народа из Египта,
- Иисус Навин, чтобы завоевать Землю Обетованную,
- Неемия, чтобы отстроить стены Иерусалима в рекордные сроки,
- Эсфирь - смело обратиться к царю, рискуя при этом жизнью,
- Руфь - прилипнуть к Богу Наоми и оставить свою семью,
- Давид - победить Голиафа и стать великим царем Израиля,
- Соломон, чтобы вести израильтян с мудростью,
- Илия победил лжепророков Ваала,
- Елисей, чтобы смело просить двойную порцию духа Илии,
- Ионе - проповедовать слово и искупить враждебную землю,
- Иосиф и Мария поженятся и родят Божьего Сына, зачатого вне брака,
- Симеон и Анна будут в храме именно в то время, когда Иосиф представит Иисуса,
- Луке написать Евангелие, носящее его имя,

- Петру - прочесть первую проповедь в Новом Завете и спасти более 3 000 душ,
- Анания отправляется к Савлу, врагу святых в Иерусалиме,
- Павел... практически во всем, что он делал,
- Иоанн, написавший Откровение,
- ...и многие другие!

Это лишь несколько из сотен библейских примеров мужчин и женщин, ведомых Духом Божиим.

Даже Сын Божий сказал,

Истинно говорю вам: Сын ничего не может творить Сам от Себя, кроме того, что видит от Отца; ибо, что творит Отец, то и Сын творит подобно Ему. (Иоанна 5:19)

Откровенно говоря, вы, как 2%-ный человек, ничем не отличаетесь от других. Внутри вас живет точно такой же Дух.

Можно ли быть ведомым Святым Духом в бизнесе сегодня?

О, да. Для того чтобы совершить большой сдвиг, нужно лишь горчичное зерно веры (Матф. 17:20)!

2.2. ЗАЧЕМ ПЕРЕХОДИТЬ НА "КТО"?

Вот шесть весомых причин, чтобы решиться на серьезный шаг.

1: Святой Дух знает ум Божий.

Но как написано: "Не видел того глаз, не слышало ухо, и не входило то в сердце человеческое, что приготовил Бог любящим Его". Но Бог вновь открыл их нам через Свой Дух. Ибо Дух исследует все, да, глубокие вещи Божьи. Ибо кто знает дела человеческие, как не дух человеческий, который в нем? Так и Божьих вещей никто не знает, кроме Духа Божьего.

— 1 Коринфяне 2:9–11

Многие из нас считают, что это замечательно - посетить конференцию, чтобы послушать всемирно известного генерального директора или экспертов в области бизнеса. Сидеть под руководством успешного лидера, впитывая его мудрость и опыт, - это отличный опыт. Нет ничего плохого в том, чтобы слушать любого эксперта в бизнесе. Но я хочу предостеречь вас: всегда фильтруйте все, что они говорят, через Слово Божье и свидетельство Святого Духа, живущего внутри вас (подробнее об этом позже).

Вместо того чтобы искать рядом с вами эксперта, который подскажет решение для каждой деловой ситуации, задачи, препятствия, возможности или решения, с которыми вы сталкиваетесь, насколько лучше искать Духа Божьего внутри себя?

Ух ты! Эти два варианта невозможно сравнить.

Пусть мы всегда ищем прежде всего Божью мудрость, потому что Он желает, чтобы я управлял своим бизнесом, а не чьи-то идеи - всегда!

2: Святой Дух свободно дает нам Божью мудрость для нашего бизнеса.

Мы же приняли не духа мира, но Духа, Который от Бога, дабы познать то, что даром дано нам от Бога.

— 1 Коринфяне 2:12

Бог уже открыл Святому Духу всю Свою мудрость и планы для вас и вашего бизнеса, даже то, что вы никак не можете понять в своей голове. Святой Дух может открыть вам их по Своей воле и по вашей просьбе.

Более того, советы Святого Духа совершенно бесплатны! Его голос уже живет внутри вас и свидетельствует о вас вашим Духом. Все, что вам нужно сделать, - это попросить. (О том, как это сделать, мы расскажем далее в этой книге).

3: Святой Дух знает всю истину.

Когда же придет Он, Дух истины, то наставит вас на всякую истину; ибо Он не от Себя говорить будет, но что услышит, то и будет говорить.

— Иоанна 16:13а

Если вы относитесь к 2%, то внутри вас уже живет самый могущественный консультант, которого когда-либо знала эта вселенная. Вы можете руководствоваться Его истиной для вашего бизнеса, ваших сотрудников и коллег, ваших продавцов и поставщиков, ваших клиентов и членов сообщества... для всех, кого касается ваш бизнес.

Святой Дух никогда не лжет, не вводит в заблуждение, не преуменьшает и не упускает ничего из того, что вам нужно знать. Более того, если Святой Дух будет вести вас к истине, вы

станете свободными (Иоанна 8:32) и сможете стать всем, чего Бог желает для вашего бизнеса.

4: Святой Дух знает будущее вашего бизнеса.

...и Он расскажет вам о грядущих событиях..

— Иоанна 16:13b

Что только что сказал Иоанн? Святой Дух расскажет мне о "грядущих событиях"?

Представьте себе, что у вас есть консультант, который доступен вам каждый день, который уже знает все, с чем вы столкнетесь в своем бизнесе сегодня, завтра и навсегда.

Вот это да!

Это не значит, что Святой Дух будет каждое утро присылать вам по электронной почте или смс все, что вам нужно знать или делать. Однако Он будет в Свои идеальные сроки направлять и вести вас шаг за шагом по тому пути, который вам нужно пройти, чтобы исполнить Его предназначение для вашего бизнеса.

Иногда Божьи указания через Святого Духа не имеют логического смысла, например:

- Принеси в жертву своего сына на горе. (Быт. 22:9)
- Семь дней ходите вокруг города, трубя в трубы, и тогда стены его падут. (Иос. 6:3-4)
- Семь раз окунитесь в грязную реку, чтобы очиститься от проказы. (2 Кгс. 5:10)
- Протрите глаза слюной и грязью, чтобы снова видеть. (Марк 8:23)

Во многих случаях то, что говорил делать Святой Дух, не имело смысла. Однако те, кто готов следовать за Духом, всегда побеждали, всегда выигрывали и всегда были благословлены.

5: Святой Дух ведет вас к изобилию.

Благословен плод тела твоего, плоды земли твоей и приплод стад твоих, приплод скота твоего и приплод стад твоих. Благословенна будет корзина твоя и чаша твоя для месива. Благословен ты будешь, когда войдешь, и благословен ты будешь, когда выйдешь.

— Второзаконие 28:4–6

И даст вам Господь изобилие в плодах тела вашего, в приплоде скота вашего и в плодах земли вашей, в земле, о которой клялся Господь отцам вашим дать вам. Господь откроет тебе Свою сокровищницу, небеса, чтобы дать дождь земле твоей в свое время и благословить все дела рук твоих. Ты будешь давать займы многим народам, но не будешь брать в долг”.

— Второзаконие 28:11–12

Бог - это Бог изобилия, увеличения... а не скудости или уменьшения. Его желание - благословлять Своих детей.

Святой Дух направит вас только на лучший путь, на лучших сотрудников, на лучших клиентов и на лучшие возможности. Он убережет вас от финансовых потерь, неудачных сделок, неправильных партнерств и союзов.

Святой Дух никогда не поведет вас по неверному пути, который может погубить вас или вашу компанию (если только Он не спасет вас от чего-то худшего, чего вы не видите!)

Руководство Святым Духом в бизнесе - это лучший способ жить в Его изобилии.

6: Святой Дух - ваш советник, консультант и тренер №1.

Уповай на Господа всем сердцем твоим и не полагайся на разумение твое; во всех путях твоих признавай Его, и Он направит стези твои.

—Притчи 3:5–6

Когда вы решите изменить ситуацию (а я чувствую, что вы уже решили), Святой Дух подскажет вам, когда следует...

- Идти
- Остаться
- Остановиться
- Строить
- Инвестировать
- Выравнивать
- Избегать
- Отложить
- Ждать
- Расширяться
- Двигаться
- Подготовиться
- Нанять
- Увольнение
- Купить
- Продать
- Бежать!

Святой Дух всегда является и должен быть вашим бизнес-консультантом, консультантом и тренером №1.

2.3. ВАШ НАСТОЯЩИЙ ВРАГ

Вор не приходит иначе, как украсть, и убить, и погубить.

— Иоанна 10:10а

Ваш настоящий враг на работе - не ваши конкуренты, поставщики, банки или сотрудники.

Ваш настоящий враг - это не рыночная ситуация, не глобальная конкуренция и не отсутствие денежного потока.

Ваш настоящий враг - сатана!

Именно он сделает все возможное, чтобы победить, отвлечь и помешать вам руководствоваться голосом Бога через Его прямую связь с вами - Святой Дух.

Сатана отчаянно хочет, чтобы вы были ведомы миром, тем, что он контролирует (Еф. 2:2).

Бог отчаянно хочет, чтобы вы были ведомы Его Духом, тем, что Он контролирует (Рим. 8:14-16).

"Ибо мы боремся не против плоти и крови, но против начальств, против властей, против мироправителей тьмы века сего, против духовных воинств злобы поднебесной". (Еф. 6:12)

Пришло время обратить внимание на настоящую битву, с которой вы сталкиваетесь в бизнесе.

Это та же самая битва, с которой вы сталкиваетесь дома: битва добра со злом.

Пора напомнить врагу, что он уже проиграл, что он был побежден 2 000 лет назад на кресте.

Пришло время сказать ему, что он не контролирует и не влияет на вас в ваших делах, потому что теперь вас ведет Святой Дух.

Пришло время сказать ему, что при имени Иисуса он должен бежать (Иакова 4:7)!

2.4. ВАШЕ САМОЕ ВАЖНОЕ РЕШЕНИЕ В БИЗНЕСЕ

И не сообразуйтесь с миром сим, но преобразуйтесь обновлением ума вашего, дабы вам познать, что есть благая, угодная и совершенная воля Божия.

— Римляне 12:2

Величайшее деловое решение, которое вы когда-либо принимали, - стать лидером, ведомым Святым Духом.

Никакое другое деловое решение, которое вы когда-либо примете, не будет...

- Возбуждать и оживлять ваш дух на более высоком уровне
- Сложнее внедрять и интегрировать в свою повседневную жизнь
- Высвободить большую духовную силу во всей вашей организации
- Быть более непонятым и даже осмеянным семьей, друзьями, сотрудниками и клиентами
- Получать больше земных и вечных наград
- Вы будете сильнее сражаться с врагом и его армией

По сравнению с любым другим решением, которое вы примете, это решение стоит выше всех остальных.

Оно даже влияет на то, что Иисус будет свидетельствовать в вашу защиту перед Отцом в день суда.

Вопрос в том, станете ли вы лидером, ведомым Духом, или продолжите быть лидером, ведомым миром?"

Я знаю, что вы уже приняли решение. Мой дух чувствует, что вы готовы совершить *большие перемены*.

Но прежде чем сделать это, вы должны подготовиться к неизбежным препятствиям, которые ждут вас впереди.

Глава 2 Учебное пособие

Верите ли вы, что в вашей стране возможно полное руководство Святым Духом в вашем бизнесе? Почему или почему нет?

В чем вы видите свою самую большую трудность на пути перехода к полному руководству Святым Духом в бизнесе?

Каким образом, по вашему мнению, сатана влияет на ваш бизнес?

Составьте список того, как под руководством Святого Духа можно преодолеть попытки сатаны убить, украсть и разрушить ваш бизнес.

3

ПРЕПЯТСТВИЯ НА ПУТИ

Мы ожесточены со всех сторон, но не раздавлены; мы в недоумении, но не в отчаянии; гонимы, но не оставлены; поражены, но не уничтожены.

—2 Коринфяны 4:8–9

Павел знал, каким испытаниям он подвергнется за проповедь евангелия.

Однако они не помешали ему исполнить свое призвание от Господа.

Разве я хочу сказать, что, сделав этот важный шаг, вы столкнетесь с побоями, тюремным заключением, кораблекрушениями и прочим? Нет, но вы можете. Многие из вас, читающих это глобальное издание, живут в странах, где христиане подвергаются жестоким гонениям во всех сферах жизни. Временами мы сталкиваемся с серьезными препятствиями на пути к тому, чтобы стать руководимыми Духом в бизнесе.

Когда Господь призвал меня оставить мою коммерческую компанию по проведению выступлений и консалтингу и начать основанное на вере бизнес-служение, поверьте мне... даже здесь, в Соединенных Штатах, я столкнулся с трудностями.

Многие профессиональные спикерские бюро, которые занимали меня годами, узнав, что я веду бизнес как христианин, бросили меня, как будто я болен проказой.

Потенциальные клиенты разбежались, опасаясь, что я могу прийти и попытаться евангелизировать или обратить в христианство их сотрудников.

Мой новый целевой рынок, другие 2 %-ники, такие как вы, не знали меня как верующего бизнесмена с новым, свежим посланием.

До этого момента все мои выступления, книги, учебные материалы, блоги и все остальное, что я создал за предыдущие 20 лет, были светскими (без религиозного компонента), хотя я иногда вставлял в них намек на Слово, когда это было уместно.

Мне пришлось начать с нуля, как 57-летнему консультанту с домашним бизнесом.

Частью моего свидетельства является то, что, несмотря на то, что в течение нескольких лет мне приходилось выкраивать средства на существование, Бог обеспечивал нас всем необходимым. Мы не пропускали ни одного платежа по ипотеке, ни одного обеда, ни одной платы за обучение нашего сына в школе, ни в чем другом мы не нуждались (Фил. 4:19).

Да, даже для меня, после того как я совершил "Большую перемену", возникло множество новых препятствий. Так будет и с вами.

Вот некоторые из основных препятствий, с которыми я столкнулся, и со многими из них вы, вероятно, столкнетесь или уже столкнулись.

Но будьте воодушевлены. В конце этой главы я расскажу об одном ключе, который помог мне преодолеть препятствия и стать лидером в бизнесе под руководством Духа.

3.1. ЭТО НЕЕСТЕСТВЕННО

Но естественный человек не принимает того, что от Духа Божия, потому что это глупость для него; и не может знать, потому что это духовно. Духовный же судит обо всем, но сам никем не судим справедливо. Ибо "кто познал ум Господень, чтобы наставить Его?". Но мы имеем ум Христов.

—1 Коринфяны 2:14–16

Скорее всего, нас с вами учили вести дела определенным образом: естественным путем мира, а не Царства.

Скорее всего, нас учили или наставляли мужчины или женщины тому, как вести дела в мире...

- Принимайте решения (руководите головой)
- Оценивайте риски, связанные с повышением и понижением стоимости (с учетом возможностей)
- Увеличивать прибыль и снижать затраты (денежный подход)
- Внедрять новейшие системы и программное обеспечение, повышающие производительность (инновации)
- Внедрять новейшие бизнес-идеи (под руководством экспертов)
- Принимать быстрые решения (под давлением)

Годы, а то и десятилетия промывания мозгов в мире бизнеса не позволяют нам сделать шаг назад и попросить Святого Духа указать нам лучший путь.

Даже позитивные изменения (например, Большие перемены) поначалу кажутся нам очень неестественными, потому что мы никогда не делали этого раньше.

Это нормально. Когда вы приступите к работе и начнете видеть успех и даже сверхъестественные результаты, руководство Духом станет вашим естественным способом работы.

3.2. ЭТО НЕ ОЧЕВИДНО

Но Марфа была отвлечена работой, и она подошла к Нему и сказала: "Господи, неужели Тебе все равно, что моя сестра оставила меня одну служить? Скажи ей, чтобы она помогла мне".

— Лука 10:40

Давайте на минутку рассмотрим точку зрения Марфы.

Для Марфы было очевидно, что необходимо срочно приготовить еду для всех гостей. Большая толпа. Иисус учит. Люди проголодались.

Когда он закончит учить, для всех должен быть приготовлен большой обед... верно? Почему никто другой не видит очевидного? Особенно моя ленивая, никчемная сестра Мэри, которая должна была помогать с самого начала, но сидит и тратит время, слушая Иисуса, когда нужно делать работу! Она должна знать лучше!

Марфа даже зашла так далеко, что прервала учение Иисуса и, по сути, велела Иисусу сказать Марии, чтобы та пошла на кухню и помогла.

Представьте себе, что у вас хватило наглости прервать учение Иисуса, позвать Марию перед большой толпой, а затем приказать Иисусу (потому что Он, очевидно, согласился бы со мной) сказать Марии, что ей делать... встать и помочь с едой!

Это же так очевидно... правда?

ПРЕПЯТСТВИЯ НА ПУТИ

Легко руководствоваться тем, что кажется очевидным, вместо того чтобы позволить Святому Духу вести себя к тому, что может быть не так очевидно.

Нам, ведущим бизнес по-мирскому, может показаться очевидным...

- Продлите оплату поставщику на несколько дней, чтобы помочь вашему текущему денежному потоку
- Увольте сотрудника, который постоянно опаздывает на работу
- Расширьте свою деятельность в том поселке или городе, который имеет большой потенциал
- Прекратите контракт с долгосрочным поставщиком ради нового поставщика с более низкой ценой
- Сократите или исключите бюджет на обучение во время бюджетных сокращений

Быть ведомым Святым Духом в бизнесе - не всегда самое очевидное занятие. Вы должны научиться различать с помощью Духа не совсем очевидные пути Царства.

Подробнее об этом позже.

3.3. ЭТО НЕ ПОПУЛЯРНО

Тогда ученики Его пришли и сказали Ему: знаешь ли Ты, что фарисеи, услышав это изречение, оскорбились.

—Матфей 15:12

Тогда они закричали громким голосом, зажали уши свои и бросились на него все вместе; и выгнали его из города и побили камнями. Свидетели же положили одежды свои к ногам юноши, именем Савла.

— Деяния 7:57–58

Когда же иудеи из Фессалоники узнали, что Павел проповедует слово Божье в Верии, они пришли туда и возбудили толпу.

— Деяния 17:13

Эти довольно драматичные стихи мощно указывают на грубую истину: не все примут ваше откровение о том, что вы ведомы Святым Духом в бизнесе, с распростертыми объятиями и криками "Аллилуйя!".

Многим, если не большинству, будет трудно понять ваше откровение о новом несправедливом преимуществе.

Некоторые могут даже презирать вас. Да, быть ведомым Святым Духом в бизнесе может быть настолько непопулярно, что часто можно услышать стандартное оскорбление: "Они думают, что слышат от Бога!"

Но разве не в этом заключается смысл?

Библия - это одна длинная и мощная история о людях, которые слышали Бога: Адам, Авраам, Моисей, Иосиф, Самуил, Давид, Соломон, Иеремия, Исаия, Елисей, все апостолы и, в особенности, Сам Иисус.

Принятие нашего несправедливого преимущества в бизнесе может быть непопулярным, но считайте, что вы находитесь в прекрасной компании, даже если на вашем пути встретятся сомневающиеся или насмешники.

3.4. НЕ УВЕРЕНЫ, ЧТО ВАША ВЕРА ДОСТАТОЧНО СИЛЬНА

Иисус сказал ему: "Если можешь веровать, то все возможно верующему". Отец ребенка тотчас же вскрикнул и со слезами сказал: "Господи, я верю; помоги моему неверию!"

— Марк 9:23–24

Бодрствуйте и молитесь, чтобы не впасть в искушение. Дух действительно желает, но плоть немощна.

— Матфей 26:41

Но Я молился о вас, чтобы вера ваша не ослабела; и когда вы возвратитесь ко Мне, укрепляйте братьев ваших.

— Лука 22:32

Это препятствие может оказаться самым сложным.

Временами вы можете сомневаться в глубине своей веры, спрашивая себя, достаточно ли вы сильны, чтобы выстоять. Вы можете начать сравнивать себя с духовными гигантами Библии - от Калеба до Павла - и тут же подумать, что вы не справляетесь... что ваша вера недостаточно сильна, чтобы преуспеть.

Это также одно из главных препятствий, которые враг любит подбрасывать вам. Сатана даже имел дерзость бросить это обвинение в адрес Иисуса (см. Матфей 4:3, 5, 8).

Что нужно для того, чтобы иметь достаточно веры?

И Господь сказал: "Если у тебя вера как горчичное зерно, то ты можешь сказать этому тутовому дереву: "Вырви с корнем и посади в море", и оно послушается тебя". (Лука 17:6)

Ваша вера через спасение привела вас к вечным отношениям с Иисусом, к обещанию жить с Ним вечно в раю.

Поэтому ваша вера, безусловно, достаточно сильна (даже как горчичное зерно), чтобы быть руководимым Духом бизнес-лидером.

3.5. БОИТЕСЬ, ЧТО ОШИБЕТЕСЬ

И вспомнил Петр слова Иисуса, сказанные ему: "Прежде нежели прокричит петух, трижды отречешься от Меня". И он вышел и горько заплакал.

— Матфей 26:75

Ты человек? Я тоже. А это значит, что мы порой не достигаем славы Божьей (Рим. 3:23).

Начиная новое путешествие, вы, скорее всего, совершите несколько ошибок на этом пути. Но даже если вы совершаете ошибки, помните, что вы прощены.

Если мы исповедуем грехи наши, то Он верен и праведен, чтобы простить нам грехи наши и очистить нас от всякой неправды. (1 Иоанна 1:9)

Когда вас ведет Святой Дух в бизнесе, иногда вы можете промахнуться, но продолжайте идти вперед. И по мере того как вы будете идти вперед, вы будете совершать все меньше и меньше ошибок, поскольку Его сила будет расти и расти в вас.

Причина, по которой мы продолжаем ошибаться, заключается в том, что мы слушаем не тот духовный канал!

Когда вы научитесь слышать Его голос более отчетливо, вы редко будете пропускать то, что Он говорит вам для вашего роста и роста вашего бизнеса.

Не позволяйте страху иногда ошибиться удержать вас от страстного путешествия под руководством Святого Духа.

3.6. ВЫ НАЧИНАЕТЕ СИЛЬНО, НО ПОТОМ УГАСАЕТЕ

И Он сказал: "Пойдем". И, сойдя из лодки, Петр пошел по воде, чтобы идти к Иисусу. Но, увидев, что ветер свирепствует, испугался; и, начав тонуть, закричал, говоря: "Господи, спаси меня!" И тотчас Иисус, простерши руку Свою, поймал его и сказал ему: "Маловерный, почему ты усомнился?" Когда же они сели в лодку, ветер утих.

— Матфей 14:29–32

В Библии по воде ходили два человека: Иисус и Петр.

Петр начал сильно. Он с верой вышел из лодки, смотрел на Иисуса и слушал Его. Он не обращал внимания на окружающую обстановку: бушующую воду, ветер и волны.

Петр начал сильно, но потом быстро угас, когда отвлекся от Иисуса.

Легко начать новое, захватывающее деловое приключение. Особенно увлекательно 2 %-ному человеку начинать новое, захватывающее деловое приключение с Господом.

Но как только вы полностью посвятите себя тому, чтобы стать лидером под руководством Святого Духа, пути назад уже не будет. Почему? Иисус ожидает, что вы будете следовать за Ним.

Быть руководимым Святым Духом в бизнесе требует от вас полной готовности участвовать в гонке до конца. Как сказал Павел,

...чтобы я мог с радостью окончить бег мой и служение, которое я принял от Господа Иисуса, свидетельствовать о Евангелии благодати Божией". (Деяния 20:24б, курсив добавлен)

Один из моих героев веры - Калев. Его история приводит меня в восторг каждый раз, когда я читаю и изучаю ее.

Ему было 40 лет, когда он и Иисус Навин пытались убедить израильтян войти и взять Землю Обетованную (Числ. 14:7). Только он и Иисус Навин пережили 40 лет в пустыне, потому что у Калеба был другой дух (Числ. 14:24).

В возрасте 80 лет он помог Иисусу Навину привести армию израильтян в Землю обетованную и завоевывать царство за царством. Затем, после 45 лет ожидания, когда Бог поручил Иисусу Навину разделить земли, он предложил Калебу любую землю, какую тот пожелает.

Ответ Калеба - яркий пример того, что нужно начинать сильно и не угасать:

И вот, Господь сохраняет меня живым, как Он сказал, все эти сорок пять лет, с тех пор как Господь сказал это слово Моисею, когда Израиль блуждал в пустыне; и вот, я здесь в этот день, восьмидесяти пяти лет от роду. Но и ныне я так же силен, как и в тот день, когда Моисей послал меня; как тогда была сила моя, так и ныне есть сила моя для войны, как для выхода, так и для входа. Итак, дайте мне эту гору, о которой говорил Господь в тот день; ибо вы слышали в тот день, что там были Анакимы, и что города были велики и укреплены. Может быть, Господь будет

ПРЕПЯТСТВИЯ НА ПУТИ

со мною, и я смогу изгнать их, как говорил Господь". (Иос. 14:10-12, курсив добавлен)

В свои 85 лет Кaleb хотел получить ту же страну, наполненную гигантами, которых боялись остальные десять разведчиков (из-за которых они 40 лет блуждали по пустыне).

Кaleb - это тот человек, которым я хочу быть в бизнесе и в жизни.

Это образец, которому я хочу подражать!

Кaleb - феноменальный пример того, как нужно начинать, оставаться сильным и не утасать.

Моя гонка в бизнесе еще далека от завершения. Как и вы, когда я впервые принял решение быть ведомым Духом, я начал сильно. Давление, неопределенность, упущенные возможности для бизнеса и даже моя плоть пытались войти в мой разум с сомнениями, неуверенностью и унынием.

Но я решил не уподобляться Петру и не смотреть по сторонам. Я решил смотреть на Иисуса и слушать Его Дух.

Я решил закончить свой забег, как Павел.

Я решил начать сильно, оставаться сильным и не утасать... как Кaleb!

Я молюсь о том, чтобы вы становились только сильнее в своей бизнес-гонке под руководством Духа.

3.7. ВЫ НЕ ЗНАЕТЕ, КАК ЭТО СДЕЛАТЬ

И он, трепеща и удивляясь, сказал: "Господи, что Ты хочешь, чтобы я сделал?" Тогда Господь сказал ему: "Встань и пойди в город, и тебе скажут, что ты должен делать".

— Деяния9:6

Павел не знал, как использовать свое новое несправедливое преимущество в служении. Ему пришлось научиться использовать его.

Когда я начал свое путешествие, чтобы стать бизнесменом под руководством Святого Духа, я не знал, что делать. Как и Павлу, мне пришлось учиться тому, что и как делать.

Я никогда не стану утверждать, что у меня есть ответы на все вопросы о том, как быть полностью руководимым Духом в бизнесе.

Но я могу научить вас на своем опыте тому, чему научился на данный момент.

Именно поэтому вы читаете или слушаете эту книгу.

Святой Дух велел мне написать эту книгу, чтобы научить вас тому, чему Он научил меня! Я только учился быть ведомым Им.

Он сказал мне: "ИМЕННО поэтому Я хочу, чтобы ты написал эту книгу - чтобы научить Моих людей тому, чему Я научил тебя, - позволять Мне вести их в бизнесе".

Вы уже прочитали или услышали кое-что из того, чему я научился.

Так давайте же продолжим!

3.8. КЛЮЧ К ПРЕОДОЛЕНИЮ ПРЕПЯТСТВИЙ НА ВАШЕМ ПУТИ

Препятствие на пути: то, что останавливает прогресс или мешает достижению цели

Хотя важно осознавать потенциальные препятствия, с которыми вы можете столкнуться, когда переходите от управления бизнесом с помощью мира к управлению с помощью Духа, гораздо важнее знать, как их преодолеть.

Враг чаще всего создает препятствия для высвобождения Святого Духа в вашем бизнесе. Он будет использовать все, что

есть в его арсенале, чтобы создать маленькие, большие и даже непреодолимые препятствия на дороге. Он будет продолжать напоминать вам о семи дорожных препятствиях, которые мы уже обсудили, и, возможно, добавит еще несколько для своего коварного удовольствия.

Ожидайте.

Помните, что его блокпосты чаще всего временные (если только вы не позволите им стать постоянными) и ненужные препятствия (ваша дорога все еще очень удобна для движения).

Он сделает все возможное, чтобы заставить вас вернуться в его игру и вести бизнес по его правилам.

Ключ к преодолению этих препятствий, который я узнал, заключается в том, чтобы, во-первых, запомнить этот мощный стих:

И не сообразуйтесь с миром сим, но преобразуйтесь обновлением ума вашего, дабы вам познать, что есть благая, угодная и совершенная воля Божия. (Рим. 12:2)

Затем я переформулирую его своими словами... примерно так:

Я не подстраиваюсь под деловые устои этого мира, но преображаюсь обновлением ума через Святого Духа, чтобы вести и жить по доброй, угодной и совершенной воле Божьей в моем бизнесе.

Ключ? Обновите свой разум!

Битва начинается в вашем разуме. Она начинается с того, готовы ли вы стать тем, кем Бог хочет видеть вас в бизнесе, с помощью силы Святого Духа.

Битва закончится, когда вы узнаете, как высвободить Святой Дух во всем вашем бизнесе.

Следующий шаг: давайте полностью подготовим вас к тому, чтобы высвободить силу Святого Духа в вашем бизнесе!

Глава 3 Учебное пособие

Какие три из семи препятствий вам сложнее всего преодолеть?
Почему они являются для вас проблемой?

- 1.
- 2.
- 3.

Каков ваш план / действия, которые вы должны предпринять, чтобы преодолеть эти трудности?

Что значит для вас Послание к Римлянам 12:2 в вашем стремлении преодолеть препятствия?

4

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

Приготовь себе работу вне дома, сделай ее в поле; а потом построй дом свой.

— Притчи 24:27

Подготовиться означает...

- Приготовиться к чему-то, что вы будете делать, к чему-то, что, как вы ожидаете, произойдет
- Заранее подготовиться к какой-либо цели, использованию или деятельности.
- Привести себя в надлежащее состояние
- Заранее планировать
- Подготовиться

Я начал заниматься спортом в возрасте шести лет. Начиная с бейсбола и заканчивая баскетболом и гольфом, я быстро понял, что быть хорошим игроком - это гораздо больше, чем просто приходить на игры. Я должен был потратить время, энергию и усилия на правильную подготовку, если у меня была

хоть какая-то надежда попасть в команду или принять участие в игре.

Когда я начал играть в гольф, я с удовольствием вспоминаю первоначальное волнение, когда отец купил мне мой первый набор клюшек: клюшку для вождения, пять железных клюшек, девять железных клюшек и шайбу. Мне казалось, что теперь я такой же, как мой первый спортивный герой Сэм Снейд! Но я понятия не имел, как подготовиться к своему первому раунду.

Мой отец мягко и целенаправленно учил меня держать клюшку, правильно выбирать траекторию замаха, прицеливаться, сосредотачиваться и доводить дело до конца. Как бывший полупрофессиональный бейсболист, он знал, насколько важно правильно подготовиться, и мастерски справился с задачей зарождения моей любви к игре. (Сегодня я играю с гандикапом 11, так что я открыт для вашего приглашения в любое время!)

По мере взросления я еще глубже осознал абсолютную необходимость целенаправленной, интенсивной подготовки для достижения успехов в спорте и в жизни.

Так же и с вами, когда вы будете двигаться к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе.

Вы должны подготовиться.

Вы должны потратить время и энергию, необходимые для того, чтобы подготовить свой разум и дух к следующему шагу на этом пути.

Вот пять областей, в которых вам нужно подготовиться, чтобы высвободить силу Святого Духа в вашем бизнесе.

4.1. ЭТО БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПРОСТО МОЛИТВА

Придя в Миссию, они попытались пойти в Вифинию, но Дух не позволил им.

— Деяния 16:7

Вас немного шокирует название этого раздела? Как может быть что-то большее, чем молитва? Разве молитва - не самое важное, что мы делаем как верующие?

Пожалуйста, поймите, что я ни в коем случае НЕ сбрасываю со счетов силу молитвы! Все, что касается водительства Духом в бизнесе, начинается с молитвы. Молитва не является и никогда не должна рассматриваться как некая духовная бизнес-стратегия второго уровня.

Также поймите, что быть полностью ведомым Духом Божьим в бизнесе - это нечто большее, чем молитва. Почему?

В очень многих случаях, даже у полностью посвященных 2 %, молитва - это заранее запланированное, календарное занятие... просто еще одно дело в ежедневном списке дел. Молитва для вашего бизнеса становится: "Так, сейчас 6:45 утра... пора помолиться несколько минут". Галочка.

Аналогично, молитва за бизнес часто превращается в "О нет, я забыл... Мне нужно прочесть несколько молитв, прежде чем я приду на работу".

В худшем случае молитва превращается в отчаянную стратегию "Господи, спаси наш бизнес".

Да, я поднимаю руку в знак признания, что делаю все три этих варианта. А как насчет вас?

Даже если вы и ваша команда вкладываете значительное время, энергию и веру в сосредоточенную молитву (а вы должны это делать), одной молитвы недостаточно, чтобы полностью раскрыть силу нашего несправедливого конкурентного преимущества на работе.

Чтобы подготовиться к раскрытию своего несправедливого конкурентного преимущества, нужна не просто молитва, а полное духовное осознание!

Будьте духовно осведомлены

Святой Дух всегда действует в вас и вокруг вас, как тонким, так и явным образом. Всегда.

Существует два основных уровня духовного осознания, когда вы готовитесь высвободить свое несправедливое конкурентное преимущество в бизнесе.

Уровень 1: Личное духовное осознание

Духовное осознание начинается с намеренного изучения того, как Святой Дух движется внутри вас. Вы можете начать свое персональное осознание, ответив на такие вопросы, как...

- Что Святой Дух говорит мне сегодня?
- Кому Святой Дух велит обратиться ко мне сегодня?
- Что, по моим ощущениям, Святой Дух велит мне делать в будущем?

Уделите 15 минут ПРЯМО СЕЙЧАС, чтобы записать свои ответы на эти вопросы. Помедитируйте над ними в тихом месте. Почему именно сейчас? Это первый важный шаг в вашей подготовке... настройка вашего личного духовного сознания, чтобы услышать, что Святой Дух говорит вам сейчас.

Распечатайте эту страницу и запишите свои мысли.

Что Святой Дух говорит мне сегодня?

Кому Святой Дух велит обратиться ко мне сегодня?

Что, как я чувствую, Святой Дух побуждает меня делать в будущем?

Задавайте себе эти три вопроса каждый день. Задавая их, вы быстро станете более целеустремленными в своем личном духовном осознании.

Уровень 2: Духовное осознание бизнеса

Развивая и совершенствуя свое личное духовное сознание, вы можете затем сосредоточиться на духовном сознании бизнеса.

Вот личный пример. Несколько лет назад меня пригласили на встречу с 2 %-ным бизнесменом, который арендует один этаж большого офисного здания, а затем сдает дополнительные площади в субаренду другим христианским компаниям. Во время первого осмотра его офисов я почувствовал всепроникающий злой дух. Я спросил его, кто был предыдущим арендатором этого офисного помещения. Он ответил, что это был большой офис организации "Планирование семьи", которая открыто пропагандирует аборты младенцев. Мы быстро начали молиться, помазывать офисы и удалять злых духов из этих помещений.

Мне потребовались годы практики уровня 1: "Личное духовное осознание", прежде чем я начал учиться применять его на уровне 2: "Духовное осознание в бизнесе".

Вот как вы можете сократить время обучения тому, как подготовиться к тому, чтобы быть полностью ведомым Святым Духом.

И снова вот несколько вопросов, которые помогли мне лучше осознать, как Святой Дух движется внутри и через мой бизнес. Я прошу вас уделить 15 минут ПРЯМО СЕЙЧАС, чтобы записать свои мысли об этих духовных вопросах, касающихся намеренного бизнеса.

Где я чувствую движение Святого Духа в своем бизнесе?

Как Святой Дух действует в этой ситуации?

Кого в моем бизнесе и вокруг него ведет Святой Дух?

Коллеги - менеджеры, руководители, сотрудники передовых подразделений и временный персонал

Клиенты - местные, национальные, глобальные

Учредители - продавцы, поставщики, совет директоров, не клиенты

Сообщество - географические регионы, в которых мы работаем

В каких предстоящих делах, проектах, общении или бизнесе мне нужно быть более ведомым Духом?

Выплата

Со временем вы станете все более и более целенаправленно стремиться к большей духовной осознанности для себя и своего бизнеса. Благодаря тому, что вы прочли эту книгу, Бог уже работает с вами над тем, как еще больше соединиться с Ним.

Часто после моих намеренных молитв я буквально плачу от радости из-за того, как Он воздействует на окружающих меня людей ради Своего блага и позволяет мне быть частью Его плана!

Честно говоря, мои личные и деловые духовные медитации оживили мою приверженность влиянию Царства больше, чем все остальное, что я делаю.

Благодаря им я знаю, что знаю, что знаю, что ничто не может меня остановить!

Видите ли, это больше, чем молитва. Гораздо больше!

Когда вы сочетаете молитву с намеренным духовным осознанием в личной жизни и бизнесе, вы делаете первый шаг к тому, чтобы подготовить себя к раскрытию своего несправедливого конкурентного преимущества!

4.2. ЭТО БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПРОСТО ГОЛОС

И пришел [Симеон] Духом в храм. И когда родители ввели Младенца Иисуса, чтобы сделать Ему по обычаю закона...

— Лука2:27

И вот, теперь я [Павел] иду связанный духом в Иерусалим, не зная, что со мною там случится.

— Деяния20:22

Большинство из нас хотели бы, чтобы голос Бога звучал для нас через горящий куст (Исх. 3:1), чудовищное облако (Мф. 17:5) или даже через осла (Числ. 22:28).

В Библии есть несколько случаев, когда люди слышали голос Бога своими физическими ушами. Но это были скорее исключения, чем правило. И это верно и сегодня.

Может ли Святой Дух говорить с вами звучным голосом? Безусловно. Часто ли Он это делает? В моем случае точно нет. Почему?

Потому что Он живет внутри меня! Ему не нужно использовать физические звуки, проникающие в мои уши, чтобы общаться со мной, когда Его Дух-истина уже живет внутри меня.

Слышать Его голос - это не просто ожидание физического звука, это обучение тому, как лучше соприкоснуться с Его Духом, уже живущим внутри меня.

Бог разговаривает с вами

Хотя вы, скорее всего, верите, что Бог способен говорить с вами, вы можете поймать себя на том, что говорите: *"Я просто не слышу Его. Мне кажется, Он не говорит со мной"*.

А теперь несколько бесплатных советов от коучей: **НИКОГДА БОЛЬШЕ ТАК НЕ ГОВОРИТЕ! НИКОГДА!**

Поверьте мне, когда я заявляю, что Господь действительно говорит с вами.

Если Бог вездесущ, это значит, что Он находится везде и всегда.

Если Бог всеведущ, то Он знает все, что происходило, происходит и когда-либо произойдет.

Если Его Дух живет в вас, и Он всегда рядом с вами, значит, вы окружены Его присутствием.

Предположим, ваш супруг, сын или дочь всегда были рядом с вами, стояли рядом с вами везде, куда бы вы ни пошли, на каждом собрании и в каждом путешествии. Знали бы вы, что

они рядом? Конечно, знали бы. Вы чувствовали бы их присутствие, даже когда они не разговаривали с вами.

Точно так же Бог говорит с вами через Свое присутствие, то, что я люблю называть "внутренним познанием".

Внутреннее познание

Внутреннее познание - это внутренняя интуиция, выходящая за рамки ментальных, эмоциональных или физических чувств. Это духовное побуждение или порыв.

Вы просто знаете, что это Бог, даже не слыша голоса.

Вы просто знаете, что вы знаете.

Вы когда-нибудь говорили себе или кому-то другому: "Я знал, что мне не следовало этого делать" или "Я знал, что должен был сделать это"? Или, может быть, "Я знал, что это плохое решение, но все равно сделал это"?

Как вы узнали? Кто говорил вам делать или не делать это?

Если вы житель 2 %, то вполне вероятно, что ваше внутреннее знание исходило от Святого Духа, живущего внутри вас. Это тот самый тихий, маленький, неслышимый голос, который мы ищем (1 Кгс. 19:12).

Я призываю вас не искать слышимых голосов или горящих кустов, чтобы услышать Духа. Речь идет о тренировке духовных ушей, чтобы слышать.

Высвобождение вашего несправедливого конкурентного преимущества - это гораздо больше, чем просто услышать голос.

4.3: БЫТЬ ИСКРЕННИМ

Но раба Моего Калеба, потому что он имеет в себе иной дух и всецело последовал за Мною, Я введу в землю, куда он ходил, и потомки его наследуют ее.

— Числа 14:24

Слово "искренний" означает,

- Не сомневаться или не проявлять неуверенности в том, чтобы сделать что-то, поддержать кого-то и т.д.
- Полностью и искренне преданный, целеустремленный или полный энтузиазма.
- Отмеченный полной, искренней приверженностью
- Свободный от сдержанности или колебаний

Калев - один из моих любимых героев Библии. Он и Иисус Навин были назначены двумя из 12 соглядатаев, которые должны были исследовать Землю Обетованную и представить отчет Моисею. Десять остальных были охвачены страхом и хотели убить Иисуса Навина и Калеба за то, что они увещевали Моисея перейти Иордан и взять землю.

Однако Иисус Навин и Калев поверили обещаниям Господа и служили Ему всем сердцем, готовые перейти в наступление по приказу Господа.

Ваш путь к высвобождению силы Святого Духа через вас в вашем бизнесе не для слабаков! Приняв его, вы должны идти вперед всем сердцем, ничего не сдерживая и двигаясь вперед, как ведет вас Дух.

Никаких заборов и козней

Видите ли, я поставил пред вами сегодня жизнь и добро, смерть и зло, потому что я заповедую вам сегодня любить Господа Бога вашего, ходить путями Его и соблюдать заповеди Его, уставы Его и постановления Его, чтобы вам жить и размножаться; и благословит вас Господь Бог ваш в земле, которую вы пойдете овладеть. ...Я призываю сегодня небо и землю в свидетели против

вас, что Я поставил перед вами жизнь и смерть, благословение и проклятие; итак выбирайте жизнь.

— Второзаконие 30:15–16,19

Бог дал нам четкий выбор: Его путь или путь мира. Он даже дал нам ответ.

Но это наш выбор, а не Его.

Вот исповедь из моего профессионального пути, которая, как я молюсь, поможет вам.

После спасения в подростковом возрасте я постепенно отдалился от Господа и Тела Христова. Игра в бейсбол по воскресеньям, а не посещение церкви положили начало моему медленному угасанию в 16 лет. Мне было почти 40 лет, когда я полностью вернулся к Господу, как раз в то время, когда я начал свой нынешний бизнес.

За первое десятилетие своего нового бизнеса я написал несколько книг по бизнесу, некоторые из которых были отмечены высокими наградами.

Затем Господь начал Свою работу надо мной. Я не чувствовал, что иду исключительно по светской стороне бизнеса. Поэтому я принял решение... переступить через забор!

В течение нескольких лет я пытался одной ногой стоять на мирском пути ведения бизнеса, а другой - на Божьем. Я начал выступать на конференциях пасторов и обучать пасторских сотрудников надежным, основанным на Библии методам управления. Я даже проповедовал воскресные службы в нескольких церквях.

Хотя в то время мне казалось, что быть заборщиком достаточно хорошо, в 2009 году Господь очень ясно сказал мне (не звучным голосом, а через мощное внутреннее знание): "Переходи полностью на Мою сторону".

Мне стало ясно, что я должен сделать выбор: либо продолжать пытаться перелезть через забор, либо полностью сделать все, что я делаю, для Бога и Его славы.

И хотя на это ушло несколько недель, я все-таки покорился и воскликнул: "Господи... что бы ни было, где бы ни было! Что бы Ты ни хотел, чтобы я делал, и где бы Ты ни хотел, я буду это делать".

Именно здесь я полностью подчинился Иисусу. Его воле. Его пути.

Это был момент, когда я решил жить и работать для Господа всем сердцем через свой бизнес.

Ваш профессиональный путь может быть гораздо менее драматичным. Но результат должен быть тот же... чтобы вы с радостью приняли идею быть всем сердцем за Господа в своем бизнесе.

Это ваш выбор. Отдавать все Богу или нет. Но я предупреждаю вас, что полусердечное отношение к своему делу станет вашей бедой и гибелью.

Я знаю твои дела: ты ни холоден, ни горяч. Я желал бы, чтобы ты был холоден или горяч. Итак, так как ты тепла, но не холоден и не горяч, то извергну тебя из уст Моих". (Откр. 3:15-16)

Как может выглядеть "заслон" в вашем бизнесе? Это может включать в себя...

- Бояться молиться днем, потому что кто-то может вас увидеть.
- В один момент проклинать, а в другой - восхвалять Бога
- Напечатать стих на своей визитной карточке в надежде, что люди подумают, что вы настоящий христианин

- Доверять последним передовым методам ведения бизнеса, а не вечным Божьим истинам
- Платить поставщикам с опозданием, чтобы получить свою зарплату первым

Если что-то из этого заставит вас насторожиться, хорошо. Это не оскорбление, а призыв к тому, чтобы вы четко искали Его волю в этих и других областях, чтобы вы могли от всего сердца жить для Господа в своем бизнесе.

ВЫЗОВ

Сейчас самое время отложить эту книгу - на день, неделю или больше - и посвятить намеренное "время ковра" (тихое время в молитве и посте) тому, чтобы попросить Господа подготовить ваше сердце к тому, чтобы стать полносердечным Калобом на вашем рынке!

Идите вперед. Закройте эту книгу. Я все еще буду здесь после того, как вы посвятите себя Господу, чтобы больше не быть заградительным отрядом!

Выкладывайтесь на полную

И что бы вы ни делали, делайте от души, как для Господа, а не для человек, зная, что от Господа получите награду по наследству, ибо вы служите Господу Христу.

— Колоссяны 3:23–24

С возвращением! Я молюсь о том, чтобы ваше время на ковре было мощной встречей, которая принесла вам ясность, мир и вдохновение.

Теперь давайте изучим второй способ быть искренним в своем бизнесе - отдавать ему всю себя, все свои силы!

Он прост и в то же время чрезвычайно труден. Чтобы продемонстрировать эту истину, я хочу рассказать еще одну историю.

Я начал играть в организованный бейсбол в пять лет и сразу же захотел стать питчером. Как питчер, ты контролируешь ситуацию. Ты можешь сильно бросать мяч. Твои товарищи по команде зависят от тебя. Ты получаешь больше признания за победу и больше упреков за поражение, чем заслуживаешь. Я продолжал подавать в организованных лигах до двадцати лет. Это было больше, чем просто страсть.

За четыре года игры в бейсбол в средней школе мой рекорд по подачам составил 23-7 (выиграл 23 игры и проиграл только 7). Совсем неплохо.

После окончания школы я играл в очень конкурентной летней лиге вместе с другими лучшими игроками со всего штата. Турнир, завершающий год, проходил по принципу "победитель - все", в котором нам нужно было выиграть две игры, чтобы пройти в региональный турнир.

Тренер выбрал меня подавать в первой игре, а моего школьного одноклассника - назовем его Стив, хотя это не настоящее имя - подавать во второй. В первую ночь я подавал на протяжении всей игры - долгой, напряженной - и мы выиграли. Мы проехали 40 миль до дома и вернулись на следующий вечер, чтобы сыграть с лучшей командой во всем штате.

Когда мы приехали на стадион, Стива там не было. За час до начала игры мы узнали, что он решил не выходить на поле. Мы так и не узнали, почему. Да это и не важно. Я был лучшим и единственным оставшимся стартовым питчером в команде. Обычно стартовый питчер отдыхает 3-4 дня, прежде чем начать очередную игру. Рука питчера устала и нуждается в восстановлении.

Моя рука и мое тело все еще были уставшими после прошедшей ночи.

Тренеру ничего не оставалось, как спросить: "Джим, ты сможешь поехать сегодня вечером?".

Здесь нужно знать небольшую предысторию. Мы со Стивом много лет играли друг против друга и друг с другом. Мы были очень дружелюбными соперниками, товарищами по команде, полными решимости доказать друг другу и остальным, кто из нас лучший питчер. Стив был частью толпы, крутым парнем, а я, конечно, нет. Он был лучшим левым питчером со злым фастболом. Я был правой с потрясающим кривым мячом (и посредственным фастболом). Как у спортсменов, у нас были прохладные личные отношения, но оба были полностью посвящены победе нашей команды.

Я никогда не выигрывал у команды, с которой мы играли в тот вечер. До этого я проиграл им пять матчей за всю свою карьеру в средней школе и летних лигах. Они меня не боялись, но и я их не боялся.

Поэтому в тот вечер у меня было много мотивации! Я хотел победить эту команду, выиграть две игры подряд и показать, кто лучший партнер по команде. (Простите меня за проявление гордости).

Я начал игру, и вся команда была полностью заряжена на победу!

После пяти иннингов мы вели со счетом 4:2. Когда я вышел из блиндажа на площадку, чтобы начать начало шестого иннинга (в этой лиге мы играли только семииннинговые матчи), тренер спросил: "Как дела, Джим?". Он мог сказать, что я вымотался; мой посредственный фастбол был немного слабее, а кривой мяч висел чуть выше.

Конечно, я ответил: "Эй, тренер... Я в порядке", - и побежал к площадке, как всегда.

Он знал, что должно произойти и что ему вскоре придется делать. Я тоже, но я должен был сделать последнюю попытку.

Что ж, вы можете догадаться, что произошло. Другая команда принялась колотить меня, нанося одиночные и двойные удары по всему бейсбольному полю.

В большинстве подобных игр, несмотря на то что я был на пределе сил, мне обычно удавалось заставить бьющего выпрыгнуть, заземлиться или вылететь. Но не в этот раз. Я был совершенно измотан.

12,5 иннингов за последние 24 часа в 90-градусную погоду дали о себе знать.

Впервые за время игры другая команда вышла вперед. У тренера не было другого выбора, кроме как вывести меня из игры.

Когда тренер шел к площадке, я сделал то, чего никогда не делал за всю свою спортивную жизнь.

Я начал плакать.

Представьте себе... только что окончивший школу 18-летний самый ценный игрок бейсбольной команды со счетом 23-7 в карьере, стоит на поле и плачет!

Но мне не было стыдно. Мои слезы были от осознания того, что в глубине души я выложил на полную. Я ничего не оставил на поле. Я излил свое сердце и душу, отдавая все, что у меня было, своим товарищам по команде и отдавая все, что у меня было, чтобы победить.

Хотя в итоговом протоколе я оказался проигравшим питчером, в гораздо большем смысле я был победителем.

Мой отец был на трибунах и наблюдал за игрой, как и отец другого игрока. Отец моего друга повернулся к моему отцу и сказал: "Я видел, как Джим подает во многих играх, но никогда не гордился Джимом больше, чем сегодня".

Мой отец ответил: "Я тоже, Эд. И я тоже".

Я рассказываю эту историю не для того, чтобы похвастаться собой. Нет. Скорее, я рассказываю эту историю, чтобы ободрить вас: наш Господь Иисус будет гордиться вами больше всего, когда вы будете служить Ему всем сердцем, отдавая все силы и делая все возможное для Его славы в вашем бизнесе.

В конце концов, когда вы служите Ему всем сердцем, вы победите и получите награду по наследству (Кол. 3:23-24).

Поэтому в своем стремлении высвободить силу Святого Духа через свой бизнес вы должны в своем сердце поставить цель служить Ему всем сердцем!

Поэтому, когда Святой Дух говорит вам идти или не идти, покупать или не покупать, продавать или не продавать, подписывать или не подписывать контракт, нанимать или не нанимать этого человека... что бы Он ни сказал вам сделать, делайте это.

От всего сердца!

4.4. УПОВАТЬ НА ГОСПОДА

Уповай на Господа всем сердцем твоим и не полагайся на разумение твое; во всех путях твоих признавай Его, и Он направит стези твои.

— Притчи 3:5-6

ВНИМАНИЕ: НЕ ОТВЕРГАЙТЕ ЭТУ НЕПРЕХОДЯЩУЮ ИСТИНУ!

Как верующий человек, вы часто слышали этот стих и, скорее всего, выучили его наизусть, как и я.

Нам нужно немного поразмышлять над этим стихом, потому что он лежит в основе высвобождения силы Святого Духа в вашем бизнесе.

Давайте начнем с того, что тщательно разберем пять основных компонентов этого стиха.

Вера в Господа

Вера определяется как "уверенность в характере, способностях, силе или истинности кого-либо или чего-либо".

Мне нравится фраза "уверенное упование".

Если вы спасены, вы уже доверяете Господу свое спасение. Вы уверены в том, что Господь верен Своему обещанию. Вы с уверенностью возлагаете на Него свое доверие.

Наше доверие к Господу - это также уверенность в том, что Он действительно будет верен, чтобы завершить доброе дело, которое Он начал в нас через наши дела.

Всем своим сердцем

Именно здесь многие из нас застревают или колеблются. Заметьте, Соломон, писавший этот стих под божественным помазанием Святого Духа, не сказал, что Бог хочет, чтобы вы...

- "Доверьте Мне все свои деньги!"
- "Доверьте Мне все свои бизнес-планы!"
- "Доверьте мне все ваши маркетинговые исследования!"
- "Доверьте Мне всю свою голову!"
- "Доверьте Мне все свои чувства!"

Список можно продолжать до бесконечности, но суть вы уловили.

Очень важно напоминать себе, что все, что вы делаете в бизнесе, зависит от вашего сердца. Все дело в том, как вы позволяете Богу влиять, воздействовать и формировать ваше сердце во славу Его. И все же, в десятый раз, давление делового мира окружает вас, ваши конкуренты атакуют вас, рынок враждебен по отношению к вам, ваша цепочка поставок бросает вам вызов, и даже ваши сотрудники могут отвергнуть вас.

Руководителям бизнеса очень легко потерять контроль над своим сердцем и вернуться к своей плоти. Именно поэтому этот стих и этот практический шаг так важны для вашего успеха и значимости в бизнесе. Все возвращается к вашему сердцу и

доверию Господу всем своим существом... а не только его частью, выделенной на воскресенье.

Не полагайтесь на собственное понимание

У меня нет всех ответов, и, честно говоря, у вас тоже. Даже когда мы думаем, что знаем, наши выводы часто оказываются неполными, ошибочными и труднореализуемыми.

В течение двух десятилетий я видел свою роль в бизнесе в том, чтобы читать, изучать, анализировать и делиться информацией - через книги, выступления, коучинг и консультирование - о том, как великие компании добиваются того, что у них получается. На протяжении многих лет многие клиенты говорили мне: "Меня не волнует, что думает такой-то и такой-то бизнес-эксперт; я плачу вам за то, что думаете ВЫ!" Мне было легко стать мудрым в собственных глазах.

Даже несмотря на все мои книги, отмеченные наградами, и впечатляющий список клиентов, в глубине души я понимал, что на самом деле знаю не так уж много. Я надеялся, что никто не сможет пробиться сквозь мой фасад и обнаружить, как безнадежно мало я знаю, потому что это разрушило бы мой бизнес.

Как и я, вы никогда не поймете всего, что вам нужно знать, чтобы развить свой бизнес и оказывать на него вечное влияние, которого желает для вас Бог.

Признавайте Его Во Всех Своих Поступках

Что означает слово "*все*"?

Это значит... ВСЕ!

Все означает все. Не часть. Не часть. Не просто открывать собрание молитвой. Не просто молиться об увеличении. Не просто взывать к Нему во время неприятностей, финансового кризиса или травм сотрудников.

Все... значит все.

Все.

Почему я повторяю очевидное? Иногда очевидное не так уж очевидно. Мы знаем, что должны доверять Господу ВСЕ. Мне было легче сделать это в моей семье, в моем браке, с моими детьми... даже в служении моей церкви.

Но я признаю, что на протяжении многих лет я боролся со всем в своем бизнесе. Теперь я могу сказать, что Иисус действительно владеет всем моим бизнесом. Теперь, когда Он полностью управляет всем, мне больше не нужно полагаться на свое понимание. Теперь я полностью полагаюсь на Его понимание.

Он будет направлять наши пути

Слово "*будет*" определяется как нечто, что должно произойти в будущем. Господь не сказал...

- Он может
- Когда у него будет время.
- Когда вы попадете в Его список.
- Только когда вам станет слишком тяжело.
- После того, как Он подумает об этом
- Когда ему захочется
- После того, как вы достигнете определенного уровня духовной зрелости

Скажите вслух: **"ОН НАПРАВИТ ПУТИ МОИ!"**

Повторите это еще раз.

Идем. Теперь вокруг вас никого нет. Повторите это **ЕЩЕ РАЗ!**

Направлять ваши пути... высшая расплата!

Вы должны доверять тому, что слышите через свое внутреннее знание, и не сомневаться.

4.5. ПОДНЯТЬ БРОНЮ

Наконец, братья мои, будьте тверды в Господе и в силе Его могущества. Облекитесь во всеоружии Божие, чтобы вам можно было противостоять козням диавольским. Ибо мы боремся не против плоти и крови, но против начальств, против властей, против мироправителей тьмы века сего, против духовных воинств злобы поднебесной. Итак, облекитесь во всеоружии Божие, чтобы вам можно было устоять во зле, и все преодолев, устоять.

— Ефесяны 6:10–13

Сатана - князь мира сего. Он в первую очередь контролирует механизмы бизнеса. Как только вы раскроете свое нечестное преимущество, враг придет за вами! Рассчитывайте на это.

В увлекательной книге Кайла Уинклера "Молчание сатаны: Отключите нападки, угрозы, ложь и обвинения врага" он утверждает,

Оружие, которое нам дано как часть униформы Христа, помогает нам думать. Сатана врывается в нашу жизнь с аргументами о том, почему Бог не может использовать нас, почему мы никогда не исцелимся или почему наши конкретные грехи слишком велики, чтобы их можно было простить. Эти сомнения и уныние он использует как препятствия, чтобы удержать нас от победной жизни.¹

То же самое можно сказать и о нашей деловой жизни. Когда вы начнете использовать свое несправедливое преимущество на рынке, враг бросит в вас и вашу команду все, что у него есть.

В описании Павлом доспехов я хочу, чтобы вы обратили внимание на три важные мысли:

1: Вся броня

Частичная броня бесполезна. Представьте себе солдата, который вступает в бой без шлема, рюкзака, ботинок и оружия. Аналогично, представьте, что 2 %-ный солдат выходит на поле боя на рынке, который контролирует враг, без полного доспеха, готовый к любой атаке противника.

Шесть частей полного доспеха - это...

- **Пояс истины** - Слово, на которое нанизывается остальное оружие
- **Нагрудник праведника** - защищает сердце и душу и служит врагу ярким символом вашей защиты
- **Шлем спасения** - для защиты разума, ушей и мыслей.
- **Обувь Евангелия мира** - обувь, готовая твердо стоять на ногах и не сдаваться
- **Щит веры** - блокирует огненные дротики врага и защищает все тело от атак
- **Меч Духа** - Слово Божье, единственное оружие нападения

Павел советует облечься во всеоружии, а не только в одну или две части. Без полного защитного снаряжения вы будете уязвимы для врага, который может перейти в режим атаки в вашем самом слабом месте, что является его типичной тактикой.

Поймите, что пять частей - это защитное снаряжение; только одна - оружие нападения. Если это потенциальная

духовная война против вас и вашего бизнеса, почему вы ограничиваетесь только одним оружием нападения? Читайте далее.

2: Подставка

Четыре раза в описании Павлом всех доспехов (Еф. 6:10-20) он говорит, что мы должны стоять, а не сражаться. Меня это восхищает, ведь почему мы должны вооружиться и не сражаться?

Винклер предлагает великолепное понимание того, почему Павел учит нас стоять. Он учит, что цель облечения во всеоружии состоит в том, чтобы...

...найти силу в силе Господней, чтобы вы могли устоять. Он (Павел) не говорит, что нужно облечься в броню, чтобы сражаться, но чтобы в Господе вы могли устоять в своей личности во Христе против злых сил, которые стремятся вас уничтожить.²

Вооружаясь, осознайте, что вы не столько идете в бой, сколько облакаетесь в силу Господа, чтобы противостоять (вот опять... противостоять) коварству и обману врага.

3: Уайлс

В Эдемском саду враг пустил в ход тонкую ложь и обман, чтобы обмануть Еву и Адама (Быт. 3). То же самое он пытался сделать с Иисусом во время 40-дневного искушения (Мф. 4). Тактика врага не изменилась за 6 000 лет. То же самое он будет делать и с вами.

Он будет внушать вам мысли и идеи, которые могут включать в себя...

- "Вы не можете этого сделать".
- "У вас нет команды или ресурсов".
- "Это самая безумная вещь, которую вы когда-либо пробовали".
- "Это разрушит ваш бизнес".
- "Никто с вами не согласится".
- "Вы сошли с ума?"
- "Что подумают ваши конкуренты?"
- "Вы потеряете кучу денег и даже свой бизнес".
- "Никто не пойдет за вами".
- "Вы недостаточно сильный лидер, чтобы справиться с этой задачей".
- "Вы действительно, действительно уверены, что это от Бога? Вы уверены?"
- "Ты ведь не серьезно к этому относишься... правда?"
- "Вы просто читаете эту безумную книгу по бизнесу и совершаете ошибку, когда хотите быть экспертом, как говорит этот глупый автор".

Вы уловили суть.

И многие из них - легкая артиллерия врага по сравнению с ядерными бомбами, которые вы можете испытать на себе.

Вас не всегда будут атаковать, но сейчас, когда вы начинаете быть руководимым Духом бизнес-лидером, вам нужно быть во всеоружии.

Вот почему так важно, готовясь раскрыть свое несправедливое конкурентное преимущество, ежедневно облачаться в полную, цельную броню, чтобы вы могли выстоять благодаря силе Христа, а не своей собственной.

Это похоже на старую историю, которую мы все слышали в церкви, про эль-дерли леди, которая видит дьявола, стучащегося в ее дверь. Затем она спокойно поворачивается и громко говорит: "Иисус, это к тебе!"

Еще одна вещь: враг должен бежать

Поэтому покоритесь Богу. Спротивляйтесь дьяволу, и он убежит от вас".

— Джеймс 4:7

Когда вы именем Иисуса приказываете врагу покинуть ваш бизнес, он должен подчиниться! У него нет выбора!

И точка!

Ни одного!

Поэтому,

- Не сражайтесь с дьяволом на его территории. Напомните ему, что он уже побежден, сопротивляйтесь ему, и он должен бежать; у него нет выбора!
- Не сражайтесь в духовной войне своими умственными способностями. Сражайтесь со Словом, как Иисус (Матф. 4:1-11).
- Не позволяйте мысли о том, что враг придет за вами, пугать вас, "ибо Тот, Кто в вас, больше того, кто в мире" (1 Иоанна 4:4).
- Не позволяйте врагу задерживаться рядом с вами или вашей командой. Прикажите ему уйти, и он уйдет!

В общем, помните, что...

- Это больше, чем молитва.
- Это больше, чем просто голос.
- Будьте искренни.
- Верьте в Господа.
- Вооружайтесь каждый день.

Когда вы пройдете эти пять этапов подготовки, вы будете готовы перейти к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе.

Не читайте и не пропускайте эти шаги мимо ушей. Заройте их глубоко в сердце и душу, прежде чем приступить к конкурентной борьбе. Тем самым вы заложите прочный фундамент для того, чтобы Святой Дух проявил Свое присутствие в вашем бизнесе!

Групповое обсуждение

Почему важно найти время, чтобы подготовиться к тому, что вас поведет Святой Дух, а не просто прыгнуть в воду?

Какие ответы вы дали на вопросы о личной и деловой осведомленности?

Какой из этапов подготовки наиболее важен для вас сейчас?
Почему?

¹ Кайл Уинклер, Молчание сатаны: Заглушая атаки, угрозы, ложь и обвинения врага ("Лейк Мэри, Флорида: Пассио", 2014), 150.

² Там же, 142.

5

ОСВОБОДИТЕ СВОЕ НЕСПРАВЕДЛИВОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

Но вы примете силу, когда сойдет на вас Дух Святой”.

—Деяния 1:8а

Вы решили сделать большой шаг вперед.
Вы знаете о возможных препятствиях.
Вы подготовились к тому, что вас ждет впереди.

Теперь вы готовы!

В этом разделе вы узнаете о шести ключах к раскрытию вашего нечестного преимущества. Я рекомендую применять их по порядку, так как они естественным образом складываются друг с другом в мощный процесс.

Вот как я предлагаю вам применять этот раздел.

Сначала прочитайте все шесть статей, не делая заметок. Почувствуйте поток, содержание и импульс, который они создают.

Во-вторых, прочитайте каждый раздел по очереди и выполните короткие упражнения в каждом разделе. Я рекомендую вам концентрироваться на одном разделе в день. Не двигайтесь слишком быстро. Позвольте Святому Духу глубоко впитать эти истины в ваш дух.

В-третьих, когда вы уделите достаточно времени тому, чтобы Святой Дух укрепил эти истины, вы будете готовы перейти к главе 6, "Продолжайте в том же духе".

5.1. ПРАКТИКА

Практика: делать что-то снова и снова, чтобы стать лучше в этом; делать (что-то) регулярно или постоянно как обычную часть своей жизни.

Первый ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - это практика.

Любой, кто занимался спортом, понимает абсолютную необходимость практики. Профессиональные спортсмены в любом виде спорта вкладывают сотни, а то и тысячи часов в серьезные, потные, тяжелые тренировки, чтобы стать лучшими из тех, кем они могут быть.

В бизнесе профессиональные программы обучения и развития вливают много практики, прежде чем отпустить сотрудников на работу. Профессиональные сервисные компании уделяют большое количество времени практике работы с клиентами, прежде чем сотрудники примут первый реальный звонок от клиента. Профессиональные тренеры по продажам проводят имитационные собеседования, чтобы научить продавцов слушать и закрывать потенциальных клиентов.

В своей книге "Влияние: Притча о трансформационном лидерстве" я рассказываю, что уверенность (вера в свои

способности) возникает из компетентности (глубины ваших навыков, развиваемых с течением времени). Чем больше вы практикуетесь, тем более компетентным вы становитесь. Чем более компетентным вы становитесь, тем больше уверенности в своих силах.

То же самое верно и в отношении того, как мы пытаемся высвободить силу Святого Духа в нашем бизнесе.

Вот три отличных способа попрактиковаться: определить свидетеля, начать с малого и отточить.

Установите личность свидетеля

Ваш пастор или учитель делится сильной истиной, и что-то внутри вас говорит: "Да! Это хорошо! Это правильно!" Возможно, вы даже произнесете это вслух, как часто делаю я!

Когда Святой Дух слышит истину, Он подтверждает ее внутри вас. Ваш дух чувствует эту только что произнесенную истину.

Это ваше внутреннее свидетельство.

Тот же Дух, который свидетельствует о вас на церковном служении, доступен вам и на работе.

Очень важно продолжать практиковать чувство своего внутреннего свидетельства, даже если вы уже полностью общаетесь со Святым Духом внутри себя.

Никогда нельзя переусердствовать с практикой ощущения своего внутреннего свидетельства!

Вспомните те моменты на работе, когда ваш свидетель - это внутреннее знание - был в полном покое. Было ли это, когда вы...

- - Начали свой бизнес?
- Запустили большой проект?
- Наняли больше людей?
- Сменили субподрядчика?

- Приобрели крупное оборудование?
- Подписали контракт?
- Попросили сотрудника повысить свой уровень и работать в полную силу?
- Подписали контракт с консультантом или тренером?

Бывают моменты, когда вы можете оглянуться назад и сказать: "Я знал, что не должен был этого делать".

- Открыли свой бизнес?
- Запустили большой проект!
- Наняли больше людей!
- Сменили субподрядчика!
- Приобрели оборудование!
- Подписали контракт!
- Бросьте вызов сотруднику!
- Подписали контракт с советником или тренером!

Во всех этих случаях весьма вероятно, что Святой Дух уже действовал внутри вас, увещевая вас принимать правильные решения и предостерегая от неправильных.

Чтобы постоянно находить свидетеля, нужны целенаправленные, намеренные усилия. Если вы не будете намеренно, постоянно искать внутреннее свидетельство Святого Духа для подтверждения правильных деловых решений, вы быстро вернетесь ко всем путям, по которым вас ведет мир.

Чем больше вы практикуетесь, тем легче вам будет определять свидетеля.

Начните с малого

Хлеб наш насущный дай нам на сей день.

—Матфей 6:11

Этот способ практики - отличный выход, если вы только начинаете учиться различать голос Святого Духа. Позвольте мне привести пример того, как легко начать с малого. Когда я впервые познакомился с этой концепцией *практики*, я действительно начал с малого. Один опыт действительно выделяется.

Я часто выступаю перед представителями бизнеса и церковных групп с лекциями о нашем несправедливом преимуществе. Один из самых популярных и хорошо запоминающихся примеров из моей практики - заказ еды в ресторане. Вот чему я учу.

У каждого из нас есть любимый ресторан, где мы едим одно или два любимых блюда. В следующий раз, когда вы пойдете в этот ресторан, вместо того чтобы заказать то, что вы всегда заказываете (одно из ваших любимых блюд), сделайте паузу, посмотрите на меню и спросите Святого Духа: "Что ТЫ предлагаешь мне заказать?"

Почему я предлагаю вам сделать это в следующий раз, когда вы пойдете в ресторан?

- Святой Дух уже знает ваши любимые блюда.
- Он также знает о других блюдах в меню, которые вам понравятся, но о которых вы можете и не подозревать!
- Он также может удержать от заказа вредной, нездоровой или полной микробов еды.

Недавно я проповедовал в своей домашней церкви и использовал этот пример с заказом в ресторане как простой способ потренироваться слышать Его голос. В следующее воскресенье одна девушка, которая слышала мое послание, подбежала ко мне с сильным рассказом.

Она рассказала мне, что у нее очень, очень чувствительный желудок, и ее реакция на большинство продуктов причиняет ей сильную физическую боль и даже дни дискомфорта. Выслушав мое послание, она и ее муж отправились в свой любимый ресторан. Почему именно в этот ресторан? Она знала, что в их меню есть два блюда, которые не вызывают у нее боли в желудке.

Но в этот раз она посмотрела на меню и спросила Святого Духа: "Хорошо, я собираюсь применить на практике то, чему сегодня учил Джим. Святой Дух, что мне заказать?"

Она рискнула и доверилась Святому Духу в этом решении.

Когда она дошла до этого момента своего свидетельства, ее глаза засияли, на лице появилась огромная улыбка, и она воскликнула: "Я заказала то, чего никогда раньше не делала, и у меня НЕ БЫЛО НИКАКОЙ ПЛОХОЙ РЕАКЦИИ! Теперь Я ЗНАЮ, что могу пойти в ЛЮБОЙ ресторан, и Святой Дух покажет мне, что еда будет хорошей и вкусной. Вы открыли для меня совершенно новый мир возможностей питания!"

Она была в восторге.

Конечно, это сделал не я, а она доверилась Святому Духу, начав с малого.

Как же вы можете начать с малого в своей работе? Некоторые способы включают в себя просьбу к Святому Духу:

- "Стоит ли мне встретиться с этим человеком сегодня или в другое время?"
- "Стоит ли мне посетить эту встречу?"
- "Стоит ли мне позвонить этому клиенту?"

- "Стоит ли мне добавить эту услугу или продукт в наш бизнес?"
- "Стоит ли мне сделать это сейчас или позже?"
- "Стоит ли мне прийти завтра пораньше или остаться допоздна, чтобы закончить этот проект?"

К этому основному списку можно добавить еще десятки других, но идея вам понятна. Возможности начать с малого безграничны.

Я призываю вас начать с небольших, нерискованных возможностей, чтобы попрактиковаться и обрести уверенность в выявлении Свидетеля внутри вас. Поверьте мне... Ему понравится, что вы намеренно ищете Его, и по мере практики Он будет открывать вам Себя все больше и больше.

Тонкая настройка

Вас окружает много духовного шума. Сатана все время пытается говорить с вами, бомбардируя вас постоянным шумом и сообщениями из мира, который он контролирует.

Когда вы начнете практиковать, у вас будет несколько успехов ("заказать то блюдо") и несколько неудач. Часто мы учимся большему через наши неудачи, чем через наши успехи. Практикуя, мы должны научиться тонкой настройке - то есть извлекать из своих успехов столько же или даже больше, чем из своих неудач.

Святой Дух побудил меня поделиться двумя наиболее значимыми историями из моей жизни, которые помогли мне научиться настраивать свой духовный слух, чтобы лучше различать голос Святого Духа, действующего во мне.

Во-первых, позвольте мне рассказать о большом успехе. Вы держите его в своих руках!

Хотя я уже почти закончил писать следующую книгу из серии "Влияние", я наткнулся на преграду. Поначалу я не был уверен, был ли этот барьер навязан самим собой или предначертан Духом.

Но вскоре я понял, что это свидетельство Духа, а не моей плоти или дьявола (практика).

Однажды утром, когда я спрашивал Святого Духа, что мне делать, Он сказал мне (не внятными голосом, а внутренним знанием): "Напиши книгу, чтобы научить Моих людей в бизнесе, как Я научил тебя слышать Мой голос".

Я сразу же отложил в сторону книгу, которую писал, и начал писать "*Наше несправедливое преимущество*".

Сейчас, когда я пишу эту рукопись под руководством Святого Духа, это, без сомнения, самая долгожданная книга из всех моих 14 предыдущих книг!

Без сомнения, это была самая насыщенная, веселая и важная работа в моей жизни.

Только благодаря предыдущей практике я был уверен, что это действительно Дух. И я немедленно повиновался.

А теперь о большом провале.

Несколько лет назад мы с женой навещали нашего сына в его христианской школе для мальчиков в другом штате. В последний день этого визита я надел одну из своих драгоценностей: новенькую футболку-поло Национального чемпионата Университета Луисвилля по баскетболу среди мужчин, подаренную мне сестрой и братом. Выросший в небольшом городке к югу от Луисвилля, штат Кентукки, и игравший в баскетбол на протяжении всей средней школы, я являюсь большим поклонником этой программы.

Прошло 18 лет с тех пор, как Университет Луисвилля выиграл свой первый национальный чемпионат, поэтому эту футболку было особенно приятно надеть.

За несколько минут до того, как мы должны были покинуть школу мальчика, к нам подошел один из друзей нашего сына, и мы начали болтать. Этот высокий, худощавый 17-летний парень

запрыгал от восторга, увидев мою футболку. Он был родом из Луисвилла и, как и я, являлся большим фанатом Луисвилльского университета. Мы говорили об играх, чемпионате и о том, как мы рады снова стать национальными чемпионами.

Вдруг я услышал внутри себя голос - не звуковой, а внутренний свидетель - который сказал мне: "Отдай ему свою рубашку!"

Моей первой реакцией было: "Это точно не может быть голос Господа. Почему Он хочет, чтобы я отдал свою новую любимую рубашку ребенку, которого я даже не знаю?"

Когда мальчик уходил, я снова услышал: "Отдай ему свою рубашку. У тебя есть много других чистых рубашек в багажнике твоей машины".

По правде говоря, я заколебался, попрощался с нашим сыном и уехал... все еще в дорогой рубашке.

Менее чем через пять минут я повернулся к своей жене Бренде и рассказал ей о случившемся. Она быстро согласилась со Святым Духом, что я должен был отдать рубашку мальчику.

Но вместо того чтобы развернуться, я поехал обратно к нашему дому. Как только мы вернулись домой, я постирал рубашку, отправил ее по почте мальчику из Луисвилла и вложил записку, в которой написал, что мое промедление было неправильным. Я сказал, что покался перед Господом, попросил мальчика простить меня и помолился, чтобы рубашка благословила его.

Позже сын рассказал мне, что рубашка так понравилась мальчику, что он редко ее снимал.

Для меня это был яркий опыт "Я знал, что должен был отдать рубашку ему". Как и вы, мы все сталкивались с подобными ситуациями в своей карьере.

Потерпев неудачу, я извлек много ценных уроков, в том числе...

- Как распознать отчетливое и мощное внутреннее знание Святого Духа
- Действовать незамедлительно, когда вас побуждают к этому
- Встретить благословение немедленного послушания, а не тяжесть отложенного послушания

Определите своего свидетеля. Начните с малого. Затем оттачивайте.

Для этого нужна практика - много намеренной практики.

Со временем эта практика укрепит ваш духовный слух, и вы сможете слышать шепот Святого Духа, говорящего внутри вас более ясно.

Вот план действий, который поможет вам начать практиковаться.

План практических действий

Перечислите пять решений, которые вам необходимо принять для своего бизнеса. Отвечайте на вопросы, прислушиваясь к Его голосу, который будет направлять вас. Запишите то, что вы узнали.

Решение № 1: _____

Как вы начали слушать?

Как вы настраивались?

Чему вы научились?

Решение № 2: _____

Как вы начали слушать?

Как вы настраивались?

Чему вы научились?

Решение № 3: _____

Как вы начали слушать?

Как вы настраивались?

Чему вы научились?

Решение № 4: _____

Как вы начали слушать?

Как вы настраивались?

Чему вы научились?

Решение № 5: _____

Как вы начали слушать?

Как вы настраивались?

Чему вы научились?

5.2. ПРОВЕРЬТЕ, ПРЕЖДЕ ЧЕМ ДЕЙСТВОВАТЬ

Проверка: внезапное прекращение движения вперед или прогресса; внезапная пауза или перерыв в движении; акт проверки или подтверждения.

Второй ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - проверять, прежде чем действовать.

Меня всегда интересовало, как люди принимают решения. Что влияет на людей, заставляя их принимать те или иные решения? Как убеждающие сообщения и факторы окружающей среды влияют на принятие решений?

На протяжении всего обучения в магистратуре по специальности "человеческое общение" я уделял особое внимание межличностным и психологическим переменным в процессе принятия решений в малых группах. Я посвятил годы углубленному изучению и исследованию таких тем, как...

- Поиск консенсуса
- Стили лидерства и использование власти в группах
- Динамика невербальной коммуникации
- Межрасовая и межкультурная коммуникация
- Групповое мышление
- Риторика Аристотеля, включая влияние этоса, пафоса и логоса.
- Сила дедуктивных, индуктивных и аналогичных рассуждений

- Влияние коммуникативного страха на процесс принятия решений в мужских и женских парах, решающих задачи

Хотите верьте, хотите нет, но эта последняя книга стала темой и моей магистерской, и докторской диссертаций. Отличное чтение от бессонницы!

После стольких лет самоотверженной учебы, обучения у величайших ученых мира и многочисленных профессиональных публикаций я оглядываюсь назад с одним непреложным выводом...

Как же я все неправильно понимал!

В течение последних 20 лет я изучал, как принимал решения величайший лидер и человек, принимавший решения, Иисус.

Неужели величайший лидер и деловой ум всех времен и народов...

- Искать консенсус или большинство голосов у Его учеников?
- Размышлять над трудами Сократа, Аристотеля или Платона?
- Глубоко задуматься о межличностной динамике Его слов?
- Создавать фокус-группы для выявления тенденций и предпочтений клиентов?
- Обращаться за мудростью к дорогостоящим экспертам?

Нет, у Иисуса был совершенно новый, инновационный и неслыханный процесс принятия решений.

Он всегда, в любой ситуации, прежде чем действовать, советовался с Духом Божьим.

Тогда Иисус, отвечая, сказал им: истинно говорю вам: Сын ничего не может творить Сам от Себя, кроме того, что видит от Отца; ибо, что творит Он, то и Сын творит подобным образом. Ибо Отец любит Сына и показывает Ему все, что делает Сам; и покажет Ему дела большие, нежели сии, дабы вы дивились." (Иоанна 5:19-20)

Иисус проверил Духом Бога Отца, Святым Духом!

Ибо Я говорил не по Своей власти; но пославший Меня Отец дал Мне повеление, что Мне говорить и что должно говорить. И Я знаю, что повеление Его есть жизнь вечная. Поэтому, что бы Я ни говорил, как сказал Мне Отец, так Я и говорю". (Иоанна 12:49-50)

Разве вы не верите, что Я в Отце, и Отец во Мне? Слова, которые Я говорю вам, Я говорю не по Своей власти; но Отец, живущий во Мне, творит дела". (Иоанна 14:10)

Иисус всегда проверял себя изнутри, прежде чем что-то сделать или сказать.

Вот три простых способа научить себя проверять, прежде чем действовать: замедлитесь, заблокируйте внешнее и сделайте последнюю проверку.

Замедлитесь

Вы когда-нибудь слышали эти деловые фразы?

- "Быстрые едят медленных".
- "Двигайся быстро или умри".
- "Это срочно".

ОСВОБОДИТЕ СВОЕ НЕСПРАВЕДЛИВОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

- "Мне нужно, чтобы это было сделано вчера".
- "Ускорьтесь, не тормозите нас".
- "Они просто не работают достаточно быстро".
- "У нас нет целого дня".
- "Поторопитесь!"
- "Просто сделайте это!"

В нашем деловом мире нас ежедневно и ежечасно бомбардируют, казалось бы, критически важными задачами или решениями, которые *необходимо* выполнить прямо *сейчас*. Мы легко можем примириться с ложным убеждением: "Ну, это просто бизнес".

Слишком часто я попадал в такую же ловушку. Когда я руководил небольшой компанией по строительству домов, давление, связанное с необходимостью получить очередной финансовый кредит, чтобы заплатить моей бригаде плотников, заставляло меня прыгать от дома к дому, чтобы быстрее завершить самый быстрый этап и получить самый быстрый банковский кредит. Владелец компании никогда не понимал, почему я перескакиваю с одного дома на другой в, казалось бы, беспорядочном, беспорядочном порядке, вместо того чтобы закончить один дом и перейти к другому.

Оглядываясь назад, можно сказать, что я был полностью поглощен деньгами, так как торопился как можно быстрее получить деньги по строительному кредиту. Но поскольку мне нужно было выплачивать зарплату сотрудникам (в том числе и мне) и субподрядчикам, я не знал другого пути.

Сейчас я жалею, что никто не научил меня не спешить, как Иисус.

Тогда книжники и фарисеи привели к Нему женщину, уличенную в прелюбодеянии. И, поставив ее посреди, сказали Ему: "Учитель, эта

женщина была поймана в прелюбодеянии, в самом деле. Моисей в законе повелел побивать таких камнями. А Ты что скажешь?" Так они говорили, испытывая Его, чтобы иметь, в чем обвинить Его. Но Иисус наклонился и написал пальцем на земле, как будто не слышал. И когда они продолжали спрашивать Его, Он поднялся и сказал им: "Кто из вас без греха, пусть первый бросит в нее камень". И опять Он наклонился и написал на земле. Тогда слышавшие это, будучи осуждены совестью, выходили один за другим, начиная от старейшего и до последнего. И остался Иисус один, а женщина стояла посреди. (Иоанна 8:3-9)

Обстановка такова. Религиозные лидеры ворвались в храмовый двор, где Иисус учил большую толпу, жестоко опозорили женщину и потребовали, чтобы Иисус на глазах у всех дал им немедленный ответ на их вопрос.

Все видели, что эти люди были настроены очень серьезно, в буквальном смысле слова, так как они несли в руках камни, угрожая убить женщину или, возможно, самого Иисуса.

Они поставили Иисуса перед дилеммой "или-или": убить ее, как учит Закон, или освободить ее и нарушить Закон.

Как же Иисус отреагировал на эту опасную для жизни ситуацию?

Он встал на колени и написал на грязи... и ничего не сказал!

Это еще больше разгневало мужчин. Вы можете почувствовать их несправедное негодование, когда они снова потребовали от Иисуса ответа на свой вопрос: "Что Тебе сказать? Убить ее или освободить? Вариант А или вариант Б? Ответь нам... СЕЙЧАС!"

Как Иисус отреагировал на эту вторую, еще более серьезную ситуацию, угрожающую жизни?

Он продолжал писать в грязи.

И только когда Иисус был полностью готов к ответу, Он встал и сказал (моими словами): "Я говорю вариант С... Иди и убей ее, если ты сам никогда не грешил". Затем Он снова опустился на колени и продолжил писать в грязи.

Что делал Иисус, когда впервые опустился на колени? Почему Он так поступил? Что Он делал? Почему Он ничего не сказал?

Я думаю, Он замедлил шаг, чтобы спросить Святого Духа, живущего внутри Него: "Дух, что Ты хочешь, чтобы Я сказал и сделал?"

Я верю, что Он сделал именно то, что Дух велел Ему сделать. Его указания могли включать: "Просто сделайте паузу для эффекта. Пусть они все почувствуют давление немного сильнее".

Не существует земного, рационального способа придумать Его реакцию. Это было сверхъестественно. Только Святой Дух мог дать Ему такой ответ.

Единственное логическое объяснение Его удивительного, небывалого ответа заключается в том, что он действительно исходил от удивительного, небывалого Духа.

Подобно тому, как Иисус замедлил шаг, чтобы проверить Свой дух в опасных для жизни обстоятельствах, вы можете замедлиться и проверить свой дух в любой деловой ситуации, с которой вы сталкиваетесь.

Блокировать внешнюю сторону

Люди, окружавшие Иисуса, требовали ответа и требовали его сейчас. Их давление исходило извне.

Если бы Иисус позволил давлению ситуации руководить Им, Он мог бы принять быстрое и ужасное решение. Вместо этого Он выбрал руководство изнутри, где царствует Дух.

Каждый из нас в бизнесе испытывал такое давление. Нас всех заставляли делать такие вещи, как...

- Подписывать контракт до истечения срока
- Нанимать человека, чтобы заполнить свободное место, а не для того, чтобы помочь развитию бизнеса
- Отдавать слишком много прибыли только для того, чтобы заключить сделку.
- Принять быстрое решение на совещании только потому, что этого от вас ожидали другие.
- Соглашаться на встречу или обед, когда у вас не было ни желания, ни времени, ни средств
- Быстро и небрежно составить предложение, потому что потенциальный клиент ожидал именно этого.

Вот мой список способов, с помощью которых я оказывался под давлением и не блокировал внешние факторы. Возможно, некоторые из них вы тоже можете отнести к себе.

Возможно, вы спросите: "Итак, Джим, вы говорите нам игнорировать все внешнее и проверять только внутреннее, прежде чем принимать деловое решение?" Нет, вовсе нет.

Бог дал нам разум, способный читать, исследовать, анализировать, размышлять, искать факты, оценивать и исследовать. Он ожидает, что мы будем использовать наш данный Богом человеческий интеллект в меру наших возможностей, чтобы понять все, что мы можем.

Но когда вы сделаете все, что в ваших силах, прежде чем принять окончательное решение действовать, снова прислушайтесь к себе изнутри, где обитает Дух Божий.

Помните, Святой Дух побуждает вас изнутри. Враг пытается давить на вас извне!

Вы должны всегда побеждать внешние голоса, пытающиеся оказать на вас давление, с помощью Святого Духа, который побуждает вас.

Заключительная проверка

Заключительная проверка часто является быстрой проверкой того, что вы правильно услышали Святого Духа. Это не попытка отложить или отсрочить действие, а простое увещание найти время для последней проверки внутреннего состояния.

В своем служении бизнесу я летаю по всем Соединенным Штатам, а иногда и за границу, чтобы консультировать, выступать и работать с лидерами бизнеса. Сидя в самолете в ожидании взлета, я смотрю в окно и часто замечаю, как один из пилотов медленно осматривает фюзеляж, крылья и шасси самолета перед взлетом. Меня, как клиента, успокаивает то, что командир нашел время для последней проверки некоторых ключевых систем.

Даже если рейс отправляется на несколько минут позже из-за проверки пилотом безопасности, думаете, я расстроюсь? Ни в коем случае. Я в восторге от того, что экипаж думал о своей профессии достаточно, чтобы обеспечить, насколько это возможно, безопасную эксплуатацию самолета.

Я рекомендую всем своим партнерам по бизнес-служению перед принятием следующего важного решения отложить в сторону все данные, отчеты, бумаги и заметки и удалиться в тихое место, чтобы спросить Духа, как поступить.

Так часто бывает, что эта заключительная проверка:

- избавит вас от напряженной обстановки
- убеждает вас в правильности принятого решения
- укрепляет уверенность и ясность духа в правильности принятого решения.

Тогда вы сможете действовать с чувством спокойствия по поводу принятого решения.

План действий "Проверь, прежде чем действовать"

Второй ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - *проверить, прежде чем действовать*, так...

- Замедлитесь.
- Заблокируйте внешнюю сторону.
- Сделайте последний осмотр.

В течение следующей недели включите эти три важных шага в свой процесс принятия решений. Затем используйте этот план действий, чтобы прояснить, как вы активизируете "Проверку перед действием" для каждого решения. Это простое действие вы можете использовать всегда, чтобы укрепить свою уверенность в том, что Святой Дух направляет ваши решения.

Решение №1: _____

Как вы замедлились?

Как вы блокировали внешнюю сторону?

Что подтвердила заключительная проверка?

Решение №2: _____

Как вы замедлились?

Как вы блокировали внешнюю сторону?

Что подтвердила заключительная проверка?

Решение №3: _____

Как вы замедлились?

Как вы блокировали внешнюю сторону?

Что подтвердила заключительная проверка?

Решение №4: _____

Как вы замедлились?

Как вы блокировали внешнюю сторону?

Что подтвердила заключительная проверка?

Решение №5: _____

Как вы замедлились?

Как вы блокировали внешнюю сторону?

Что подтвердила заключительная проверка?

5.3. ИЩИТЕ СВИДЕТЕЛЯ

Свидетель: подтверждение факта или события; тот, кто лично знает о чем-то.

Третий ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - это поиск свидетеля.

Бесчисленное количество уголовных дел в Америке было решено на основании показаний всего одного свидетеля - человека, который был на месте преступления и знает, что произошло. Благодаря своей сообразительности они могут подтвердить истинность своего опыта. Независимо от наличия противоположных доказательств, показания одного свидетеля могут легко перевесить голоса десятков экспертов, не являющихся свидетелями.

То же самое можно сказать и о вашем духе - вашем единственном, всемогущем, всезнающем и внутреннем духовном свидетеле.

Истинный свидетель

Верный свидетель не лжет, а лжесвидетель произносит ложь.

— Притчи 14:5

Случалось ли вам, что на работе кто-то говорил вам неправду? Сотрудник? Начальник? Продавец? Клиент? Конечно, приходилось. Если вы работаете в бизнесе более 24 часов, то, скорее всего, кто-то сказал вам маленькую или большую ложь.

Но как вы узнали, что это была ложь? Что подсказало вам, что этот человек не был правдив? Что помогло вам разглядеть ложь?

Ответ прост. Вы уже знали правду!

Будь то набор финансовых или операционных цифр, история сделки, недостающий элемент отчета или даже другой человек, что-то внутри вас уже обладало чувством правды. Распознать самозванца было легко.

Во многих случаях именно Святой Дух, истинный Свидетель, живущий рядом с вами, подтверждал истинность или ложность утверждения.

Иногда, однако, мы все обманываемся. Мы слышим что-то и думаем: "Ну и ну, я не знаю. Звучит неплохо. Это разумно. Наверное, так и должно быть. Но я не уверен, и мне бы не хотелось обвинять их в чем-то и ошибаться".

Когда мы обманываемся? Когда мы возвращаемся к старым привычкам, когда мы руководствуемся головой, идеями или чувствами, а не Духом.

Как же отличить истинного свидетеля от лжесвидетеля?

Истинный свидетель дает вам...

- Мир (Фил. 4:7)
- Единство (Еф. 4:3)
- Терпение (Гал. 5:5)
- Сила (Еф. 3:16)
- Проницательность (1 Кор. 2:10, 13)
- Радость (1 Фес. 1:6)
- Утешение (Деян. 9:31)
- Плод (Гал. 5:22-23)

Ложный свидетель заставляет вас...

- Беспорядок
- Дискомфорт
- Беспокойство
- Слабость
- Смятение
- Страх

- Неуверенность
- Стресс

В ваших лучших решениях всегда больше первого списка, чем второго.

Когда вы ищете свидетеля в принятии того или иного решения, держите эти списки под рукой, чтобы напоминать себе, как быстро отличить истинное остроумие от ложного свидетельства.

Помните, что Святой Дух наставит вас на всякую истину (Иоанна 16:13). Вам нужно искать только одного свидетеля - истинного свидетеля Духа Святого.

Достаточно одного свидетеля

Сам Дух свидетельствует нашим духом о том, что мы - дети Божьи.

—Римляне 8:16

Распространенная бизнес-поговорка о лидерстве гласит: "На вершине одиноко".

Будучи бизнес-лидером, каждый день вы принимаете десятки решений. Чем выше ваша должность, тем большее влияние ваше решение оказывает на компанию. И зачастую, чем масштабнее решение, тем меньшее количество людей вы вправе привлечь к его принятию.

Иногда на вершине бизнеса бывает одиноко.

И никогда не бывает так одиноко, как когда вы стоите в одиночестве перед проблемой.

Независимо от того, находитесь ли вы на вершине или в самом низу командной цепочки компании, вы сталкиваетесь с ситуациями и решениями, в которых вы являетесь единственным человеком, стоящим на одной стороне вопроса.

В такие моменты вы ищете кого-то, кто встанет на вашу сторону, придет на помощь и заверит вас в правильности вашей позиции.

Сейчас самое время искать единственного истинного свидетеля - Святого Духа, потому что Его достаточно.

Это как светофор. В Америке светофор имеет три цвета. Красный означает "стоп". Желтый означает *замедление и осторожность*. Зеленый означает движение.

По моему опыту, Святой Дух иногда дает красный свет, иногда желтый, а иногда зеленый.

Вот один из способов поиска свидетеля. Если вы чувствуете...

- **Тревожность или неуверенность** -
Остановитесь! Скорее всего, это красный свет.
- **Ничего** - Подождите и продолжайте искать.
Скорее всего, это желто-красный свет.
- **Мир и силу** - Идите и **ИДИТЕ СЕЙЧАС!** У вас есть зеленый свет Святого Духа, чтобы начать действовать!

Два свидетеля - это еще лучше

Нам было угодно, собравшись единодушно, послать к вам избранных людей с нашими возлюбленными Варнавой и Павлом.

— Деяния 15:25

Ибо благоугодно было Святому Духу и нам не возлагать на вас никакого бремени более, кроме сего необходимого”.

— Деяния 15:28

Однако Сайласу показалось хорошим тоном остаться там.

— Деяния 15:34

Словарь *Стронга* определяет свидетельство как "свидетельствовать совместно, то есть подтверждать (одновременными) доказательствами; свидетельствовать о; нести совместное свидетельство". В каждом из этих стихов верующие объединились как свидетели одного и того же решения. "И Духу Святому и нам показалось хорошо" - прекрасный пример совместного свидетельства. Святой Дух сказал им по отдельности: "Да, это хорошее решение", а затем все вместе они согласились со своими внутренними свидетелями.

Хотя ваше индивидуальное свидетельство со Святым Духом достаточно уверенно, свидетельство двух или более верующих еще лучше!

Вот пример силы совместного свидетельства двух человек.

Недавно я выступал перед большой группой христианских бизнес-лидеров в качестве заключительной речи на региональной конференции. Я вкратце рассказал о принципах, изложенных в этой книге. Во время выступления я почувствовал, как Святой Дух побуждает меня уделить поиску со-свидетеля больше времени, чем я готовился изначально.

Через три дня после конференции я получил длинное и многословное письмо от одного из участников конференции, бизнесмена и члена-учредителя престижной христианской бизнес-организации.

После краткого обзора проблемы он написал в своем письме,

В итоге, вчера вечером я ехал домой и снова вспомнил ваше послание. Я выключил радио, устно спросил Святого Духа, что мне делать в этой

ситуации. Мне захотелось позвонить своей помощнице офис-менеджера и спросить, что она думает по этому поводу (она ЗАМЕЧАТЕЛЬНАЯ девушка, любит Господа, но я НИКОГДА так не поступал!).

Далее мой друг рассказал о том, как вместе они получили мощный и быстрый со-свидетель с отличным решением. В заключение своего письма он сказал,

(Нет нужды говорить, что я НИКОГДА бы не пришел к такому решению самостоятельно. Не знаю, сколько еще людей на том собрании смогли так НЕЗАМЕДЛИТЕЛЬНО применить принципы, которым вы учили, но я точно смог, и я благодарен вам за то, что вы были послушны Господу и нашли время выступить перед нашей группой!

Это прекрасный пример поиска со-свидетеля. Вы можете почувствовать его уверенность и радость от того, что он ищет свидетельства единоверца на работе.

Когда у вас на работе есть мощная команда верующих со-свидетелей, вы можете преодолеть любую проблему или ситуацию в вашей компании.

Однако найти со-свидетеля на работе не всегда легко и быстро. Сложность заключается в том, что вы ищете со-свидетеля, а ваши решения не совпадают - они находятся по разные стороны вопроса. Что же делать в таком случае?

Мой тренер по стратегии работы с социальными сетями и веб-сайтами - замечательный, исполненный Духа верующий и автор бестселлеров. Он знает мое бизнес-служение так же хорошо или даже лучше, чем я сам. Он продолжает тренировать и направлять все мои усилия по цифровому маркетингу и позиционированию.

Естественно, я часто спрашиваю его: "Вот что я думаю. Есть ли у вас свидетель на этот счет?"

Часто он сразу же подтверждает то, что я чувствую. Иногда - нет. Он не соглашается и предлагает что-то другое.

И что мне теперь делать?

Поскольку он так хорошо знает мою платформу, мои цели и то, как Бог призвал меня выполнить свое предназначение в Его совершенном плане, я снова возвращаюсь к нему, чтобы найти своего личного свидетеля в принятии решения.

Углубляясь в Святой Дух, я обретаю более близкие и сильные отношения с Ним не только для принятия этого решения, но и на всю жизнь. Часто требуется совсем немного времени, чтобы Его решение утвердилось в моем духе.

В конце концов, решение остается за мной. Я делаю то, к чему меня ведут. А дополнительное время, проведенное с Господом, дает мне дополнительные силы, мир и приверженность.

Самое забавное, что после того, как я реализую свое решение, мой друг часто говорит: "Теперь мне более понятно, почему ты выбрал именно этот вариант. Я не думал об этом с такой точки зрения. Я знаю, что это сработает для тебя".

В конце концов, я получаю со-свидетеля, которого изначально искал. Мне просто нужно было сделать шаг к вере в ответ на мое личное свидетельство.

Величайшая стратегия создания команды

Привет, Том, могу я попросить тебя о помощи? Я собираюсь принять важное решение... Я хочу быть уверен, что слышу от Господа именно то, что Он хочет, чтобы я сделал. Вот что, как мне кажется, Он говорит мне... Есть ли у тебя свидетель на этот счет?

Представьте себе взволнованную реакцию Тома, еще одного 2%-ного верующего в вашу компанию.

Представьте, как он будет смирен и ошеломлен тем, что его попросили помочь вам в таком важном вопросе.

Если Том узнает о силе со-свидетеля, он будет знать, что делать.

Просто подумайте о множестве преимуществ, которые дает сплочение коллектива и приглашение других людей стать вашими со-свидетелями на работе. Ищите со-свидетеля среди своих коллег...

- Укрепляет доверие к вашим решениям.
- Укрепляет библейский фундамент вашего бизнеса.
- Демонстрирует вашу готовность прислушиваться к сердцам и духу своей команды.
- Развивает духовные мышцы и проницательность во всей вашей компании.
- Напоминает другим о необходимости делать то же самое в отношении своих решений.
- Успокаивает других даже в тех решениях, с которыми они не согласны.

Это самый мощный вопрос для создания команды: "У ВАС ЕСТЬ СВИДЕТЕЛЬ?".

Применение в личной жизни

Давным-давно я начал применять новый подход к принятию решений вместе с моей умной, красивой и исполненной Духа женой Брендой.

Как и большинство мужей, я часто спрашивал ее...

- "Что вы ЧУВСТВУЕТЕ по этому поводу?"
- "Что вы ДУМАЕТЕ об этом?"
- "Каково ваше МНЕНИЕ по этому поводу?"

Теперь, когда я прошу ее принять важное решение, я спрашиваю: "Есть ли у тебя СВИДЕТЕЛЬ в этом?"

Такой подход сразу же переводит ее участие в принятии решений из области чувств, головы или мнений в область, где она руководствуется только Духом.

Поскольку в ней живет тот же Святой Дух, что и во мне, теперь мы принимаем решения, ища со-свидетеля.

Результаты ошеломляют. Изменив структуру вопроса, мы стали еще более сильной парой.

План действий "Поиск свидетеля"

Вот простой план действий "Ищите свидетеля", состоящий из четырех вопросов. Ответьте на них по порядку.

Решение №1 _____

Есть ли у меня личный свидетель этого решения или действия?

Нужен ли мне со-свидетель в этом деле?

Если да, то, кого я должен попросить стать со-свидетелем?

Есть ли у него/нее свидетель по этому поводу?

Мое свидетельское решение таково:

Решение №2 _____

Есть ли у меня личный свидетель этого решения или действия?

Нужен ли мне со-свидетель в этом деле?

Если да, то, кого я должен попросить стать со-свидетелем?

Есть ли у него/нее свидетель по этому поводу?

Мое свидетельское решение таково:

Решение №3 _____

Есть ли у меня личный свидетель этого решения или действия?

Нужен ли мне со-свидетель в этом деле?

Если да, то, кого я должен попросить стать со-свидетелем?

Есть ли у него/нее свидетель по этому поводу?

Мое свидетельское решение таково:

Решение №4 _____

Есть ли у меня личный свидетель этого решения или действия?

Нужен ли мне со-свидетель в этом деле?

Если да, то, кого я должен попросить стать со-свидетелем?

Есть ли у него/нее свидетель по этому поводу?

Мое свидетельское решение таково:

Решение №5 _____

Есть ли у меня личный свидетель этого решения или действия?

Нужен ли мне со-свидетель в этом деле?

Если да, то, кого я должен попросить стать со-свидетелем?

Есть ли у него/нее свидетель по этому поводу?

Мое свидетельское решение таково:

5.4. НЕ УГАШАЙТЕ ДУХ

Гасить: тушить; гасить; доводить что-либо до конца

Четвертый ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - не уташать Духа.

Я был подростком во время войны во Вьетнаме. Каждый день в течение многих лет в вечерних выпусках телевизионных новостей мы узнавали о количестве жертв за тот день, о числе подтвержденных героев, погибших за нашу страну.

Одним из самых драматичных элементов войны было сообщение о множестве мужчин, содержащихся в качестве военнопленных в месте, которое сатирически называлось "Ханойским Хилтоном", - большом комплексе, где солдат безжалостно пытали в течение многих лет.

Вот уже почти десять лет мой хороший друг, доктор Стив Линнвилл, работает в феноменальной команде медиков и психологов, изучающих психические и физические последствия плена для военнопленных из Вьетнама, "Бури в пустыне" и операции "Иракская свобода". Сотни этих героев, как мужчин, так и женщин, часто посещают Центр Роберта Э. Митчелла на военно-морской авиационной станции в Пенсаколе, чтобы пройти обширные физические обследования и оценки.

Ключевой вопрос, которым задаются исследователи, - "Каковы основные различия между солдатами, пережившими годы ужасных пыток, и солдатами, которые их не пережили?".

Пожалуй, самым удивительным результатом их исследования на сегодняшний день является следующее: *Оптимизм* является наиболее важной характеристикой для прогнозирования жизнестойкости и отсутствия каких-либо психологических расстройств.

Наибольший вклад в эту жизнестойкость вносит *вера*. Для многих из них вера была в Бога. Для других - вера в лучшее будущее.

Зачем упоминать результаты исследования репатриированных военнопленных в книге о том, как высвободить Святой Дух в бизнесе?

Во-первых, Святой Дух побудил меня включить это в книгу.

Во-вторых, те, кто выжил после минутных, часовых, дневных и годичных сверхсильных физических и психических пыток, сделали это потому, что не угасили живущий внутри них дух.

Да, многие из вьетнамских военнопленных - верующие, и даже те немногие истории, которые я слышал об их бесчеловечном обращении, делают мои так называемые личные и профессиональные проблемы ничтожными.

Радуйтесь всегда, молитесь непрестанно, во всем благодарите, ибо такова о вас воля Божия во Христе Иисусе. Не угашайте Духа. (1 Фес. 5:16-19)

Давайте признаем правду: угасить Дух очень легко.

Воскресенья - это дни, когда мы традиционно собираемся в наших домах поклонения, поем песни, благодарим Бога за Его Дух и иногда слушаем послания и библейские стихи о путях и чудесах Святого Духа.

Мы молимся и говорим "аминь", чувствуя, как внутри что-то меняется, что-то хорошее и что-то, что заставляет нас глубоко задуматься о нашем личном духовном хождении с Богом.

После богослужения мы улыбаемся и пожимаем руки друзьям, говорим о прекрасном послании и музыке, шутим о том, как мы были "осуждены", и выходим за дверь, направляясь домой или в ресторан. Не успели мы выехать с церковной парковки, как уже оставили учения, послания, Писания и побуждения в здании церкви.

Стоит ли удивляться, что многие из нас редко видят силу Святого Духа, движущуюся через нашу работу?

Так легко оставить учения, впечатления и увещевания наших духовных лидеров на скамьях и в коридорах специально отведенного для этого воскресного здания.

Мы можем так легко угасить Дух Божий.

Есть три способа, которыми мы обычно подавляем Дух: игнорируем Его, душим Его и огорчаем Его.

1. Игнорируйте Его

Имея глаза, разве вы не видите? И имея уши, разве вы не слышите? И разве вы не помните?

—Марк 8:18

Игнорировать - значит отказываться показать, что вы слышите или видите, и ничего не делать в ответ на что-то или кого-то. Возможно, самый простой способ утихомирить Святого Духа - это игнорировать Его.

Когда я работал по контракту с бывшим бизнес-клиентом, его владелец поручил продавцу подготовить план внедрения в масштабах всей компании принципов лидерства, изложенных в моей книге "Влияние". Несмотря на то, что я был на контракте и находился в его полном распоряжении, меня привлекли к проекту только в конце, после того как план уже был разработан продавцом.

Автор "книги" (я) сидел в комнате.

Автор "книги" был доступен, готов помочь, но его игнорировали.

Помните, что автор Книги (Библии) живет внутри вас. Он готов и готов в любое время направлять и подсказывать вам, как внедрить Его совершенную мудрость в вашу компанию.

Задайте в своем сердце цель никогда больше не игнорировать Святого Духа (Иоанна 14:26).

2. Задушите Его

Задушить - значит накрыть что-то, чтобы оно не росло и не распространялось... попытаться не дать чему-то произойти.

Иногда ответ кажется очевидным. Очевидно, что нам нужно...

- Инвестировать в оборудование
- Посетить выставку
- Принять участие в новой рекламной программе
- Уволить сотрудника
- Возьмите на себя решение этой проблемы

Легко руководствоваться тем, что кажется очевидным.

В Евангелии от Луки 10:40 Марфа судорожно готовила еду и грубо прервала учение Иисуса перед домом, полным гостей.

Она пыталась задушить Дух, перебивая Иисуса, советуясь с сестрой и указывая Иисусу, что Он должен делать. То, что было очевидно для Марфы (людей нужно накормить), не было самым важным в тот момент (слушать Иисуса).

Все присутствующие, включая Марфу, поняли, что гораздо важнее сосредоточиться на учении Иисуса и не задушить Его Дух, желающий двигаться через них.

Как мы можем задушить Святой Дух в бизнесе? Когда...

- Все *факты* говорят одно, а Святой Дух - другое.
- Все *эксперты* говорят одно, а Святой Дух - другое.
- Все ваши *сотрудники* говорят одно, а Святой Дух - другое.
- Вы отказываетесь искать со-свидетеля.
- Вы слышите: "Отдай ему свою рубашку", но быстро выкидываете это из головы.

Имейте в виду, что враг не любит ничего, кроме как подталкивать вас к удушению Святого Духа в вашем бизнесе.

3. Огорчать Его

И не огорчайте Святого Духа Божия, Которым вы запечатлены на день искупления.

— Ефесяны 4:30

Делали ли вы когда-нибудь что-то, о чем знали, что это неправильно, но все равно продолжали это делать?

Ели больше, чем следует, большую часть времени? Игнорируете супруга или семью в свободное время, занимаясь только тем, чем хотите? Говорите детям, что вы слишком устали, чтобы играть с ними сейчас, но попросите вас повторить это завтра?

Или, занимаясь бизнесом, вы когда-нибудь убеждали себя в том, что...

- Держать сотрудника, который должен был уйти еще несколько лет назад?
- Откладывать своевременную оплату поставщикам, чтобы улучшить краткосрочный денежный поток?
- Отворачиваться, когда важный сотрудник изменяет жене или грубо нарушает правила компании?
- Позволять долгосрочному клиенту обращаться с вашими сотрудниками грубо или неуважительно?

Огорчать - значит заставлять кого-то чувствовать себя грустным или несчастным... заставлять его или ее страдать. Да, вы можете огорчать Святого Духа своими делами. Вы также можете огорчать Его оскорблениями.

Как вы думаете, насколько худшего наказания будет достоин тот, кто попирает ногами Сына Божьего, считает кровь завета, которой он был освящен, обычным делом и оскорбляет Духа благодати. (Евр. 10:29)

Один из самых простых способов, с помощью которого я научился быть более чувствительным к тому, как огорчается Дух, - это осознавать те моменты, когда я просто качаю головой в недоумении из-за действий другого человека.

Когда я нахожусь на вершине своей игры в высвобождение силы Святого Духа, я спрашиваю себя: "А почему я просто покачал головой?"

В большинстве случаев это разумная реакция в ответ на то, что кто-то подрезает меня в пробке, стоит, не обращая внимания, загораживая своей тележкой весь проход, и т. д.

На работе вы можете обнаружить, что качаете головой по поводу таких вещей, как...

- Что некоторые люди говорят на совещаниях
- Лидеры, которые постоянно опаздывают на свои совещания
- Нежелание человека или команды выполнить поставленную задачу
- Небрежная работа
- Пустые кофейники, оставленные в комнате отдыха последним человеком, наполнившим свою чашку

Я намеренно спрашиваю себя, огорчают ли эти действия мою плоть или огорчают Дух внутри меня.

Во многих случаях это просто моя плоть. Например, возьмем пустой кофейник. Я напоминаю себе, что мой Спаситель пришел служить, а не для того, чтобы ему служили.

Поэтому для других благословением будет очистить его от мусора, налить в контейнер чистой воды и сварить для всех горячий, свежий кофе.

Это простой, но слишком распространенный пример того, как превратить обиду плоти в благословение для других.

Если это огорчает мою плоть, я исправляю это, если могу, а затем забываю об этом.

Если это огорчает мой дух, я размышляю об этом еще раз, чтобы понять, почему я чувствую себя так, как чувствую. Я спрашиваю Святого Духа,

- "Почему ты скорбишь об этом?"
- "Что ты хочешь, чтобы я сделал с этим?"
- "Как я могу предотвратить это в будущем?"
- "Что ты хочешь, чтобы я узнал об этом?"
- "Что ты хочешь, чтобы я рассказал об этом другим?"
- "Есть ли в этом что-то, в чем мне нужно покаяться?"

Последнее, что вам нужно в вашем бизнесе, - это огорченный Святой Дух внутри вас или других людей.

Огорченный Святой Дух - это прямое указание на то, что вы или кто-то другой вокруг вас не в себе и нуждается в исправлении.

План действий *"Не угашать дух"*

Поразмышляйте о своих текущих проблемах, приоритетах и предназначениях. Что касается Святого Духа, где вы недавно...

Игнорировал его -

Задушил его -

Огорчил его -

Потратьте 10 минут на молитву над этими ситуациями и попросите Святого Духа поговорить с вами о них. Напишите ниже, что Дух побуждает вас сделать. Дайте этот план действий партнеру по подотчетности (например, супругу, коллеге, духовному наставнику, тренеру и т. д.). Попросите своего партнера по подотчетности искать с вами со-свидетеля в этих действиях, молиться вместе с вами и держать вас в ответе за их выполнение.

Действие 1:

Действие 2:

Действие 3:

Действие 4:

5.5. НЕ ДВИГАЙТЕСЬ

Двигаться (г): удаляться от какой-либо точки или места; менять положение или позу

Пятый ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - не поддаваться.

Это может быть трудно сделать. Почему?

- Вы практиковались.
- Вы проверили свой Дух, прежде чем принять окончательное решение.
- У вас есть сильное свидетельство - собственное или других людей.
- Вы приняли решение в своем сердце не угашать Дух.

Это время, когда сатана будет находиться в режиме полной атаки. Сатана сделает все, что в его силах, чтобы наполнить вас сомнениями, неуверенностью и тревогой. Он задействует всю свою артиллерию и будет злобно атаковать вас, когда...

- Он задействует всю свою артиллерию и будет яростно атаковать вас, когда...
- Все цифры не будут сходиться.
- Мнение большинства будет против вас.
- Конкуренты побегут, а вы будете наступать.
- Успех будет выглядеть в лучшем случае мрачно.
- Здравый смысл будет говорить, что это глупый шаг.
- Все будут говорить: "Не делай этого!".

Но у вас внутри живет абсолютное нечестное преимущество. К этому моменту Святой Дух уже подтвердил в вас, что это решение - воля Господа для вашего бизнеса. Вы знаете, что вы знаете, что вы знаете, что это решение от Господа.

Самый быстрый, простой и эффективный способ увидеть силу Святого Духа в вашем бизнесе (и в вашей жизни) - это следовать указаниям, которые Мария дала слугам перед тем, как Иисус превратил воду в вино:

Его мать сказала слугам: "Что Он скажет вам, то и делайте". (Иоанна 2:5)

Просто сделайте это - что бы Он ни сказал!

Вот три действенных способа, которые помогут вам не дрогнуть: не отвлекайтесь, говорите в ответ и стойте твердо.

1. Оставайтесь сосредоточенным

Братья, я не почитаю себя достигшим; но одно делаю: забывая то, что позади, и устремляясь к тому, что впереди, я стремлюсь к цели, чтобы получить призвание Божие, восходящее во Христе Иисусе.

— Филиппинцы 3:13–14

Многие бизнесмены страдают тем, что я называю "беличьей болезнью". Если вы типичный предприниматель, ваш мозг всегда активен, думает и мечтает, не обращая внимания на детали, необходимые для достижения успеха. Для вас главное - новая идея, новая возможность, свежий подход, огромный потенциал и все самое лучшее, что сейчас перед вами.

Окружающие вас люди похожи на открытый чайник с попкорном - безостановочный поток действий, идей и концепций, разливающийся по всему рабочему месту и создающий большой беспорядок, куда бы вы ни пошли.

Будучи бизнес-консультантом под руководством Духа, я часто помогаю лидерам прояснить их цели, чтобы максимально использовать их сильные стороны, а слабые сделать несущественными (как болезнь Белки).

По своей природе эти замечательные, энергичные и умные мужчины и женщины отчаянно хотят преуспеть в бизнесе во славу Господа. Однако им не свойственно сохранять концентрацию внимания, поэтому держать их в поле зрения и следить за выполнением поставленных задач - это и профессиональный, и духовный вызов.

Я знаю, что это вызов для них. Они знают, что это вызов для них. И враг тоже знает, что это вызов для них.

Вот почему так важно в это время не дрогнуть, ибо вы знаете, что это решение действовать...

- Это от Господа через подтверждение Святого Духа.
- Это то, что Святой Дух хочет, чтобы вы делали.
- Это то, как Святой Дух желает, чтобы вы действовали.

Несмотря на то, что задача очень сложная, вы можете не отвлекаться.

Так поступил Ной; как повелел ему Бог, так он и сделал. (Быт. 6:22)

Мы знаем, что Ною было 500 лет, когда он впервые упоминается в Библии (Быт. 5:32), и 600 лет, когда он вошел в ковчег (Быт. 7:6). Таким образом, строительство этого плавучего города могло занять у его семьи около 100 лет или даже больше.

Представьте себе...

- 100 с лишним лет ежедневных оскорблений и насмешек со стороны общества, когда вы трудились в деле Господнем.
- Ночи, недели, месяцы и, возможно, годы расстройств, усталости и духовных атак на ваше тело, разум и душу.

- Десятки неверующих людей, неустанно пытающихся отвлечь вас от вашего задания и задачи.
- Сосредоточенность на одной и только одной цели на протяжении 100 с лишним лет.

Как и Ной, приняв решение, вы должны сосредоточиться на нем. Да, это можно сделать, и вы можете это сделать.

2. Высказывайтесь и проговаривайте

Ибо слово Божие живо и сильно, и острее всякого меча обоюдоострого, пронзает до разделения души и духа, и суставов и костей, и вскрывает помышления и намерения сердечные.

— Евреи 4:12

Дух побуждает вас к успеху. Враг желает, чтобы вы потерпели неудачу.

Один из лучших способов погасить огненные дротики врага - это говорить ему в ответ! Кайл Винклер пишет в книге "Заставить сатану замолчать",

Я верю, что когда Слово Божье произносится устами тех, кто во Христе, оно обладает такой же силой, как если бы Бог произнес его Сам. Слова должны обладать авторитетом Бога, иначе они не смогут ничего совершить. Ведь это Его слова, а не наши.¹

Винклер считает, что есть три важнейших преимущества в том, чтобы говорить Слово Божье непосредственно врагу. Во-первых, произнесение Писания обновляет разум.

Произнесенное слово могущественно, и "та же сила, которая дала жизнь вселенной, даст новую жизнь и вам."²

Во-вторых, оно обращает врага в бегство. Винклер пишет: "Отец лжи не имеет силы, когда присутствует истина Отца."³

В-третьих, произнесение Писания заставляет сатану замолчать. Оно кричит ему: "Не подходи, дьявол! Я вооружен истиной Божьей."⁴

(Я советую вам скачать фантастическое бесплатное приложение Кайла "Заткнись, дьявол!", которое доступно в магазинах приложений для Apple и Android).

3. Твердо стойте на ногах

И вот, теперь я иду связанный духом в Иерусалим, не зная, что со мной там произойдет, кроме того, что Дух Святой свидетельствует в каждом городе, говоря, что меня ожидают узы и скорби. Но ничто из этого не трогает меня, и я не считаю дорогой для себя жизнь мою, чтобы с радостью окончить гонку мою и служение, которое я принял от Господа Иисуса, чтобы свидетельствовать о Евангелии благодати Божией.

— Деяния 20:22–25

Будущее выглядело мрачным. Павел возвращался в Иерусалим для того, что должно было стать его арестом, последней поездкой в Рим и, в конечном счете, смертью. Многие коллеги Павла предостерегали его от поездки в Иерусалим. Пророк Агав держал пояс Павла и пророчествовал,

Иудеи в Иерусалиме свяжут того, кто владеет этим поясом, и отдадут его в руки язычников.
(Деяния 21:11)

Однако Павел был неустрашим. Ему было ясно, что он должен делать, к чему призывает его Господь. И никакие слова и поступки не могли удержать его от этого пути.

Он стоял твердо, даже до смерти.

Ваше публичное отстаивание Иисуса в бизнесе может привести к стойкости даже до смерти. Но даже если это произойдет, Господь призвал вас к этому. Вы должны сделать это без сомнений.

Сейчас самое время стоять твердо, покоиться в Его мире (Фил. 4:6-7) и знать, что ангельское воинство защищает вас (Евр. 1:14), Слово в вашем сердце и в ваших устах (1 Кор. 2:4-5), а победа в конечном итоге принадлежит Господу (1 Ин. 5:4).

Если решение...

- Маленькая позиция!
- Твердая позиция!
- Рискованное в глазах мира – твердая позиция!
- Полностью зависящее от вашего личного свидетельства – твердая позиция!

Прямо как Пол.

Еще одна вещь

Как я уже говорил в разделе 4.5, "Вооружение", чем раньше вы облачитесь в Божьи полные доспехи, тем более подготовленными вы будете к последним атакам врага.

Я уещаваю вас всегда помнить еще об одном: твердо стоять, надев всеоружии Божье (Еф. 6:10-20). В этих стихах Павел трижды упоминает слово "стоять", чтобы мы были готовы блокировать и уничтожать козни, которые бросает в нас враг.

Если вы будете стоять твердо, облачившись во всеоружии, вас не сдвинут с места!

План действий "*Не двигаться*"

Найдите время, чтобы заполнить этот план действий. Держите его под рукой.

1. Не отвлекайтесь - перечислите 3-5 вещей, которые легко отвлекают вас от достижения самых важных бизнес-целей.

Отвлечение №1:

Отвлечение №2:

Отвлечение №3:

Отвлечение №4:

Отвлечение №5:

2. Проговаривайте - Теперь запишите 3-5 стихов из Библии, которые вам нужно выучить наизусть и проговаривать, чтобы не отвлекаться. Например, один из моих стихов для проговаривания - 1-е Коринфянам 2:16b, который гласит: "Но я имею ум Христов".

Стих №1:

Стих №2:

Стих №3:

Стих №4:

Стих №5:

3. Твердо стойте на ногах - своими словами создайте 3-5 личных утверждений "Твердо стойте на ногах", которые вы можете утверждать и произносить по мере необходимости. Например, одно из моих "Твердых заявлений" звучит так, как кричал Павел: "Меня не сдвинуть с места!". Другое - "Все могу через укрепляющего меня Христа!".

Утверждение №1:

Утверждение №2:

Утверждение №3:

Утверждение №4:

Утверждение №5:

4. Еще одна вещь

Итак, примите всеоружии Божие, чтобы вам можно было устоять в злой день и, сделав все, устоять. Итак, препоясав пояс свой истиною, облекшись в наперсник праведности и обув ноги свои в приготовление Евангелия мира, станьте, взяв щит веры, которым возможете угасить все раскаленные дротики лукавого. И возьмите шлем спасения и меч Духа, который есть Слово Божие.

— Ефесяны 6:13–17

Напишите ниже шесть частей доспехов Божьих. Загадайте в своем сердце, что, отправляясь на работу, вы будете произносить их вслух, чтобы быть во всеоружии и готовым к предстоящим деловым сражениям. Этим вы предупредите врага, что у него нет места и власти над вашим бизнесом.

Полный доспех

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.

5.6 МОЛИТЕСЬ СМЕЛО

Смелый (прил.): не боящийся опасности или трудных ситуаций; очень уверенный в себе, что может показаться грубым или глупым; проявляющий или требующий бесстрашного смелого духа

Шестой ключ к высвобождению силы Святого Духа в вашем бизнесе - это смелые молитвы.

Иисус Навин выигрывал битву за битвой, побеждая все армии, с которыми Бог велел ему сражаться. Однажды Бог велел ему идти всю ночь и готовиться к сражению с пятью царями, объединившими свои силы. Но к концу дня битва так и не закончилась. Тогда Иисус Навин, отчаянно желая закончить битву полной победой, помолился.

В то время Иисус Навин говорил с Господом в тот день, когда Господь отдал Аморреев сынам Израилевым, и сказал перед лицом Израиля: "Солнце, остановись в Гивеоне, и луна, в долине Ай-Жалон". И остановилось солнце, и остановилась луна, пока народ не отомстил врагам своим. Разве это не написано в Книге Яшара? Солнце остановилось посреди неба и не спешило заходить около целого дня. (Иис. 10:12-13 ESV)

Армия Иисуса Навина победила своих врагов благодаря Божьему ответу на мощную молитву дерзновения.

С годами мне стало гораздо легче молиться смело за жену, сына, семью, друзей, пастора и церковь. Но мне было неловко делать это за свой бизнес.

Я всегда молился за свой бизнес. Легко молиться о заключении новых контрактов, о более высокооплачиваемых

клиентах, о том, чтобы переломить ситуацию с непутевым сотрудником, или даже о том, чтобы Господь помог отклонить нелепый судебный иск, поданный против меня и компании. А кто не молился о том, чтобы выбраться из огромного бардака, который мы создали (возможно, из-за того, что с самого начала не были ведомы Духом)?

Я не умаляю важности простых, базовых молитв для нашего бизнеса. Господь слышит молитвы всех Своих детей.

Но я призываю вас переключить свои молитвы на более высокую передачу, которая начнет высвобождать сверхъестественную Божью благосклонность к вашему бизнесу!

"И ныне, Господи, призри на угрозы их и даруй рабам Твоим, чтобы они со всяким дерзновением говорили слово Твое, простерши руку Твою на исцеление, и чтобы знамения и чудеса совершались именем святого Раба Твоего Иисуса". И когда они помолились, место, на которое они были собраны, поколебалось; и все исполнились Духа Святого, и говорили слово Божие с дерзновением". (Деяния 4:29-31)

Это первая записанная молитва апостолов новой церкви, всего через несколько дней после Пятидесятницы и через несколько минут после того, как религиозные лидеры пригрозили им прекратить и остановиться!

Столкнувшись с тяжелыми испытаниями, избиениями и даже смертью, первые апостолы вполне могли бы вознести безопасные, непритязательные, просто помогающие нам пройти через эту ситуацию молитвы, а затем спокойно заняться своими делами. Мы не хотим обидеть, расстроить или вызвать беспорядки.

Они могли бы пойти более безопасным и легким путем, но они выбрали другой путь. Они решили переключить свои

молитвы на более высокую, более наполненную Духом передачу.

Они решили смело идти к трону и просить о большем!

Больше силы. Больше знамений и чудес. Больше СМЕЛОСТИ!

Их дом был потрясен. Их уверенность поколебалась. Их вера возросла.

И даже сегодня мы продолжаем видеть результаты этой смелой молитвы: сверхъестественный рост и вечное влияние Церкви по всему миру!

Недавно я начал переходить от безопасных, нормальных и ожидаемых молитв к более высокому уровню глубоких, динамичных и смелых молитв о своем бизнесе. Разница огромна.

Как же может выглядеть этот сдвиг? Вот три примера.

Спокойно: " Боже, помоги мне выплатить зарплату в этом месяце".

Смело: " Боже, освободи своих ангелов-служителей, чтобы они принесли мне 100 000 долларов, которые, как Ты знаешь, нужны мне для выплаты зарплаты и для нового роста этого бизнеса, во имя Иисуса!"

Спокойно: "Боже, покажи нам, как увеличить наши продажи на 20 % в этом году".

Смело: "Боже, благослови меня действительно двукратным (или пятикратным, или десятикратным) увеличением нашего бизнеса во имя Иисуса Христа!"

Спокойно: "Боже, помоги моему сотруднику Тони восстановить его брак".

Смело: "Боже, я благодарю Тебя за то, что Ты сверхъестественным образом вторгся в сердца Тони и его жены, чтобы мощно и навсегда исцелить их брак во имя Иисуса!"

А теперь вернитесь назад и просто прочитайте выделенные молитвы, а затем спросите себя:

- Какими молитвами вы бы хотели молиться за свой бизнес?
- Какие молитвы вы бы предпочли, чтобы ваши сотрудники молились за ваш бизнес?
- Как вы думаете, какие молитвы, возможно, Бог более склонен исполнить?

Вот три вещи, которые нужно делать, чтобы молиться смелее: *просить, ожидать и верить.*

1: Просить

И воззвал Иавис к Богу Израилеву, говоря: "О, чтобы Ты благословил меня и расширил мою территорию, чтобы Твоя рука была со мной, и чтобы Ты сохранил меня от зла, чтобы я не причинял боли!" И Бог дал ему то, о чем он просил.

—1 Летописи 4:10

Благословение. Территория. Власть. Защита.

Это четыре области, о которых праведник Иавис просил Бога. Слишком многим людям эта молитва кажется эгоистичной. Для 2 %-ников (бизнесменов под руководством Духа) она должна стать образцом для наших более смелых деловых молитв.

В своем бестселлере "Молитва Иависа" Брюс Уилкинсон пишет,

Если вы ведете свой бизнес по-Божьи, то не только вправе просить о большем, но и Он ждет, когда вы попросите. Ваш бизнес - это территория, которую Бог доверил вам. Он хочет, чтобы вы приняли ее как значительную возможность повлиять на жизни отдельных людей, делового сообщества и всего мира для Его славы. Просить Его расширить эту возможность - значит приносить Ему только удовольствие.⁵

Представьте себе - Бог ждет, когда вы попросите Его о большем!

Вы когда-нибудь ждали, когда ваш ребенок попросит вас сводить его в парк, научить его пинать футбольный мяч, кататься на велосипеде, водить мотоцикл или машину, или даже как сделать предложение руки и сердца той прекрасной девушке?

Часто наш внутренний ответ звучит так: "Наконец-то!". Вам все время хотелось дать им то, о чем они просят, но вы знали, что лучше всего подождать, пока они сами не попросят.

Именно так поступает Бог. Как говорит доктор Уилкинсон, "ваш бизнес - это территория, которую Бог доверил вам". Поэтому вполне справедливо, что Он готов и хочет благословить ваши усилия в большом объеме.

Бог ждет, когда вы попросите и попросите по-крупному. Будьте смелыми!

2: Ожидать

И Бог дал ему то, о чем он просил.

—1 Летописи 4:10b

Заметили ли вы это? Как Бог ответил на просьбу Иависа? Много-много лет я не обращал внимания на этот стих. Теперь я часто напоминаю себе, что именно так Бог отвечает на праведные, смелые молитвы о росте меня и бизнеса.

Как 2%-ные люди, мы склонны фокусироваться на чрезмерной смелости Иависа - прямо просить Бога о большем бизнесе, большей территории, более прочной изгороди и избавлении от потенциальных атак врага - но упускаем из виду важность Божьего ответа.

Бог дал Иавису то, о чем он просил! Говоря моими словами, Бог ответил: "Конечно... вот твоё приумножение. Я рад, что ты наконец-то попросил Меня!"

Иисус и Иаков учили нас тому же:

Просите, и дано будет вам; ищите, и найдете; стучите, и отворят вам. Ибо всякий просящий получает, и ищущий находит, и стучащему отворят. (Матф. 7:7-8)

Но вы не имеете, потому что не просите. (Иакова 4:2b)

Я расскажу об этом подробнее в будущих книгах и видеоучениях. Пока же просто поймите, что Иавис описывается как почтенный, праведный человек. Именно это дало ему право на сверхъестественное увеличение и благосклонность Бога.

Как 2 %-ный человек, вы унаследовали праведность Христа (1 Кор. 1:30). В Божьих глазах вы так же праведны, как и Иавис. Поэтому вы можете ожидать сверхъестественных результатов в своем бизнесе в ответ на ваши смелые молитвы.

Недостаточно просто просить. Вы также должны ожидать!

3: Верить

*Уповайте на Господа, и Он исполнит желания сердца
вашего. Предайте свой путь Господу, уповайте на Него,
и Он исполнит его.*

— Псалом 37:4–5

Вы должны быть достаточно смелыми, чтобы просить.

Вы должны быть достаточно смелыми, чтобы ожидать того,
о чем просите.

И наконец, вы должны быть достаточно смелыми, чтобы
верить, что ваши молитвы достаточно достойны, чтобы быть
услышанными.

Пора всем 2%-никам - каждому из нас - поверить, что
пришло наше время преобразовать наш рынок для Иисуса.

Пришло время увеличить наши границы!

Пришло время стать свидетелями сверхъестественного
роста!

Пришло время перевести наши молитвы на гораздо более
высокий уровень смелости!

Иисус же, взглянув на них, сказал им: "Человекам это
невозможно, а Богу все возможно". (Матф. 19:26)

Пришло время.

Одна предосторожность

*Единственное время, когда мои молитвы не услышаны,
- это поле для гольфа.*

— Билли Грэм

Мне так нравится играть. Как и евангелист Билли Грэм. Так что ради интереса позвольте мне помочь моим товарищам по всему миру с помощью этой смелой молитвы для гольфа:

Господи, пусть все мои драйвы попадают на фарватер, все мои первые патты падают в кубок, а все мои неудачные удары сверхъестественным образом проходят по воде, как Иисус! Аминь!

План действий "*Молиться смелыми молитвами*"

Напишите ниже три области, в которых, как вы чувствуете, Святой Дух побуждает вас более смело молиться о своем бизнесе. Запишите, какой может быть ваша безопасная молитва. Затем, пообщавшись со Святым Духом, напишите, о чем Он хочет, чтобы вы молились.

Цель №1: _____

Спокойно:

Смело:

Цель №2: _____

Спокойно:

Смело:

Цель №3: _____

Спокойно:

Смело:

Это рабочее место предназначено ТОЛЬКО для моих товарищей по гольфу!

Цель на гольф: _____

Спокойно:

Смело:

Групповая дискуссия

Поделитесь своими решениями из раздела "Практики". Чему вы научились? Где еще вы можете попрактиковаться на этой неделе?

Поделитесь своими решениями из раздела "Проверь, прежде чем действовать". Чему вы научились?

Обсудите свои планы действий из раздела "Ищите свидетеля". С какими трудностями вы столкнулись? Как отреагировали другие? Что удивило или порадовало вас в поисках свидетеля?

Расскажите о недавней деловой ситуации, в которой вы, возможно, утасили Святой Дух. Осознали ли вы это в тот момент? Как вы узнаете об этом в будущем?

Обсудите один из ваших планов действий по принципу "Не двигайся". Почему это может быть так трудно для бизнесменов?

Какими 2-3 смелыми молитвами вы сейчас молитесь за свой бизнес? Что вы чувствуете, когда молитесь ими? Какие колебания вы можете испытывать, молясь ими, и как их преодолеть?

¹ Кайл Уинклер, Молчание сатаны: Заглушая атаки, угрозы, ложь и обвинения врага ("Лейк Мэри, Флорида: Пассио", 2014), 161.

² Там же, 162.

³ Там же, 163.

⁴ Там же, 165.

- ⁵ Доктор Брюс Х. Уилкинсон, Молитва Иависа: прорыв к благословенной жизни (Сестры, ОР: издательство Multnomah Publishers, 2000), 31–32.

6

ПРОДОЛЖАЙТЕ В ТОМ ЖЕ ДУХЕ

И не будем утомляться, делая добро, ибо в свое время мы пожнем, если не ослабеем духом.

— Галатам 6:9

Начать что-то легко, а вот продолжить... это уже сложно. В этой главе мы предлагаем пять направлений, которые помогут вам не сбавлять обороты, когда вы начнете раскрывать свое несправедливое преимущество в бизнесе.

6.1. ПОМНИТЕ О ПРЕИМУЩЕСТВАХ

польза (с): хороший или полезный результат или эффект; акт доброты; то, что способствует благополучию

Несколько лет назад мне поставили диагноз "сухожилие правого плеча с остеоартритом акромиально-ключичного сустава и выпотом в мелких суставах". Суть в том, что мое правое

плечо сильно болело! Боль была настолько сильной, что я не мог дотянуться до носового платка в заднем кармане брюк. Ночью, когда я пытался заснуть, мне казалось, что в правое плечо вбивают колышек. Я не мог вытянуть правую руку выше плеча.

Когда хирург-ортопед из всемирно известной клиники Эндрюса в Галф-Бриз, штат Флорида, велел мне начать курс реабилитации и физических упражнений, меня было очень легко убедить в их пользе. Я был ходячей бомбой боли, поэтому все было лучше, чем продолжать страдать.

Я прошел двухнедельную легкую физиотерапию, а затем начал агрессивный домашний курс силовых тренировок под руководством бывшего футбольного тренера колледжа и близкого друга Джона Саксона. Я увидел быстрое и значительное улучшение, увеличил силу верхней части тела и значительно уменьшил боль.

Как только я вошел в утренний режим тренировок пять дней в неделю, польза стала очевидной. Впервые в жизни я увидел, как на моих бицепсах и трицепсах нарастают "бугры" (мышцы). Я всегда был худощавым парнем, а сейчас, в возрасте за 60, набрал совсем немного настоящей мускулатуры.

Помните о пользе тренировок? Легко. Просто посмотрите на записи моих еженедельных листов с целями, измерениями и ускоренными упражнениями. Блокнот заполнен преимуществами моих бывших тренировок. Кроме того, теперь я чувствую себя намного сильнее, энергичнее, сосредоточеннее и увереннее. Помня и ощущая очевидные преимущества тренировок, я продолжаю двигаться и расти.

То же самое можно сказать и о раскрытии ваших несправедливых конкурентных преимуществ.

Об этом легко забыть

Отцы наши в Египте не понимали чудес Твоих; они не помнили множества милостей Твоих.

— Псалом 106:7

Помнить обо всем плохом, что происходит в вашем бизнесе, гораздо легче, чем о хорошем. Ваша повседневная деловая жизнь может быть наполнена рутинной, обыденностью, ритуалами и бесконечными проблемами, а также разочарованиями, которые заставляют вас сосредоточиться только на сегодняшних проблемах.

Мы, естественно, склонны помнить о неудачах и борьбе больше, чем о победах и триумфах. Вы когда-нибудь задумывались, кто заставляет нас вспоминать об этих естественных неудачах? Не Святой Дух... это точно!

Наш враг номер один в бизнесе - сатана, князь мира сего (Еф. 2:2), желающий прежде всего убить, украсть и уничтожить все хорошее (Ин. 10:10), даже в вашем бизнесе. Особенно он нацелен на сверхъестественно наделенных силой, исполненных Духом профессионалов, таких как вы. Неудивительно, что мы так легко забываем о тех благословенных временах, когда Святой Дух двигался внутри и во всем нашем бизнесе.

Я борюсь с этим так же, как и вы. Я понял, что мне требуется целенаправленное усилие, чтобы остановиться, поразмыслить и вспомнить множество божественных, добрых и святых путей, которыми Господь направлял меня в бизнесе посредством Святого Духа.

Быстро... запишите, как один раз Святой Дух повлиял на ваш бизнес или карьеру:

10 лет назад?

5 лет назад?

В прошлом году?

В этом году?

На прошлой неделе?

Вчера?

Сделать это сложнее, чем следовало бы. Почему? Мы так часто помним о трудностях больше, чем о победах. Даже если Святой Дух дает нам здравый ум (2 Тим. 1:7), все равно слишком легко забыть, как часто Господь через Свой Дух направлял, защищал и процветал нас в нашей работе.

Вот простой и в то же время действенный способ поддержать новый импульс в работе под руководством Духа.

Список десяти лучших преимуществ

Но сие сказал Я вам, чтобы вы, когда придет время, вспомнили, что Я говорил вам о сем.

— Иоанна 16:4

Сделайте 10-минутный перерыв Попросите Святого Духа помочь вам перечислить 10 преимуществ, которые дает высвобождение Его в вашем бизнесе.

Скорее всего, ваш список будет отличаться от других. Святой Дух расскажет вам о вашей уникальной роли в вашей уникальной компании, в вашем уникальном окружении, с вашими уникальными дарами и талантами. Это может быть все: стихи из Библии, слова ободрения, действия, измеряемая прибыль и многое другое.

Десять лучших преимуществ высвобождения Святого Духа в моем бизнесе включают в себя...

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.

9.

10.

Молодцы. Теперь вам нужно запомнить этот список.

30-дневное испытание преимуществами

Я вспомню дела Господни; конечно, я вспомню Твои древние чудеса.

— Псалмы 77:11

Держите этот список под рукой в течение следующих 30 дней. Обращайтесь к нему не менее двух раз в день.

Сделайте список напоминаний в своем телефоне. Напишите каждый пункт на блокноте. Повесьте карточку в таком месте, где вы будете часто ее видеть.

Читая этот список и размышляя над ним, вы напоминаете и мотивируете себя быстрее высвободить силу Святого Духа для максимального воздействия на весь ваш бизнес. Почему? Потому что Он уже сделал это для вас в прошлом.

Сила преимуществ

И помни Господа, Бога твоего, ибо это Он дает тебе силу приобрести богатство, чтобы утвердить завет Свой, которым Он клялся отцам твоим, как в этот день.

— Второзаконие 8:18

Господь дает вам силу процветать в вашем бизнесе. Ваш список преимуществ будет служить постоянным напоминанием о том, что Его Дух действует через вас, чтобы победить ваших врагов, сдвинуть ваши горы. Он будет напоминать вам, что Бог заслуживает всей славы.

6.2. ВЕДИТЕ УЧЕТ

Мне же, имевшему совершенное понимание всего с самого начала, благоугодно было написать тебе, превосходнейший Феофил, честное повествование, чтобы ты знал достоверность того, в чем ты был наставлен”.

— Лука 1:3-4

В предыдущем разделе, "Помни о пользе", вы оглянулись назад во времени, чтобы напомнить себе, как Святой Дух повлиял на ваш бизнес в прошлом.

Раздел "Вести записи" ориентирован на будущее. Вот как я начал записывать преимущества высвобождения Святого Духа в моем бизнесе.

Моя система из трех дневников

Моя система записей включает в себя три линованных кожаных ежедневника размером 5 x 8 дюймов: деловой, духовный и дневник для записей проповедей.

В моем коричневом деловом дневнике есть открытая область для общих деловых записей, а также разделы для моих клиентов, идей для книг, блогов, и записей о влиянии на бизнес.

Черный дневник - это мой личный дневник духовного роста, в котором я ежедневно записываю озарения от Святого Духа, заметки по изучению Библии и проповеди в моей церкви.

Третий дневник, тоже черный, посвящен исключительно записям, которые я делаю, слушая подкасты с проповедями великих учителей Библии и пасторов, которыми я восхищаюсь и у которых учусь. Эти заметки дают мне свежий список того, чему Святой Дух учит меня через служения других людей.

Для меня эта система работает. Во время работы я держу под рукой свой коричневый деловой дневник. Когда я посещаю церковные службы, я беру с собой свой личный духовный дневник. Когда я слушаю подкасты или смотрю проповеди по телевизору или в Интернете, я делаю заметки в дневнике проповеди.

Еженедельно я просматриваю эти дневники, выделяя желтым цветом важные откровения, пророческие слова, прозрения, идеи и все, что Святой Дух побуждает меня вспомнить.

Одно из моих любимых занятий - доставать эти дневники и просто читать выделенное желтым цветом. Для меня это настоящая сила моей системы. Это упорядоченный отчет о том, как Святой Дух направляет меня во многих сферах моей жизни. Это также помогает мне помнить о преимуществах продолжения этого пути.

В конечном итоге все эти дневники и заметки помогают назидать и увещевать меня в направлении более высоких уровней воздействия Святого Духа через мою деятельность.

Заметки о проповедях очень часто вписываются в концепцию бизнеса, которой Господь побуждает меня поделиться.

Откровения, которые я получаю во время молитвы и посвящений, поднимают мой дух на более высокий уровень связанности и пронизательности.

Бизнес-дневник помогает мне согласовать мой дух с Его Духом в том направлении, куда Он желает меня направить.

Эта система из трех дневников может быть слишком сложной для вас, но для меня она работает.

Отличная идея

Почему бы не спросить у Святого Духа, какая система ведения записей лучше всего подходит для вас? (Ключ №1: Практика!) Он уже знает!

Что бы это ни было, просто начните. Со временем вы выработаете систему, которая будет хорошо работать для вас, которая будет устойчивой и будет побуждать вас не сворачивать с пути.

В этом-то и суть. Начните и не останавливайтесь!

Оглянувшись назад, вы увидите, как много раз Святой Дух влиял на ваши бизнес-предприятия, на ваших людей, на ваших клиентов и на многое другое.

А потом вы будете продолжать, продолжать, продолжать и...

6.3. НЕ ВСЕ ДУХОВНЫЕ ВЕЩИ ИСХОДЯТ ОТ БОГА

Ибо таковы лжеапостолы, обманщики, выдающие себя за апостолов Христовых. И неудивительно! Ведь сам сатана преобразается в ангела света.

—2 Коринфяне 11:13–14

Святой Дух побудил меня включить это предостережение: не все духовное - от Бога.

Наш враг - отец лжи, и нет в нем истины (Иоанна 8:44-45). Когда вы посвятите себя высвобождению силы Святого Духа в бизнесе, сатана сделает все возможное, чтобы остановить, задержать, обескуражить и даже уничтожить вас.

Вот три способа удержать врага на расстоянии.

1. Изучайте истину

В Америке финансовых специалистов учат определять фальшивую купюру не путем изучения подделок, а путем тщательного изучения настоящих денежных купюр. Почему нужно изучать только настоящие купюры? Потому что, когда они видят любое отклонение от того, что, как они знают, является правдой (настоящая купюра), они сразу же могут определить подделку (фальшивку), и обману конец.

Изучайте Слово Божье. Чем лучше вы знаете Его истину, тем легче вам будет распознать ложь и обман врага в отношении вашего бизнеса.

2. Не фокусируйтесь только на сверхъестественном

Нам легко радоваться, когда мы видим, как сверхъестественная сила Божья действует в бизнесе или в нашей жизни. Действительно, Святой Дух часто действует сверхъестественным образом. Однако я предостерегаю вас, чтобы вы не сосредотачивались только на сверхъестественном проявлении Святого Духа в работе.

Может ли Святой Дух проявлять Себя сверхъестественным образом на вашем рабочем месте? Знамена и чудеса? Исцеления? Сверхъестественная финансовая благосклонность? Конечно, может.

Но чаще всего, по моему деловому опыту, Святой Дух действует на работе более тонкими духовными способами. Например, вы видите мягкое сердце, меньшую межличностную напряженность, лучшую командную работу, больше благодати, любви и доброты, более счастливых сотрудников и даже больше улыбок в офисе.

Узнав о силе Святого Духа, легко запутаться в поисках *сверхъестественного* (например, физического исцеления, духовного избавления от вражеского гнета и т. д.).

Как сказал один пастор: "Не отбрасывайте духовное в поисках сверхъестественного". Держите свои глаза, уши и сердце открытыми даже для едва заметных движений Святого Духа, потому что вероятность их появления гораздо выше, чем мы думаем.

3. Есть ли в нем соответствие?

Будьте усердны, чтобы представить себя достойными Бога, делателями, не имеющими нужды в стыде, правильно разделяющими слово истины.

—2 Тимоти 2:15

Сверяйте каждую духовную вещь, происходящую на вашем рабочем месте, со Словом Божиим и свидетельством Святого Духа.

Если то, что вы видите и чувствуете, согласуется со Словом и у вас есть свидетельство, то это действует Святой Дух.

Если же то, что вы видите и чувствуете, не соответствует Слову и у вас нет свидетельства, то это дело плоти или врага.

По мере того как вы будете развивать свою духовную чувствительность к путям и действиям Святого Духа на вашем рабочем месте, вы научитесь быстро отличать Его пути от путей врага.

6.4. НЕ ТЕРЯЙТЕ НАДЕЖДУ

Мудрый человек услышит и приумножит знания, а человек разумный обретет мудрый совет.

— Притчи 1:5

Вот мой нескромный призыв к тому, чтобы вы работали с руководимым Духом деловым советником, наставником или группой завета.

Любой из этих трех вариантов будет хорош.

Работа со всеми тремя была бы феноменальной!

Одна печальная вещь, которую я узнал за многие годы работы бизнес-консультантом под руководством Духа, заключается в том, что очень, очень немногие бизнес-лидеры открыты для обучения. Они слишком горды, слишком "заняты" или слишком боятся ответственности.

Однако те, кто ищет опытных, ведомых Духом бизнес-консультантов со смиренным, обучаемым духом, развивают себя и свой бизнес гораздо быстрее, чем те, кто не открыт для работы с консультантами.

На протяжении десятилетий я тоже был под руководством многих ведомых Духом профессионалов, тренеров, наставников и групп подотчетности. В каждом случае они увещевали, поощряли и подталкивали меня к тому, чтобы я был более смелым, пророческим и влиятельным посланником Христа на работе.

Я практикую то, что проповедую.

Я молюсь, чтобы вы тоже так делали.

Моя 3-ступенчатая формула подотчетности в обучении

И сказал им: "кто имеет уши слышать, да слышит."

— Марк 4:9

Я хочу дать вам одну из самых мощных и простых формул обучения, настолько простую, что многие профессионалы относятся к ней с насмешкой.

Тем не менее те, кто принимает эту трехступенчатую модель, добиваются преобразующих бизнес-результатов всего за 90 дней.

После того как мы определим их конкретные цели на ближайшие 90 дней, я попрошу этих бизнесменов ответить на три простых вопроса:

- Что вы должны **НАЧАТЬ** делать для достижения целей?
- Что вы должны **ПРЕКРАТИТЬ** делать для достижения целей?
- Что вы должны **ПРОДОЛЖАТЬ** делать для достижения целей?

Начать.

Прекратить.

Продолжить.

Затем моя роль консультанта переходит в роль партнера по ответственности, который проверяет прогресс, корректирует и помогает им следовать своим целям до конца.

Попробуйте сами.

Ниже напишите 2-3 вещи, которые вам нужно *начать*, *прекратить* или *продолжить* делать, чтобы раскрыть свое несправедливое конкурентное преимущество на работе.

Что я должен начать делать?

1.

2.

3.

Что я должен перестать делать?

- 1.
- 2.
- 3.

Что я должен продолжать делать?

- 1.
- 2.
- 3.

Поделитесь своим списком с другим человеком с 2%. Попросите его составить свой собственный список. Затем работайте вместе как подотчетные партнеры, которые поощряют, корректируют, задают вопросы, празднуют успехи и многое другое.

А еще лучше - найдите платного консультанта, которому вы платите за его или ее профессиональные консультационные услуги под руководством Духа. Ведь, когда вы вкладываете свои деньги в советника, вы с гораздо большей вероятностью будете выполнять свои обязательства и следовать его советам.

6.5. ВСЕ ДЕЛО В ВОЗДЕЙСТВИИ

*"Итак идите, научите все народы, крестя их во имя Отца и Сына и Святого Духа, уча их соблюдать все, что Я повелел вам; и се, Я с вами во все дни до скончания века".
Аминь.*

— Мэтью 28:19–20

В конечном счете, речь идет о воспитании народов для Иисуса. Наша работа на земле будет измеряться тем, насколько хорошо мы воздействуем Евангелием на эту падшую планету.

И, собравшись с ними, Он повелел им не отлучаться из Иерусалима, но ожидать обетования Отца, "которое, - сказал Он, - вы слышали от Меня; ибо Иоанн истинно крестил водою, а вы не много дней спустя будете крещены Духом Святым". (Деяния 1:4-5)

Это обещание живет в нас с вами. Это обещание, которое вы теперь можете лучше использовать на своем рабочем месте для достижения конечного результата, к которому мы все стремимся, - услышать ...

Хорошо сделал ты, добрый и верный раб; ты был верен в малом, а Я поставлю тебя начальником над многим. Войди в радость господина твоего. (Матф. 25:21)

Я молюсь, чтобы эта книга помогла вам сделать еще один шаг к достижению своего вечного влияния, высвободив силу Святого Духа в вашем бизнесе.

Групповая дискуссия

Поделитесь своим списком "десяти лучших преимуществ" высвобождения силы Святого Духа в вашем бизнесе. Какие преимущества из списка других членов группы оказались для вас полезными?

Каков ваш текущий план "ведения записей"? Как эта группа может помочь вам следить за тем, как вы его используете?

Поделитесь своими списками "Начать, прекратить, продолжить". Поделитесь своим списком с партнером по подотчетности и создайте 30-дневный график/систему подотчетности.

Как бизнес- или духовный тренер может улучшить ваше общение со Святым Духом?

Как вы собираетесь сохранить все, чему научились, в своем новом духовном и профессиональном пути?

ОТВЕТ НА 1001 ВОПРОС

Ответ на 1001 вопрос - ... БУДЬТЕ ОСВЕЩЕНЫ!

— Пастор Кит Мур

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

Есть ключевые слова, которые вы должны прочесть и запомнить, чтобы помочь вам раскрыть свое несправедливое конкурентное преимущество в бизнесе. Держите их под рукой. Заройте эти слова глубоко в своем сердце.

Ибо все, водимые Духом Божиим, суть сыны Божии.

— Римляне 8:14

Сам Дух свидетельствует нашим духом, что мы - дети Божьи.

— Римляне 8:16

И Я умолю Отца, и даст вам другого Помощника, да пребудет с вами вовек, Духа истины, Которого мир не может принять, потому что не видит Его и не знает Его; а вы знаете Его, ибо Он живет с вами и будет в вас".

—Иоанна 14:16–17

Когда же придет Он, Дух истины, то наставит вас на всякую истину, ибо не от Себя говорить будет, но что услышит, то и будет говорить; и возвестит вам грядущее.

— Иоанна 16:13

Но раба Моего Калеба, потому что он имеет в себе дух иной и всецело последовал за Мною, Я введу в землю, куда он ходил, и потомки его наследуют ее.

— Числа 14:24

Уповай на Господа всем сердцем твоим и не полагайся на разумение твое; во всех путях твоих признавай Его, и Он направит стези твои.

— Притчи 3:5–6

Радуйтесь всегда, молитесь непрестанно, во всем благодарите, ибо такова о вас воля Божия во Христе Иисусе. Не угашайте Духа.

— 1 Фессалоникийцам 5:16–19

Но ничто из этого не движет мною, и я не считаю дорогою для себя жизнь мою, чтобы с радостью окончить гонку мою и служение, которое я получил от Господа Иисуса, чтобы свидетельствовать о Евангелии благодати Божией.

— Деяния 20:24

Не любите мира и того, что в мире. Если кто любит мир, в том нет любви Отца. Ибо все, что в мире: похоть плоти, похоть очей и гордость житейская, не есть от Отца, но от мира.

— 1 Иоанна 2:15–16

Ему отворяет привратник, и овцы слышат голос его; и он называет овец своих по имени и выводит их. И когда выводит овец своих, идет перед ними; и овцы идут за ним, потому что знают голос его.

— Иоанна 10:3–4

Но как написано: "Не видел того глаз, не слышало ухо, и не входило то в сердце человеческое, что приготовил Бог любящим Его". Но Бог открыл нам их через Своего Духа. Ибо Дух исследует все, да, глубокие вещи Божьи. Ибо кто знает дела человеческие, как не дух человеческий, который в нем? Так и о Божьих вещах никто не знает, кроме Духа Божьего.

—1 Коринфяне 2:9–11

Мы же приняли не духа мира, но Духа, Который от Бога, дабы познать то, что даром дано нам от Бога.

—1 Коринфяне 2:12

И не сообразуйтесь с миром сим, но преобразуйтесь обновлением ума вашего, дабы вам познать, что есть благая, угодная и совершенная воля Божия.

—Римляне 12:2

И что бы вы ни делали, делайте от души, как для Господа, а не для людей, зная, что от Господа вы получите награду по наследству, ибо вы служите Господу Христу.

— Колоссяне 3:23–24

Ибо Святому Духу и нам было угодно возложить на вас не более тяжкое бремя, чем эти необходимые вещи.

—Дняния 15:28

Просите, и дано будет вам; ищите, и найдете; стучите, и отворят вам.

— Мэтью 7:7

И не огорчайте Святого Духа Божьего, Которым вы запечатлены на день искупления.

— Ефесяне 4:30

Его мать сказала слугам: "Что Он скажет вам, то и делайте".

— Иоанна 2:5

И воззвал Иавис к Богу Израилеву, говоря: "О, чтобы Ты благословил меня и расширил мою территорию, чтобы рука Твоя была со мной, и чтобы Ты сохранил меня от зла, чтобы я не причинял боли!" И Бог дал ему то, о чем он просил.

— 1 Летописи 4:10

И не будем утомляться, делая добро, ибо в свое время мы пожнем, если не ослабеем духом.

— Галаты 6:9

ПРИГЛАШЕНИЕ

После того как вы прошли через наше несправедливое преимущество, одна истина должна взорваться в вашем сердце прямо сейчас - это Божья доброта, то, как сильно Он заботится о деталях вашей жизни, и Его желание радикально процветать во всем, к чему вы приложите руку. Неважно, на какую гору влияния Он задумал вас поднять, Он хочет быть с вами как защитник, проводник, учитель, друг и Отец. Почему? Потому что Он любит вас и у Него есть чудесный план для вашей жизни.

Итак, в чем же заключается приглашение? Я хочу пригласить вас в личные отношения с Богом через Его Сына, Иисуса Христа.

Хотя эта книга была написана для тех, кто уже находится в отношениях с Иисусом, возможно, вы читаете ее, а отношений с Иисусом у вас нет. Вы знаете, о Боге, но никогда не чувствовали Его любви к вам и не знали Его плана на вашу жизнь.

Все, что может предложить Бог, доступно через отношения с Иисусом. Мы знаем об этом из Библии в Евангелии от Иоанна 3:16: "Ибо так возлюбил Бог мир, что отдал Сына Своего Единородного, дабы всякий верующий в Него не погиб, но имел жизнь вечную".

Божий план состоит в том, чтобы вы испытали Его жизнь с избытком. Иисус ясно дал понять это, когда сказал Своим последователям: "Я пришел, чтобы имели жизнь, и имели с избытком" (Иоанна 10:10).

Возможно, вы думаете: "Но я не испытываю ничего похожего на жизнь в изобилии... по крайней мере, внутри". Это

потому, что "все [мы] согрешили и лишены славы Божией" (Рим. 3:23). Мы созданы для отношений с Богом, чтобы познать Его жизнь и любовь, но наше непощение, горечь, бунтарство или безразличие Бог называет грехом, и это отделяет нас от Него, как и от других людей в нашей жизни.

Библия говорит, что наш грех заслуживает смертной казни, но Благая весть заключается в том, что Иисус заплатил эту казнь за нас - за вас! "Бог показал Свою любовь к нам тем, что, когда мы были еще грешниками, Христос умер за нас" (Рим. 5:8). Библия утверждает, что Иисус умер на римском кресте, был похоронен в гробнице, а через три дня воскрес. Сделав это, Он не только заплатил за наш грех, но и победил смерть. Именно поэтому Он мог сказать Своим последователям: "Я есмь путь, истина и жизнь; никто не приходит к Отцу, как только через Меня" (Иоанна 14:6).

Как хороший отец любит быть рядом со своими детьми, так и ваш Небесный Отец жаждет близких отношений с вами. Если вы никогда не испытывали Божью любовь, вы можете испытать ее прямо сейчас! Если вы поверите в Иисуса Христа, в то, что Он умер и воскрес, чтобы спасти вас от греха, вы будете спасены. Иисус сказал, что вы будете "рождены свыше", что означает, что вы родитесь в новой семье как дитя Божье. В Иоанна 1:12 говорится: "А тем, которые приняли Его [речь идет об Иисусе], дал Он право быть чадами Божиими, даже верующим во имя Его".

Если вы хотите принять жизнь Иисуса изнутри и "родиться заново" как дитя Божье, это очень просто. Бог знает, где вы находитесь, и Ему важны не столько ваши слова, сколько ваше сердце. Вы можете воззвать к Нему своими словами, и Он услышит вас.

Если вам нужна помощь, вот простая молитва, которая поможет вам:

Иисус, Ты нужен мне. Я верю, что Ты умер на кресте за мои грехи. Я открываю свое сердце и

ПРИГЛАШЕНИЕ

принимаю Тебя как своего Спасителя и Господа. Благодарю Тебя за то, что Ты прости мои грехи и даровал мне вечную жизнь. Я отказываюсь от власти над моей жизнью. Приди, сядь на трон моего сердца и делай с моей жизнью то, что Ты хочешь. Сделай меня таким человеком, каким Ты хочешь меня видеть.

Если вы поверили в Иисуса Христа и пригласили Его стать вашим Спасителем и Господом, то вы вступили в новые и захватывающие отношения с Богом! Мы хотим радоваться вместе с вами. Пожалуйста, напишите нам по адресу hello@DrJimHarris.com, чтобы мы могли радоваться вместе с вами в вашей новой жизни!

— **Бен Уоттс**, пастор и апостольский учитель

О ДОКТОРЕ ДЖИМ ХАРРИСЕ

Доктор джим выступает в качестве преподавателя, телеведущего и советника по вопросам духовности для лидеров бизнеса, правительства и служений по всему миру.

Прежде чем написать книгу *"Наше несправедливое преимущество"*, доктор Джим консультировал многие из лучших компаний мира, включая Walmart, IBM, Best Buy, State Farm (США и Канада), Johnson & Johnson, Ford Motors, Outakumpra Oy (Финляндия), Nature's Way Foods (Англия) и десятки других.

Сегодня доктор Джим ведет шоу *"Несправедливое преимущество"*, где с помощью тематических исследований, интервью и глубоких учений вы узнаете, как высвободить всю силу Святого Духа в вашем бизнесе. Смотрите или слушайте шоу на сайте JCSCEOS.TV, на его медиаканалах или на всех основных подкаст-платформах.

Основная страсть доктора Джима - научить бизнес-лидеров, как интегрировать откровения Царства в свои компании, чтобы получить 30-, 60- и даже 100-кратное увеличение своего бизнеса, направленное на финансирование жатвы душ для Иисуса в конце времен.

Свяжитесь с доктором Джимом и следуйте за ним:

- Электронная почта: [Hello@DrJimHarris.com](mailto>Hello@DrJimHarris.com)
- Веб-сайт: www.DrJimHarris.com

НАШЕ НЕСПРАВЕДЛИВОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

- LinkedIn: www.linkedin.com/in/drjimharris
- YouTube: @drjimharris
- Twitter/X: @drjimharris
- Facebook: @drjimharris
- Instagram: @drjimharris

Для приобретения экземпляров книги *“Наше несправедливое преимущество”* оптом, пожалуйста, свяжитесь с издательством High Bridge Books по адресу www.HighBridgeBooks.com/contact.



dr. jim
DR. JIM HARRIS

ХВАЛА НАШЕМУ **НЕСПРАВЕДЛИВОМУ** ПРЕИМУЩЕСТВУ

"Доктор Джим разъясняет роль Святого Духа в вашей профессиональной жизни и дает практические принципы, позволяющие высвободить Его силу для преобразования вашего бизнеса".

КАЙЛ УИНКЛЕР / автор книги "Заставить сатану замолчать" и создатель приложения "Заткнись, дьявол!"

"Ожидайте, что ваша рабочая жизнь претерпит трансформационные изменения".

ЛЕРЕЙ ХЕЙН / президент/генеральный директор компании "Окна небес" (Хранилище Иисуса)

Книга "Наше несправедливое преимущество" поднимет вашу духовную жизнь и вашу деловую жизнь на более высокий уровень".

ДЖИМ БРАНГЕНБЕРГ / основатель делового ток-шоу iWork4Him

Книга "Наше несправедливое преимущество" предлагает инновационное возрождение непреложной истины - быть ведомым Духом".

ШЕЙН САТТЕРФИЛД / региональный вице-президент, Marketplace Chaplains International, Inc.

Книга "Наше несправедливое преимущество" милостиво и в то же время убедительно указывает мне четкий путь к тому, чтобы быть еще более целеустремленным".

КЕВИН У. МККАРТИ / Автор книг "Целеустремленный человек" и "Целеустремленный бизнесмен".

Деловой/профессиональный рост

ISBN 978-1-962802-16-1



9 781962 802161



HIGH BRIDGE BOOKS
Inspiring Thought Leaders